

# СПЕЦТЕХНИКА

## И ТРАНСПОРТ

№ 10  
НОЯБРЬ-  
ДЕКАБРЬ



Аренда спецтехники:  
какие типы техники в лидерах

стр. 27



**СТТ** EXPO

27-30 мая 2025

Крокус Экспо, Москва



# ЧЕТРА

ВРЕМЯ СОЗДАВАТЬ

-  ТЕХНИКА
-  ЗАПЧАСТИ
-  СЕРВИС

Официальный дилер  
ООО Компания "УРАЛПРОМСЕРВИС"

г. Берёзовский,  
Режевской тракт, 15-й км/12  
+ 7 (343) 379-00-77  
WWW.UPS7.RU



## 19-20 МАРТА

г. Новый Уренгой



### ВЫСТАВКА «ГАЗ. НЕФТЬ. НОВЫЕ ТЕХНОЛОГИИ – КРАЙНЕМУ СЕВЕРУ»

в рамках  
ЯМАЛЬСКОГО  
НЕФТЕГАЗОВОГО  
ФОРУМА



ООО «Выставочная компания Сибэкспосервис», г. Новосибирск  
Тел.: +7 (383) 335-63-50, e-mail: vk ses@yandex.ru, www.ses.net.ru

# 2025

## СПЕЦНОВОСТИ

4

- Представители ассоциации «РОССПЕЦМАШ» приняли участие в мероприятиях Resama в Китае
- Первая российская аэролодка прошла испытания в климатической камере
- ЧМЗ выпустил автокран грузоподъемностью 35 тонн с расширенным функционалом
- Mayer Cargoline запускает услугу аренды полуприцепов
- Тонар представил обновленный полуприцеп-сортиментовоз
- Компания UMG освоила производство новых автогрейдеров с «автоматической коробкой передач»
- Российский завод разработал оборотный коммунальный отвал
- Ведущий мост ЧЗСА в реестре Минпромторга России
- «Высокоточные комплексы» поставил партию новых снегоболотоходов МЧС России
- Программа №1432 помогла аграриям приобрести свыше 176 тыс. единиц техники
- «Меркатор холдинг» выпустил первую комбинированную дорожную машину на базе самосвала нового поколения К5 КАМАЗ-6595
- Российские вилочные погрузчики оснастили дополнительным устройством для снижения уровня выброса выхлопных газов
- Сотрудничество на пути к развитию: российские производители обсуждают экспорт и кооперацию в Туркменистане
- ЧМЗ выпустил и поставил заказчику крупную партию гусеничной грузоподъемной техники
- ООО «БАЛТИЙСКИЙ ЛИЗИНГ» признано «компанией года» в рамках VIII евразийской премии Leader Leasing Awards
- Шторный механизм Sotrans включен в реестр минпромторга России
- Российские производители с 2023 года выпустили 114 новых моделей и модификации сельхозтехники
- Новые и самые востребованные автомобили FOTON продемонстрированы на выставке Comtrans 2024
- На международной выставке «Urbantrans 2025» компания «Русбизнесавто» представит обновленную линейку туристических автобусов и новый городской автобус HIGER
- На выставке Comtrans 2024 состоялась первая официальная презентация нового, уникального для России, грузового габаритного шасси баз повышенной проходимости

## СПЕЦРЕЛИЗ

12

- 12 Группа компаний ZTM вошла в ТОП-10 мировых производителей башенных кранов на Международном Саммите T50 Construction Machinery 2024
- 13 ГК АВТОФУРГОН открывает в Краснодаре новый мультибрендовый центр по продаже и обслуживанию коммерческой техники
- 18 MAGSTRONG – движение вперед
- 21 Рынок складской техники: тенденции, перспективы
- 27 Аренда спецтехники: какие типы техники в лидерах
- 39 Многофункциональность для горных работ: шахтные пикапы ГХХ Фарцойге

## ПОСТРЕЛИЗ

14

- 14 Группа компаний «Современные транспортные технологии» передала 225 городских автобусов для Тюмени
- 16 Ассоциация «Росспецмаш» объявила имена лауреатов Национальной премии им. Ежовского А.А.
- 20 Российский завод «Профессионал» представил первый мини-погрузчик собственного производства
- 37 Премьера КДМ 100Г с надстройкой от «Меркатор Холдинг» на шасси «Газон NEXT»
- 38 Реанимобили Foton Toano дополнили автопарк медицинской клиники «Ресет»
- 40 Горная отрасль в эпоху перемен: «Новые времена – Новые герои» на МАЙНЕКС 2024
- 44 Успешный демпоказ Ростсельмаш в Китае

## ПРЕССРЕЛИЗ

15

- 15 «Газель NN» признана «Автомобилем года» в категории «Фургоны»
- 32 Машкластер ЧР выпустил краткий обзор текущего состояния российского производства ДСТ
- 42 Готовимся отмечать самый масштабный праздник в строительной отрасли. СТТ Ехро – 25 лет!



### «СПЕЦТЕХНИКА И ТРАНСПОРТ» WWW.SPEC-TECHNIKA.RU - ЭТО:

- успешная работа на информационном рынке более 20 лет
- 50 000 подписчиков на электронную версию журнала
- участие более чем в 50 лучших профильных выставках России и СНГ

**Адрес редакции; Адрес издателя:**  
620078, Свердловская обл., г. Екатеринбург,  
ул. Коминтерна, д. 16, оф. 812а  
Тел./факс: (343) 346-70-99  
lider@media-l.ru  
www.spec-technika.ru

**Учредитель и издатель:**  
Екатерина Рамильевна Хафизова

**Главный редактор:** Екатерина Рамильевна Хафизова  
lider@media-l.ru

**Корректор:** У. А. Смирнова

**Дизайнер:** Георгий Мартыненко  
liberty-studio@bk.ru

**Специалисты отдела рекламы:**  
Денис Салахов, mb@media-l.ru

**Специалист по работе с выставочными компаниями:**  
Е. В. Рубщикова, lider@media-l.ru

**Отпечатано:** ООО «АртесПринт»  
г. Екатеринбург, ул. Ухтомская, 45

**Выход в свет:** 15 декабря 2024 года

**Тираж:** 10 000 экз.

**Свидетельство о регистрации средства массовой информации** ПИ ФС77-82874 от 04.03.2022 года выдано Федеральной службой по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций

**Периодичность выхода журнала:** 7 раз в год

**Цена свободная**

**Распространение:** рассылка по Уральскому (в том числе ХМАО, ЯНАО), Приволжскому, Сибирскому, Центральному, Северо-Западному, Дальневосточному, и Южному федеральным округам.

При перепечатках ссылка на журнал «Спецтехника и транспорт» обязательна. Рекламуемые товары подлежат обязательной сертификации. Редакция не несет ответственности за содержание рекламных материалов.

Редакция может не разделять точки зрения авторов публикуемых материалов, не обязана вступать в переписку и предоставлять справочную информацию.

