

СПЕЦТЕХНИКА

И ТРАНСПОРТ

№2
МАРТ

2022 ГОД ВМЕСТЕ С **LONKING** СТР. 10



CDM307

Грузоподъемность 800 кг



CDM308

Грузоподъемность 900 кг



CDM312

Грузоподъемность 1 230 кг

 **МИРОМАКС**
СПЕЦТЕХНИКА

Официальный дистрибьютер
завода LONKING на всей
территории России



6+



SPEC-TECHNIKA.RU



>60

Более 60 лет
на рынке
дорожно-
строительной
техники

19

Видов техники –
одна из самых
широких
продуктовых
линеек
спецтехники
в мире

15

Место в рейтинге
крупнейших
мировых
производителей
дорожно-
строительной
техники*

>450 000

Один из крупнейших
в Китае
производителей
фронтальных
погрузчиков:
выпущено более
450 000 единиц

*Yellow Table по итогам 2020 г.



Техника для решения ваших задач

Посетите наш стенд на выставке **Bauma CTT Russia**.
Москва, Крокус Экспо, 24-27 мая. **F-1-19**.

bauma CTT RUSSIA

8 800 250 88 58

liugongrussia.ru



Фронтальные
погрузчики



Экскаваторы



Бульдозеры



Автогрейдеры



Погрузчики
с бортовым
поворотом



Экскаваторы-
погрузчики



Карьерные
самосвалы



Буровые
установки



Дорожные катки



Автокраны



Дорожные фрезы



Асфальтоукладчики

Реклама



**7-10 июня 2022
Новокузнецк**

XXX Международная специализированная выставка
технологий горных разработок

УГОЛЬ и МАЙНИНГ **30** лет **РОССИИ**

XII Международная специализированная выставка

ОХРАНА, БЕЗОПАСНОСТЬ ТРУДА И ЖИЗНЕДЕЯТЕЛЬНОСТИ

VII Международная специализированная выставка

НЕДРА РОССИИ



уголь



руды



промышленные минералы



охрана и безопасность труда

МЕСТО ПРОВЕДЕНИЯ:

Выставочный комплекс "Кузбасская ярмарка", ул. Автотранспортная, 51, г. Новокузнецк

т./ф: 8 (3843) 32-11-89, 32-22-22 e-mail: com@kuzbass-fair.ru, dr@kuzbass-fair.ru



www.ugolmining.ru

12+



КАЛЕНДАРЬ САММИТОВ 2022



trinsummit.ru



metalsummit.kz



energysummit.ru



itsummit.kz



itsummit.org



metalsummit.ru/digital



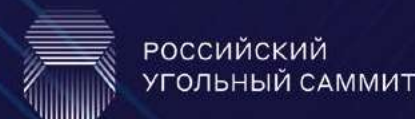
smartprom.org



rogsummit.ru



ecosummit.ru



telecomsummit.ru

☎ 8 (812) 701-08-90

✉ info@ensoenergy.org

СПЕЦНОВОСТИ

- Бурильные установки на базе тракторов ЧТЗ выпущены для добычи золота в Якутии
- Компания «ЧЕТРА» открыла новое экспортное направление
- DAF приступает к полевым испытаниям нового поколения грузовиков для региональных перевозок
- ESAB и ГК ВОЛГАЭНЕРГОПРОМ: разработка уникальной установки для михайловского гока
- «ЧЕТРА» первая из всех российских и зарубежных компаний завершила отгрузку техники для Газпрома
- В Ростове-на-Дону запустили производство новых моделей полуприцепов
- РОСАГРОЛИЗИНГ и Петербургский тракторный завод договорились о поставке 1000 тракторов в 2022 году
- Первый российский гусеничный экскаватор на сжиженном природном газе показали в Казани
- «Чебоксарский завод силовых агрегатов» первым в РФ освоил выпуск вилочных погрузчиков на газомоторном топливе
- Производство автомобильных полуприцепов в РФ выросло на 50% в 2021 году
- ТОНАР рассказал про уникальную российскую технику для транспортировки птицы
- Российские производители специализированной техники планируют наращивать кооперацию с белорусскими заводами по выпуску комплектующих

ТЕМА НОМЕРА

12 2022 год вместе с Lonking

СПЕЦРЕЛИЗ

- 9 Камышинский крановый завод — на передовой современного строительства
- 10 Компания «Маниту Восток» достигла рекордного уровня продаж в 2021 году
- 14 ОТ СЛОВ К ДЕЛУ: процесс импортозамещения в условиях санкций
- 16 Сдерживающие факторы и драйверы роста рынка ДСТ. Кто возьмет верх?
- 24 Новые технологии строительства — новые требования к спецтехнике
- 32 Опора промышленности: зачем нужны индустриальные смазочные материалы
- 34 Что отличает LiuGong от других производителей из КНР?

ПРЕСС РЕЛИЗ

- 23 Начало положено! ESAB и МГТУ им. Баумана провели конкурс «Лучший студент-сварщик»
- 33 «Группа ГАЗ» открыла IT-академию
- 36 «Тракторные заводы» стремятся к 100% импортозамещению
- 37 Компания «Альфа Хим Групп» открывает интернет-магазин для юридических лиц в России
- 47 Юбилейная выставка в нефтяной столице урала

ТРАНСПОРТ

38 Транспортная стратегия и игроки дорожного рынка: итоги конференции «PRO БИТУМ и ПБВ»

4



9



23



38



Адрес редакции; Адрес издателя:
620078, Свердловская обл., г. Екатеринбург,
ул. Коминтерна, д. 16, оф. 812а
Тел./факс: (343) 346-70-99
lider@media-l.ru
www.spec-technika.ru

Учредитель и издатель:
Е.Р. Хафизова

Главный редактор: Екатерина Хафизова
lider@media-l.ru

Корректор: У.А. Смирнова

Дизайнер: Георгий Мартыненко
liberty-studio@bk.ru

Специалисты отдела рекламы:
Денис Салахов, mb@media-l.ru
Оксана Розникова, dk@media-l.ru

Специалист по работе с выставочными компаниями:
Е.В. Рубщикова, lider@media-l.ru

Отпечатано: ООО «АртесПринт»
г. Екатеринбург, ул. Ухтомская, 45

Выход в свет: 10 апреля 2022 года

Тираж: 10 000 экз.

Свидетельство о регистрации средства массовой информации ПИ № ФС 77-68409 от 16 января 2017 года выдано Федеральной службой по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций

Периодичность выхода журнала: 7 раз в год

Цена свободная

Распространение: рассылка по Уральскому (в том числе ХМАО, ЯНАО), Приволжскому, Сибирскому, Центральному, Северо-Западному, Дальневосточному, и Южному федеральным округам.

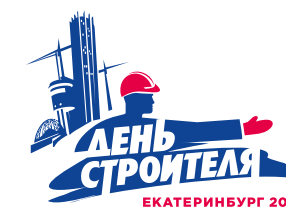
При перепечатках ссылка на журнал «СпецТехника и нефтегазовое оборудование» обязательна. Рекламируемые товары подлежат обязательной сертификации. Редакция не несет ответственности за содержание рекламных материалов.

Редакция может не разделять точки зрения авторов публикуемых материалов, не обязана вступать в переписку и предоставлять справочную информацию.

Оператор специализированных
выставок
и мероприятий

Учредитель информационного портала
и издатель журнала
«Спецтехника и транспорт»

Организатор ежегодного городского праздника
«День строителя» в составе рабочей группы
Свердловской области



ПРОДАЖА СПЕЦТЕХНИКИ ГАЗ

**Забронируй
на специальных
условиях!**



г. Челябинск,
ул. Механическая, 14/1
www.luidor-chel.ru
8-800-2002-402

БУРИЛЬНЫЕ УСТАНОВКИ НА БАЗЕ ТРАКТОРОВ ЧТЗ ВЫПУЩЕНЫ ДЛЯ ДОБЫЧИ ЗОЛОТА В ЯКУТИИ



ООО «ЧТЗ-УРАЛТРАК» (входит в Ассоциацию «Роспецмаш») поставил партию тракторов Т10М для золотодобытчиков Якутии. Универсальность и многофункциональность конструкции челябинских машин позволила собрать на их базе специальные электрические бурильные установки, при помощи которых ведутся взрывные работы для добычи породы.

Челябинское предприятие отгрузило потребителю партию техники, которая первоначально была отправлена на Иркутский завод тяжёлого машиностроения. На основе тракторов ЧТЗ там были собраны электрические бурильные установки. Интересно, что данные установки решили оборудовать электрическими двигателями с соответствующими приводами, вместо дизельных, которыми обычно оснащаются трактора ЧТЗ. Такое решение было обусловлено необходимостью экономии топлива.

«Конструкция наших машин очень проста, поэтому на них возможна установка самого разнообразного дополнительного оборудования. Это значительно расширяет область применения тракторов ЧТЗ. В данном случае мы видим, что заказчиком были просчитаны все затраты по запуску, сборке и обслуживанию бурильных станков с использованием привода электродвигателей. По их расчётам использование в установке электродвигателей вместо дизелей — в их случае оптимальный вариант в плане экономии. Так как самостоятельно установки передвигаются на очень небольшие расстояния, а к месту работы их доставляют траками», — отмечает главный конструктор Денис Шмелев.

Техника уже эксплуатируется одной из золотодобывающих артелей близ реки Алдан в Якутии. Буровыми станками золотодобытчики делают шурфы под закладку тола для проведения взрывных работ в карьерах для добычи породы и доставки к промысловому оборудованию.

Первые тракторы ЧТЗ, поставленные в 2021 году данному потребителю, хорошо показали себя в качестве бурильных установок в эксплуатации, нареканий к их работе не было.

КОМПАНИЯ «ЧЕТРА» ОТКРЫЛА НОВОЕ ЭКСПОРТНОЕ НАПРАВЛЕНИЕ



Компания «ЧЕТРА» отгрузила в Перу бульдозерную технику 11 тягового класса. Это первая поставка российской тяжёлой техники в данную латиноамериканскую страну. Покупателем является официальный партнер компании «ЧЕТРА» в этой стране.

Бульдозер ЧЕТРА Т11 — наиболее популярная модель у потребителей дорожно-строительной техники. За счет гидромеханической трансмиссии с блокировкой ГТР и функцией автоматического переключения передач обеспечивается максимальная производительность бульдозера в купе с экономией топлива. В машине — электрогидравлическое управление движением и джойстиком — навесным оборудованием. Техника ЧЕТРА Т11 адаптирована для работы в условиях тропического климата. Учитывая, что доставка до потребителя будет осуществляться морем, проведена тщательная консервация для защиты от агрессивного воздействия соли.

Ирина Егорова, руководитель регионального направления Дирекции экспортных продаж ООО «ЧЕТРА»: Для нашей компании Перу — новое экспортное направление. Предприятия этого южноамериканского

региона мало знакомы с российским машиностроением. Тем не менее потребность в тяжелой промышленной технике в этой стране очень высока, так как Перу — один из мировых лидеров по добыче меди, серебра и золота. Планируем, что бульдозер ЧЕТРА Т11 будет демонстрироваться на выставке ExpoMina, проводимой в Перу с 27 по 29 апреля 2022 года, где потребители смогут познакомиться с российской промышленной техникой.

Отметим, что в 2021 году «ЧЕТРА» открыла несколько новых направлений — Филиппины, Вьетнам, Венгрия. В ближайшие несколько лет в планах компании довести долю экспорта в общем объеме выручки до 30%.

DAF ПРИСТУПАЕТ К ПОЛЕВЫМ ИСПЫТАНИЯМ НОВОГО ПОКОЛЕНИЯ ГРУЗОВИКОВ ДЛЯ РЕГИОНАЛЬНЫХ ПЕРЕВОЗОК



Совместно с крупнейшими европейскими партнерами компания DAF Trucks запустила серию испытаний на завершающем этапе разработки нового поколения грузовиков для региональных перевозок. Новые модели созданы с применением всех лучших достижений XF, XG и XG+ и демонстрируют высочайший уровень качества, безопасности, эффективности и комфорта водителя.

Запуск нового поколения XF, XG и XG+ сопровождал огромный успех по всей Европе. После первых пробных поездок новая серия получила множество положительных отзывов от отраслевой прессы и была удостоена награды Лучший автомобиль года «International Truck of the Year 2022». Еще до официального запуска в производство в ноябре, было получено такое количество заказов, которое побило все рекорды за всю 93-летнюю историю компании — более 20000.

Раздвигая границы

Тестируемые грузовики DAF нового поколения для региональных перевозок используют ту же платформу, что и передовые магистральные тягачи, которые стали первыми коммерческими автомобилями, реализовавшими возможности новых требований по ограничению массы и габаритных размеров грузового транспорта в Европе. Все семейство автомобилей DAF, включая серию для региональных перевозок, представляет новый эталон дорожной и экологической безопасности, эффективности и комфорта водителя.

Шаг в будущее

«Революционные модели DAF XF, XG и XG+ открывают дверь в будущее магистральных перевозок, — комментирует Рон Борсбум, исполнительный директор по разработке продукции. — А теперь мы также открываем дверь в будущее региональных перевозок. Каждый аспект новой серии был переосмыслен и выведен на новый уровень совершенства: обзор спереди, положение водителя, эргономика, отделочные материалы и оборудование. Не говоря уже о потрясающей эффективности, ходовых качествах и управляемости».

DAF представит новое поколение грузовиков для региональных перевозок во втором полугодии. Новая серия пополнит текущий модельный ряд популярных и универсальных DAF CF.

ESAB И ГК ВОЛГАЭНЕРГОПРОМ: РАЗРАБОТКА УНИКАЛЬНОЙ УСТАНОВКИ ДЛЯ МИХАЙЛОВСКОГО ГОКА



ГК Волгаэнергопром в сотрудничестве с компанией ESAB, одним из лидеров в области производства оборудования и расходных материалов для сварки и резки, изготовили уникальную установку для Михайловского ГОКа. Оборудование предназначено для наплавки гребней колесных пар электровозов и не имеет аналогов в России. Это первая в своем роде установка на рынке автоматизированных решений. Наплавка гребней колесных пар электровозов теперь осуществляется без их непосредственного снятия с вагона, что экономит время и повышает качество работ.

«Мы ценим сотрудничество с таким сильным и компетентным партнером как ГК Волгаэнергопром, особенно в области сложных инженеринговых проектов. Совместная работа позволяет, аккумулируя наш опыт и технологии, предлагать заказчикам нестандартные, или даже уникальные решения. Это важно

АО «ЯРОСЛАВСКИЙ ЗАВОД «СТРОЙТЕХНИКА»



Производим строительное оборудование, бетонные заводы, бетоносмесители СБ-138Б, СБ-146А и их модификации, блоки смесительные БС-750, БС-1125, БС-1500 и комплектующие к ним.

Конструкция блоков смесительных серии «БС» позволяет легко и с минимальными затратами встраивать их в существующие технологические линии по производству бетонов и строительных растворов, создавать мобильные установки или стационарные бетононасосные заводы. Преимущества блоков смесительных БС-750, БС-1125, БС-1500 очевидны:

1. Высокое качество производимых бетонов и растворов.
2. Производительность более 60 м³ бетона в час.
3. Отличные отзывы.
4. Надежность и ремонтопригодность.
5. Цена и гарантия от производителя.

8 (800) 234-91-54 (Бесплатный звонок по России)
Российская Федерация, г. Ярославль, ул. Гагарина, 64а
Почтовый адрес: 150023, г. Ярославль, а/я 1202

Телефон: (4852) 30-62-70 Факс: (4852) 30-62-22
Электронная почта: info@yarst.ru
Сайт: www.yarst.ru

и с точки зрения понимания потребностей и перспектив развития российских промышленных предприятий», — комментирует руководитель отдела стандартной автоматики ESAB Николай Матюшенко.

Над проектом в течение года трудилась большая команда специалистов отдела автоматизации компании Волгаэнергопром: инженеры-конструкторы, технологи, программисты, электроники и наладчики. Сотрудники разрабатывали модель, готовили экспериментальный образец и проводили на площадке заказчика тестовые испытания.

«Основной вызов для нас заключался в том, что проект предстояло создать с чистого листа. Мы самостоятельно разрабатывали концепцию решения, проектировали установку, изготавливали прототипы, проводили испытания. Успешная реализация проекта показала высокий уровень компетенций как наших сотрудников, так и специалистов компании ESAB. Нас связывают многолетние партнерские и даже, на мой взгляд, дружеские отношения. Для всех проектов по автоматической сварке и наплавке под слоем флюса мы используем оборудование ESAB как одно из самых надежных, легко интегрируемых в проекты и удобных в управлении. Оборудование ESAB имеет большое количество дополнительных опций, часто необходимых заказчику», — отметил руководитель направления автоматизации ООО «ГК Волгаэнергопром» Сергей Моршанский.

«ЧЕТРА» ПЕРВАЯ ИЗ ВСЕХ РОССИЙСКИХ И ЗАРУБЕЖНЫХ КОМПАНИЙ ЗАВЕРШИЛА ОТГРУЗКУ ТЕХНИКИ ДЛЯ ГАЗПРОМА



«ЧЕТРА» отправила 124 единицы техники для нужд Газпрома. Предприятием стало крупнейшим поставщиком в рамках трехлетней программы закупки ПАО «Газпром» с применением механизма лизинга и первым из всех российских и иностранных компаний завершило отгрузку машин заказчику, выполнив обязательства четко и в срок.

Бульдозеры и трубоукладчики отправились в 19 подразделений Газпрома. Многие машины уже введены в эксплуатацию и применяются на строительстве и ремонте магистральных газопроводов, для тяжелых работ при прокладке труб.

Ирина Машенькина, директор по продажам промышленной техники ООО «ЧЕТРА»: «Завод-изготовитель техники ЧЕТРА — ООО «ПК «Промтрактор» зарекомендовал себя как надежный партнер, имеющий высокий собственный заготовительный передел узлов и комплектующих. Даже в условиях жесткой санкционной политики, продолжающихся угроз в адрес Российской Федерации о дальнейшей эскалации и ограничении импортных поставок по коммерческим контрактам, предприятие наращивает объемы производства, имея возможность комплектации техники ЧЕТРА узлами и агрегатами отечественного производства (двигатели, элементы гидравлики и прочее)».

«ЧЕТРА» и «Газпром» — давние и надежные партнеры. Бульдозеры и трубоукладчики чебоксарского производства более 25 лет участвуют в реализации десятка крупных проектов, таких как строительство нефтепровода ВСТО (Восточная Сибирь — Тихий океан), трубопровода «Сахалин-2» и газопроводов «Голубой поток», «Ванкор - Пурпе», «Починки - Грязовец», «Сила Сибири».

В РОСТОВЕ-НА-ДОНУ ЗАПУСТИЛИ ПРОИЗВОДСТВО НОВЫХ МОДЕЛЕЙ ПОЛУПРИЦЕПОВ

Компания «БОНУМ» (входит в Ассоциацию «Росспецмаш») в 2021 году выпустила свыше 1 тыс. полуприцепов, что на 40% больше, чем годом ранее. В прошлом году предприятие начало выпускать шторные и шторно-бортовые полуприцепы, самосвальные полуприцепы-зерновозы, самосвальные тракторные полуприцепы и бункеры-погрузчики и другую технику. Новые модели успешно прошли испытания и уже работают как в России, так и за рубежом.

В 2022 году завод рассчитывает запустить новый завод в Аксайском районе, который позволит увеличить объемы производства до 170 единиц техники в месяц и обеспечить большое количество новых рабочих мест.

Машиностроительный завод «БОНУМ» основан в 2014 году. В настоящее время он производит технику для крупнейших топливных, сельскохозяйственных, строительных и транспортных компаний России и СНГ. Ежегодно география экспортных поставок техники расширяется.

По данным аналитической системы «СПАРК-Интерфакс», в 2020 году выручка ООО «Бонум» составила 1,8 млрд рублей (рост на 43% по сравнению с 2019 годом).

РОСАГРОЛИЗИНГ И ПЕТЕРБУРГСКИЙ ТРАКТОРНЫЙ ЗАВОД ДОГОВОРИЛИСЬ О ПОСТАВКЕ 1000 ТРАКТОРОВ В 2022 ГОДУ



Генеральный директор АО «Росагролизинг» Павел Косов и директор АО «Петербургский тракторный завод» (входит в Ассоциацию «Росспецмаш») Сергей Серебряков подписали соглашение о сотрудничестве на текущий год.

Стороны договорились о поставке на условиях льготного лизинга 1000 единиц техники производства ПТЗ до конца 2022 года, что на 20% больше, чем за аналогичный период 2021 года.

При этом 200 тракторов будут поставлены на условиях Государственной программы субсидирования производителей сельскохозяйственной техники № 1432, которая дает возможность АО «Петербургский тракторный завод» реализовывать сельскохозяйственную технику со скидкой 10-15% от цены действующего прайса.

ПЕРВЫЙ РОССИЙСКИЙ ГУСЕНИЧНЫЙ ЭСКАВАТОР НА СЖИЖЕННОМ ПРИРОДНОМ ГАЗЕ ПОКАЗАЛИ В КАЗАНИ

Гусеничный экскаватор UMG E330C на сжиженном природном газе производства ОМГ СДМ (входит в Ассоциацию «Росспецмаш») презентовали в Казани. Данная модификация оборудована газовым двигателем мощностью 259 л.с., обладает интеллектуальной системой регулирования нагрузки на



Эта модель — первая в России, использующая в качестве топлива сжиженный природный газ. При сжижении объем природного газа уменьшается в 600 раз, что позволяет установить топливную ёмкость меньшего размера. Благодаря этой особенности, появились возможности расширить и сферу применения техники.

«ЧЕБОКСАРСКИЙ ЗАВОД СИЛОВЫХ АГРЕГАТОВ» ПЕРВЫМ В РФ ОСВОИЛ ВЫПУСК ВИЛОЧНЫХ ПОГРУЗЧИКОВ НА ГАЗОМОТОРНОМ ТОПЛИВЕ

«Чебоксарский завод силовых агрегатов» (кандидат на вступление в Ассоциацию «Росспецмаш») с конца 2021 года начал поставки экологичных погрузчиков на газовом топливе. Первая такая единица техники массой 1,5 тонны была отправлена в подразделение ПАО «Газпром».

«Газовый погрузчик, производства «ЧЗСА» комплектуются двигателем внутреннего сгорания, который может работать как на бензине, так и на газовой смеси. Газовая техника является более экологически чистой, чем бензиновые или дизельные погрузчики, и находит применение на пищевых, фармацевтических и иных складах и производствах, где предъявляются повышенные требования к уровню выхлопных газов», — отметил генеральный директор ООО «Чебоксарский завод силовых агрегатов» Александр Дмитриев.

Использование метана в качестве моторного топлива позволяет в два-три раза сократить выбросы углекислого газа в атмосферу. На сегодняшний день «Чебоксарский завод силовых агрегатов» первое российское предприятие, которое освоило серийный выпуск вилочных погрузчиков на газомоторном топливе.

ПРОИЗВОДСТВО АВТОМОБИЛЬНЫХ ПОЛУПРИЦЕПОВ В РФ ВЫРОСЛО НА 50% В 2021 ГОДУ

Согласно данным портала Росспецмаш-Стат (объединяет данные компаний, которые выпускают 80% от всего объема производимых в РФ автомобильных полуприцепов), производство автомобильных полуприцепов (используются с грузовыми тягачами для перевозки различных типов грузов) в России в 2021 году по сравнению с 2020 годом выросло на 50% до 43 млрд руб., отгрузки на внутренний рынок РФ за этот же период выросли на 40% до 42,7 млрд руб.

Отгрузки российских изотермических полуприцепов увеличились в количественном выражении в 3 раза, зерновозов — в 2,4 раза, сортиментовозов — на 90%, контейнеровозов — на 54%, цементовозов — на 45%, самосвальных полуприцепов — на 40%, нетентованных полуприцепов — на 19%, тентованных полуприцепов — на 18%.

Отрасль ежегодно растет с 2018 года. Главными причинами положительной динамики являются эффективные программы господдержки (постановления правительства №823 и №811, в частности льготный лизинг), доказавшие

двигатель, капотной системой, обеспечивающей полный доступ ко всем узлам и агрегатам, эргономичной кабиной, пониженным уровнем шума и климатической установкой, позволяющей устанавливать комфортную температуру для длительной работы.



свою высокую эффективность; существенное улучшение качества российской техники, значительное повышение уровня локализации (включая локализацию производства в России осевых агрегатов) и снижение зависимости от иностранных комплектующих.

Важным фактором роста производства также стал введенный в 2018 году механизм утилизационного сбора на полуприцепы массой выше 10 тонн, реализация которого позволила значительно сократить импортные поставки на рынок России техники бывшей в употреблении. Зачастую это была продукция, которую дешевле продать в Россию за бесценок, чем утилизировать.

По оценке ассоциации «Росспецмаш», из-за сложившейся ситуации ежегодные потери в выручке производителей составляли свыше 10 млрд руб., а загрузка производственных мощностей не превышала 30%.

Благодаря вышеперечисленным мерам с 2017 по 2020 год доля импорта автомобильных полуприцепов на российском рынке в количественном выражении сократилась с 65 до 22%. Сегодня все ведущие отечественные заводы активно инвестируют в расширение и модернизацию производства, создавая дополнительные мощности.

Основными проблемами для отрасли остаются беспрецедентный рост цен на металл, рост цен на энергоресурсы, постоянно увеличивающиеся транспортные расходы, что привело в прошлом году к увеличению себестоимости производства российских автомобильных полуприцепов на 21-25% в зависимости от вида техники.

Кроме того, иностранные производители и поставщики, в частности из Турции, Польши и Китая, экспортируют в Россию не только готовую продукцию, но в определенных объемах и машинокомплекты, что позволяет им снизить затраты на оплату таможенных пошлин и обойти требование по оплате утилизационного сбора на готовую продукцию.

ТОНАР РАССКАЗАЛ ПРО УНИКАЛЬНУЮ РОССИЙСКУЮ ТЕХНИКУ ДЛЯ ТРАНСПОРТИРОВКИ ПТИЦЫ

МЗ «Тонар» (входит в Ассоциацию «Росспецмаш») является единственным российским производителем техники для транспортировки птицы. В арсенале компании имеется и уникальная модель.

Полуприцеп Тонар-974619, предназначенный для перевозки птиц на убой в металлических контейнерах фирмы с габаритными размерами 2400 x 1200 x 1483 мм. Максимальная длина птицевоза 16500 мм и нестандартная высота ССУ 932 мм позволяют перевозить 26 контейнеров с птицей в два яруса.



Полуприцеп оборудован подъемной крышей и сдвижными боковинами тента. Улучшенная маневренность достигается за счет задней подруливающей оси. Кроме того, птицевоз оснащен автономной гидростанцией с АКБ с возможностью подзарядки от тягача.

Полуприцепы Тонар-974619 в количестве двух единиц отгружены крупнейшему агропромышленному комплексу страны.

РОССИЙСКИЕ ПРОИЗВОДИТЕЛИ СПЕЦИАЛИЗИРОВАННОЙ ТЕХНИКИ ПЛАНИРУЮТ НАРАЩИВАТЬ КООПЕРАЦИЮ С БЕЛОРУССКИМИ ЗАВОДАМИ ПО ВЫПУСКУ КОМПЛЕКТУЮЩИХ

Ассоциация «Росспецмаш» вошла в состав делегации российских производителей специализированной техники, которая посетила белорусские заводы по выпуску комплектующих в рамках развития кооперации, изменения логистических цепочек и переориентации на продукцию новых партнеров.

Программа предусматривала посещение семи заводов холдинга «Амкор», которые производят навесное оборудование, манипуляторы, гидравлические узлы и агрегаты, ведущие мосты, коробки передач и другую продукцию специализированного машиностроения.

В состав делегации вошли руководство Ассоциации «Росспецмаш», департамента сельскохозяйственного, пищевого и строительного-дорожного машиностроения Минпромторга России, руководители и главные конструкторы российских заводов по производству сельскохозяйственной и строительной-дорожной техники: ООО «Завод Дорожных машин», АО «КЗ «Ростсельмаш», ООО «ДСТ-Урал», ООО «Пегас - Агро», АО «Евротехника».

Промышленникам продемонстрировали производственные цепочки, имеющиеся и перспективные мощности, линейки выпускаемых комплектующих и техники, а также опытные образцы продукции. Российские и



белорусские машиностроители обсудили возможности дальнейшего сотрудничества.

По словам заместителя директора Ассоциации «Росспецмаш» Вячеслава Пронина, несмотря на то что отечественное производство специализированной техники — это одна из самых высококалорийных отраслей российского машиностроения, у заводов существует определенная зависимость от импортных комплектующих, которые не производятся в России, либо производятся в недостаточном объеме.

Сейчас очень важно оперативно переориентировать заводы на сотрудничество с новыми партнерами, выстроить оптимальную логистику, продолжая обеспечивать высокое качество российской специализированной техники. В этой связи необходимо расширить кооперацию с белорусскими компаниями, повысив её эффективность.

Камышинский крановый завод – на передовой современного строительства

Камышинский крановый завод – на передовой современного строительства ООО «ККЗ» ведет свою историю с 1955 года. На протяжении многих лет с разными названиями и руководством предприятие неизменно выпускало востребованные машины и вносило вклад в развитие строительной отрасли. В настоящее время завод специализируется на серийном выпуске крановых установок грузоподъемностью от 25 до 40 тонн на автомобильных и специальных шасси и запасных частей, а также участвует в федеральных проектах. Предприятие постоянно совершенствует производство, разрабатывает новые модели кранов и ведет активную выставочную деятельность.



грузами в промышленности, строительстве, сельском хозяйстве и других отраслях.

Кроме того, в настоящее время идет работа по созданию технологической документации автокрана КС-65713-5 грузоподъемностью 50 т с длиной стрелы 34,1 м.

УЧАСТИЕ В ВЫСТАВКАХ

Выставочная деятельность — это возможность обмена опытом, обсуждения важных отраслевых вопросов и, конечно, организации переговоров и демо-показов для клиентов. ООО «ККЗ» регулярно демонстрирует новинки и топовые модели на крупных федеральных мероприятиях.

В 2021 году автокран КС-55713-5К-4 с рабочей платформой производства Камышинского кранового завода был представлен в Москве в международном выставочном комплексе «Крокус Экспо» на 21-й выставке строительной техники и технологий «Bauma CTT Russia 2021». Новая модель, несомненно, привлекла внимание посетителей выставки.

Камышинский крановый завод создает востребованные машины. Это подтверждает география поставок, которая включает помимо всех регионов Российской Федерации Казахстан, Украину и Беларусь. Планы и амбиции по расширению рынков сбыта завода имеют поддержку власти. 31 января 2022 года ООО «Камышинский крановый завод» посетил с рабочим визитом Депутат Государственной Думы Федерального Собрания Российской Федерации Алексей Волоцков. ООО «ККЗ» — это традиции краностроения и не прекращающееся развитие.



ООО «Камышинский крановый завод»
тел: 8 (84457) 5-36-24
403877, г. Камышин, ул. Некрасова, д.1
mail: info@kkran.ru
www.kkran.ru

ПРОПОРЦИОНАЛЬНЫЕ РАСПРЕДЕЛИТЕЛИ С LS РЕГУЛИРОВАНИЕМ СЕРИИ PDV 74, 114, 315



РАСХОД РАБОЧЕЙ ЖИДКОСТИ:
130, 220, 500 л/мин

АКСИАЛЬНО-ПОРШНЕВЫЕ ГИДРОМОТОРЫ СЕРИИ НРМ



РАБОЧИЙ ОБЪЕМ:
от 12 до 130 см³/об

ГИДРАВЛИЧЕСКОЕ ОБОРУДОВАНИЕ



ГИДРАВЛИКОВЪ
Группа

официальный представитель



в России

«Группа Гидравликовъ»
www.gidravlikov.ru
+7 (495) 505-63-23
sales@gidravlikov.ru



ГРАМОТНОЕ УПРАВЛЕНИЕ

Производство автокранов — сложный многоступенчатый процесс, поэтому его организация напрямую влияет на качество и безопасность техники. Кроме того, грамотное управление позволяет оптимизировать затраты и предлагать потребителям технику по оптимальным ценам.

1 апреля 2021 года ООО «Камышинский крановый завод» заключил соглашение о сотрудничестве с Региональным центром компетенций в целях реализации национального проекта «Производительность труда». В рамках первого модуля проекта, сотрудниками завода было освоено 5 подготовительных учебных курсов:

- Учебный курс «Основы Бережливого Производства»
- Учебный курс «5С на Производстве»
- Учебный курс «Производственный Анализ»
- Учебный курс «Реализация Проекта по Улучшению»
- Учебный курс «Картинирование».

Руководство предприятия планирует и дальше совершенствовать производственные процессы для достижения максимального результата.

НОВЫЕ МОДЕЛИ

Производство автокранов — традиционно сильная сфера отечественного машиностроения. Это возможно благодаря новаторству предприятий. Специалисты Камышинского кранового завода регулярно проектируют и внедряют новые конструкторские решения, совершенствуют выпускаемые модели техники и создают принципиально новые крановые установки.

Так, в конце декабря 2021 года ООО «Камышинский Крановый завод» завершил модернизацию автомобильных кранов серии КС-65740-4 грузоподъемностью 40 тонн и длиной стрелы 30 метров. Цели модернизации — повышение ликвидности данной модели, качества готового автокрана и снижения трудоемкости изготовления — были достигнуты. Обновленные машины уже готовы к продаже.

2 февраля 2022 года на испытательной площадке ООО «ККЗ» прошли квалификационные испытания опытного образца крана автомобильного КС-55713-5К-3 г/п 25 тонн со стрелой 28 метров на шасси КамАЗ-43118-50 (Евро 5). Автокран предназначен для выполнения погрузочно-разгрузочных, строительного-монтажных работ с обычными

Компания «Маниту Восток» достигла рекордного уровня продаж в 2021 году

Компания ООО «Маниту Восток», подразделение Manitou Group, одного из лидеров в области погрузочно-разгрузочных решений, подъемных платформ и техники для земляных работ, подвела итоги деятельности в 2021 году. «Маниту Восток» увеличила рублёвую выручку на 40% по сравнению с рекордным 2019 годом.



По итогам 2021 года «Маниту Восток» реализовала на рынке России и стран СНГ более 1000 единиц техники брендов Manitou и GENL, а оборот компании составил 5,6 млрд рублей, что является рекордными показателями с начала ее работы в 2006 году. При этом портфель заказов на конец 2021 года увеличился по сравнению с концом 2020 года в 5,5 раз. Более половины продаж техники компании, как и ранее, пришлось на сельскохозяйственную отрасль.

По итогам года компания заняла второе место на российском рынке телескопических погрузчиков среди иностранных производителей с долей почти 30%. При этом самой продаваемой машиной года стал «телескоп» MLT-X 735 из линейки машин, предназначенных для сельского хозяйства. Увеличение спроса было отмечено на строительные телескопические погрузчики, телескопические погрузчики повышенной грузоподъемности, используемые в горнодобывающей промышленности, а также экскаваторы-погрузчики.

«Рост спроса наблюдался во всех сегментах, — прокомментировал результаты Максим Умнов,

генеральный директор Маниту Восток. — Драйвером в сельскохозяйственном направлении стала успешная реализация сельхозпроизводителями полученного урожая, цены на который во многих сегментах растениеводства были рекордными. Горнодобывающий сектор имел тенденцию роста, в первую очередь, в связи со смягчением экспортных ограничений по ряду полезных ископаемых. Увеличение продаж в строительном секторе было связано с удовлетворением отложенного спроса, возникшего из-за снижения продаж в 2020 году, что, в свою очередь, было связано с ограничениями по Covid-19, принимаемыми во всем мире. Несмотря на эти предпосылки основным ограничением продаж 2021 года являлось отсутствие техники в момент запроса от конечного клиента».

Сырьевой кризис, в том числе глобальный дефицит комплектующих и электронных компонентов, в компании называют среди основных причин, сдерживающих еще более динамичный рост рынка спецтехники в 2021 году. Бесперебойное обеспечение запчастями в аналогичных условиях стало возможным благодаря адаптированной еще

в 2020 году политике снабжения, согласно которой центральный логистический центр Маниту Восток в Московской области был реорганизован для единовременного размещения больших объемов запасных частей и более оперативной отгрузки дилерам.

В планах Маниту Восток на 2022 год увеличение объемов реализации техники во всех сегментах более чем на 20% относительно 2021 года.

Среди наиболее ожидаемых новинок 2022 года — полноприводной телескопический погрузчик с поворотной башней MRT-X 2660, поставка которого ожидается весной. Линейка MHT-X, приход которого намечен на лето. Не менее важным событием стал приход в Россию первых подъемных платформ с электрическим двигателем 200 АТJ E, который будет показан компанией на мероприятиях. В сегменте сельскохозяйственных «телескопов» Маниту Восток представит обновленный MLT-X 850. Кроме того, компания намерена выйти на рынок с широким ассортиментом складского оборудования — линейкой транспортировщиков паллет и штабелеров Easy.

Ак Барс
Лизинг



Развивайте бизнес, детали - наши забота

ЛИЗИНГ СПЕЦТЕХНИКИ



АО «АК БАРС Лизинг»
420124, Казань, ул. Меридианная, 1А
+7 (843) 590 95 01
info@akbars-leasing.ru
www.akbars-leasing.ru

Наши преимущества:

- Универсальная лизинговая компания
- Работаем на рынке с 2003 года
- Широкий спектр финансируемых предметов лизинга
- Минимизация поставочных рисков
- Отсутствие скрытых комиссий

Мы гарантируем:

- Минимальные сроки рассмотрения заявок
- Персональный менеджмент проекта
- Адаптацию условий сделки к особенностям Вашего бизнеса

115516 Москва, ул. Севанская, 29-А
тел: (495) 785-65-75, 785-64-36/-39
тел/факс: 8(495) 641-40-21/-22/-23/-24
E-mail: smservice@mail.ru www.zao-sms.ru

**СТРОЙМАШ
СЕРВИС**

**ГИДРООБОРУДОВАНИЕ
И КОМПОНЕНТЫ
ДЛЯ ПРОИЗВОДСТВА
И РЕМОНТА**

**ЗАПАСНЫЕ ЧАСТИ
ДЛЯ СПЕЦТЕХНИКИ**

Расширяем сеть региональных представителей

2022 год вместе с Lonking

Вспомните, как Вы проводили много часов в поиске экономичной и производительной техники. Вы понимали, что это поможет сэкономить бюджет и одновременно увеличить объемы запланированных работ. Обратившись в компанию «СпецТехника», Вы можете решить эту проблему. Доступная стоимость многоцелевых мини-погрузчиков Lonking позволит Вам существенно сэкономить средства. Для сравнения: цена китайских машин в 1,5-2 раза ниже западных аналогов, а производительность, технические характеристики и срок службы соответствуют мировым стандартам. Вот уже более шести лет ООО «СпецТехника» поставляет на российский рынок мини-погрузчики с бортовым поворотом и другую дорожно-строительную технику одного из ведущих китайских производителей — компании Lonking Holdings Limited.



Производитель ведет политику постоянного совершенствования моделей мини-погрузчиков. Завод получает обратную связь от клиентов через своих дилеров и вносит изменения в конструкцию для повышения эффективности техники и удобства ее использования и обслуживания. За последнее время удалось технически доработать продукцию примерно по 20 пунктам. В первую очередь речь идет об адаптации для холодных климатических условий и для тяжелых условий работы. Конструкторами завода спроектирована установка в кабину дополнительного отопителя, что в зимних условиях позволило операторам работать не замерзая. А для более комфортной работы на неровных поверхностях кресла получили амортизирующие подкладки.

Учили разработчики и нарекания со стороны потребителей, работающих в регионах с большим количеством осадков. Все элементы погрузчиков проходят на конвейере усиленную антикоррозийную обработку.

Откликнулись инженеры и на просьбы пользователей об увеличении возможностей при работе с грузами. На всех моделях появились отверстия для установки дополнительных противовесов, что повысило грузоподъемность. Доработана система фильтрации гидравлической системы погрузчиков.

В этом году Lonking представит погрузчики с новыми доработками. Машины получат новое джойстиковое управление с измененной эргономичной конструкцией и функциональными кнопками. Радиатор сделают откидываемым для упрощения обслуживания, а на крышке капота установят силовой замок. Для диагностики гидравлической системы установят точки замера, а гидрорадиатор получит увеличение объема.

Производитель подчеркивает, что не остановится на этом и будет и дальше модернизировать погрузчики под потребности клиентов.

МНОГОПРОФИЛЬНЫЕ «ТРУДЯГИ» LONKING

Одно из главных направлений машиностроительного холдинга из Поднебесной — производство неприхотливых мини-погрузчиков, способных работать в самых экстремальных условиях как в северных, так и в южных широтах с температурным диапазоном от -50° до +50°. Благодаря небольшим габаритам и маневренности эти машины обладают огромным потенциалом.

Универсальность и многофункциональность компактных помощников Lonking, а также привлекательная цена и невысокая стоимость владения явились причиной того, что они стали популярными среди российских дорожников, строителей,

коммунальщиков и аграриев. Однако давайте рассмотрим эту линейку более детально и предметно.

ТЕХНИЧЕСКИЕ ХАРАКТЕРИСТИКИ

За сравнительно небольшой срок активным спросом на отечественном рынке стала пользоваться наиболее компактная модель линейки — CDM 307. Имея массу 2 800 кг, погрузчик может перемещать грузы до 800 кг при работе ковшем, а используя паллетные вилы — до 900 кг. Нагрузка опрокидывания при этом — 1740 кг. Высота выгрузки по шарниру ковша составляет 3020 мм.

Высокую маневренность обеспечивает малый радиус поворота и небольшая колесная база длиной всего 1050 мм. Хорошая устойчивость машины достигается за счет низкого центра тяжести, оптимальной балансировки веса и увеличенного дорожного просвета. Размер шин при этом — 10,0-16,5.

В качестве главного привода используется дизельный двигатель с жидкостным охлаждением модели A498BT1-175 мощностью 36,8 кВт, изготовленный китайской компанией Zhejiang Xinchai Co. Ltd по лицензии Perkins.