6+

Оператор специализированных  
выставок  
и мероприятий

Учредитель информационного портала  
и издатель журнала  
«Спецтехника и транспорт»

Организатор ежегодного городского праздника  
«День строителя» в составе рабочей группы  
Свердловской области

**СПЕЦТЕХНИКА**  
И ТРАНСПОРТ

**100+**  
**TECHNO**  
**BUILD**  
IX Международный  
строительный форум  
и выставка

**ДЕНЬ**  
**СТРОИТЕЛЯ**

## ПРЕДСТАВИТЕЛИ АССОЦИАЦИИ «РОСПЕЦМАШ» ПРИНЯЛИ УЧАСТИЕ В МЕРОПРИЯТИЯХ RECAMA В КИТАЕ



Представители Ассоциации «Роспецмаш» приняли участие в 9-й учебной поездке Регионального совета ассоциаций-производителей сельскохозяйственной техники в Азиатско-Тихоокеанском регионе (ReCAMA), которая была организована для производителей и дистрибьюторов агромаши и оборудования.

Программа поездки включала посещение ведущих производств сельхозмашин, проведение X заседания ReCAMA и посещение Международной выставки сельскохозяйственной техники CIAME 2024. Мероприятия проходили в городах Гуанчжоу и Чанша (Китай).

В них приняли участие 31 представитель из 10 стран-членов ассоциации. Основная тема встречи экспертов: «Механизация уборки урожая и постуборочного хранения урожая для обеспечения продовольственной безопасности в мире».

В ходе X заседания ReCAMA представитель Ассоциации «Роспецмаш» рассказала другим участникам о степени механизации сельского хозяйства в России, о состоянии и перспективах развития российского сельхозмашиностроения.

На Международной выставке сельскохозяйственной техники CIAME 2024, которая прошла в г. Чанша (Китай), Россию представила компания Ростсельмаш. Производитель презентовал местному аграрному бизнесу трактор Ростсельмаш 2400 и зерноуборочный комбайн РСМ 161, который предназначен для уборки всех традиционных зерновых культур и способен обработать за сезон до 2000 гектаров полей. Экспозиция вызвала большой интерес у участников выставки.

### Справочно:

ReCAMA, куда входит Ассоциация «Роспецмаш», был создан Центром по устойчивой механизации сельского хозяйства при Экономической и социальной комиссии ООН для Азии и Тихого океана в 2014 году. Совет содействует устойчивой механизации сельского хозяйства в Азиатско-Тихоокеанском регионе, укреплению потенциала национальных отраслевых ассоциаций, обмену знаниями и информацией, расширению сотрудничества и более тесным деловым связям среди национальных ассоциаций и их членов.

## ПЕРВАЯ РОССИЙСКАЯ АЭРОЛОДКА ПРОШЛА ИСПЫТАНИЯ В КЛИМАТИЧЕСКОЙ КАМЕРЕ

Амфибия «СЕВЕР 650К» прошла испытания в климатической камере НТЦ «Цельсий Проф». Исследования официально подтвердили готовность аэролодки к работе в условиях экстремальных температур от -50 °С до +45 °С.

В ходе испытаний проводились замеры рабочих показателей ходовой части (двигатель, трансмиссия, топливная система, электрооборудование, органы



управления и пр.), давления в баллонах, проверка целостности и прочностных характеристик сварной рамы корпуса, пластикой защиты (чешуи), надежности механических узлов и дополнительного оборудования.

Тестирование опытного образца аэролодки производилось в несколько этапов после длительной выдержки в условиях экстремальных температур (суммарно более суток при температурах -45 °С и -50 °С и более 11 часов при температурах +40 °С и +45 °С), а затем повторно в нормальных климатических условиях. Все тесты завершились успешно, что отражено в протоколах испытаний.

«Свойства материалов, конструкций и деталей машин зависят от окружающей температуры и других условий. Например, автомобилисты знают, что даже самые неприхотливые внедорожники бывают бесполезны при температурах ниже -30 °С: они просто не заводятся. Для спецтранспорта важна способность штатно работать в условиях сурового и сложного климата, проверить которую лучше до того, как машина выйдет на задание», — говорит Павел Трыков, директор по развитию КАЗ «СЕВЕР».

При этом, как отмечает эксперт, важна не только оценка надежности и работоспособности техники в условиях экстремальных температур, но также понимание, как она поведет себя при резких перепадах температуры или, например, в горячей и влажной атмосфере. Моделировать различные условия эксплуатации и их сочетание позволяет климатическая камера — герметичный бокс, внутри которого искусственно поддерживаются необходимые для тестов температура, влажность воздуха, атмосферное давление и т. д.

«Большинство производителей аэролодок таких испытаний не проводят, поскольку мероприятие это затратное. Проблема еще и в том, что довольно сложно найти климатическую камеру подходящего размера, чтобы загнать в нее плавсредство габаритами 7,77 x 2,85 x 2,60 м. Например, в России такая камера всего одна», — уточняет Павел Трыков.

В компании уверены, что климатические испытания должны стать обязательными для всей амфибийной техники. Это даст российским производителям весомое конкурентное преимущество на зарубежных рынках.

## ЧМЗ ВЫПУСТИЛ АВТОКРАН ГРУЗОПОДЪЕМНОСТЬЮ 35 ТОНН С РАСШИРЕННЫМ ФУНКЦИОНАЛОМ

Челябинский механический завод (входит в Ассоциацию «Роспецмаш») в ноябре произвел отгрузку автокрана грузоподъемностью 35 тонн для компании, занимающейся техническим обслуживанием и ремонтом оборудования атомных станций и других промышленных и энергетических объектов.

Функционал автокрана «Челябинец» был расширен за счет ряда опций. Техника оснащена электропропорциональной системой управления крановыми операциями при помощи джойстиков. Она обеспечивает плавность и точность позиционирования грузов. Также модель оборудована противовесами массой



по 3,0 тонны для эффективной работы с более тяжелыми грузами на средних и дальних вылетах.

Предусмотрены вторая (вспомогательная) грузовая лебедка с «коньком» (гусек длиной 0,7 м) на оголовке стрелы и дополнительная крюковая подвеска для оперативной работы с «легкими» грузами. Видеокамера на лебедке обеспечивает контроль за намоткой грузового каната.

У автокрана имеется централизованная система смазки шасси для своевременной подачи смазки к подвижным частям. Это увеличивает срок эксплуатации и упрощает техническое обслуживание шасси.

В кабине шасси находится дополнительный отопитель и кондиционер.

После успешного прохождения испытаний автокран Челябинец отправился к заказчику. Спецтехника будет эксплуатироваться в одном из подразделений головной специализированной ремонтной организации атомной отрасли России.

## MAYER CARGOLINE ЗАПУСКАЕТ УСЛУГУ АРЕНДЫ ПОЛУПРИЦЕПОВ



MAYER Cargoline вводит новую услугу по аренде шторных полуприцепов. В услугу аренды включен широкий набор опций для выгодной, удобной и безопасной эксплуатации полуприцепов. Новый сервис MAYER призван поддержать бизнес в сложных и меняющихся рыночных условиях и помочь в его успешном развитии.