Мини-погрузчик CDM 308 имеет эксплуатационную массу 3020 кг, номинальную грузоподъемность 900 кг и 1000 кг при работе с паллетными вилами, нагрузку опрокидывания — 1820 кг. Эта

усиленная модель отличается от предыдущей большей высотой выгрузки — 3060 мм, увеличенной колесной базой — 1080 мм и размером шин — 12,0-16,5.

Погрузчик, также как и более младшая модель, оснащен двигателем XINCHAI A498BT1-75A мощностью 36,8 кВт. На обеих машинах установлен топливный бак объемом 83 л. Гидравлический поток для работы гидрооборудования составляет 74 л/мин. Объем ковша в комплекте — 0,43 куб. м.

Если Ваш выбор падает на CDM 312, значит Вы не ошиблись! Это самый производительный представитель линейки Lonking массой в 3700 кг. Обладая мощностью 55 кВт, он имеет грузоподъемность 1230 кг, нагрузку опрокидывания 2460 кг и высоту выгрузки 3060 мм, гарантируя оптимальную работу на любом участке. Размер шин — 12,0-16,5.

В этой машине устанавливается 75-сильный дизельный двигатель Xinchai A498BZG, либо японский силовой привод KUBOTA. Объем топливного бака составляет 91 л. Гидравлический поток составляет 91 л/мин. Объем ковша — 0,56 куб. м.

Максимальная скорость движения на всех трех моделях составляет 12,6 км/ч.

ОБЩИЕ ЧЕРТЫ ЛИНЕЙКИ LONKING

Надежная топливная система

Исправной работе двигателя способствует многоступенчатая система фильтрации топлива. Применение в топливной системе эффективного современного распределительного ТНВД роторного типа, отличающегося компактными размерами и небольшим весом, также улучшает показатели работы мотора.

Производительная гидравлическая система

В мини-погрузчиках Lonking применяется круговая замкнутая статическая гидросистема. В конструкции используются комплектующие ведущих западных производителей:

- Гидронасосы - Sauer-Danfoss (Германия, США);
- Рукава высокого давления (РВД) — Manuli Hydraulics (Италия);
- Гидромоторы — Poclain (США);
- Гидрораспределитель — производство Китая, по лицензии Husco (Германия);
- Шестерёнчатые насосы — Permtco (Китай) по лицензии Sauer-Danfoss (Германия).

Как и в погрузчиках европейских брендов, в китайских машинах используются быстроразъемные гидравлические соединения, которые позволяют избежать потерь гидравлического масла и быстро подключить гидравлику навесного оборудования.

МНОГООБРАЗИЕ НАВЕСНОГО ОБОРУДОВАНИЯ

Одной из главных особенностей компактных помощников Lonking является их

многофункциональность. Это означает, что с помощью навесного оборудования Вы превратите маленького работягу в универсальную машину, которая расчистит снег на территории Вашего предприятия, выгрузит паллеты на складе или выкопает траншею для прокладки труб. Заметьте, компания Lonking Holdings выпускает более 30 видов навесного оборудования высокого качества: различные виды ковшей и вилок, мини-экскаваторы, подметальные цилиндрические щетки, бетоносмесители, дорожные фрезы, гидробуры, гидромолоты и т.д. Вы можете также установить на стрелу мини-погрузчика другое навесное оборудование зарубежного или российского производства.

Система быстрой смены навесного оборудования BobTach позволит Вам легко заменить ковш или паллетные вилы на дорожную щетку, коммунальный отвал или шнеко-роторный снегоочиститель в течение нескольких минут. Бур, гидромолот и экскаваторное оборудование делают из погрузчика суперпроизводительный универсальный агрегат многопрофильного использования.

Удобная система управления

Электронная информационная панель в кабине погрузчика упрощает процессы управления: все «жизненно» важные параметры работы, а именно температуру охлаждающей жидкости в системе охлаждения, давление моторного масла, смазывающего детали двигателя, нагрев рабочей жидкости в гидросистеме машины, оператор видит перед собой на мониторе.

Управление погрузчиком осуществляется с помощью двух джойстиков, которые связаны с гидрораспределителем посредством сервопривода. Каждый джойстик отвечает за гидромотор, сообщающий вращение колесам одной стороны машины с помощью цепной передачи. Цепной привод создаёт максимальную тяговую мощность погрузчиков.

Кроме того, в блок управления всех моделей Lonking встроена система выравнивания ковша в горизонтальной плоскости, что чрезвычайно облегчает транспортировку грузов в ковше на большие расстояния.

Также в управление погрузчиков интегрированы защита от перегруза, электрический парковочный тормоз, звуковой сигнал и аварийное отключение гидравлики.

Эргономичная кабина и удобство оператора

Полностью остекленная кабина является одной из самых просторных в своем классе. Она имеет большие переднее, заднее, боковые стекла и полностью остекленную дверь. Широкий обзор дает возможность контролировать стрелу и навесное оборудование на всех циклах работы. Высокий уровень шумоизоляции, система отопления и вентиляции, комфортабельное сидение

с функциями регулировок существенно облегчают работу оператора.

Простота техобслуживания

Чтобы провести сервисное обслуживание достаточно откинуть кабину погрузчика вперед. Это дает доступ к силовой установке и элементам гидросистемы с фронтальной стороны машины. Очень простой и удобный доступ к моторному отсеку с тыльной части машины позволяет системно проводить контроль технического состояния двигателя и других компонентов силового блока в любое время.

ПРОДУКТИВНОЕ ПАРТНЕРСТВО

В арсенале корпорации Lonking Holdings современные технологии, постоянные исследования и инновации, совершенствование производственных мощностей. Все это дает компании возможность прислушиваться к требованиям конечных потребителей и постоянно искать способы их удовлетворения.

ООО «СпецТехника» является официальным дистрибьютором китайского производителя и уполномочена продавать мини-погрузчики с бортовым поворотом на всей территории Российской Федерации. В сферу ее деятельности также входит предоставление качественных комплектующих, запасных частей и послепродажное обслуживание.

ООО «СпецТехника» имеет репутацию надежного партнера. Она аккредитована и работает со всеми лизинговыми компаниями России, а также с ведущими перевозчиками. Своевременное выполнение графика поставок обеспечит Вам максимально продуктивную работу без простоев рабочих и техники. Выездные сервисные бригады и оперативное обслуживание позволяют Вам сохранить исправную технику и снизить затраты на ремонт. Компания предоставляет трехлетнюю гарантию на двигатель и все комплектующие погрузчика Lonking (3000 моточасов). Менеджеры компании готовы рассмотреть даже самые нестандартные варианты сотрудничества и предложить Вам наиболее привлекательные цены на продукцию Lonking.



LONKING-RUSSIA.RU
ПОЧТА: INFO@LONKING-RUSSIA.RU
ТЕЛ.: 8-800-7777-250
WHATSAPP: 89272364604

ОТ СЛОВ К ДЕЛУ: процесс импортозамещения в условиях санкций

Авторы: к.э.н. Журавлева А.О., Васин А.В., Романова А.И.

Масштабные антироссийские санкции, проводимые странами Запада с 2014 года, затронули практически все отрасли экономики нашей страны. Особенно болезненными стали санкции, нацеленные на промышленность России.

В результате объявленных экономических санкций в 2022 году ряд иностранных компаний объявили об уходе из РФ, замораживании инвестиций или приостановке поставок своей продукции на российский рынок. Последствиями этого для экономики нашей страны должны были стать паника на российском рынке, возникновение дефицита и удорожание товаров, снижение уровня жизни населения.

В ответ на санкции Запада российским правительством еще в 2014 году была выработана экономическая политика, направленная на их ослабление. Одним из наиболее эффективных комплексов мер стало стимулирование импортозамещения во всех секторах экономики России. В стране стали создаваться благоприятные условия для развития промышленности и сокращение зависимости от импорта. Уход в 2022 году западных компаний с рынка России вывел вопрос импортозамещения товаров этих компаний в разряд наиболее острых. Правительством РФ поставлена задача сделать импортозамещение основой российской экономики в настоящее время.

Производство моторных масел в России до недавних пор было крайне импортозависимым. Основная часть «премиальных» сортов моторных масел импортировалась иностранными компаниями. В лучшем случае масла изготавливались в России на условиях контрактных производств, то есть из импортной основы и импортных же пакетов присадок. Масла категории «стандарт» изготавливались в большинстве также на основе западных пакетов присадок, но с применением отечественной базы. Результат ухода с российского рынка иностранных компаний — поставщиков масел и их компонентов не заставил себя долго ждать. Возникли покупательский ажиотаж,



дефицит продукции, многократно выросли цены. Если бы российские производители смазочных материалов не смогли оперативно отреагировать на резко меняющиеся потребности рынка, паника на рынке моторных масел могла бы иметь более разрушительные последствия.

Группа компаний ООО «РОСА-1», а именно производственные комплексы «Рязанский завод масел и смазок» и «Рязанский завод смазочных материалов», производители достаточно известные и зарекомендованные крупнейшими российскими потребителями на рынке смазочных материалов, такими как ОАО «РЖД», группами компаний «ГАЗ», «МАЗ», «УАЗ», «ЕВРАЗ», «Металлоинвест». Моторные масла, выпускаемые компанией по «советским» ГОСТам, имеют своего потребителя. Объемы производства растут ежегодно. Качество продуктов декларируется соответствием техническому регламенту таможенного союза ТР ТС 030/2012, соответствие ГОСТам подтверждается полным аналитическим контролем в собственной сертифицированной лаборатории, а также в специализированных отраслевых лабораториях.

На предприятии проводится системная работа по расширению ассортимента выпускаемой продукции, постоянно разрабатываются новые

продукты, совершенствуются рецептуры продуктов, поставленных на производство. Одним из направлений исследовательских работ компании стала разработка усовершенствованных рецептур и технологий производства наиболее востребованных на российском рынке продуктов, максимальная замена сырьевых составляющих западного производства отечественным сырьем или компонентами, поставляемыми дружественными странами.

Так появилась серия минеральных всесезонных моторных масел класса «эконом» «СМАР-SAE», при разработке которых было решено несколько задач.

Во-первых, продукт содержит минимум импортных компонентов. В результате были отвергнуты синтетические и полусинтетические составы, практически полностью состоящие из основ и пакетов присадок западного производства.

Во-вторых, продукт имеет уникальность, отличающую его от продуктов других производителей. Особенности применяемой базы, используемой для производства основной товарной номенклатуры, являются отличные вязкостно-температурные свойства (высокий индекс вязкости, низкая температура застывания) по сравнению со

стандартными минеральными основами. Проще говоря, моторные масла, изготовленные на этой минеральной основе, имеют более широкий диапазон рабочих температур. С другой стороны, особенности применяемой при производстве основы проявили себя наилучшим образом не со стандартными пакетами присадок, а с тщательно подобранной композицией присадок большей частью отечественного производства. В результате компания представляет на отечественный рынок смазочных материалов особый продукт, сбалансированный по соотношению цена/качество.

В-третьих, продукт востребован российским потребителем. По данным аналитического агентства «Автостат», средний возраст легковых автомобилей в России в 2021 году составил 13,9 года, грузовых автомобилей — 21,6 года. В ближайшие несколько лет ожидается дальнейшее старение российского автопарка. Использование новейших синтетических масел для двигателей возрастных автомобилей не всегда рационально. С одной стороны, разница в цене часто делает применение синтетики экономически неоправданным. С другой стороны, естественный износ двигателей с пробегом более 100 тысяч километров приводит к значительному увеличению зазоров между сопряженными деталями цилиндров. Синтетические масла имеют меньшую вязкость, могут стекать с трущихся поверхностей, не образуя устойчивую масляную пленку. При этом могут

возникать проблемы в работе двигателя: шум, снижение давления в системе смазки, увеличивается расход масла. Как правило, проблема может быть полностью или частично снята заменой масла в двигателе более вязким маслом этого же класса. Минеральные всесезонные моторные масла нашего производства как нельзя лучше подходят для этой цели. Таким образом, можно быть уверенным, что доступные моторные масла серии «СМАР-SAE» высоко оцените вы, наши потребители.

Ужесточение антироссийских санкций странами Запада в 2022 году подтвердило правильность выбора компании. Большинство моторных масел западного производства могут стать малодоступными для российского потребителя. Прекращены поставки западными компаниями и масляных основ, и пакетов присадок. Наша компания без паники встретила новые санкции. Стабильность сырьевого состава масел серии СМАР-SAE позволяет предприятию сдерживать пиковый рост цен, делая продукт доступным для большинства отечественных потребителей. В компании продолжается работа по полному импортозамещению сырьевых компонентов.

Моторные масла серии «СМАР-SAE» можно использовать в бензиновых, газовых и дизельных двигателях внутреннего сгорания. Марки масел для бензиновых и газовых двигателей обозначены буквой «s» (service):

Наименование масла	Спецификация SAE	Классификация по API	Температурный диапазон использования
«СМАР-SAE» 5W-30/s	5W-30	API SL	от минус 25 до плюс 20 °С
«СМАР-SAE» 5W-40/s	5W-40	API SL	от минус 25 до плюс 35 °С
«СМАР-SAE» 10W-40/s	10W-40	2 357	от минус 20 до плюс 35 °С
«СМАР-SAE» 15W-40/s	15W-40		от минус 15 до плюс 45 °С
«СМАР-SAE» 20W-50/s	20W-50		от минус 10 до плюс 50 °С

Все масла этой группы отнесены к классу SL по международной классификации API (American Petroleum Institute). К этому классу относят масла с улучшенными противозносными, моющими и антиокислительными свойствами, с повышенными требованиями к испаряемости, совместимости с катализаторами, энергосберегающим свойствам. Этот класс масел применяется в двигателях, разработанных в 2000-х годах или ранее.

Марки масел отличаются между собой температурным рабочим диапазоном. В этот диапазон

входят температуры окружающей среды, начиная с минимальной температуры, при которой двигатель гарантированно запустится в зимнее время, и заканчивая максимальной температурой, при которой обеспечиваются нормальные смазывающие свойства продукта. Важно знать, что, чем выше максимальная температура эксплуатации, тем выше вязкость масла.

Масла «СМАР-SAE», предназначенные для использования в дизельных двигателях, содержат обозначение «c» (commercial) в своем названии:

Наименование масла	Спецификация SAE	Классификация по API	Температурный диапазон использования
«СМАР-SAE» 10W-40/c	6 613	API CE	от минус 20 до плюс 35 °С
«СМАР-SAE» 15W-40/c	15W-40		от минус 15 до плюс 45 °С
«СМАР-SAE» 20W-50/c	20W-50		от минус 10 до плюс 50 °С



Все дизельные масла относятся к классу API CE. Предназначены для мощных или форсированных дизельных двигателей, работающих при больших нагрузках. Линейка дизельных масел включает три масла с разными рабочими температурными диапазонами.

При выборе моторного масла необходимо:

1) приобретать моторное масло в соответствии с допусками и рекомендациями производителя автомобиля;

2) выбирать вязкость масла с учетом климатической зоны эксплуатации транспортного средства. Масла «СМАР SAE» могут применяться практически на всей территории России, кроме, разве что, зимней эксплуатации в районах Крайнего Севера;

3) при выборе вязкости масла следует учитывать также степень износа двигателя.

Масла серии «СМАР SAE» являются отличной альтернативой продукции многих иностранных и отечественных брендов. Обладая гарантированно высоким качеством и доступными ценами, продукция Рязанского завода масел и смазок занимает достойное место на российском рынке смазочных материалов. Но выбор, как всегда, остается за вами, и мы глубоко убеждены, что он будет верным! С нашей стороны, вы всегда можете быть уверены в качестве смазочных материалов, технической поддержке, которую мы, как завод-производитель, готовы оказывать на протяжении всей службы эксплуатации масел и смазок нашего производства!



115093 г. Москва,
1-й Щипковский пер., д. 30, оф. 1
e-mail: region@rosa1.ru
тел.: +7 (495) 959-74-38
доб. 313, 310, 307
факс: +7 (495) 959-74-41

Сдерживающие факторы и драйверы роста рынка ДСТ. Кто возьмет верх?

Продажи дорожно-строительной техники в России в 2021 году значительно выросли на фоне довольно быстрого восстановления реального сектора экономики, реализации множества федеральных и местных строительных проектов, роста цен на полезные ископаемые. Однако приятное послевкусие ушедшего года немного омрачают вопросы: чего ждать в этом году, продолжится ли рост или нужно готовиться к спаду? Проанализируем факторы, повлиявшие на прошлогодний успех, оценим сдерживающие обстоятельства и сделаем прогноз.



ИТОГИ 2021

Итак, на фоне отложенного спроса на дорожно-строительную технику и ряда крупных проектов ее продажи спецтехники в России выросли на 47% достаточно высокой базы. Это данные Ассоциации европейского бизнеса. Если говорить о типах техники, больше всего выросли продажи самосвалов с жесткой рамой (на 76,8%), гусеничных экскаваторов (на 63,9%), гусеничных тракторов (на 52,8%), колесных погрузчиков (на 48,1%), экскаваторов-погрузчиков (на 37,2). Более чем в десять раз выросли продажи трубоукладчиков, в два раза — пневмоколесных катков. Многим брендам удалось добиться рекордных объемов реализации машин, превысив показатели 2012 года.

Агрегированные данные продаж (в штуках) Комитета производителей дорожно-строительной и спецтехники АЕБ включают машины следующих производителей и импортеров: Кранекс, ПТЗ, Четра,

Bobcat, Caterpillar, CNH, JohnDeere, Doosan, Dressta, Hidromek, Hitachi, Hyundai, JCB, Komatsu, Liebherr, SDLG, UMG СДМ, Volvo, Wirtgen — всего около 80% рынка дорожно-строительной и спецтехники.

Кроме того, по информации Российской ассоциации производителей специализированной техники «Росспецмаш», производство дорожно-строительной техники внутри страны в ушедшем году выросло на 28% в денежном выражении и достигло отметки 56,1 миллиарда рублей (+29%), что стало рекордом. В частности, отгрузки кранов-трубоукладчиков за прошлый год увеличились в количественном выражении в 3,8 раза, автогрейдеров — на 22%, гусеничных бульдозеров — на 16,6%, автокранов — на 13%, фронтальных погрузчиков — на 10%. Также в прошлом году было запущено производство отечественных телескопических погрузчиков.

Что касается географии продаж, самый яркий взлет дал Приволжский федеральный округ, там рост составил 16%. В Сибирском ФО — 14%. Дальневосточный федеральный округ — на третьем месте, у него — 13%. В Приволжском федеральном округе продано 3603 машины — это всего лишь на 600 машин меньше, чем рынок всей Норвегии или рынок Казахстана. Один Санкт-Петербург с его 1113 машинами — это рынок всей Венгрии. Северо-Западный округ (без СПб.) — это вся Португалия или Украина.

Однако в рамках федеральных округов есть регионы, которые не нарастили, а, наоборот, показали отрицательную динамику закупок. Всего таких регионов 23. Лидирует со знаком минус Ненецкий АО с его 100% роста. В 2020 году там закупили 3 машины, а в 2021 — ни одной. В Кабардино-Балкарской Республике 16 и 3 машины



Сегмент	2021	2020	2021/2020
Экскаваторы-погрузчики	5 518	3 736	+ 48%
Гусеничные экскаваторы	6 613	4 233	+ 56%
Погрузчики с бортовым поворотом	1 576	1 240	+ 27%
Колесные погрузчики	3 255	2 357	+ 38%
Гусеничные трактора	1 694	1 093	+ 55%
Колесные экскаваторы	949	631	+ 50%
Самходные грейдеры	1 113	786	+ 42%
Сочлененные самосвалы	321	169	+ 90%
Самосвалы с жесткой рамой	336	149	+ 126%
Трубоукладчики	122	40	+ 205%
Гусеничные асфальтоукладчики	230	259	- 11%
Колесные асфальтоукладчики	2	0	—
Двухвальцевые вибрационные катки	231	277	- 17%
Одновальцевые вибрационные катки	470	305	+ 54%
Пневмоколесные катки	24	30	- 20%
Катки с комбинированными вальцами	44	0	—
Всего	22 498	15 305	+ 47%

соответственно. Липецкая область упала с 49 до 28 (-42%). Также в списке Мурманская, Орловская, Ивановская, Омская области и многие другие.

ОЦЕНКА ОТРАСЛИ

Безусловно, при оценке перспектив развития важное значение имеет состояние самой отрасли. Эксперты Национального исследовательского университета Высшей школы экономики провели SWOT-анализ рынка ДСТ. Он дает наглядное представление о внешних и внутренних условиях, в которых отрасль находится в настоящее время, актуальных угрозах и возможностях, а также о сильных и слабых ее сторонах. Для российской отрасли производства дорожно-строительной техники этот анализ будет выглядеть следующим образом.

Сильные стороны:

- наличие со времен СССР развитой отрасли производства, накопленный опыт и развитые хозяйственные связи
- имеющаяся опора в виде внутреннего рынка сбыта и ряда национальных проектов
- по сравнению с наиболее развитыми европейскими странами и США более низкая себестоимость производства в части затрат на труд
- наличие стабильного спроса со стороны стран Таможенного союза.

Слабые стороны:

- имеющееся по целому ряду направлений технологическое отставание от передовых мировых производителей
- связанная с предыдущим пунктом зависимость от импортных поставок

- недостаток в отрасли квалифицированных кадров
- до настоящего времени неразвитый экспортный канал сбыта, в подавляющем объеме ограниченный узким перечнем стран СНГ.

Возможности:

- наличие значительной потенциальной потребности на внутреннем рынке, формирующейся за счет текущего недооснащения и высокой степени износа имеющейся в наличном парке техники
- дальнейшее развитие лизинговой схемы сбыта
- более полное использование возможностей импортозамещения
- развитие экспортного канала сбыта продукции.

Угрозы:

- низкий платежеспособный спрос на внутреннем рынке, высокая чувствительность к цене продукции
- ограниченные возможности государства по увеличению или даже сохранению текущего уровня поддержки
- отсутствие стратегии развития отрасли в целом, делающее управление ею со стороны государства во многом бессистемным и ситуативным.

Этот анализ показывает сильные и слабые стороны рынка дорожно-строительной техники в России и самую глобальную его характеристику: в настоящее время отрасль ни количественно, ни качественно не соответствует потребностям рынка.

Добавим, что многие отечественные предприятия имеют амбиции по расширению рынков сбыта за счет экспорта машин. Это закономерно, ведь, по данным Международного торгового центра (ИТС), доля российской продукции в суммарном объеме мирового экспорта дорожно-строительной техники составляет менее 0,4%. При этом нужно отметить, что импортирует Россия необходимую для дорожного строительства технику в объемах, на порядок превышающих поставки на внешние рынки. Кроме того, технологически большинство российских заводов не готово конкурировать с японскими и европейскими марками.

ДРАЙВЕРЫ И ЯКОРЯ 2022

Основным драйвером рынка был отложенный спрос. В 2020 году логистические проблемы, нехватка компонентов и локдаун обострили дефицит машин, который на самом деле формировался давно: Vrexit, мировые конфликты, повлиявшие на логистические цепочки, и только наконец — коронавирус со всеми его долгоиграющими последствиями. Однако и некоторые проекты находились на паузе. В 2021 году строительство дорог возобновилось, причем ускоренными темпами. Техника понадобилась срочно. Высокий уровень инфляции ускорил принятие решений о приобретении машин.

Сохранится ли эта ситуация в 2021 году? Вероятнее всего, да, хотя именно этот фактор является самым краткосрочным среди всех. Во-первых, федеральные объекты дорожного строительства — не на один год в основной массе. Во-вторых, спрос на технику не был удовлетворен. В-третьих, осталось довольно много незакрытых потребностей, связанных с необходимостью обновления парков. Так, например, в соответствии с данными Росстата, удельный вес машин с истекшим сроком службы по наиболее массовой позиции отечественного парка дорожно-строительной техники — экскаваторам — по итогам первого полугодия 2021 года был равен 36,3%, бульдозерам — 50,7%, грейдерам — 44,6%. Потребность — колоссальная.

Другой важный фактор, обеспечивающий рост рынка, — господдержка. Начиная с 2014 года, государство осуществляет меры, которые позволяют отечественным и локализованным производствам ДСТ наращивать объемы. Субсидирование научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ, 44 ФЗ, утилизационный сбор, механизмы компенсации государством части их производственных затрат, скидка при оплате первоначального взноса по договорам лизинга на приобретение ДСТ. Все эти схемы работают хоть и не идеально, но довольно действенно.

Однако развивается и импорт, поскольку транспортная и дорожная инфраструктуры — стратегические объекты в развитии страны. От уровня развития сети автодорог напрямую зависит возможность достижения устойчивого экономического роста, повышения конкурентоспособности отечественных производителей и улучшения качества жизни населения, а также укрепления нацбезопасности и интеграции транспортного комплекса России в международную транспортную систему. Таким образом, третьим драйвером стали крупные федеральные дорожно-строительные объекты.

По данным ВШЭ, к началу 2018 года 43,1% автомобильных дорог регионального значения в России не соответствовали утвержденным нормам, плюс 10,2% трасс федерального и регионального значения работали в режиме хронической перегрузки. Государство хорошо осознает эту потребность, отсюда такое количество крупных строек федерального масштаба: по сведениям Минстроя, до конца 2024 года предполагается отремонтировать еще 77 тыс. км и построить 8,5 тыс. км региональных и федеральных дорог.

Так, в настоящее время в России реализуется проект развития федеральной магистральной сети автомобильных дорог. В апреле 2021 года правительством было подписано распоряжение, в соответствии с которым на ускоренное проектирование, реконструкцию и строительство дорог из резервного фонда будет направлено 93,1 миллиарда рублей. Предполагается, что 45,5 миллиарда из этой суммы поступит на мероприятия в рамках федерального проекта «Развитие



федеральной магистральной сети». Речь идет, в частности, о реконструкции трасс Р-22 «Каспий», А-114 «Вологда–Новая Ладога», М-25 «Новороссийск–Керчь», М-5 «Урал», М-7 «Волга» и ряда других. Благодаря дополнительному финансированию будут перестроены отдельные участки магистралей, а также созданы новые объекты придорожной инфраструктуры. Еще 40 миллиардов рублей пойдет на строительство скоростной 700-километровой автотрассы Москва–Нижний Новгород–Казань, которая станет основой международного транспортного коридора Европа–Западный Китай. Завершение работ запланировано на 2024 год. Наконец, 7,6 миллиарда рублей направят на отдельные проекты в регионах. В их числе строительство Западного моста в Твери, автодорога в обход Майкопа, выезд из Уфы на трассу М-5 «Урал». Плюс новый БАМ и Северный широтный ход — работы хватит на всех, и техника нужна всем.

Немаловажно, что строительство идет хорошими темпами. Так, благодаря реализации национального проекта «Безопасные качественные дороги» в 2022 году строительно-монтажные работы запланированы на 4,6 тыс. участках, площадь укладки верхних слоев покрытия составит более 74 млн кв. м. По состоянию на 11 февраля 2022 года в 84 субъектах страны зафиксировано более 3,5 тыс. объектов, что составляет 76,9% общего объема запланированных работ.

Руководитель Росавтодора Роман Новиков заявил: «Общее исполнение бюджета по всем дорожным программам Росавтодора в 2021 году составило более 813 млрд рублей — 99,7%. И это самый высокий показатель за последние несколько лет. Мы его достигли благодаря слаженной и продуктивной работе как с подведомственными учреждениями, так и с проектными командами на местах. К слову, значительный рост данных показателей наблюдается и по объектам, выполняемым



регионами. Для сравнения — в 2016 году были исполнены финансовые обязательства в размере 136 млрд рублей, в 2020-м — 254 миллиардов. А в прошлом году — почти 301 миллиард рублей, и этот объем составил 37% всех бюджетных расходов Федерального дорожного агентства, что тоже является небывалым достижением. Данный факт лишний раз демонстрирует, насколько серьезно субъекты относятся к тем средствам, которые идут на софинансирование региональных дорожных программ. Если говорить про 2022 год, то перед нами стоит задача — 100-процентное выполнение кассового плана по ключевым дорожным работам уже к 1 декабря».

При этом в проекте Стратегии развития строительной отрасли Российской Федерации до 2030 года вопросу обеспеченности строительной техникой был посвящен целый раздел. Отмечается, что ключевыми проблемами строительной отрасли в той их части, которая затрагивает вопрос обеспеченности строительной техникой, является низкий технический уровень вооруженности компаний и высокий износ парка машин.

Два последних драйвера имеют пролонгированное действие и будут корректировать вектор производства и продаж ДСТ в направлении повышения в ближайшие десять лет как минимум.

Что касается якорей, сдерживающих рост рынка, прежде всего следует отметить, что все они

имеют относительно краткосрочный характер. Основным обсуждаемым в экспертной среде фактором влияния на рынок является утилизационный сбор и вопрос повышения его ставок. Именно этот вопрос ставится в качестве основного профильным комитетом Ассоциации европейского бизнеса, настаивающим, что рост ставок вызовет обязательный спад продаж. Это связано с тем, что основная нагрузка утилизационного сбора ложится на технику импортного происхождения, которая доминирует в структуре продаж российского рынка.

Однако в 2022 году ожидания роста ставки утилизационного сбора еще точно будут присутствовать в отрасли и вносить коррективы и другие трудности: проблемы, связанные со сбоем поставок компонентов, повышение цен на сталь и другие материалы. Фактор пандемии COVID-19 и других глобальных событий, названных выше, еще не исчерпан. Говорить о выходе из ситуации даже на горизонтальный участок, по мнению представителей отрасли, пока рано.

Кроме того, потребность в технике ограничена платежеспособным спросом, который, в свою очередь, зависит от общего состояния экономики государства, уровня развития перспективных схем реализации и владения дорожно-строительными машинами, наличия государственных программ производства и приобретения соответствующего

класса оборудования. В прошлые кризисные периоды новейшей истории рынок ДСТ демонстрировал высокую чувствительность к спадам в экономике, существенно теряя в объемах продаж.

В целом, можно сказать, что драйверы и якоря российского рынка дорожно-строительных машин находятся в относительном балансе, уравновешивают друг друга. В этой ситуации важно обратить внимание на тенденции технологий строительства транспортной инфраструктуры и то, какие требования они предъявляют к современной технике.

При положительной динамике рынка именно технологичность машин станет ключевым конкурентным преимуществом.

ТЕХНОЛОГИЧЕСКИЕ ТРЕНДЫ

Технологические требования к продукции машиностроения в целом и дорожно-строительной техники в частности определяются глобальными трендами развития мирового машиностроения. Это в первую очередь повышение энергетической и экологической эффективности, внедрение интеллектуальных схем управления, автоматизация, снижение нагрузки на оператора-телемеханика — управление, регулирование и контроль на расстоянии. Даже в текущих условиях, когда строительные и эксплуатирующие организации просто считают все появляющиеся машины, успешная конкуренция брендов на внутреннем



рынке возможна только при соответствии новым стандартам и наличии сертификации машин в соответствии с современными требованиями безопасности, экологичности и эргономики.

Кстати, в рамках последнего пункта в минувшем году было несколько российских новинок. Например, «ЧЕТРА» представила бульдозер T-15 на дистанционном управлении. Оператор может управлять бульдозером как в пределах прямой видимости, находясь рядом с техникой, так и через систему видеонаблюдения из специального помещения. Для этого на машине установлены камеры кругового обзора. Максимальная дальность приема сигнала составляет 1000 м. По мнению представителей компании, такая техника будет востребована в местах эксплуатации, где присутствие оператора недопустимо или даже опасно для жизни: горные обвалы, селевая активность, ликвидация ЧС. Предприятие намерено пустить эту опцию в серию на T-15, а в перспективе расширять линейку бульдозеров с дистанционным управлением и устанавливать эту систему на машины тяжелого класса T-35 и T-40.

Второй наиболее заметный тренд — экология. По всей стране появляются крупные закупки спецтехники на газовом топливе или электродвигателях. Здесь пока в лидерах импортные производители, а усилия российских инженеров

сосредоточены на переводе на зеленый коммерческий транспорт, а не на дорожно-строительных машинах. К тому же гибридные машины и техника на альтернативных источниках топлива гораздо сложнее конструктивно и как следствие гораздо дороже традиционной как при покупке, так и в последующих эксплуатации и обслуживании. Поэтому в настоящее время доля такой дорожно-строительной техники на российском рынке невелика. Вероятно, говорить о серьезных сдвигах в этом направлении можно будет только при наличии серьезной поддержки на государственном уровне. И эти события не за горами, ведь мир присоединился к парижскому соглашению по климату, которое обязывает двигаться в направлении «зеленых технологий».

Кроме того, как считают специалисты, в ближайшем будущем наибольший потенциал развития будут иметь не тяжелые гусеничные системы, а сегмент компактных дорожно-строительных машин.

В качестве примера приведем мини-экскаваторы. Землеройные работы — один из самых дорогостоящих компонентов строительства транспортной инфраструктуры, а в условиях городской застройки часто возникает потребность в технике малых габаритов и веса. Однако даже там, где пространства достаточно для применения

среднетоннажных машин, мини-экскаваторы зачастую оказываются выгоднее в плане стоимости выполнения работ за счет низкого потребления топлива, оптимальной ширины траншеи и сокращения задач по восстановлению.

Специалисты называют еще несколько тенденций развития дорожно-строительных машин. Прежде всего это ставка на создание multifunctionальных дорожных машин за счет расширения их технологических возможностей и использования смежных рабочих органов. Таким образом, эксплуатантам предлагается снизить стоимость парка техники дорожных организаций. Этот тренд хорошо демонстрируют европейские бренды.

Однако параллельно наблюдается и противоположная тенденция — увеличение количества типоразмеров каждого типа машин, то есть создание машин различной производительности для максимально точного попадания в потребности заказчиков, в том числе государственных, разгрызающих тендеры под конкретное техническое задание. Например, китайские предприятия делают ставку именно на ширину линейки.

Еще один способ рационализации — повышение мобильности и быстроходности машин, и не только линейных машин, но и техники для приготовления дорожно-строительных материалов: бетоносмесителей, асфальтосмесителей,

дробильно-сортировочных установок и другой. Кроме того, в 2023 году станут обязательными к выполнению новые национальные стандарты производства асфальтобетонной смеси, которые потребуют модернизировать уже эксплуатируемую технику или приобрести новую.

Кроме того, согласно Стратегии развития инновационной деятельности в области дорожного хозяйства на период 2021–2025 годов Росавтодора, в ближайшие годы в отрасли будут внедряться новейшие материалы и технологии строительства дорог. В числе приоритетных направлений озвучены поиск новых/совершенствование существующих технологий и конструкций, применяемых в дорожной деятельности, поиск новых материалов, заменяющих невозобновляемые природные ресурсы, развитие технологий строительства автомобильных дорог с использованием вторичных ресурсов. Также будут активно внедряться технологии холодного ресайклинга при капитальном ремонте автомобильных дорог, бестраншейная прокладка водоотводных систем автомобильных дорог из полимерных композитных труб. Безусловно, эти новшества отразятся и на дорожно-строительной технике.

Следующая тенденция — повышение надежности (увеличение наработки машины на отказ) и долговечности техники (увеличение срока службы машины) как ответ на желание покупателя снизить затраты на единицу продукции с целью повышения эффективности ее работы и сокращения расходов на эксплуатацию.

Ну и наконец, на протяжении довольно длительного периода наблюдается стремление создать для каждого типоразмера машин унифицированные основные комплектующие агрегаты: двигатели, гидроприводы и другие взаимозаменяемые формы и модификации. Плюс быстрая унификация или сближение конструкций и основных параметров всех типов машин



и оборудования, возможность использования однотипных или очень близких по параметрам комплектующих. Задача ясна — оптимизация складов запчастей и попытка минимизировать последствия дефицита комплектующих. Все эти тренды в конечном счете ориентированы на экономию и для потребителя, и для изготовителя.

ПОДВОДЯ ИТОГИ

Большинство экспертов в прогнозах на будущее рынка дорожно-строительной техники проявляют осторожность, опасаясь индексации утилизационного сбора и сохранения дефицита микроэлектроники и других комплектующих. К тому же специалисты считают, что большинство международных концернов обеспечивают Россию компонентами и готовыми машинами по остаточному принципу. Тем не менее перевооружение и обновление парка российскими дорожно-строительными организациями закладывает большой

потенциал для успешной реализации серьезных проектов на годы вперед.

Учитывая ограничения в имеющемся платежеспособном спросе, эксперты ВШЭ прогнозируют на ближайшие три года рост продаж рассматриваемого рынка со среднегодовыми темпами в 2–3%.

Аналитики Росспецмаша также делают осторожные прогнозы: удастся сохранить существующие объемы. При этом говорят о росте себестоимости из-за удорожания комплектующих, сырья и энергоресурсов, кредитного финансирования. В Ассоциации европейского бизнеса также рассчитывают сохранить прошлогодние объемы.

Игроки рынка более оптимистичны. Они согласны, что все обозначенные выше факторы будут оказывать сдерживающий эффект, но при сохранении текущей ситуации и отсутствии дополнительных внешних и внутренних ограничительных мер специалисты ожидают положительную динамику. При этом стоит отметить, что при наличии любых дополнительных позитивных факторов рынок имеет очень хороший потенциал на дальнейший рост.

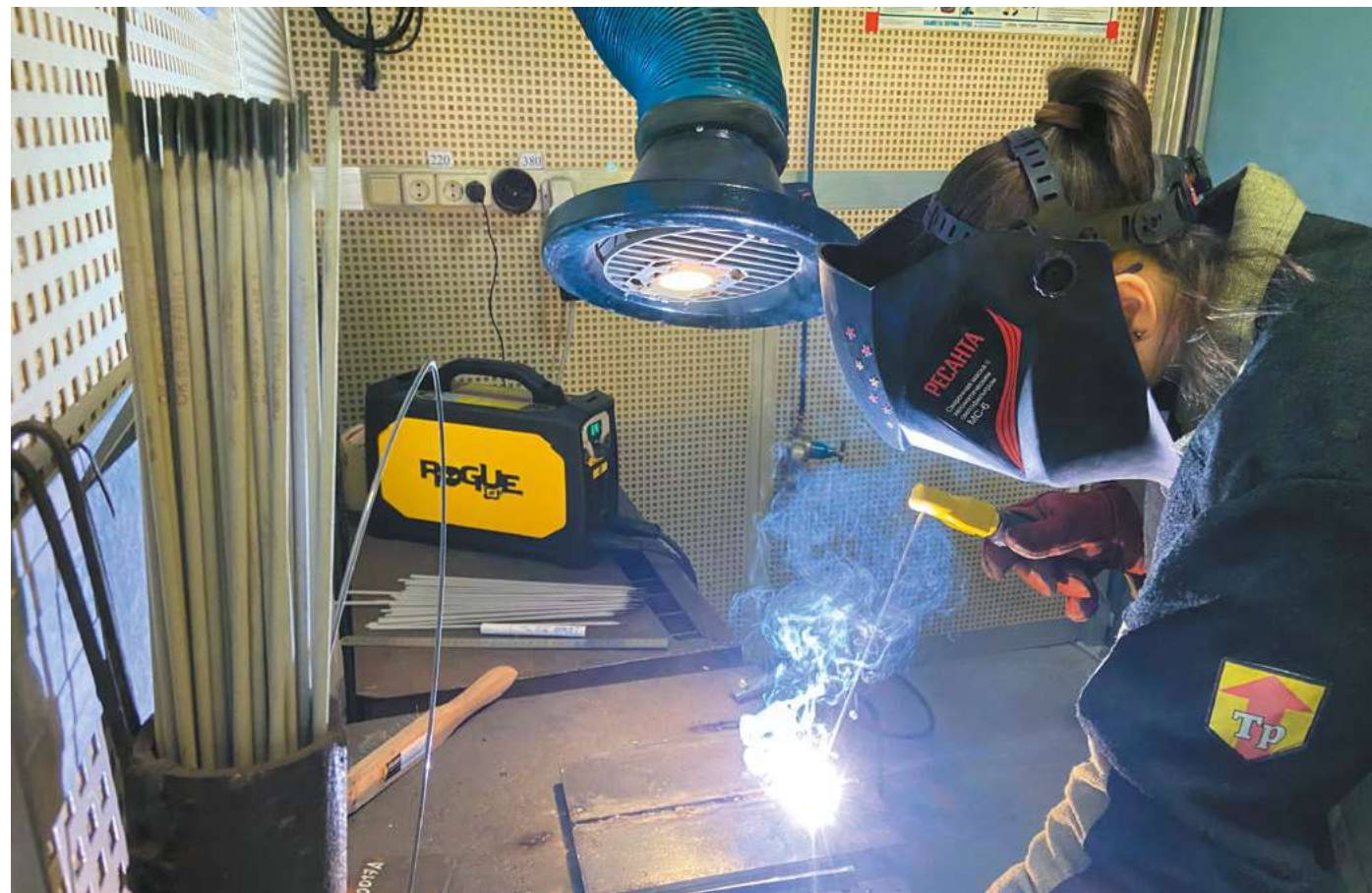
Некоторые эксперты полагают, что при определенных условиях в 2022 году продажи ДСТ в России могут увеличиться на 20%. Правда, представители заводов-производителей уточняют, что, вероятнее всего, объемы продаж будут расти на протяжении первых трех кварталов, а в четвертом замедлятся под действием сезонных факторов и некоторого насыщения тех, у кого возможности позволяют покупать машины.

Однако и оптимисты, и пессимисты сходятся в одном: никто не предсказывает падения продаж. Можно с уверенностью сказать, что рынок ДСТ будет стабилен, насыщен и высоко конкурентен. Кроме того, весьма вероятно перераспределение рынка между брендами.

Только время покажет, какие прогнозы сбываются и как будет выглядеть структура продаж по итогам 2022 года.

Начало положено! ESAB и МГТУ им. Баумана провели конкурс «Лучший студент-сварщик»

ESAB поддержала конкурс «Лучший студент-сварщик», который прошел в МГТУ им. Баумана. Для соревнований компания предоставила сварочное оборудование, расходные материалы и средства индивидуальной защиты.



В конкурсе приняли участие 6 лучших студентов кафедры «Технологии сварки и диагностики», прошедшие дисциплину «Практикум по сварке». Каждому конкурсанту был выдан чертеж и инструкция по сварке изделия. На выполнение проекта отвелось 3 часа. Ребята собирали и сваривали стыковые и угловые соединения сортового проката в нижнем и вертикальном положениях, изученных во время проведения сварочного практикума.