«Аренда коммерческой техники напрямую от производителя - один из развивающихся финансовых инструментов на рынке и отличное решение, которое позволяет оптимизировать кредитную нагрузку и снижать административные и страховые издержки для компаний. Новая услуга операционной

аренды полуприцепов от MAYER Cargoline поможет нашим клиентам быстрее адаптироваться к изменениям рынка, сэкономит им время и деньги, а также позволит протестировать новое направление без долгосрочных обязательств», — прокомментировал Смирнов Алексей, руководитель направления аренды и страхования «МАЙЕР Групп».

Среди преимуществ сервиса аренды можно выделить также отсутствие первоначального взноса и равномерность платежей, что позволяет сохранять оборотные средства в основном бизнесе, а фиксированный арендный платеж с включенными расходами на обслуживание и ремонт на весь срок действия договора обеспечивает прогнозируемость затрат на содержание техники.

Стоимость аренды шторного полуприцепа MAYER Cargoline длиной 13,6 м составляет от 180 000 рублей в месяц. В стоимость аренды уже включены расходы на ремонт и регулярное техническое обслуживание, а также страховка КАСКО на случай ДТП и других непредвиденных дорожных ситуаций. Оформление документов и выдача полностью готового к эксплуатации полуприцепа занимает не более 3-х рабочих дней. Клиентам предлагаются индивидуальные условия, которые предполагают также возможность выкупа полуприцепа по истечении срока действия договора аренды. Оформить аренду можно на срок не менее 6 месяцев.

## ТОНАР ПРЕДСТАВИЛ ОБНОВЛЕННЫЙ ПОЛУПРИЦЕП-СОРТИМЕНТОВОЗ



Завод «Тонар» (входит в Ассоциацию «Роспецмаш») представил полуприцеп-сортиментовоз Тонар L3, в который в этом году были внесены ряд конструктивных изменений.

Геометрический объем перевозимого груза 63 куб.м. Полуприцеп оборудован ремнями с механическими лебедками для увязки груза. Коники перемещаются по раме, в зависимости от длины перевозимого сортамента. Передний стальной щит с дополнительными усилителями обеспечивает безопасность водителя. В базовой комплектации полуприцеп оснащен передней подъемной осью.

За последний год в модель сортиментовоза L3 были внесены конструктивные изменения, основанные на замечаниях и пожеланиях клиентов, уже эксплуатирующих полуприцеп.

Завод доработал раму полуприцепа, поперечные балки между лонжеронами теперь выполнены не из швеллеров, а из труб квадратного сечения размером 80x80мм.

Кронштейн подъемной оси был размещен выше для исключения заедания неровностей на дороге.

Лонжероны и коники сварены с использованием роботов. На всех производственных процессах, требующих этапы сварки, как-то сварка лонжеронов, коников, рычагов осей, используются роботы.

## КОМПАНИЯ UMG ОСВОИЛА ПРОИЗВОДСТВО НОВЫХ АВТОГРЕЙДЕРОВ С «АВТОМАТИЧЕСКОЙ КОРОБКОЙ ПЕРЕДАЧ»



Компания UMG (входит в Ассоциацию «Росспецмаш») планирует до конца 2024 года завершить заводские испытания нового поколения грейдеров с гидромеханической трансмиссией, сравнимой с автоматической коробкой передач в автомобиле.

Внедрением занимается компания «СДМ инжиниринг», которая вместе с заводом «Брянский арсенал» входит в российский машиностроительный холдинг UMG. На предприятии также осуществляется масштабная модернизация производства, направленная на повышение эффективности и увеличение объемов выпускаемой продукции.

«Брянский арсенал» проводит техническое и технологическое обновление производственных мощностей. В рабочий цикл уже включен горизонтально-фрезерный обрабатывающий центр с числовым программным управлением, кроме того, завод обновляет материальную базу – поэтапно вводятся в эксплуатацию современные станки с ЧПУ. Предприятие берет на вооружение актуальные в отрасли технологии металлообработки: в настоящее время в процессе монтажа и пусконаладки находится установка лазерной резки труб.

«Модернизация производственных мощностей позволит заводу более чем в два раза увеличить в 2025 году объемы выпускаемой продукции и улучшить ее качество», – прокомментировал выпуск новых автогрейдеров генеральный директор компании UMG Константин Николаев.

В рамках модернизации производственного цикла завод «Брянский арсенал» уже внедрил комплектацию спецтехники современными трансмиссиями. В новой серии было выпущено 4 автогрейдера АГ-140 и 5 автогрейдеров АГ-180, оснащенных гидромеханической коробкой передач (ГМП). Отечественные комплектующие выпускаются «Брянским арсеналом» и Чебоксарским заводом силовых агрегатов. В частности, модернизированная трансмиссия включает балансирную тележку, изготовленную в Брянске, и редуктор заднего моста произведенный в Чебоксарах.

Детали новой трансмиссии специально модифицированы для установки коробки-автомата, оснащенной джойстиком. Переключение передач осуществляется под нагрузкой в автоматическом режиме – гидротрансформатор обеспечивает процесс сцепления, оператор использует только две педали. Управление грейдером максимально упрощено: новая трансмиссия обладает повышенной надежностью, экономичностью и сохраняет плавность хода машины как при грейдировании, так и в транспортном режиме.

Применение современного варианта трансмиссии положительно сказывается на эргономике рабочего места оператора – в кабине освобождается значительное пространство. ГМП также отличается улучшенной ремонтопригодностью и простотой в сервисном обслуживании, что делает грейдеры этих моделей более конкурентоспособными на рынке.

Для улучшения рабочих характеристик машин и обеспечения эффективной работы в различных условиях специалисты завода в настоящее время проводят испытания технических возможностей моделей грейдеров серии АГ. После

завершения заводских испытаний в 2024 году спецтехника будет реализована и поступит в подконтрольную эксплуатацию в реальных условиях. С 2025 года начнется серийное производство новых автогрейдеров, планируется выпустить около 400 машин в год.

## РОССИЙСКИЙ ЗАВОД РАЗРАБОТАЛ ОБОРОТНЫЙ КОММУНАЛЬНЫЙ ОТВАЛ

Отечественный производитель специализированной техники «Сальсксельмаш» (входит в Ассоциацию «Росспецмаш») разработал оборотный коммунальный отвал КО-6.

Агрегат пришел на замену отвалу КО-3. По сравнению с предшественником модель претерпела значительные конструктивные изменения.

Была повышена жесткость конструкции лопаты, изменен принцип фиксации лопаты в крайних положениях, а также изменена конструкция амортизации отвала.

Удалось улучшить конструкцию распорной балки и усилить кронштейн крепления гидроцилиндра к трактору.

Производитель также заузил дышло отвала.

Ширина рабочей зоны составляет 2500 мм, а при повороте на 30 градусов – 2150 мм. Конструкционная масса – 420 кг. Может совместно использоваться с погрузчиком.

Эти и другие изменения направлены на улучшение эксплуатационных качеств и увеличение надежности новой модели.

## ВЕДУЩИЙ МОСТ ЧЗСА В РЕЕСТРЕ МИНПРОМТОРГА РОССИИ



Ведущий мост для вилочных погрузчиков, произведенный Чебоксарским заводом силовых агрегатов, вошел в реестр российской промышленной продукции Минпромторга России. Он предназначен для установки на вилочные автопогрузчики грузоподъемностью 3,5–5,0 т.

После успешного прохождения экспертизы 24 ноября 2024 года ведущий мост был включен в реестр российской промышленной продукции Минпромторга России.

Реализовать уникальный проект удалось благодаря совместным усилиям предприятий, входящих в Машиностроительный кластер Чувашской Республики. Важно отметить, что на всех этапах работы – от инжиниринга, производства литейных и кузнечных заготовок до механической обработки и сборки готового продукта использовались – только отечественные технологии. В

составе изделия применяются исключительно российские комплектующие и компоненты. Продукт прошел все необходимые стендовые испытания и тем самым подтвердил высокий ресурс и надежность для дальнейшей организации серийного производства.

«Идея создания собственного ведущего моста связана с необходимостью обеспечения технологической независимости при производстве вилочных погрузчиков СИЛАНТ. Это критически важный компонент, который до этого никем не производился в стране, теперь позволит нашей технике стать еще более отечественной. Путь от проектирования до завершения стендовых испытаний прошел в рекордно короткие сроки: в марте этого года мы торжественно приступили к испытаниям, а уже сегодня имеем готовый продукт с подтвержденным российским происхождением. Самое важное, что при проектировании мы сразу заложили возможность использования ведущего моста и на других видах малогабаритной техники, которая не производилась в России из-за отсутствия критически важных компонентов. В будущем выпуск таких продуктов на ЧЗСА позволит сформировать целую отрасль малогабаритной складской, коммунальной и сельскохозяйственной техники», – отметил генеральный директор ЧЗСА, руководитель машиностроительного кластера Чувашии Александр Дмитриев.

Ведущий мост ЧЗСА может использоваться другими производителями при производстве фронтальных погрузчиков, коммунальной и иной дорожно-строительной техники с допустимой нагрузкой на мост до 20 тонн.

Универсальным инженерным решением стали модульные элементы ведущего моста, на основе которых можно создавать мосты и бортовые приводы различных конструкций и размеров, адаптируя под широкий спектр техники.

## «ВЫСОКОТОЧНЫЕ КОМПЛЕКСЫ» ПОСТАВИЛ ПАРТИЮ НОВЫХ СНЕГОБОЛОТОХОДОВ МЧС РОССИИ

АО «Курганмашзавод» (входит в холдинг «Высокоточные комплексы» Госкорпорации Ростех) поставил МЧС России снегоболотоходы ТМ-140. Это финальная партия техники в этом году. Машины пополнят технический парк Мурманского поисково-спасательного отряда на Кольском полуострове.

Машины обладают высокой проходимостью и предназначены для работы в труднодоступных районах. Вездеходы оборудованы универсальной грузовой платформой, на которую устанавливаются различные модули и технологическое оборудование, что позволяет быстро адаптировать технику для специальных задач.

В этом году предприятие уже поставило несколько партий ТМ-140. Машины применяют для выполнения специальных задач. Так, по сообщению арктического спасательного центра г. Певек МЧС России по Чукотскому автономному округу, в ноябре ТМ-140 доставили новое оборудование и продукты питания на труднодоступную метеорологическую станцию Валькаркай. Спасатели преодолели более 130 км за 12 часов в условиях полного бездорожья: по заснеженной тундре и сложному рельефу.

«ТМ-140 оснащен всем необходимым для переездов на дальние расстояния. Особенно важным для нас было проверить и подготовить технику к предстоящим учениям «Безопасная Арктика – 2025», которые состоятся в январе. Это будет испытание и для людей, и для техники. Вездеход покажет себя отлично», – прокомментировал работу курганской техники начальник Арктического

комплексного аварийно-спасательного центра АКАСЦ Виктор Шаповалов. Специальная техника по заказу МЧС России также используется спасателями Республики Коми (Воркута), Архангельской и Мурманской областей.

## ПРОГРАММА №1432 ПОМОГЛА АГРАРИЯМ ПРИОБРЕСТИ СВЫШЕ 176 ТЫС. ЕДИНИЦ ТЕХНИКИ



Российские аграрии за все время реализации программы №1432 смогли приобрести со скидкой 176,7 тыс. единиц сельхозтехники.

«С начала реализации программы №1432 (старт в 2013 году – прим. ред.) и по 1 октября 2024 года поставлено сельхозпроизводителям 176,7 тыс. единиц сельхозтехники. Я не знаю ни одной программы в Российской Федерации, которая может показать такие результаты», – подчеркнул эксперт.

По его словам, эффективность программы №1432 выше в сравнении с другими мерами поддержки. Согласно расчетам «Росспецмаш», при размере бюджетного финансирования в 20 млрд рублей аграрии смогут приобрести 28,4 тыс. единиц техники по постановлению №1432, при помощи льготного лизинга – 3,27 тыс. единиц, а благодаря льготному кредитованию – 9,9 тыс. единиц.

«Получается, что по постановлению №1432 будет приобретено в три раза больше техники, чем по льготному кредитованию и в 9 раз больше, чем по льготному лизингу. При этом программу №1432 можно комбинировать с этими механизмами поддержки спроса. Кроме этого, в отличие от других программ поддержки спроса, Программой 1432 предусмотрен механизм контроля цен на сельхозтехнику – производители могут увеличивать цены только на индекс цен производителей промышленной продукции (ИЦП), утверждаемый ежегодно Правительством Российской Федерации. Цены на сельхозтехнику ежегодно размещаются на сайте Минсельхоза России, и любой сельхозпроизводитель может посмотреть, что цены на сельхозмашины изменяются только в рамках утвержденного ИЦП. Также, по данным российских предприятий, цены на тракторы компании Ростсельмаш в 2024 году не изменились, себестоимость трактора выросла на 13%. Цены на тракторы Петербургского тракторного завода в 2024 году выросли на 5%, себестоимость трактора выросла на 8%. Эти же данные подтверждаются в рамках мониторинга цен на сельхозтехнику, который проводят Минпромторг России и ФАС России. То есть при росте себестоимости российские заводы или не изменяют цены, или изменяют их в пределах ИЦП, который в 2024 году составил 6,4%», – добавил Максимкин.

По словам эксперта «Росспецмаш», программа №1432 также оказала колоссальное влияние на развитие российского сельхозмашиностроения. С начала ее реализации в 2013 году и по 2023 год производство сельхозтехники в России выросло в 8 раз: с 33,7 до 271,1 млрд рублей.

«Если посмотреть в объемах инвестиций, с 2019 по 2024 год российские заводы благодаря реализации №1432 инвестировали более 38 млрд рублей

в строительство новых заводов, модернизацию действующих производственных площадок. Бюджетная эффективность программы в 2023 году составила 203%. Это значит, что на рубль выделенной субсидии в бюджеты всех уровней поступило два рубля и три копейки налогов», - заключил эксперт и добавил, что среди новых проектов, которые появились благодаря программе №1432, можно назвать тракторный завод Ростсельмаш в Ростове-на-Дону, производство коробок передач на Петербургском тракторном заводе, новое производство опрыскивателей «Пегас-Агро» в Самарской области и другие.