1 место занял Егоров Никита, 2-е – Гундаров Роман, а бронза досталась Афсатаровой Алине. По завершению соревнований победители и участники получили маски Savage A40 и профессиональный сварочный источник Rogue ES 200i.

«Сегодня недостаточно производить хороший продукт, важно взрастить поколение специалистов, которое знает его особенности и понимает весь спектр возможностей. Как один из ведущих производителей решений для

металлообрабатывающей отрасли мы заинтересованы в том, чтобы молодые специалисты, приходя на промышленные предприятия были знакомы с нашим брендом и тем потенциалом, который он дает. Мы надеемся, что первый совместный конкурс с МГТУ им. Баумана положит начало многолетнему и серьезному сотрудничеству в области подготовки кадров», — подчеркнул Дмитрий Куракса, управляющий директор ESAB в России и СНГ.

О КОМПАНИИ ESAB:

Компания ESAB – один из мировых лидеров в области производства оборудования и расходных материалов для сварки и резки металлов.

Сегодня ESAB производит оборудование для ручной сварки и резки, автоматизированной сварки и механических систем резки, а также сварочные материалы и средства индивидуальной защиты.

Офисы продаж и техподдержки ESAB функционируют в 145 странах. Компания имеет более 35 производственных предприятий, а ее штат насчитывает свыше 10 000 сотрудников. Основной технологический центр компании расположен в Гётеборге, Швеция, там ведется разработка сварочных материалов.

В России и СНГ компания ESAB – крупнейшая сварочная компания полного цикла, которая многие годы занимает лидирующие позиции на рынке. Компания имеет широкую сеть дистрибьюторов, представленных во всех федеральных округах. В 8 регионах РФ, в Беларуси, Казахстане и Украине ООО «ЭСАБ» открыто 10 филиалов, а также 2 завода по производству сварочных материалов – в Санкт-Петербурге и в Тюмени.

В 2016 году в России, в городе Красногорск, Московская область, был открыт технологический центр ESAB. В его задачи входит отработка технологий, обучение и демонстрация оборудования.

Новые технологии строительства – новые требования к спецтехнике

Ситуация с механизацией строительства в России много лет остается сложной: большая часть строительных компаний не стремится обновлять парки машин. Тем не менее новые стандарты и ГОСТы, BIM-технологии, возведение зданий в ограниченном пространстве и другие современные реалии предъявляют новые требования к спецтехнике. Машины становятся тем фактором, который напрямую влияет на выручку, и перед строительными организациями встают вопросы оптимизации технико-экономических показателей их эксплуатации. Решить проблему может обновление парка и использование техники, отвечающей современным требованиям отрасли.



СТРОИТЕЛЬНАЯ ОТРАСЛЬ

Строительство в России развивается, отрасль обеспечивает воспроизводство основных фондов во всех отраслях экономики и социальной сферы, имеет высокий мультипликативный эффект и многочисленные межотраслевые связи. Объем работ, выполненных по виду деятельности «Строительство» в 2021 году, составил 11,4 млн кв. м, или 10 триллионов 791,6 миллиарда рублей (106% в сопоставимых ценах к уровню 2020 года). Годовой объем строительной отрасли, ЖКХ и промышленности строительных материалов в минувшем году составил около 19 трлн руб. (14,5% ВВП). Количество действующих строительных предприятий в Российской Федерации составляет более 250 000, большая часть из них относится к категории

малых и микропредприятий. Численность занятых в строительстве за 2021 год составляет свыше 6 миллионов, еще порядка 3 миллионов заняты в сфере ЖКХ.

Согласно Стратегии развития строительной отрасли и жилищно-коммунального хозяйства Российской Федерации до 2035 года, проблемы градостроительства, связанные со сверхконцентрацией населения (в пределах 1% территории) на одних территориях и опустыниванием других территорий страны, с противоречием отдельных положений Градостроительного кодекса Российской Федерации нормам Конституции Российской Федерации, ограничивают влияние государственных органов исполнительной власти Российской

Федерации и субъектов федерации на развитие целостной системы расселения населения страны, а также на регулирование жилищной и земельной политики при градостроительной деятельности в муниципальных образованиях. Вместе с тем, отрасль довольно устойчива к неблагоприятным внешним факторам, включая пандемию коронавирусной инфекции. И государство ставит высокие целевые показатели развития жилищного и инфраструктурного строительства:

- ежегодный ввод жилья, начиная с 2024 года – не менее 100 миллионов кв. м, начиная с 2030 года – не менее 120 миллионов кв. м;

- ежегодный ввод домов ИЖС, начиная с 2024 года – не менее 50 миллионов кв. м, начиная с



ПАРК СТРОИТЕЛЬНОЙ ТЕХНИКИ

2030 года – не менее 60–65 миллионов кв. м;

- объем в целом жилищного фонда к 2035 году – 5,2–5,5 миллиардов кв. м;

- ежегодный ввод с 2030 года наемных домов, ЖК и ЖСК – 8 миллионов кв. м;

- ежегодное улучшение с 2030 года жилищных условий, включая очередников на улучшение жилищных условий, – не менее 5 миллионов семей;

- уровень обеспеченности населения жильем к 2035 году – 32–35 кв. м;

- увеличение площади земель населенных пунктов с 19,89 до 25 миллионов га;

- увеличение земель застройки населенных пунктов с 3,47 до 6,5 миллиона га;

- доля к 2030 году дорожной сети, соответствующей нормативным требованиям, – не менее 85%.

В числе способов достижения целевых показателей обозначены увеличение территорий застройки и жилых функциональных зон в 2–2,5 раза, вовлечение в жилищное строительство неиспользуемых земель, находящихся в государственной или муниципальной собственности, а также использование инноваций. К ним относятся применение новых строительных материалов, внедрение новых эффективных строительных технологий, возведение экспериментальной жилой недвижимости, внедрение новых решений в планировании и архитектуре с учетом новейших требований по теплотехнике, а также использование новейших разновидностей машин и оборудования, имеющих высокую производительность и позволяющих уменьшить сроки строительства и затраты на эксплуатацию.

Строительная техника, оснащенная современным оборудованием и технологиями автоматизации, становится одним из важных конкурентных преимуществ для строительных компаний.

Высокая насыщенность строительного рынка заставляет принимать взвешенные и тщательно просчитанные решения, от качества которых зависит не только позиция фирмы на рынке, но и вопрос самого ее существования. Одним из важнейших пунктов успешной работы становится поиск оптимальных способов организации эксплуатации техники. В документах Госстроя РФ доля затрат на механизацию в строительстве принимается за 10–20%, а на деле эта цифра доходит до 50%. Немаловажную роль здесь играет возрастная структура парка строительных машин, а также его современность, соответствие современным требованиям строительной отрасли.

Итак, разберем, как покупают и эксплуатируют строительную спецтехнику сегодня.

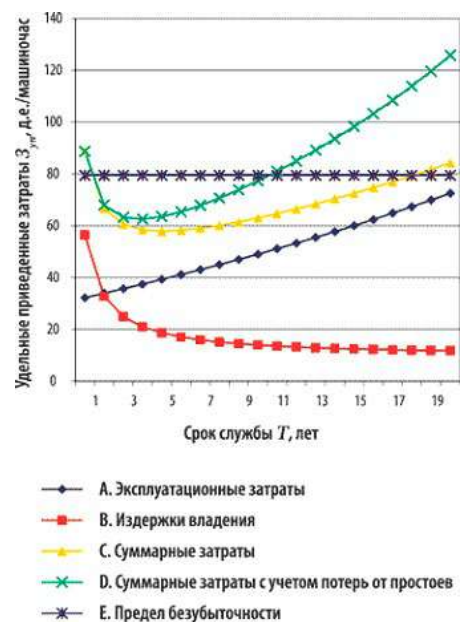
Одним из наиболее важных показателей при формировании парка строительных машин является производительность строительной техники, которая складывается из технических характеристик, особенностей, технического состояния механизмов, типа рабочего оборудования, используемого на данном виде техники. Но это далеко не единственный критерий. Технико-экономические показатели машин, многообразие опций, различные схемы оплаты, надежность, стоимость эксплуатации и сроки использования – все эти факторы влияют на выбор конкретной модификации. Однако в современных реалиях покупатель гораздо чаще обращает внимание на стоимость и сроки поставки, закрывая глаза на все остальные критерии.

То есть в идеале выбор машины должен основываться на максимизации прибыли от эксплуатации, но на большинстве предприятий нет не только долгосрочного, но и среднесрочного планирования.

Здесь-то и подключаются BIM-технологии. Можно взять за единицу продукции машино-час, тонно-километр транспортируемого груза, кубический метр вынутого грунта и так далее для каждого

типа машин. Стоимость машино-часа складывается из так называемых издержек владения и эксплуатационных затрат. Издержки владения включают в себя амортизационные отчисления (лизинговые платежи), оплату места хранения машины, налоги и сборы (транспортный, налог на имущество, сборы на регистрационные действия, ГТО), страхование. Издержки владения являются в основном постоянными. Эксплуатационные затраты – величина переменная, она включает затраты на техобслуживание и все виды ремонтов, быстроизнашивающиеся части, топливо, гидравлические и охлаждающие жидкости, заработную плату машинистов. Плюс учитывается снижение среднегодовой наработки с увеличением срока эксплуатации.

График изменения удельных приведенных затрат на эксплуатацию машины



Для того чтобы на этапе выбора техники рассчитать все показатели, необходим штат экономистов. При использовании BIM анализ занимает секунды и позволяет сделать действительно рациональный выбор.

Очевидно, что низкие темпы обновления парка приводят к увеличению затрат на эксплуатацию и содержание, снижению наработки, увеличению плановых и внеплановых простоев, а также капитальных вложений в обновление парка машин.

Тем не менее, по данным Росстата, во многих регионах значительная доля машин имеет срок службы свыше 13 лет. В большинстве строительных предприятий преобладают машины со степенью износа свыше 63%, что влечет большие расходы на эксплуатацию и содержание строительной техники.

Какие еще факторы влияют на оптимизацию затрат на эксплуатацию парка строительных машин?

Разумеется, ремонтные возможности строительной компании. В условиях рыночной экономики, когда ощущается острый дефицит строительной техники и оборудования, повышается значение технического обслуживания и ремонта (текущего, восстановительного). Ремонтно-эксплуатационные базы оснащены не все предприятия, однако в последние годы наблюдается тенденция организации ремонта строительных машин своими силами.

В заключение добавим, что при разговоре об оптимизации затрат на механизацию строительства

имеет значение и уровень подготовки операторов. Когда речь идет о современной технике, ключевым моментом становится их умение полноценно использовать эффективные характеристики и конструктивные свойства машины, обеспечивать взаимодействие нескольких механизмов.

Так, например, высокая квалификация машиниста бульдозера позволит быстрее закончить работы по отрывке котлована за счет меньших операций по чистовой доработке дна и откосов, грамотно спланированных мест для отвала грунта и меньших перемещений по площадке. Точно такой же котлован при использовании аналогичного экскаватора можно разрабатывать вдвое дольше, если тратить больше времени на зачистку дна, неправильно выбирать места отвалов, перебрасывать грунт в другие места складирования и так далее.

BIM-ТЕХНОЛОГИИ

С 2019 года строительство жилья в России перешло на проектное финансирование, что дало толчок развитию технологий информационного моделирования (BIM – building information modeling). В 2020 году было принято постановление правительства РФ № 1431 о применении BIM в строительстве. В 2021 году – постановление правительства РФ № 331 об обязательном переходе с 1 января 2022 года на BIM строек по госзаказу, за исключением объектов для нужд обороны и безопасности. Также

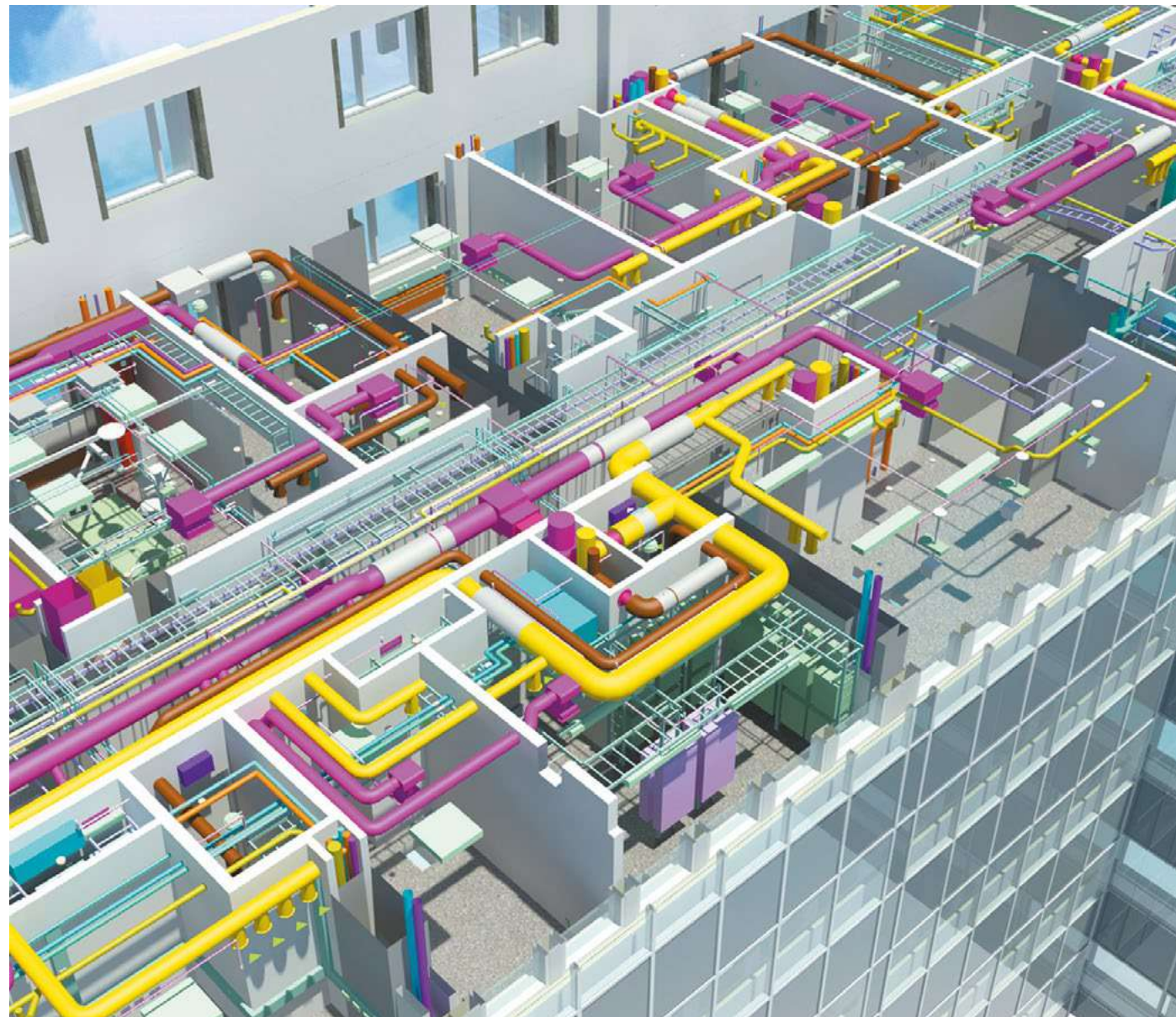
формируется нормативная база для внедрения информационного моделирования. С 2023 года Минстрой планирует сделать BIM обязательным в многоквартирном домостроении. Идет активная цифровизация отрасли.

Первоначально возникнув в проектной среде и получив широкое и весьма успешное практическое применение при создании новых объектов, эта концепция довольно быстро стала востребована на всех этапах строительства и эксплуатации зданий. На 80% успех применения BIM-технологий заключается в организации процессов, в разработке и применении на практике, и лишь 20% успеха – в проектировании зданий. В ближайшие годы цифровое сопровождение здания охватит весь жизненный цикл дома, начиная с проектирования и заканчивая сносом.

Однако нас интересует этап возведения зданий и то, как BIM-технологии позволяют управлять парком строительных машин в процессе строительства или реконструкции.

КАК ОСУЩЕСТВЛЯЕТСЯ ОЦИФРОВАННОЕ СТРОИТЕЛЬСТВО?

Подрядчик осуществляет вынос BIM-модели на стройплощадку с ее дополнением новыми компонентами – фактически вынесенными в натуру точками. Выполняет расчеты объемов требуемых материалов и необходимой техники в соответствии



с производственными графиками. С помощью BIM можно контролировать расходы средств и то, насколько реализуется заложенный бюджет, просчитать выгоду применения человеко-часов или роботизированных механизмов, оценить эффективность использования конкретных типов техники. BIM предоставляет информацию обо всех управленческих решениях и изменениях в строительстве в реальном времени. В процессе строительства заказчик осуществляет контроль над дополнением модели, проектировщик осуществляет авторский надзор.

Отметим, что сами по себе применяемые сегодня технологии жилищного строительства многоквартирных домов не являются новаторскими. Кирпичные сооружения, монолитно-кирпичные объекты, панельные здания и монолитно-каркасные сооружения применяются давно, однако требуют высокой степени механизации работ.

Относительно новая технология — система сборного безригельного каркаса из вертикальных колонн и плоских панелей перекрытия. Плиты перекрытия выполняют роль ригелей — горизонтальных опорных элементов, к которым пристраивается несущая часть конструкции, которая состоит из вертикальных многоярусных колонн без выступающих частей. Технология позволяет проектировать и строить дома любой формы, делать нестандартные угловые секции, смещать их относительно друг друга. При этом пул спецтехники, необходимый для возведения таких зданий, стандартный.

Гораздо больше ограничений и требований к строительным машинам диктуют условия строительства. Точечная городская застройка, освоение набережных и возведение жилья на слабых грунтах требуют от техники маневренности, легкости, экологичности и высочайшей производительности.

Кроме того, практически обязательным становится применение 2D- и 3D-систем машинного контроля на бульдозерах и экскаваторах.

В области транспортной инфраструктуры BIM-стандарты тоже начинают внедряться. Конструктивная неординарность объектов транспортной инфраструктуры, их элементов и подсистем, а также вероятностный характер прочностных характеристик конструкционных материалов и параметров технологических процессов могут вызвать преждевременный отказ техники, разрушение дорожной конструкции, становятся причинами аварий и катастроф на автомобильных дорогах. Информационное моделирование призвано решить эту проблему. По заказу государственной компании «Росавтодор» выполняется научно-исследовательская работа на тему «Разработка рекомендаций по использованию инновационных технологий информационного моделирования на всех этапах

жизненного цикла автомобильных дорог». Кроме научных разработок уже имеется и практический опыт. В ряде пилотных объектов уже применяется информационное моделирование, например для технико-экономического обоснования соединительной хорды от трассы М4 «Дон» до А105 подъезд к Домодедову.

Кроме того, в дорожном строительстве внедряются технологии, которые выдвигают новые требования к спецтехнике. К таким технологиям, внедряемым сегодня в практику дорожного строительства, можно отнести:

- технологию непрерывной укладки асфальтобетонных покрытий с помощью перегружателя асфальтобетонной смеси. Перегружатель — в принципе, довольно новый ИВД техники для России. В настоящее время в России работает около 100 перегружателей, и цифра эта постоянно растет;

- энерго- и ресурсосберегающие технологии холодной регенерации асфальтобетонных покрытий и оснований с применением мобильных смесительных установок позволяет сократить сроки и существенно удешевить ремонт дорог за счет вторичного использования материалов старой дорожной конструкции;

- выпуск асфальтобетонных смесей из высокопрочного кубовидного щебня узких фракций габброидных пород и полимерно-битумного вяжущего (ПБВ), использование геосинтетических материалов;



- технологию устройства тонкослойных покрытий из специальной горячей битумоминеральной смеси поверх связующего слоя из модифицированной латексом битумной эмульсии, распределяемой непосредственно в процессе укладки смеси. Распределение и укладка осуществляются за один проход специальным укладчиком;

- геодезическое сопровождение производства дорожно-строительных работ с использованием

электронных полностью роботизированных тахеометров и систем GPS-позиционирования — то есть применение BIM-технологий и АСУ СДМ.

Большая часть этих пунктов не может не сказываться на требованиях к строительной спецтехнике: нужны либо принципиально новые типы машин, либо специальное оснащение распространенных в России типов техники. В любом случае необходимы обновление парка и его автоматизация.



ОБЛАСТЬ ПРИМЕНЕНИЯ БУРОВОЙ УСТАНОВКИ УГБ-900:

- Бурение под буроинъекционные и буронабивные сваи с одновременной непрерывной обсадкой диаметром до 700 мм, с использованием полых проходных шнеков;
- Бурение под сваи диаметром до 700 мм с использованием полых равнопроходных шнеков типа КШР, с возможностью последующей заправки пескобетона или бетона через полость шнековой колонны;
- Бурение скважин под шпунтовые ограждения диаметром до 700 мм;
- Бурение скважин на водопонижение, диаметром до 700 мм.