### «МЕРКАТОР ХОЛДИНГ» ВЫПУСТИЛ ПЕРВУЮ КОМБИНИРОВАННУЮ ДОРОЖНУЮ МАШИНУ НА БАЗЕ САМОСВАЛА НОВОГО ПОКОЛЕНИЯ K5 КАМАЗ-6595



«Меркатор Холдинг» (калужский завод компании входит в Ассоциацию «Росспецмаш») впервые представил новую комбинированную дорожную машину Меркатор КДМ 700АК на базе самосвала нового поколения K5 КАМАЗ-6595 (6x4).

Автомобиль оснащен новым двигателем КАМАЗ Р6 мощностью 482 л.с. и механической 16-ступенчатой коробкой передач. Нагрузка 9 тонн на переднюю ось и по 16 тонн на задние оси позволяет установить буквально любое навесное оборудование под разные задачи.

КДМ 700АК создана для очистки дорожного полотна от выпавшего снега с помощью фронтального отвала и межосевой щетки, и для распределения по поверхности дорог реагентов в зимний период. По желанию заказчика автомобиль можно оснастить распределителями жидких реагентов разных типов. В летний период машина может быть оснащена моечным и щеточным оборудованием для очистки улиц от грязи и поддержания в чистоте дорожных ограждений.

### РОССИЙСКИЕ ВИЛОЧНЫЕ ПОГРУЗЧИКИ ОСНАСТИЛИ ДОПОЛНИТЕЛЬНЫМ УСТРОЙСТВОМ ДЛЯ СНИЖЕНИЯ УРОВНЯ ВЫБРОСА ВЫХЛОПНЫХ ГАЗОВ

С целью снижения уровня выброса токсичных выхлопных газов инженеры ЧЗСА (входит в Ассоциацию «Росспецмаш») оснастили вилочные погрузчики специальными каталитическими нейтрализаторами.

Корпус этого устройства изготавливается из прочных материалов, устойчивых к высоким



температурам и коррозии. Внутри него расположены два керамических блока. Они состоят из нескольких тысяч каналов, которые призваны удерживать вредные и опасные продукты, выделенные двигателем внутреннего сгорания. За доли секунды катализатор их перерабатывает, в результате наружу выходят безвредные газы и частицы воды.

Это делает технику пригодной для работы в местах, где действуют жесткие требования по охране окружающей среды.

### СОТРУДНИЧЕСТВО НА ПУТИ К РАЗВИТИЮ: РОССИЙСКИЕ ПРОИЗВОДИТЕЛИ ОБСУЖДАЮТ ЭКСПОРТ И КООПЕРАЦИЮ В ТУРКМЕНИСТАНЕ



Российские производители сельскохозяйственной, строительной-дорожной, коммунальной техники и пищевого оборудования обсудили в Туркменистане с заинтересованными сторонами возможности расширения экспортных поставок и реализацию совместных кооперационных проектов.

Деловая миссия, которая прошла с 18 по 20 ноября, была организована при поддержке Минпромторга России и Ассоциации «Росспецмаш». В состав делегации вошли руководители и представители Министерства промышленности и торговли России, Ассоциации «Росспецмаш», компаний «Ростсельмаш», «Пегас-Агро», «Мельинвест», «Варгашинский завод ППСО», «Меркатор Холдинг», «Кузембетьевский РМЗ» и «Краснокамский РМЗ».

Участники деловой миссии провели встречи с представителями Министерства сельского хозяйства Туркменистана, Министерства охраны окружающей среды Туркменистана, Министерства внутренних дел Туркменистана, Министерства энергетики Туркменистана.

Кроме того, 20 ноября прошли встречи с представителями и членами Союза промышленников и предпринимателей Туркменистана.

Российские машиностроители заинтересованы в реализации проектов по модернизации агропромышленного, коммунального и строительного-дорожного комплексов Туркменистана, а также местной пищевой и перерабатывающей промышленности. Заводы выпускают широкую номенклатуру современной техники и оборудования для выполнения соответствующих задач.

Представители правительства и бизнеса Туркменистана подробно пообщались с возможностями российских предприятий, высказав свою заинтересованность в дальнейшем развитии сотрудничества.

### ЧМЗ ВЫПУСТИЛ И ПОСТАВИЛ ЗАКАЗЧИКУ КРУПНУЮ ПАРТИЮ ГУСЕНИЧНОЙ ГРУЗОПОДЪЕМНОЙ ТЕХНИКИ

Челябинский механический завод (входит в Ассоциацию «Росспецмаш») отгрузил крупной российской нефтегазовой компании партию «легких» гусеничных кранов.

Грузоподъемность спецтехники составляет 32 тонны, длина основной стрелы – 40 метров. Краны, дополнительно оснащенные гуськами длиной 15 метров, адаптированы к выполнению ответственных монтажных работ в самых суровых условиях.

Модернизированные машины модельного ряда 2024 года обладают увеличенным по ширине опорным контуром, повышенной удельной мощностью на передвижение (1,1 кВт/т) и малым удельным давлением на грунт.

Важная особенность этой линейки гусеничных дизель-электрических кранов – различные варианты разбора для удобства транспортировки. Благодаря компактным габаритам, краны ДЭК-324 доставили заказчику автомобильным транспортом.



### ООО «БАЛТИЙСКИЙ ЛИЗИНГ» ПРИЗНАНО «КОМПАНИЕЙ ГОДА» В РАМКАХ VIII ЕВРАЗИЙСКОЙ ПРЕМИИ LEADER LEASING AWARDS



26 ноября 2024 года компания «Балтийский лизинг» удостоена диплома VIII Евразийской премии LEADER LEASING AWARDS в номинации «Компания года».

Торжественная церемония награждения состоялась в Торгово-промышленной палате Российской Федерации во время проведения I Всероссийской конференции «Лизинг зовёт! - 2024».

«Мы благодарны за признание наших достижений. Эта награда вдохновляет нас на новые свершения и подтверждает, что мы движемся в правильном направлении. Мы всегда стремимся быть лучшими на рынке лизинга и предоставлять нашим клиентам наиболее выгодные условия. Будем продолжать работать над улучшением качества наших услуг и расширением спектра предложений» – прокомментировал награждение Антон Сапожков, первый заместитель генерального директора компании ООО «Балтийский лизинг».

Ежегодная премия Leader Leasing Awards учреждена в 2017 году. Ее миссией является содействие активному продвижению российских компаний путем выявления лучших практик и поощрения лидеров лизинговой отрасли, стимулирования совершенствования отраслевых стандартов, содействия популяризации лизинга как уникального инвестиционного инструмента и решения других задач.

«Балтийский лизинг» - одна из ведущих лизинговых компаний России, которая предоставляет услуги по финансированию приобретения транспорта, спецтехники и оборудования. Компания активно развивается и расширяет свою деятельность, предлагая клиентам выгодные условия лизинга более чем в 80 филиалах по всей стране.

### ШТОРНЫЙ МЕХАНИЗМ SOTRANS ВКЛЮЧЕН В РЕЕСТР МИНПРОМТОРГА РОССИИ



Шторный механизм производства «Механического завода СОТРАНС» включен в реестр российской промышленной продукции Министерства промышленности и торговли РФ. В перечень вошла система SOTRANS Sliding Roof System типа Regional.