УГБ-900
СМОНТИРОВАНА
НА ГУСЕНИЧНУЮ
ТЕЛЕЖКУ
С ПРИВОДОМ
ГИДРОСИСТЕМЫ
ОТ ДИЗЕЛЬНОГО
ДВИГАТЕЛЯ ЯМЗ.



ТЕХНИКА БУРОВЫХ РЕШЕНИЙ

г. Москва,
ул. Кунцевская,
дом 9, корп. 2

тел.: +7 (495) 902-55-20
e-mail: sales@geomash.ru
web: www.geomash.ru



АВТОМАТИЗАЦИЯ УПРАВЛЕНИЯ СПЕЦТЕХНИКОЙ

Современные экскаваторы, бульдозеры, фронтальные погрузчики, кран-манипуляторы, автобетоносмесители и другие машины дают возможность загружать информационные модели поверхностей, объектов или алгоритмы для повышения безопасности выполняемых работ и значительного повышения производительности труда. Физически система автоматического управления реализована с помощью датчиков, контроллеров, лазерных координаторов, GPS и бортового компьютера – в зависимости от типа системы. Но главное – преимущества, которые она дает.

По большому счету, автоматизация строительных и дорожных машин ведется в основном по четырем направлениям, обеспечивающим управление пространственным положением рабочих органов и оптимизацию самых энергоемких режимов работы.

Повышение планирующих свойств машин для получения заданных профиля и уклона поверхности. Выше мы приводили пример того, как операторы разной квалификации могут сокращать или увеличивать время разработки котлована. Автоматизация минимизирует этот разбег для землеройной, профилировочной или укладочной техники. Это направление очень развито в современной строительной и дорожно-строительной технике. В качестве ярких примеров можно привести не только бульдозеры, но и автогрейдеры с автоматической системой нивелирования и экскаваторы.

Одноковшовые экскаваторы выполняют до 38% земляных работ в строительстве. При ручном управлении ими на зачистку и планировку дна котлована после копания остается слой грунта до 20 см. Поэтому внедрение на экскаваторах микропроцессоров и лазерных информационно-измерительных устройств позволяет повысить точность и качество выполняемых работ.

Цифровая модель проекта, которая загружается в бортовой компьютер, позволяет оператору быстро и точно формировать вертикальные кривые, переходные кривые, виражи и все другие элементы проекта без выноса в натуру, натягивания копирной струны или использования проекта на



Немаловажно, что наличие средств автоматизации дает не только возможность управлять машиной, но и вести автоматический учет и контроль, получать информацию о производительности труда, количестве занятых в технологических процессах рабочих, фактическом времени чистой работы машин, состоянии их основных агрегатов и узлов, простоях машин, расходе горючих и смазочных материалов. Результатом обработки этой информации является эффективное управление как парком техники в целом, так и ходом строительства конкретного объекта.

бумаге. В результате можно значительно сократить расход материала, уменьшить сметную стоимость работ, а также при необходимости расширить рабочий день, позволяя работать даже ночью.

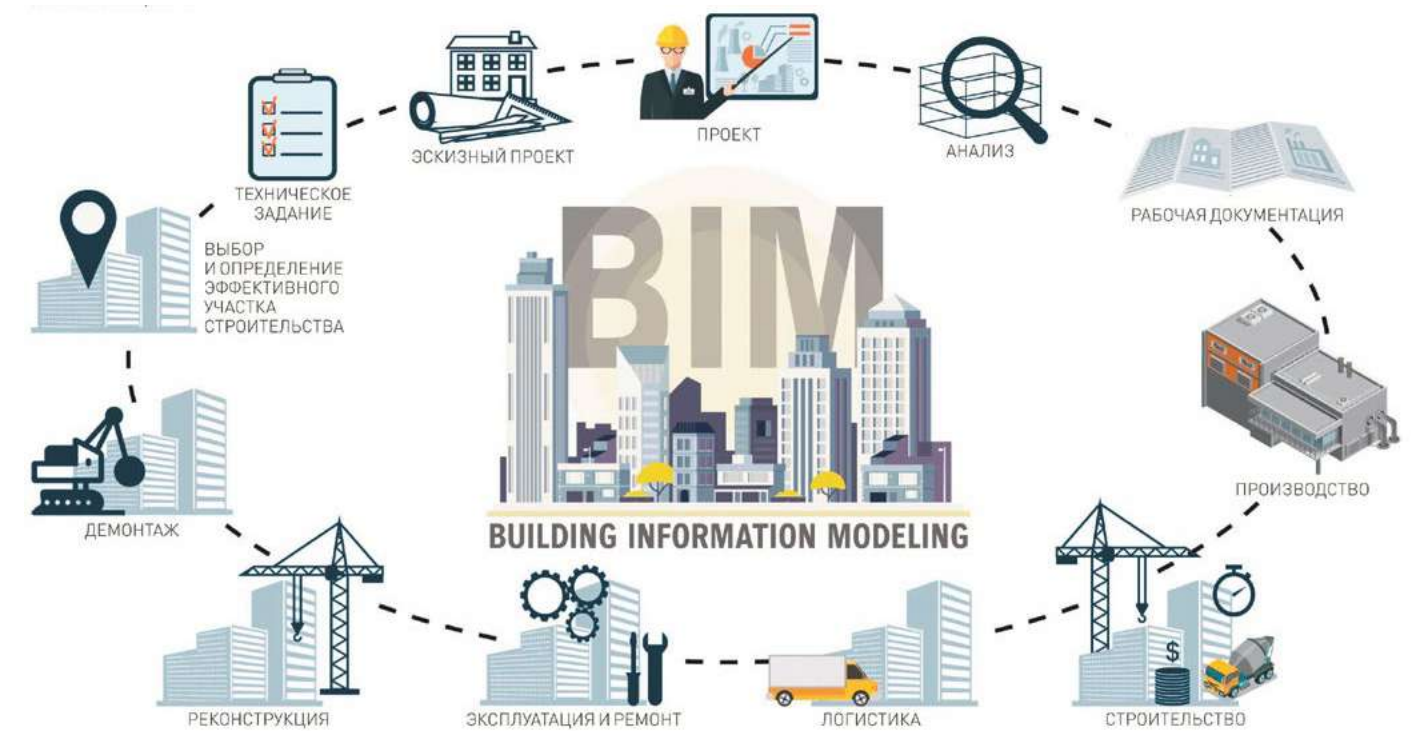
При этом, по оценкам западных специалистов, производительность экскаваторов, оснащенных информационными системами, увеличивается на 8–10% при одновременном снижении расхода топлива на 5–7%.

Автоматизация наиболее энергоемких технологических процессов, позволяющая максимально использовать тяговые возможности машин, снизить расход топлива, износ ходовой части, облегчить труд машиниста.

Это направление реализуется в контроле нагрузки при автоматическом заглублении рабочего

органа или подъема груза, отслеживании пробуксовок, обеспечении стабильности работы двигателя, устойчивости машины, в том числе при ветровых нагрузках. АСУ может контролировать скорость, обороты коленвала, угловое положение рамы, зону работы и другие характеристики. Часто подобная электроника применяется на самосвалах, кранах и погрузчиках.

Для грузоподъемной техники используются также многопараметрические системы защиты и диагностики: краны оснащаются датчиками, установленными в механизмах и в ответственных узлах металлоконструкций кранов. Для обеспечения безопасности важен точный контроль скорости всех движений, осуществляемый регуляторами бесступенчатого контроля. Одновременно



отслеживаются максимальные значения нагрузки и скорости при соответствующих вылетах. В кранах применяют системы автоматического уравновешивания массы стрелы с грузом на крюке за счет изменения положения противовеса с рычажно-шарнирной рамой (в кранах с подъемной стрелой) и с кареткой на противовесной консоли (в кранах с горизонтальной стрелой и грузовой тележкой). На мощных кранах используются автоматическая укладка каната на барабан грузовой лебедки и автоматическое натяжение каната передвижения грузовой тележки.

Третье направление автоматизации — наиболее прогрессивно и нацелено на совершенствование технологии и организации строительных работ путем создания на базе лазерной и микропроцессорной техники комплексной системы дистанционного программного или автоматического управления машинами, а также приборов оперативного контроля качества.

В качестве примера можно привести автобетоносмеситель, который благодаря АСУ позволяет задавать не только скорость вращения, но и рецептуру смеси отдачи.

Полностью дистанционное управление тяжелой техникой. В настоящее время активно внедряются технологии ДУ на бульдозерах и кранах. Это позволяет повысить безопасность работ, особенно в тяжелых для человека условиях. В качестве дальнейшего развития этого направления рассматривается полная автономизация спецтехники.

СДЕРЖИВАЮЩИЕ ФАКТОРЫ

Жилищное, коммерческое и дорожное строительство в России развивается довольно

Важно не только приобрести современную экономичную и экологичную спецтехнику, но и грамотно обеспечить ее эксплуатацию. Следить за соблюдением норм содержания вредных веществ в отработавших газах, дымностью и исправностью выхлопной системы, быстро устранять течи топлива, охлаждающей жидкости и моторного масла.





ЭКОЛОГИЧЕСКИЕ ТРЕБОВАНИЯ

стремительно. Инновации в этой отрасли играют важную роль и ориентированы на сокращение издержек, рациональное использование ресурсов, увеличение темпов строительства, повышение качества и безопасности работ. Однако есть и сдерживающие факторы. Прежде всего это медленное обновление парков строительных машин, а также отсутствие опыта работы с BIM-технологиями и роботами, кадровые проблемы.

И здесь есть парадокс. Все АСУ ориентированы на повышение производительности и безопасности строительных работ, тем не менее, согласно опросам, почти половина представителей строительной отрасли опасаются, что надежность и безопасность снизятся из-за автоматизации машин и оборудования. Это ключевой фактор, который называют в качестве негативных последствий внедрения BIM-технологий, автоматизации и роботизации. Другой аргумент – потенциальные потери рабочих мест.

Однако многие имеют положительные ожидания: больше половины респондентов (54%) считают, что автономные машины и применение искусственного интеллекта повысят производительность, и 48% уверены, что передовые технологии увеличивают скорость выполнения повседневных строительных задач.

В заключение обсудим еще одно важное требование, предъявляемое сегодня к строительной технике, – экологичность. Большинство используемых сегодня машин, как новых, так и имеющих большую наработку, не соответствует экологическим нормам. Москва и другие крупные города страны сегодня сталкиваются с серьезными экологическими проблемами из-за большого количества промышленных предприятий, развитой транспортной и строительной сферы и постоянно-го роста парка спецтехники.

Так, по данным Мосгостехнадзора, только в столице в различных областях городского хозяйства эксплуатируется свыше 50 000 строительных, коммунальных и иных самоходных машин. Более половины самоходных машин оборудованы дизельными двигателями мощностью от 40 до 800 л. с. Это энергонасыщенные силовые установки, предназначенные для тяжелых работ в течение длительного времени, со сравнительно низкими экологическими характеристиками средств. В других городах доля подобной техники намного выше.

На уровне муниципалитетов и государства сейчас есть подвиги в снижении выбросов коммерческого транспорта. Согласно инвестпрограмме, до 2025 года будет закуплено 75 000 автобусов

на метане и электробусов, они должны заменить традиционные машины. В сфере строительной и дорожно-строительной техники подобных решений «сверху» пока нет, и вопрос выбора машины, соответствующей нормам экологии, остается на совести покупателей. Тем не менее постепенно строительные организации начинают уделять внимание этому аспекту и при приобретении машин оценивают их экологическую безопасность по полному жизненному циклу, возможности снижения выбросов сажи, свинца, продуктов коррозии.

Импортные производители активно предлагают машины, соответствующие требованиям экологов. Отечественное производство пока отстает в этом вопросе. Эксперты считают, что безопасность для окружающей среды станет приоритетным требованием к строительным машинам в перспективе ближайших 15–20 лет.

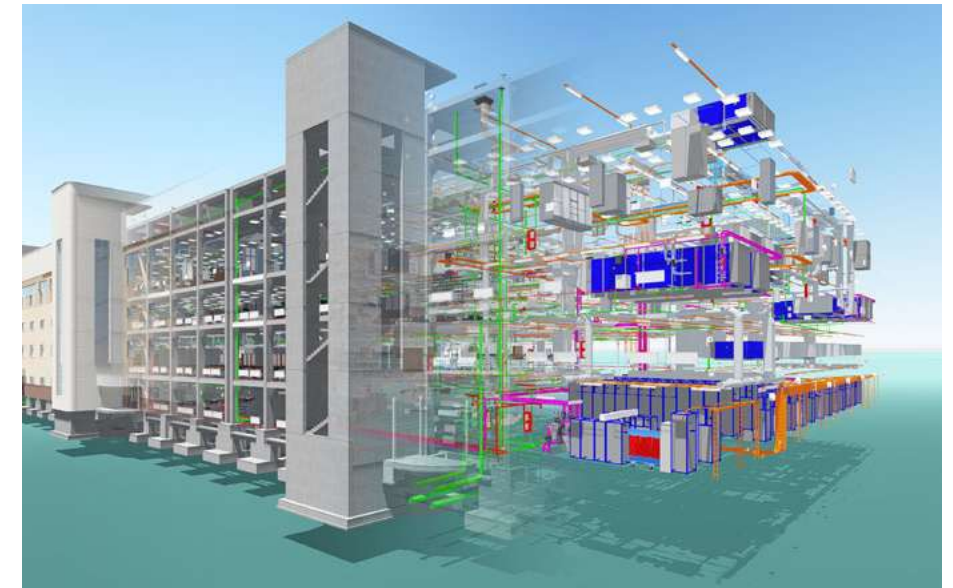
То же самое касается эргономики. По оценкам продающих спецтехнику организаций, лишь 20% строительных компаний готовы переплачивать за комфорт и снижение нагрузки на оператора. Однако в ближайшем будущем этот фактор может стать более весомым: не зря мировые бренды спецтехники вкладывают колоссальные средства именно в улучшение эргономики машин.

ВМЕСТО ЗАКЛЮЧЕНИЯ

Основные требования, которые предъявляют строительные организации к спецтехнике, остаются неизменными. Это производительность, надежность в работе, экономичность в эксплуатации, ремонтпригодность, транспортабельность, удобство монтажа и демонтажа, соответствие климатическим условиям, проходимость и устойчивость. Плюс параметры строительных машин, их размеры, технические требования, методы испытания, маркировки, упаковки и транспортировки регламентированы ГОСТами. Сегодня к ним добавляются требования эргономики и экологии, маневренность и компактность, оборудование цифровыми и автоматизированными системами управления, которые позволяют интегрировать машину в строительство по технологиям информационного моделирования.

Отечественные и зарубежные производители техники стремятся поставлять на рынок машины, соответствующие высоким требованиям, а также предлагают дополнительные опции, дающие конкурентные преимущества.

Высокая степень износа спецтехники в целом по стране, господдержка строительной отрасли, внедрение BIM-технологий и новых технологических решений в строительстве зданий и инфраструктуры – основные драйверы развития рынка строительных машин. Они обеспечат высокий спрос на современную спецтехнику на ближайшие годы даже в кризисных условиях.



По оценке Минстроя, эффект от этой технологии снизит до 40% вероятность ошибок и погрешностей в проектной документации в сравнении с традиционными методами проектирования, на 20–50% сократит время на проектирование, в шесть раз уменьшит время на проверку проекта, до 90% сократит сроки координации и согласования проекта. Также, по данным Минстроя, BIM позволит в четыре раза снизить погрешности бюджета при планировании, сократить сроки инвестиционной фазы проекта до 50%, сроки строительства – на 20–50%, затраты на строительство и эксплуатацию – до 30%.

Ралли “Шелковый путь” в 2022 году состоится в статусе всероссийского соревнования с разрешенным допуском иностранных участников

Дирекция Проекта Международное ралли «Шелковый путь» в связи с запретом на проведение международных/зональных соревнований на территории Российской Федерации, наложенным Международной автомобильной федерацией (FIA)

и Международной мотоциклетной федерацией (FIM), приняла решение о смене спортивного статуса с «международного» на «всероссийское» соревнование в 2022 году. Данная инициатива получила поддержку со стороны Российской автомобильной

федерации. Важно отметить, что данное решение позволит допускать к старту в ралли «Шелковый путь» 2022 в том числе и иностранных участников.

Кроме того, в связи со сложившейся ситуацией Дирекция ралли также пересматривает систему формирования размера стартовых взносов для участников издания 2022 года, о чем будет объявлено дополнительно.

Как и планировалось, ралли «Шелковый путь» 2022 пройдет с 6 по 16 июля со стартом в Астрахани и финишем в Москве. Общая протяженность составит 4380 километров, из которых 2800 километров составят спецучастки.



Опора промышленности: зачем нужны промышленные смазочные материалы

Индустриальными маслами называют смазочные материалы, применяемые для обслуживания промышленного оборудования. Их основная задача – уменьшение силы трения между поверхностями взаимно перемещающихся деталей сложных промышленных механизмов, а также защита техники от перегрева и коррозии.



Индустриальные масла используются для обслуживания различных узлов трения промышленного оборудования, такого как прессы, волочильные и прокатные станы, редукторы, станки, подшипники, гидравлические системы и другие виды техники.

Индустриальные масла отличаются от обычных прежде всего условиями работы: в отличие от транспортных средств, стационарные промышленные механизмы меньше склонны к перегреву, а в специально оборудованных технических помещениях температура выставлена таким образом, чтобы не перегружать их. Тем не менее, сами нагрузки, с которыми сталкиваются промышленные механизмы, значительно выше, чем, например, у автомобилей. Поэтому, несмотря на то что к промышленным маслам в целом предъявляются несколько более скромные требования, чем к компрессорным или моторным, крайне важно подобрать правильные, высококачественные смазочные материалы.

В процессе эксплуатации индустриальные масла зачастую находятся в постоянном взаимодействии с агрессивными химическими средами, влагой, металлами, а также подвергаются воздействию высоких температур и давления. Ключевые показатели, на которые следует обращать

внимание – вязкость, температура застывания и вспышки. Также важна удельная теплоемкость – охлаждающее действие смазочного материала с высокой теплоемкостью будет намного лучше, хотя для промышленных масел это не настолько важный аспект, как для моторных и компрессорных.

В зависимости от области применения, промышленные смазочные материалы можно разделить на две категории: масла и консистентные смазки. Помимо этого, они также делятся на легкие, средние и тяжелые согласно индексу вязкости – чем в более тяжелых условиях работает механизм, чем сильнее нагрузка на него, тем более вязкими должны быть смазочные материалы. Большинство промышленных смазок – средней или легкой вязкости.

Консистентные смазки идеально подходят для устранения обнаруженных утечек, которые необходимо загерметизировать, особенно если они находятся в среде с высоким уровнем загрязнения. Помимо этого, они используются для снижения шума и смазывания изношенного оборудования. Кроме того, смазки легче наносить, и их рекомендуется использовать для всех труднодоступных частей оборудования.

Являясь одним из лидеров индустрии смазочных материалов, Valvoline предлагает широкий

ассортимент консистентных смазок, обеспечивающих непревзойденную защиту и безупречную работу даже в самых сложных условиях. Портфолио компании состоит из более чем 100 формуляций и множества смазочных материалов, среди которых Valvoline Copper Compound Grease, Valvoline Earth Alucom 1.5, Valvoline Industry Calsul 2, Valvoline Industry Licom 2, Valvoline Industry BT 2, Valvoline Multipurpose Lithium Complex Red 2, Valvoline Multipurpose Synthetic 2 и другие. Смазки Valvoline соответствуют стандартам ISO и DIN и используются в таких отраслях промышленности, как добыча полезных ископаемых, металлургия, деревообработка, производство бумаги и картона, цементная промышленность и энергетика. Кроме того, все смазочные материалы Valvoline для пищевой промышленности экологичны, безопасны для человека и сертифицированы NSF. Премияльная линейка Valvoline предлагает минеральные и синтетические масла всех категорий, доступные в различных классах вязкости ISO.

Для достижения оптимальных результатов нужно обращать внимание на вязкость базового масла: она должна подходить для условий работы ваших механизмов. При выборе обращайте внимание на тип нагрузки, скорость и давление, а также на условия окружающей среды и температуры, поскольку масла разной вязкости по-разному реагируют на внешние факторы. Другие ключевые аспекты, которые необходимо учитывать – это тип трения (качение или скольжение) и рабочая скорость оси (фиксированная или переменная).

В любом случае, вы сможете подобрать идеальное промышленное масло в линейке высококачественных индустриальных смазок Valvoline. Их уникальная формула позволяет значительно снизить стоимость обслуживания оборудования и сократить простои механизмов, выдерживая при этом широкий диапазон температур и других рабочих условий. Промышленные смазочные материалы Valvoline обеспечивают высочайшую эффективность и надежность оборудования и отвечают техническим требованиям различных отраслей промышленности и оборудования.

Сергей Летуновский,
генеральный директор
ООО «Валволин Евразия»

«Группа ГАЗ» открыла IT-академию

«Группа ГАЗ», крупнейший российский производитель коммерческого транспорта, открыла собственную «Академию IT». Цель проекта – углубленное обучение IT-специалистов с учетом перспективных задач автомобилестроения. Проект реализуется на базе корпоративного университета «Группы ГАЗ» при участии сертифицированных преподавателей из IT-отрасли, а также специалистов IT-подразделений компании и Объединенного инженерного центра. Выпускники с лучшими результатами будут трудоустроены на предприятия «Группы ГАЗ».