«Включение нашего шторного механизма в реестр Минпромторга РФ – это важный шаг для предприятия. Это подтверждает тот факт, что продукция «МЗ СОТРАНС» соответствует самым высоким стандартам качества. Кроме того, данный факт упрощает процедуры проведения госзакупок, – отмечает Алексей Ильин, генеральный директор «МЗ СОТРАНС». – Данный шаг поможет и в дальнейшем укреплять позиции компании и ее продукции на российском рынке».

Вхождение шторного механизма в реестр позволит упростить процедуру подтверждения страны происхождения продукции «МЗ СОТРАНС».

### РОССИЙСКИЕ ПРОИЗВОДИТЕЛИ С 2023 ГОДА ВЫПУСТИЛИ 114 НОВЫХ МОДЕЛЕЙ И МОДИФИКАЦИИ СЕЛЬХОЗТЕХНИКИ

Российские производители сельхозтехники с 2023 года по конец октября 2024 года благодаря программе 1432 выпустили 114 новых моделей и модификации сельскохозяйственной техники.

В число этих разработок входят шесть зерноуборочных комбайнов, один самоходный кормоуборочный комбайн, три трактора для сельского хозяйства, два самоходных опрыскивателя, 102 прицепные и навесные сельхозмашины.

Постановление 1432 позволяет заводам осуществлять инвестиции в строительство новых производственных площадок и модернизацию действующих мощностей. В частности, в этом году компания Ростсельмаш открыла новый тракторный завод, новое производство коробок передач. Компания «ПТЗ» в 2019 году открыла новый завод по выпуску коробок передач. «Пегас-Агро» в 2022 году запустил ультрасовременный завод по производству опрыскивателей.

Новые цеха были открыты «Рубцовским заводом запасных частей», компаниями «Агро», «Промзапчасть», «Лилиани», «Радиозавод» и многими другими.



Реализация подобных проектов не останавливается: ПТЗ осуществляет строительство завода по производству мостов, «Лилиани» строит предприятие по выпуску бункеров-перегрузчиков, «Коблик Групп» строит завод по производству прицепов и перегрузчиков. Проекты реализуются в разных регионах нашей страны.

Только за последние пять лет – с 2019 по 2023 годы – объем инвестиций в их реализацию составил более 38 млрд руб.

## НОВЫЕ И САМЫЕ ВОСТРЕБОВАННЫЕ АВТОМОБИЛИ FOTON ПРОДЕМОНСТРИРОВАНЫ НА ВЫСТАВКЕ COMTRANS 2024

АО «МБ РУС», официальный дистрибьютор Foton Toano и Foton Tunland G7 в России, представило четыре автомобиля на международной выставке коммерческих автомобилей Comtrans 2024, которая проходит с 10 по 13 декабря в ЦВК «Экспоцентр». На стенде компании №2-200 в павильоне №2 гости выставки смогут оценить новые электрический фургон и восьмиместный автомобиль Foton Toano, а также цельнометаллический фургон Foton Toano и пикап Foton Tunland G7, которые признаны победителями 24-й ежегодной национальной премии «Автомобиль года в России» в номинациях «Пикапы» и «Легкие фургоны». На пресс-конференции, посвященной развитию бренда Foton в России, представители компании рассказали о ближайших планах.

Новый фургон Foton Toano полной массой 3,5 т оборудован электродвигателем мощностью до 130 кВт и крутящим моментом до 330 Н·м, а также литиевой батареей мощностью 100 кВт. Доступно два режима зарядки: быстрый – за 40 минут и стандартный – за 5,5 часов. Дальность хода на одной зарядке составляет до 300 км.

Электрический Foton Toano оснащен системами экстренного торможения (AEBS), антиблокировочной системой торможения (ABS), системой курсовой устойчивости (ESC), а также системой предотвращения лобового столкновения. Благодаря функции LDWS в случае выезда с полосы движения водитель получает оповещение, что повышает безопасность передвижения. Для комфорта водителя и удобства управления автомобиль оборудован климат-контролем и круиз-контролем, установлен электросилитель руля. Водительские и пассажирские сиденья имеют регулировки в четырех направлениях. На



удобной приборной панели предусмотрен 12,3-дюймовый жидкокристаллический дисплей.

Представленный автомобиль демонстрирует новый экстерьер и интерьер, который ожидается на рестайлинговой версии Toano: новая решетка радиатора, передний бампер, светодиодные фары головного света, новые сиденья с большим количеством регулировок.

Также на стенде компании можно ознакомиться с восьмиместным автомобилем Foton Toano. Автомобиль предназначен для комфортного передвижения пассажиров на междугородних маршрутах или в качестве шаттла в туристической индустрии. Его можно дооборудовать до бизнес-версии, установив сиденья повышенной комфортности.

Для удобства пассажиров в обшивке салона использованы термо-, шумо- и виброизоляционные материалы, установлены комфортные сиденья с подлокотниками и подголовниками, потолочная полка, светодиодное освещение, USB-розетки и динамики, а также дополнительный отопитель и испаритель для пассажирского салона.

Также гости выставки смогут оценить цельнометаллический фургон Foton Toano грузоподъемностью до 910 кг, который представлен в односкатной версии в комплектации L3H2. Автомобиль оснащен турбированным дизельным двигателем объемом 2,8 л и мощностью 150 л. с., а также 6-ступенчатой коробкой передач. Автомобиль пользуется большой популярностью среди российских клиентов благодаря надежной конструкции, повышенной безопасности и универсальности. По запросам заказчиков АО «МБ РУС» совместно с авторизованными кузовопроизводителями может дооборудовать фургон для выполнения различных задач. Во флагманском шоуруме «МБ РУС» представлены рефрижератор, грузопассажирские автомобили (5+1, 6+1, 8+1), автомобили скорой медицинской помощи классов «В» и «С» на базе Foton Toano.

В ходе выставки был продемонстрирован еще один популярный автомобиль в России – полноприводный пикап Foton Tunland G7. Он оснащен надежным дизельным двигателем мощностью 162 л. с. и 8-ступенчатой АКПП, что обеспечивает достойную скоростную динамику. Автомобиль создан как для активного отдыха и путешествий, так и для коммерческих целей. Грузоподъемность составляет 905 кг. Tunland G7 полной массой 2 980 кг и дорожным просветом 210 мм отличается высокой проходимостью и надежностью конструкции.

## НА МЕЖДУНАРОДНОЙ ВЫСТАВКЕ «URBANTRANS 2025» КОМПАНИЯ «РУСБИЗНЕСАВТО» ПРЕДСТАВИТ ОБНОВЛЕННУЮ ЛИНЕЙКУ ТУРИСТИЧЕСКИХ АВТОБУСОВ И НОВЫЙ ГОРОДСКОЙ АВТОБУС HIGER

Автобус KLQ6116GC – это городской автобус 6 поколения производится Higer BUS Co в КНР.

Модель KLQ6116GC по своим техническим характеристикам, согласно ОТТС, соответствует категории МЗ класс 1 и относится к категории автобусов Большого класса.

Автобус HIGER KLQ6116GC Предназначен для перевозки пассажиров на городских и пригородных муниципальных или заказных маршрутах.

Особенность городских автобусов – большая пассажироместимость. В Автобусе HIGER KLQ6116GC максимальная пассажироместимость – 80 человек. При этом от 28 до 33 х мест для сидения. В данном автобусе оборудовано место для перевозки пассажира с ограниченными возможностями, предусмотрены система клининга и аппарат для беспрепятственного доступа маломобильных групп пассажиров.

Модель HIGER KLQ6116GC – полунизкопольной автобус. Данная характеристика обусловлена конструкцией кузова автобуса, при которой высота пола над уровнем дорожного покрытия одинаковая и не превышает 340 мм на всем протяжении от передних дверей до задних колесных арок, что составляет 70% от всей площади автобуса.



Помимо городской модели HIGER KLQ6116GC в рамках выставки «Urbantrans 2025» компания «Русбизнесавто» представила два новых международника для российского рынка – HIGER KLQ 6812 KQ и HIGER KLQ 6952 KQA.

HIGER KLQ 6812 KQ – компактный туристический автобус длиной 8,2 м на 29 человек. Такая модель будет в первую очередь интересна для международных маршрутов со средним пассажиропотоком, а также для корпоративных целей. Новинка оснащена двигателем Cummins и механикой от Fast Gear. В базовом оснащении кондиционер, пневмо-подсветка, а также багажное отделение 2,7 м<sup>3</sup>.

HIGER KLQ 6952 KQA – новая модель, которая имеет длину 9,4 м и вмещает до 39 пассажиров. Это очень популярный в России класс международных среднего размера, который востребован для регулярных перевозок, и для школьных экскурсий. Комфорт обеспечит кондиционер и пневмо-подсветка в базовом исполнении. Автобус оснащен двигателем Cummins и 6-ступенчатой МКП Fast Gear.

## НА ВЫСТАВКЕ COMTRANS 2024 СОСТОЯЛСЯ ПЕРВАЯ ОФИЦИАЛЬНАЯ ПРЕЗЕНТАЦИЯ НОВОГО, УНИКАЛЬНОГО ДЛЯ РОССИИ, ГРУЗОВОГО ГАБАРИТНОГО ШАССИ БАЗ ПОВЫШЕННОЙ ПРОХОДИМОСТИ

Эксплуатация в любых дорожных условиях, плавность хода, маневренность, экономичность, уникальное сочетание технологичности и высокого уровня комфорта – все это про новые шасси БАЗ. На стенде представлены тяжелые грузовые автомобили в двух стандартных исполнениях – самосвал

грузоподъемностью 22 тонны и седельный тягач. Оба автомобиля имеют колесную формулу 6х6 с независимой подвеской всех колес и оснащены силовыми агрегатами Ярославского моторного завода, двигателем ЯМЗ-653.1 и механической 9-ступенчатой коробкой передач с демультипликатором.

Грузовые габаритные шасси БАЗ задают новый уровень отечественного автомобильного строительства, формируют отечественный премиальный сегмент грузовых транспортных средств, создаваемых по запросу, с целью решения самых сложных задач заказчиков.

ГТШ БАЗ оснащаются транспортными осями оригинальной конструкции, независимой подвеской, обеспечивающей высокую проходимость. Высокая вариативность шасси позволяет установить практически любую надстройку, повышая универсальность грузового автомобиля и способность решать различные задачи для клиентов.

Высокий уровень локализации БАЗ обеспечивается за счет использования российских и белорусских узлов и компонентов.

Серийное производство грузовых габаритных шасси БАЗ начнется в середине 2025 года. В настоящее время автомобили проходят сертификационные испытания.

В презентации приняли участие:

Подвязников Михаил Львович – заместитель генерального директора Концерна ВКО «Алмаз-Антей», генеральный директор Обуховского завода.

Гречухин Дмитрий Михайлович – генеральный директор АО «Романов».

В первый день выставки также состоялась церемония награждения победителей Гран При За Рулем Коммерческая техника 2024. Автомобили БАЗ получили награду в номинации «Премьера года».



# ЧЕТРА

ВРЕМЯ СОЗДАВАТЬ

-  ТЕХНИКА
-  ЗАПЧАСТИ
-  СЕРВИС

 Официальный дилер  
ООО "ГРАНД-ТРАКТОРОРЕСУРС"

123557, Россия, г. Москва  
ул. Малая Грузинская, д. 38,  
оф. 209  
тел. (499) 253-46-36  
e-mail: tractor@grand.ru  
www.grand-tractor.ru



## Группа компаний ZTM вошла в ТОП-10 мировых производителей башенных кранов на Международном Саммите T50 Construction Machinery 2024

На международном Саммите Global 50 Construction Machinery Summit в Шанхае группа компаний ZTM получила награду ТОП-10 мировых производителей башенных кранов.

Саммит T50 — самая авторитетная и влияющая конференция в индустрии строительной техники.

Одним из критериев высокой оценки производителя ZTM — успешный экспорт в Россию. АНТАРЕС-НТ — эксклюзивный дистрибьютор оборудования ZTM на территории Российской Федерации и стран СНГ. Компания реализовала свыше 100 проектов поставки башенных кранов ZTM для ведущих строительных компаний России с полной сервисной поддержкой:

- Верхнеповоротных безоголовочных кранов ZTM.
- Башенных кранов ZTM с маховой стрелой.

Подъемные краны ZTM производятся по стандартам требований к безопасности металлоконструкций Европейской ассоциации подъемно-транспортного оборудования FEM 1.001, и применяются на крупномасштабных коммерческих и инфраструктурных проектах, требующих высокой грузоподъемности и надежной работы в сложных условиях эксплуатации. Оборудование

адаптировано под российские условия эксплуатации в режиме -40°C, особо ветровые и сейсмически активные районы.

Башенные краны ZTM оснащены интеллектуальной системой управления, оптимизирующей производительность крана и предупреждающей риски простоя за счет мониторинга и автоматизации эксплуатации крана на стройплощадке.

От лица эксклюзивного дистрибьютора башенных кранов ZTM директор компании АНТАРЕС-НТ отметил это значимое событие: «Башенные краны ZTM уже заслужили доверие взыскательных российских строительных, инфраструктурных и арендных компаний. Более 100 башенных кранов ZTM уже работают по всей территории России: от Крыма до Дальнего Востока, во всех климатических поясах», — прокомментировал Александр Михайлов.

Профильные специалисты АНТАРЕС-НТ оказывают услуги монтажа, запуска в эксплуатацию, технического обслуживания и доверительного управления башенными кранами на объектах строительства по территории РФ и СНГ.



## ГК АВТОФУРГОН открывает в Краснодаре новый мультибрендовый центр по продаже и обслуживанию коммерческой техники

Группа компаний Автофургон расширяет географию присутствия и объявляет об открытии нового дилерского центра в Краснодаре. Avtofurgon стал одним из крупнейших мультибрендовых центров по продаже и сервисному обслуживанию наиболее востребованных марок коммерческого и грузового транспорта в данном регионе.