Сегодня на базе нижегородской площадки «Группы ГАЗ» прошла церемония открытия IT-академии – проекта по подготовке IT-специалистов под задачи автомобилестроительной отрасли, реализуемого совместно с высшими и средне-специальными учебными заведениями Нижегородской области.

С начала апреля в академии IT «Группы ГАЗ» начнут обучаться 130 студентов, прошедших отбор из более чем 200 претендентов. Обучение для студентов партнерских учебных учреждений будет бесплатным, начиная со второго семестра студенты академии будут получать стипендию от «Группы ГАЗ».

Учебный план включает в себя дисциплины по развитию профессиональных знаний и личностных способностей: обучающиеся смогут не просто усилить свои профессиональные компетенции, а получить возможность отточить навыки с учетом производственных требований и бизнес-задач компании. Студенты примут участие в реализации цифровых проектов «Группы ГАЗ» в сфере инжиниринга, технологий производств, бизнес-процессов и т.д. Учебный курс продолжительностью полтора года будет включать три этапа: DeepDive (базовый курс), Intern (углубленная специализация и стажерская программа на предприятиях «Группы ГАЗ»), Junior (участие в реализации бизнес-проектов «Группы ГАЗ»). Студенты будут изучать предметы в сферах программирования, системного администрирования, сетевых



решений, в том числе в применении к актуальным задачам промышленных производств.

Участниками проекта являются студенты IT-направлений вузов, начиная со второго курса, и студенты средних профессиональных учебных заведений, начиная с третьего курса. Обучение в «Академии IT» будет засчитываться в учебный план образовательных учреждений – партнеров проекта.

Соглашения с шестью учебными заведениями Нижегородской области об организации процесса углубленного обучения IT-специалистов «Группа ГАЗ» заключила в январе этого года. В проекте принимают участие Нижегородский государственный технический университет им. Р.Е. Алексеева, Национальный исследовательский университет «Высшая школа экономики» – Нижний Новгород, Национальный исследовательский Нижегородский государственный университет

им. Н.И. Лобачевского, Нижегородский государственный инженерно-экономический университет, Нижегородский автомеханический техникум и Нижегородский Губернский колледж.

Вадим Сорокин, президент «Группы ГАЗ»:

– Сегодня подготовка собственных высококлассных IT-специалистов актуальна как никогда. В нашей академии IT мы будем готовить перспективные кадры, которые смогут применить свои таланты и в проектировании автомобилей, и в разработке цифровых проектов. Хотел бы выразить благодарность нашим партнерам из учебных заведений за помощь в организации процесса. Уверен, что студенты «Академии IT» вырастут в настоящих профессионалов своего дела, за которыми – будущее новых проектов в «Группе ГАЗ» и в автомобилестроительной отрасли.

Что отличает LiuGong от других производителей из КНР?

Техника LiuGong поставляется в РФ уже 18 лет. Более 15 000 машин китайского бренда работают в различных отраслях российской промышленности. Продавцы и потребители справедливо считают марку одной из самых надежных и качественных. Сегодня мы хотим познакомить читателей с этой техникой поближе и раскрыть некоторые секреты.



ГИГАНТ МИРОВОГО УРОВНЯ

Машиностроительная компания LiuGong — известный в мире китайский бренд, который с 1958 года производит строительную спецтехнику и на сегодняшний день располагает 21 заводом по всему миру. Производство в Бразилии, Польше и Индии, пять крупных научно-исследовательских центров — масштабы действительно впечатляют. Не напрасно, по данным Yellow Table 2021, компания занимает 15-е место в рейтинге крупнейших мировых производителей дорожно-строительной техники. Концерн LiuGong является одним из лидеров по производству фронтальных погрузчиков: изготовлено и отгружено заказчикам более 450 000 машин.

Но для потребителя важно другое.

ГОСГАРАНТИЯ КАЧЕСТВА

Значительная доля в LiuGong Machinery Co, Ltd принадлежит государству, которое очень серьезно относится к контролю качества. На предприятиях концерна уверены в каждой детали и каждом соединении. Опыт эксплуатации техники в суровых российских условиях подтверждает непревзойденную надежность машин LiuGong.

Так, два фронтальных погрузчика 888H и два 890H работают в одном из карьеров Карелии. Генеральный директор эксплуатирующей компании так комментирует качество машин: «На момент приобретения LiuGong мы четко понимали, что это хорошая модель. У нас непрерывное производство, и мы не заинтересованы в том, чтобы техника стояла. Погрузчики останавливаются только для смены

машинистов, заправки, планового техосмотра, ТО, а так они работает 24 часа в сутки. Работают без каких-либо серьезных проблем».

НАДЕЖНЫЕ КОМПЛЕКТУЮЩИЕ

Техника LiuGong оснащается компонентами от ведущих мировых брендов по лицензионному соглашению. Двигатели Cummins, Weichai, насосы и гидромоторы Danfoss и Bosch Rexroth, мосты CARRARO, Kessler и Merritor, органы управления Bosch Rexroth; гидрораспределители и насосы экскаваторов Kawasaki, гидроцилиндры Parker, освещение Hella KGaA Hueck & Co, фильтры Fleetguard и Donaldson, ПВД Continental, шины Aeolus — неполный перечень поставщиков комплектующих для спецтехники LiuGong.

В совокупности с высоким качеством сборки такое партнерство дает максимальную надежность и производительность при разумной стоимости машин.

ОБШИРНАЯ ЛИНЕЙКА

LiuGong предлагает одну из самых широких линеек продукции в мире — 19 видов спецтехники для любых задач, отраслей и условий. Большая часть машин поставляется и в Россию — 15 видов техники с большой вариативностью модификаций и опций. Это позволяет подобрать идеальное решение для любых задач и возможностей — от бюджетных машин до флагманских моделей премиум-сегмента.

По отзывам строительных компаний, ассортиментная матрица настолько подробна, что позволяет подобрать машину практически по спецзаказу. Комплектация, допoptions, настройки, оборудование — выбор просто огромный. Главное — понимать, для чего ты приобретаешь технику и в каком режиме будешь эксплуатировать, об этом инженеры LiuGong уже позаботились.

ПЕРЕДОВЫЕ ТЕХНОЛОГИИ

Помимо традиционной линейки техники концерн предлагает современные технологии. Например, беспилотники. Новинки 2021 года — экскаватор 922F, фронтальный погрузчик 856H MAX и дорожный каток 6626E с дистанционным управлением. Эти машины созданы с применением самых современных технологий и с учетом реальных условий эксплуатации.

КОМПЛЕКСНЫЕ РЕШЕНИЯ

Другой важный вектор работы LiuGong — комплексные решения для предприятий. В качестве примера можно привести систему



LiuGong Smart Mining 2.0, презентация которой стала гвоздем программы празднования 63-летия компании осенью прошлого года.

Система разработана для эффективного управления производственными процессами на добывающих объектах. Функционал включает планирование, управление парком техники с помощью облачных платформ, работу «умной» системы безопасности, формирование статистики расходов и эффективности и многое другое. Это принципиально новый подход к добыче, который позволяет повысить производительность труда, сократить издержки и использовать передовую спецтехнику.

КОНТАКТ С ЗАКАЗЧИКОМ

В 2014 году состоялось открытие представительства LiuGong в России и стартовало развитие сети. Сегодня на территории РФ работает 10 дистрибьюторов, 35 точек продаж, которые поддерживают в наличии не менее 250 единиц техники и оказывают сервисную поддержку и консультирование в режиме 24/7. Также действует обширная сеть складов запасных частей на общую сумму более 920 млн рублей. Это позволяет эффективно

организовывать логистику и техническую помощь на территории большой страны.

В этом году представительство LiuGong в России примет участие в международной выставке Bauma CT Russia, которая состоится в Москве, в «Крокус Экспо», с 24 по 27 мая. На стенде под открытым небом площадью 1500 квадратных метров можно будет увидеть фронтальные погрузчики, в том числе и на газомоторном топливе, гусеничные экскаваторы мини и среднего сегмента, различные вибро- и пневмокотки, грейдер легкого класса, экскаватор-погрузчик на равновесных колесах, погрузчики с бортовым поворотом, бульдозеры тяжелого и среднего классов.

Колоссальные производственные мощности, сильная инженерная школа и постоянные поиски оптимальных решений, всесторонняя поддержка клиентов на всех этапах сотрудничества и широкая сеть представителей по всей России, широкий модельный ряд и надежность машин — то, что отличает LiuGong. Представители компании ориентированы на долгосрочное партнерство и доказывают это не словом, а делом в своей ежедневной работе с клиентами всех уровней.

Фронтальные погрузчики мощностью от 68 до 541 л. с. с надежными двигателями, соответствующими современным экологическим стандартам. Экономичные, производительные, легкие в управлении и обслуживании.

Малые, средние, крупные, LRE и колесные экскаваторы LiuGong серии E с идеальным соотношением эффективности, точности и качества. Машины имеют быстрый рабочий цикл, прочную конструкцию и экологичные двигатели.

Полноповоротные экскаваторы-погрузчики и машины серии A оснащены современной гидравликой. Вместе с прочной конструкцией и дополнительным оборудованием они делают их многофункциональными и надежными.

Погрузчики с бортовым поворотом и компактные гусеничные модели — маневренные машины для выполнения работ в условиях ограниченного пространства. Низко расположенный

центр тяжести и широкая колесная база обеспечивают устойчивость и впечатляющую грузоподъемность.

Более 25 вилочных погрузчиков с дизельными ДВС и более 10 моделей на электроходе полностью закрывают потребности в машинах данного типа. Надежные комплектующие и качественная сборка обеспечивают долговечность погрузчиков.

Автогрейдеры с эксплуатационной массой от 13,5 до 17 тонн, асфальтоукладчики с механической и гидравлической плитой, дорожные фрезы и все виды катков демонстрируют высокую производительность при планировании и строительстве дорог.

Автокраны грузоподъемностью от 25 до 75 тонн закрывают широкий спектр потребностей строительных компаний и отлично справляются с различными задачами. В сегменте подъемной техники представлены также самоходные ножничные подъемники.

Бульдозеры различных классов в стандартном исполнении, для полигонов ТБО и слабонесущих грунтов справляются с самыми сложными задачами и демонстрируют высокую надежность. Техника проста в обслуживании и управлении.

Спектр техники для работы с бетоном включает автобетоносмесители с барабанами объемом от 11,8 до 19,2 куб. метров, бетононасосы с распределительной стрелой, прицепы с насосом, линейные насосы, а также дозирующие установки.

Для эксплуатации на предприятиях добывающей отрасли предлагаются надежные самоходные буровые установки и производительные карьерные самосвалы вместимостью до 36 куб. метров. Машины отлично показали себя при работе в сложных условиях и с максимальной нагрузкой.

«Тракторные заводы» стремятся к 100% импортозамещению

Локализация техники «Тракторных заводов» достигает 96%. Компания планирует до конца года произвести более 700 машин для промышленных и сельскохозяйственных нужд. Об этом в рамках расширенного заседания коллегии Министерства промышленности и энергетики Чувашской Республики сообщил генеральный директор Концерна Андрей Водопьянов.

В обсуждении актуальных вопросов отрасли приняли участие руководители федеральных и региональных органов власти, промышленных предприятий республики. Пред началом заседания официальная делегация ознакомилась с выставочной экспозицией крупнейших чувашских производителей. Отдельного внимания была удостоена техника «Тракторных заводов», представленная универсальным гусеничным трактором АГРОМАШ 90ТГ и гусеничным сельскохозяйственным трактором общего назначения АГРОМАШ-Руслан.

Мероприятие прошло под председательством Главы Чувашии Олега Николаева. Центральной темой обсуждения стала необходимость увеличения доли импортозамещающей продукции и усиления государственной поддержки при реализации таких проектов. Рассказывая о производствах, имеющих положительный опыт в этой области, Олег Алексеевич привел в качестве примера Чебоксарский

агрегатный завод, которому удалось отвоевать утраченную долю рынка по производству ходовых систем для импортной гусеничной техники. ЧАЗ снижает риски отечественных потребителей по обслуживанию, замене запчастей уже завезенных зарубежных тракторов (к примеру, ходовые системы за срок службы бульдозера подвергаются замене до 6 раз). В перечень важных импортозамещающих направлений глава региона также включил освоение производства высокоскоростных платформ на базе Канашского вагоностроительного завода.

Перечисляя ключевые достижения в области машиностроения, министр промышленности и энергетики ЧР Александр Кондратьев акцентировал значимость стартовавшего на Волжском комбайновом заводе проекта по созданию сельскохозяйственных колесных тракторов мощностью двигателя до 100 л.с.

Отвечая на вопросы журналистов, генеральный директор Концерна «Тракторные заводы» Андрей Водопьянов обратил внимание, что предприятия машиностроительно-индустриальной группы активно включились в федеральную программу импортозамещения, планомерно вытесняя с рынка иностранных конкурентов и снижая зависимость от зарубежных комплектующих. «Концерну

«Тракторные заводы» повезло, потому что он обладает замкнутым циклом производства и умеет делать практически все. Наша локализация по разным машинам колеблется от 85 до 96%, — подчеркнул Андрей Валентинович. — Сейчас вместе с российскими партнерами мы прорабатываем возможность 100% импортозамещения. Наша техника по конкурентным свойствам и стоимости сопоставима с зарубежными аналогами, и сейчас хорошее время, чтобы увеличить объем выпуска чебоксарских тракторов. В этом году планируем произвести более 700 машин для промышленных и сельскохозяйственных нужд. У нас есть видение, как реализовать эти задачи, и мы уверенно идем к намеченной цели».

Описывая ситуацию на отечественном рынке сельскохозяйственной техники, директор по продажам Волжского комбайнового завода Сергей Смирнов отметил, что количество заявок на тракторы АГРОМАШ заметно выросло в связи с увеличением стоимости зарубежных аналогов. «Чтобы удовлетворить потребности покупателей, наша компания готова нарастить объемы производства, — заверил он. — Степень локализации производимой техники достигает более 95%, поэтому существенного повышения цен на продукцию под брендом АГРОМАШ в ближайшее время не ожидается».

Компания «Альфа Хим Групп» открывает интернет-магазин для юридических лиц в России

Компания «Альфа Хим Групп», крупнейший на юге России производитель автохимии, объявил об открытии интернет-магазина для юридических лиц. Теперь российские предприятия имеют возможность приобретать моторные масла оптом напрямую от производителя, минуя посредников, если в регионе нет официального представителя.



Моторные и трансмиссионные масла, производящиеся под собственной торговой маркой AKross, имеют официальные допуски ЯМЗ (ПАО «Автодизель»), а смазочные материалы RIXX, выпускаемые по лицензии для RIXX Corporation, официально лицензированы Американским институтом нефти. Помимо смазочных материалов, в ассортименте компании представлено большое количество различных технических жидкостей, которые также имеют допуски отечественных производителей. Например, реагент AUS-32 TopBlue официально одобрен компаниями DINEK и KAMAZ. Покупателям, зарегистрировавшимся на сайте, доступны для заказа свыше 500 наименований современных масел, тех. жидкостей, автошампуней и бытовой химии.

«Современные реалии таковы, что все больше и больше людей предпочитают совершать покупки онлайн. Средний возраст клиентов B2B компаний уже меньше 35 лет, все больше покупателей предпочитают самостоятельно подбирать и изучать товары вместо общения с менеджерами. Кроме того, заказ продукции непосредственно у

производителя является дополнительной гарантией оригинальности. Мы активно развиваемся и приспосабливаемся к тем вызовам, которые нам бросает новая реальность», — отметил генеральный директор ООО «Альфа Хим Групп» Максим Дерябин.

Благодаря нововведению, компания сможет предоставить клиентам улучшенный сервис, а также улучшить производительность труда своих сотрудников. Стоит отметить, что с 2020 года компания «Альфа Хим Групп» является участником национального проекта по увеличению производительности труда. В ходе этого проекта на предприятии успешно внедрялись инструменты бережливого производства, благодаря чему удалось снизить многие издержки. Успехи предприятия отметил министр экономики Краснодарского края Алексей Юртаев.

На сегодняшний день компания «Альфа Хим Групп» работает с самыми различными предприятиями: станциями технического обслуживания, транспортными компаниями, карьерами, автомойками и строительными организациями.



На X межотраслевой конференции «PRO БИТУМ и ПБВ» определили основные тенденции битумного рынка и дорожной отрасли на 2022 год

В Санкт-Петербурге состоялась X межотраслевая конференция «PRO Битум и ПБВ». Мероприятие объединило на одной площадке представителей органов власти, дорожно-строительных организаций, производителей и потребителей вяжущих.



В течение двух дней эксперты обсуждали такие актуальные вопросы как применение новых отраслевых стандартов и норм в дорожном строительстве, внедрение передовых технологий, повышение качества используемых материалов.

Дмитрий Орлов, генеральный директор «Газпромнефть – Битумные материалы»:

«Уже не первый год конференция показывает свою эффективность, и ее аудитория неизменно растет. Во многом это происходит благодаря обсуждению проблемных тем, а также поиску решений, которые в дальнейшем окажут благоприятное влияние на отрасль. Для достижения эффективного результата важным является межведомственное взаимодействие. У профессионального сообщества растет интерес к развитию отрасли, эксперты во всей полноте используют нашу площадку для возможности обмена мнениями и опытом».

Президент Ассоциации производителей и потребителей асфальтобетонных смесей РОСАСФАЛТ Николай Быстров поблагодарил организаторов и выразил надежду, что к следующей конференции

принятые решения будут полноценно реализованы, как это было в прошлые годы. За 10 лет цифра достигла 85%.

На межотраслевой конференции выступили специалисты из разных компаний.

Наталья Аветисова, эксперт научного Центра «Эластомеры» воронежского предприятия СИБУРа («Воронежинтезкаучук»), крупнейшего производителя синтетических каучуков и термоэластопластов в России, рассказала о тенденциях в области исследований и производства СБС-полимеров. В 2021 году предприятие достигло рекордного объема производства – 165 тыс. тонн. В рамках дальнейшего улучшения модификаторов для дорожного строительства эксперты разрабатывают рецептуры для регионов с низкими температурами.

Анатолий Новиковский, начальник отдела технологии и контроля качества «РН-Битум», выступил с докладом про опыт разработки и применения битумов по стандарту PG – высокотехнологичных вяжущих с высокими эксплуатационными свойствами. Номенклатура PG компании позволяет учесть особенности всех климатических зон

страны. В 2021 году компания продемонстрировала рост производства вяжущих по стандарту PG на 42% – до 165 тыс. тонн.

Также участники мероприятия отметили, что реализация национального проекта «Безопасные качественные дороги» оказала существенное влияние на отечественный рынок дорожного строительства и вяжущих. Эта программа стала эффективным механизмом повышения качества дорожной сети в российских регионах, в том числе за счет применения современных строительных материалов.

По итогам работы конференции «PRO Битум и ПБВ» были сформулированы основные тезисы Резолюции, которая будет опубликована на всех ресурсах мероприятия.

В 2022 году X межотраслевая конференция «PRO Битум и ПБВ» собрала порядка 1000 специалистов государственных структур, нефтеперерабатывающей и дорожной отраслей. Конференция организована компаниями «Газпромнефть – Битумные материалы», «Роснефть Битум» и СИБУР при поддержке Федерального дорожного агентства и Государственной компании «Автодор».

КАМАЗ-БАТЫР

ТЯГАЧ ДЛЯ ЭКСТРЕМАЛЬНЫХ УСЛОВИЙ

▲ НАДЕЖНОСТЬ ▲ МОЩНОСТЬ ▲ ЭКОНОМИЧНОСТЬ



Произведенные РИАТом доработки под технологическую, географическую и климатическую специфику Закачика позволяют эксплуатировать КАМАЗ-БАТЫР в самых сложных условиях, на любых дорогах и экстремальном бездорожье.



«Проверено Севером!!!» – такую достойную оценку КАМАЗ-БАТЫР заслужил в Северных регионах РФ.



Использование 9-ти литрового рядного двигателя CUMMINS ISL400 EBP0-5 это:

- ▲ максимальный крутящий момент в широком диапазоне оборотов
- ▲ терпимость к перегрузкам
- ▲ топливная экономичность
- ▲ возможность эксплуатации на двухскатной/односкатной ошиновке колес

КАМАЗ-БАТЫР может трансформироваться в универсальный КАМАЗ-ЛЕВША – седельный тягач 8x8.1 с подъемно-опускным седлом, контейнеровозной площадкой со стандартными фитингами, лебедкой 30 тонн, краном-манипулятором и гидравлическим отбором мощности для автономного привода внешних потребителей.



Сервис в 150 сервисных центрах ПАО «КАМАЗ», CUMMINS Inc и ОАО «РИАТ»



ОАО РИАТ

Официальный партнер ПАО «КАМАЗ»

8 800-200-53-30 **riatauto.ru**

запросить спецпредложение ► fdr@riat.ru

Первостепенные задачи нефтегазовой отрасли обсудят на региональной выставке «Атырау нефть и газ» 2022.

19-ая Северо-Каспийская региональная выставка «Атырау Нефть и Газ 2022» впервые пройдет в новой локации - Центре Абая, и по традиции станет эффективной площадкой для обсуждения насущных вопросов нефтегазовой отрасли и демонстрации актуального оборудования от ведущих производителей.

Нефтегазовый комплекс Казахстана играет значимую роль в развитии страны, обеспечивая значительную часть налоговых поступлений в бюджет страны и формируя около четверти ВВП. По данным пресс-службы Премьер-министра РК, в марте 2022 года Правительством была рассмотрена и принята Программа по повышению доходов населения до 2025 года. Министр энергетики Болат Акчулаков отметил, что в рамках Программы планируется локализация новых производств, необходимых для нефтяной отрасли, в том числе через механизм финансирования из Фонда прямых инвестиций корпорации Chevron. Также будет осуществлено поэтапное проведение проектирования по крупным нефтегазовым месторождениям на территории РК. Создание нефтегазохимического кластера предусматривает реализацию 7 проектов, строительство которых осуществляется в Атырауской и Западно-Казахстанской областях. Также, по словам министра, в ближайшем будущем нас ждет модернизация энергетического комплекса, отвечающего требованиям устойчивого развития экономики страны.

Атмосфера живых бизнес-переговоров и эффективного нетворкинга, которая ежегодно царит на площадке выставки «Атырау Нефть и Газ», предоставит компаниям нефтегазового сектора, представителям госаппарата и отраслевых объединений возможность обсудить ряд актуальных тем в области добычи нефти и газа, в сфере производства нефтегазового оборудования, развития инфраструктуры и дальнейших шагов поэтапной реализации Программы.

В экспозиции 2022 года принимают участие более 60 компаний из Беларуси, Казахстана, Нидерландов, Турции, России и США. Это добывающие нефтегазовые компании, организации по разведке и добыче нефти и газа, производители нефтегазового оборудования, средств индивидуальной и промышленной защиты, автоматизации и КИП нефтесервисные компании такие как Akbarys Protection, Alimay, ALMATY CONSOLIDATION CENTER, Brucke Energy, Caspian Radio Services, ISH, SAFETY SYSTEMS LTD, SAVOIR FAIRE ГК, Агран, Интергаз Центральная Азия Филиал «Инженерно-Технический Центр», Зульцер Казахстан, Крафт Спедишн, ЛИНКМАСТЕР КАЗАХСТАН, Уралтрубодеталь завод, СТМ СИСТЕМС,



ТРАНСТЕЛЕКОМ, ХАНИУЭЛЛ-АСУ, TOO (Honeywell ACS), ПЕРГАМ-КАЗАХСТАН, НУТОРС Kazakhstan, ЭЛ-МЕТРО-ИНЖИНИРИНГ, Завод весового оборудования, Ишимбайский машиностроительный завод, САНСОРС МИНЕРАЛС, ХРС-Экспорт, Авангард Нефте-сервис, Новые Технологии и другие. В экспозиции будет представлена Национальная Группа, организованная Центром поддержки экспорта Башкортостана и коллективный стенд Ярославской области.

Помимо экспозиции, которая знакомит профессионалов нефтегаза с последними инновациями отрасли, а также содействует увеличению объема продаж и расширяет географию сбыта нефтегазового оборудования, в рамках «Атырау Нефть и Газ 2022» пройдет насыщенная деловая программа. В первый день работы выставки, 6 апреля, состоится Пленарное заседание с участием Акимата Атырауской области. Основным лейтмотивом станет: «Развитие нефтегазовой отрасли Атырауской области», также отдельные сессии будут посвящены вопросам местного содержания, подготовки кадров и цифровизации.

Свои демонстрационные семинары проведут компании: Каспийский Трубопроводный Консорциум (КТК-К), TOO «Тенгизшевройл», Rosen Europe

B.V., КМГ Инжиниринг, TOO «AYACOM», North Caspian Operating Company N.V.

Контент деловой программы дополнит бизнес-тур в Центр научных лабораторных исследований Атырауского филиала TOO «КМГ Инжиниринг». В ходе бизнес-тура состоится презентация деятельности Атырауского филиала и экскурсия по лабораторным блокам.

Генеральный Партнер выставки «Атырау Нефть и Газ 2022» - компания Тенгизшевройл. Золотой Партнер - Каспийский Трубопроводный Консорциум. Техническим Партнером события выступает компания AYACOM.

Официальную поддержку событиям оказывают Министерство энергетики Республики Казахстан, Акимат Атырауской области, АО НК «КазМунайГаз», ОЮЛ «Казахстанская ассоциация организаций нефтегазового и энергетического комплекса «KAZENERGY», Союз Сервисных компаний KAZSERVICE, Союз по развитию стратегических партнерств в нефтегазовой отрасли - PETROCOUNCIL KZ, Казахстанское общество нефтяников и геологов (КОНГ).

Организатором события является Казахстанская выставочная компания Iteca.



☎ 8 (812) 701-00-48

✉ info@ensoenergy.org

10 ENSO
ЛЕТ
ВНЕДРЕНИЕ
ИННОВАЦИЙ

Более 160 агропромышленных компаний примут участие в выставке-демонстрации «День донского поля»

С 9 по 10 июня на поле «Аграрного научного центра «Донской» в Зерноградском районе Ростовской области состоится выставка-демонстрация «День донского поля», где будут представлены последние достижения агробизнеса. Организатором выставки вот уже в 5-й раз выступит «ДонЭкспоцентр».



На выставке будет представлена инновационная техника и последние разработки в агрохимии от ведущих брендов – Ростсельмаш, Case, New Holland, Kuhn, Jcb, Joskin, Gregoire Besson, Bednar, Opall Agri, Fendt, Lemken, Deutz, Valtra, Dieci, Zetor, Horsh, Amazone, Solar Fields, «Палессе», «Туман».

Всего в выставке-демонстрации планируют принять участие 165 компаний. В их числе такие крупные игроки агропромышленного рынка, как компания Ростсельмаш, «Инагротех», «Бизон», «Альтаир», «Белагромаш-Сервис», «Щелково Агрохим», «Агродрайверы», «ФосАгро-Дон», «АгроЭксперт-Групп», фирма «Август», «Еврохим», ТД «Агротехник», «Эконица-Семена», «Агросервис».

Впервые на проекте свою продукцию представляют фирмы BASF, РосАгроСервис, Агромир-Сидс, «Бакаут», СД Агро, «Техника полей», ДиборЭкспорт, Завод Турбодефлектор, Гервент Рус, Завод Дождевальных машин.

— Сельскохозяйственные профессии всегда были одними из самых важных и незаменимых. А в этом году в сложившихся экономических условиях аграрная сфера приобрела еще большее значение не только для южных регионов, но и для страны в целом. Уверена, что такие проекты, как «День Донского поля», помогают развиваться и укрепляться как отдельным компаниям и хозяйствам, так и всей сельскохозяйственной отрасли, являющейся гарантом продовольственной безопасности России, — комментирует генеральный директор ГК «ДонЭкспоцентр» Карина Лагуткина.

Уникальность выставочного проекта «День донского поля» в том, что посетители могут не только ознакомиться со стандартной экспозицией, но также увидеть сельскохозяйственную технику в действии, оценить качество культур на опытных полях и принять участие в мероприятиях деловой программы.

Уже запланировано 50 демонстрационных показов. На площади 25 Га лучшие образцы сельхозтехники представят весь цикл сельхозработ. Аграрии смогут понаблюдать за мелиорацией и орошением (опрыскиватели самоходные и прицепные), посевными работами (посевные комплексы и сеялки) и обработкой почвы (бороны, культиваторы, плуги). Специально к выставке на опытных полях будет высажено 15 новых селекционных сортов озимой пшеницы (мягкой и твердой) и масличного льна.

В деловой программе «Дня донского поля» — круглые столы, конференции и семинары с участием 20 ведущих агроэкспертов, представителей Минсельхозпрода Донского региона и сельхозтоваропроизводителей. Центральным мероприятием деловой программы «Дня донского поля» станет региональное Предуборочное совещание.

Генеральный спонсор выставки — компания Ростсельмаш, официальный партнер — «Альтаир». Спонсор раздела «Агротехнологии» — «Щелково Агрохим».

Следите за новостями о программе и участниках выставки «День донского поля» на <https://don-pole.ru/ru/>

Место проведения: Ростовская область, Зерноградский р-н, пос. Экспериментальный, ФГБНУ «АНЦ «Донской».

Время проведения: 9-10 июня 2022.

24-27.05 2022 УФА ВАНХЭКСПО ул. Менделеева, 158

ОРГАНИЗАТОРЫ



ПРАВИТЕЛЬСТВО
РЕСПУБЛИКИ
БАШКОРТОСТАН



МИНИСТЕРСТВО ПРОМЫШЛЕННОСТИ,
ЭНЕРГЕТИКИ И ИННОВАЦИЙ
РЕСПУБЛИКИ БАШКОРТОСТАН

БВК БАШКИРСКАЯ
ВЫСТАВОЧНАЯ
КОМПАНИЯ

ТРАДИЦИОННАЯ
ПОДДЕРЖКА

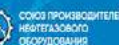
МИНПРОМТОРГ
РОССИИ

МИНИСТЕРСТВО
ЭНЕРГЕТИКИ РФ

СОДЕЙСТВИЕ



СОЮЗ НЕЧЕРНО-
ПРОМЫШЛЕННЫХ
МЕТАЛЛУРГОВ
РОССИИ



СОЮЗ ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ
УДОБРЕНИЙ
РОССИИ



АССОЦИАЦИЯ
НЕЧЕРНОПРОМЫШЛЕННЫХ
МЕТАЛЛУРГОВ
РОССИИ



НАУЧНО-ПРОМЫШЛЕННАЯ
АССОЦИАЦИЯ
ОРУДИЕПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ



СПГ
ОБЩЕСТВО С ОГРАНИЧЕННОЙ
ОТВЕТСТВЕННОСТЬЮ



ЭНЕРГОИННОВАЦИЯ



БВО



КИМВЕСТ



ГАЗ. НЕФТЬ. ТЕХНОЛОГИИ

30-я юбилейная специализированная выставка



Разведка и добыча
нефти и газа



IT-технологии
в нефтегазовой отрасли



СПГ: производство,
транспорт, распределение



Инновации
газовой отрасли



Автоспецтехника



Техника и оборудование
для газомоторного топлива



Нефтегазопереработка
и нефтехимия



Системы безопасности
и противопожарная техника



Поставка и сбыт нефти,
газа и нефтепродуктов



МЕРОПРИЯТИЯ ПРОВОДЯТСЯ С УЧЕТОМ
ВСЕХ ТРЕБОВАНИЙ РОСПОТРЕБНАДЗОРА



www.gntexpo.ru
+7 (347) 246-41-77 gasoil@bvkexpo.ru

[f gazneftufa](#) [GasoilTube](#)
[#газнефтьуфа](#) [#гнт](#) [#gasoilexpo](#)

**агро
ВОЛГА
2022**

**МЕЖДУНАРОДНАЯ
АГРОПРОМЫШЛЕННАЯ
ВЫСТАВКА**

6 - 8 ИЮЛЯ

Международный
выставочный центр
«Казань Экспо»

Растениеводство Животноводство

Цифровизация Сельскохозяйственная техника и запчасти Услуги в АПК

Строительство в сельском хозяйстве Хранение, переработка и упаковка сельхозпродукции Агрохолдинги, агропроизводители

agrovolga.russia www.agrovolga.org 8 (843) 221 77 95

**ПЕТЕРБУРГСКАЯ
ТЕХНИЧЕСКАЯ
ЯРМАРКА**

В РАМКАХ ВЫСТАВКИ ПРОЙДЕТ
САНКТ-ПЕТЕРБУРГСКИЙ
ПРОМЫШЛЕННЫЙ КОНГРЕСС

26-28 АПРЕЛЯ
2022

КВЦ «ЭКСПОФОРУМ»
Петербургское шоссе, 64

ВЕДУЩЕЕ ПРОМЫШЛЕННОЕ МЕРОПРИЯТИЕ СЕВЕРО-ЗАПАДА

+7 965 772 7759 | a.ilina@restec.ru | ptfair.ru

**ТРАНСПОРТ БОЛЬШОГО ГОРОДА.
ДОРОГИ. ЛОГИСТИКА.**

20-21 октября

Коммерческий, пассажирский транспорт
Спецтехника, дорожная техника
Материалы для дорожного строительства
Дорожное ограждение, знаки
Автотехника, видеонаблюдение

EXPOCHEL ЧЕЛЯБИНСК ЛА «ТРАКТОР»
ул. 250-летия Челябинска, 38 89080706759

Министерство дорожного хозяйства и транспорта Челябинской области, Администрация г. Челябинска
Южно-Уральская торгово-промышленная палата, ЮУКВЦ «Экспочел»

**УРАЛЬСКИЙ
АВТОСАЛОН**

19 - 21 МАЯ

**КОММЕРЧЕСКИЙ
ТРАНСПОРТ**

- легковые автомобили
- коммерческие транспорт
- грузовые автомобили
- автотехника
- автокосметика, тюнинг
- автозапчасти, инструменты
- страховые компании
- лизинговые компании

ЧЕЛЯБИНСК, ЛА «ТРАКТОР»
250 лет Челябинску, 38

EXPOCHEL RU
89080706759

СУРГУТ.
НЕФТЬ И ГАЗ
2022Организатор:
• ЮГОРСКИЕ КОНТРАКТЫ •
Мембер:
OF THE RUSSIAN
EXHIBITION
CENTRE
Техническая поддержка:
EXPROTECH

+7 (3462) 94-34-54

sales@yugcont.ru

www.sngexpo.ru

vk.com/sngexpo

@sngexpo

SURGUT.
OIL & GAS
202228-30
СЕНТЯБРЯ
2022г. Сургут,
СОК «Энергетик»
ул. Энергетиков, 47#приёмзаявок #СНГ #СургутНефтьГаз2022
#выставка #ЮГРА #Сургут #sngexpo #ЮК
#Сургутнефтегаз #2022 #четвертьвекавместе
#ЮгорскиеКонтракты #Exprotech

ПРИГЛАШАЕМ ВАС ПРИНЯТЬ УЧАСТИЕ В

XXVI МЕЖДУНАРОДНОЙ СПЕЦИАЛИЗИРОВАННОЙ ТЕХНОЛОГИЧЕСКОЙ ВЫСТАВКЕ

«СУРГУТ. НЕФТЬ И ГАЗ-2022»

Заявки на участие Экспонентов, Посетителей и представителей
СМИ в Международной специализированной технологической
выставке «Сургут. Нефть и Газ – 2022» принимаются до 12.09.2022
включительно **следующими способами:**

- По номеру телефона: **+7 (3462) 94-34-54**
- На электронную почту: **sales@yugcont.ru**
- По форме обратной связи на официальном сайте: **www.sngexpo.ru**

Юбилейная выставка в
нефтяной столице урала

С 24 по 27 мая 2022 года в Уфе состоится 30-я юбилейная специализированная выставка «Газ. Нефть. Технологии». За три десятилетия выставка стала мощной платформой для демонстрации новейших технологических процессов и оборудования нефтегазохимической отрасли и вошла в число ключевых событий нефтегазохимической сферы России.

По оценке профессионального сообщества, выставка в Уфе является одним из лучших по уровню организации экспозиции и деловых мероприятий, подбору спикеров, а потому эти мероприятия называют одними из самых эффективных для работы и решения задач по развитию как отрасли в целом, так и отдельных компаний в частности.

В текущем году по случаю юбилея выставки, участников и гостей ждут разнообразные мероприятия, включающие технологические туры на промышленные предприятия региона, культурная программа, зоны деловых встреч.

Поддержку в проведении юбилейной выставки «Газ. Нефть. Технологии» оказывают федеральные министерства, профессиональные сообщества и ассоциации.

ЭКСПОЗИЦИЯ ВЫСТАВКИ

Одна из самых известных экспозиций в стране будет проходить в 30-й раз и вновь соберет ведущие компании отрасли. В настоящее время свое участие в выставке подтвердили свыше 180 компаний из 25 регионов России, а также из Республики Беларусь. Среди участников есть такие крупные предприятия, как: Башнефть/Роснефть, Башнефтегеофизика,

БСК-Башкирская содовая компания, Газпром трансгаз Уфа, Газпром нефтехим Салават, Транснефть - Урал, Приводы АУМА, ВАРК, ГИС НефтеСервис, Промышленные измерения и автоматизация, Газпром СПГ технологии, Альбатрос, ОЙЛТИММАШ, Курганский кластер арматуростроения, ГК Объединенная металлургическая компания, Петролайн-А, Элемер-Уфа, Нефтепромавтоматика, Сибнефтеавтоматика, ОЗНА, КуйбышевТелеком-Метрология и другие.

Впервые в выставке примут участие компании: НТА-Пром, ТЕЛЛУР ЭЛЕКТРОНИКС, Инкомсистем НИЦ, Лабораторное оборудование и приборы, ЛПСервис, Метрология-Комплект, РословХиммаш Пакер Сервис, ПромАвтомат, Производственно-Сервисная Компания, ГК ЭНЕРГИЯ РКС-ЭНЕРГО, СпецПромЭкспертиза, СегментЭнерго, ТЕЛЛУР ЭЛЕКТРОНИКС, и другие. Уникальная экспозиция выставки будет располагаться на закрытой и открытой площадях. В настоящее время на выставке



запланирована коллективная экспозиция Республики Беларусь, Курганского кластера, предприятий Нижегородской области. На открытой площадке будет представлена спецтехника и оборудование для разработки нефтяных и газовых месторождений. Во время работы выставки будут организованы В2В переговоры компаний нефтегазовой отрасли регионов России с компаниями Республики Башкортостан, что позволит наладить тесные связи и построить новые деловые партнерства.

ДЕЛОВАЯ ПРОГРАММА

В рамках деловой программы состоится ряд отраслевых дискуссионных панельных сессий, круглых столов, научно-практических конференций, привлекающих в Уфу профессионалов отрасли для обсуждения основных трендов, вызовов и прогнозов развития нефтегазовой отрасли в ближайшей перспективе.

Ключевые темы деловых мероприятий этого года: роль нефти и газа в декарбонизации отрасли; развитие газомоторного топлива; промышленная автоматизация и цифровые двойники; рынок СПГ;

интеграция нефтепереработки и нефтехимии; промышленная безопасность; экспорт нефтегазового оборудования; нефтепромысловая химия; цифровые и информационные технологии; модернизация российского геофизического комплекса; меры государственной поддержки нефтегазовой отрасли; финансовые и нефинансовые механизмы.

В рамках деловой программы впервые состоится «Конкурс лучших практик применения технологий бережливого производства в химическом комплексе».

Мероприятия пройдут с соблюдением всех рекомендаций Роспотребнадзора.

Приглашаем принять участие в 30-й Юбилейной международной выставке «Газ. Нефть. Технологии»!

Ждем вас в Уфе с 24 по 27 мая 2022 года!

Оргкомитет выставки:

(347) 246-41-77, 246-41-93,

По вопросам деловой программы:

(347) 246-42-81, 246-42-85

www.gntexpro.ru

VI МЕЖДУНАРОДНАЯ КОНФЕРЕНЦИЯ



Индустриальные масла и СОЖ России и СНГ

в металлургии, металлообработке
и машиностроении

2022

24 мая 2022 г., Москва, ЦВК «Экспоцентр»

ОРГАНИЗАТОР



в рамках Международной специализированной выставки
«МЕТАЛЛООБРАБОТКА-2022»

При поддержке:



агро ВОЛГА 2022

МЕЖДУНАРОДНАЯ
АГРОПРОМЫШЛЕННАЯ
ВЫСТАВКА

Казань 6 – 8 Июля



20 АВТОРИТЕТНЫХ
СПИКЕРОВ-ЭКСПЕРТОВ



120+ ПОСТОЯННЫХ
УЧАСТНИКОВ



6 ЛЕТ ВЕДУЩЕМУ
ОТРАСЛЕВОМУ МЕРОПРИЯТИЮ



СОВРЕМЕННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ СОЖ
ДЛЯ ПРОМЫШЛЕННОСТИ



НОВЫЕ ИНДУСТРИАЛЬНЫЕ МАСЛА
ДЛЯ ПРОМЫШЛЕННОГО ОБОРУДОВАНИЯ



НОВЫЕ СМАЗОЧНО-ОХЛАЖДАЮЩИЕ ЖИДКОСТИ



Q&A - ВОПРОСЫ ПОТРЕБИТЕЛЕЙ

Международный выставочный
центр «Казань Экспо»



agrovolga.org



+7 (495) 502 54 33



Konstantinova.Elena@rpi-inc.ru



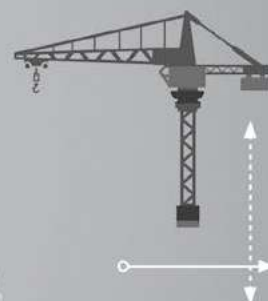
www.rpi-conferences.com

Объединяя опыт по всему миру



НАШИ РЕШЕНИЯ, ВАШ УСПЕХ

24 – 27 мая 2022
Крокус Экспо, Москва



Бесплатный билет
по промокоду **МРРОМВ**

→ www.bauma-ctt.ru/register



Главная выставка строительной
техники и технологий в России

www.bauma-ctt.ru

bauma CTT RUSSIA