Открытие нового мультибрендового центра позволит компании предлагать весь комплекс услуг, необходимый для решения транспортных задач, теперь и в Краснодарском крае.

«Расширение бизнеса и выход в новый для нас регион — следующий этап в построении системы ГК Автофургон вокруг клиента и его нужд. Краснодар — один из самых крупных и развивающихся городов юга России, где востребованы как квалифицированная помощь в подборе и покупке коммерческой и грузовой техники, так и качественное и профессиональное обслуживание транспорта. Открытие центра Avtofurgon в Краснодаре покроет запросы наших клиентов на техническое и сервисное обслуживание техники в южном регионе страны, а также позволит нам привлечь новых покупателей и партнеров, — прокомментировал Вячеслав Фомин, директор по продажам ГК Автофургон.

К работе нового дилерского центра было привлечено более 40 высококвалифицированных специалистов по продажам, диагностике и ремонту. Среди них узкопрофильные эксперты с большим стажем работы такие как: сертифицированные диагносты ХОУ и слесарного участка, сертифицированные мастера по ремонту гидро-бортов, агрегатчики по ремонту коробок передач, редукторов и раздаточных коробок, мотористы по ремонту двигателей.

В мультибрендовом центре Avtofurgon клиентам доступна к покупке новая техника более 15



брендов, а также грузовой и коммерческий транспорт с пробегом. Центр по продаже и обслуживанию коммерческой техники укомплектован современной сервисной зоной площадью 1500 м<sup>2</sup>, а также собственной парковкой площадью 3500 м<sup>2</sup>. Мощности сервисной зоны включают: пять постов слесарной зоны для ремонта любого уровня сложности, оборудованные ямами, кран-балкой и всем необходимым оборудованием; три поста дополнительного оборудования для ремонта гидро-бортов, рефрижераторных установок, а также всех систем ХОУ; два поста кузовного ремонта фургонов; один пост мойки.

ГК Автофургон была основана в 1996 году и с тех пор занимает лидирующие позиции на рынке грузового транспорта, являясь одним из крупнейших холдингов коммерческого и грузового транспорта в России. Ключевыми ценностями компании являются поиск и развитие возможностей для клиентов. В 2024 году компания провела ребрендинг, сменив логотип, слоган и символ бренда. Слоган бренда - «Решения для движения», где движение отображает постоянное развитие и рост. В качестве символа был выбран лев, как отражение скорости, силы и гибкости при взаимодействии с клиентом и принятии решений.

## Группа компаний «Современные транспортные технологии» передала 225 городских автобусов для Тюмени

Компания «Современные транспортные технологии» (ГК «СТТ») вместе с официальным дилером «Тюменнефте-спецтранс» передала 225 городских автобусов Тюменскому пассажирскому автотранспортному предприятию №1. В поставке представлены автобусы среднего, большого и особо большого класса. Город получил автобусы в рамках программы Фонда национального благосостояния через Государственную транспортную лизинговую компанию (ГТЛК). Торжественная передача техники состоялась 29 ноября с участием главы города Максима Афанасьева.

Согласно контракту, для Тюменского пассажирского автотранспортного предприятия № 1 было передано 225 автобусов. В их числе:

- 74 автобуса среднего класса «CITYMAX 9» (37 с дизельным двигателем и 37 на сжатом природном газе);
- 140 автобусов большого класса «ЛИАЗ 5292» (70 дизельных и 70 на сжатом природном газе);
- 11 автобусов особо большого класса — «ЛИАЗ 6213» с дизельным двигателем.

Все автобусы оснащены автоматической коробкой передач и регулируемой по высоте и наклону рулевой колонкой. Кресло водителя оснащено электрическим подогревом. Безопасность пассажирских перевозок поддерживается пневматической тормозной системой с дисковыми тормозными механизмами и ABS, а также системой блокировки движения при открытых дверях. Для удобства пассажиров установлены мягкие кресла, система кондиционирования и аппарат для посадки маломобильных пассажиров и пассажиров с колясками. Для упрощения процесса оплаты внедрена бесконтактная система платежей. В каждом автобусе установлены датчики системы подсчета пассажиров на каждой двери.



«CITYMAX 9» — современный автобус среднего класса, предназначенный для удобной и эффективной эксплуатации в городе. Благодаря низкому уровню пола, широким дверным проёмам и двум просторным накопительным площадкам посадка и высадка пассажиров происходят быстрее, что сокращает время остановок и ускоряет прохождение маршрута. В автобусе могут разместиться до 84 человек, поэтому он отлично подходит для маршрутов со средней интенсивностью движения. Салон автобуса спланирован так, чтобы пассажирам было удобно: в нём нет узких проходов и подиумов, и благодаря этому существенно упрощается передвижение по салону. Антивандальные сиденья, специальные места для людей с ограниченными возможностями, отсутствие ступеней при входе и система «книлинг», которая наклоняет кузов в сторону дверей, делают автобус удобным и доступным для всех категорий пассажиров. Модель CITYMAX 9 сочетает функциональность, комфорт и продуманный дизайн, соответствующий современным требованиям к городскому транспорту.

«ЛИАЗ 5292» — большой городской автобус, который может вместить до 115 пассажиров. Автобус в газовой модификации оснащён девятью баллонами, обеспечивающими запас хода не

менее 250 километров на одной заправке. Газовый двигатель отличается пониженным уровнем выбросов в атмосферу и существенно уменьшает транспортные расходы. Просторный салон автобуса с большой накопительной площадкой и креплениями для инвалидных колясок соответствует современным требованиям доступности городской среды. Системы «книлинг», видеонаблюдения и кондиционирования, а также USB-разъёмы для зарядки устройств обеспечивают комфорт и безопасность для всех категорий пассажиров.

«ЛИАЗ 6213» — сочленённый автобус особо большой вместимости, который может перевезти 183 человека, для 46 из которых предусмотрены сидячие места. Модель отлично подходит для мегаполисов с большим количеством пассажиров.

Автобус имеет низкий пол, четыре широких дверных проёма, просторные накопительные площадки и систему «книлинг». Это обеспечивает удобную посадку и высадку пассажиров. Автобус доступен для всех категорий граждан, поскольку оснащён механической аппаратурой для людей с ограниченными возможностями. Модель оборудована мощной климатической системой, современным освещением, видеокамерами и антивандальными элементами. Всё это повышает комфорт и срок службы автобуса.

## «Газель NN» признана «Автомобилем года» в категории «Фургоны»

Национальная премия «Автомобиль года в России» подвела итоги 24-го ежегодного голосования. Церемония награждения состоялась 20 ноября в Москве, где были объявлены модели-победители в 23 номинациях. «Газель NN» стала победителем в категории «Фургоны».



колесными арками. А уменьшенная габаритная высота облегчает эксплуатацию автомобиля, позволяя обслуживать склады с въездными воротами высотой всего 2,5 метра. В перегородке кабины предусмотрен специальный лючок для перевозки длинномеров. Существует и грузопассажирская модификация фургона с двухрядной кабиной.

Благодаря продуманной конструкции и использованию современных технических решений, в частности 149-сильного дизельного двигателя в сочетании с 6-ступенчатой механической коробкой передач, «Газель NN» отлично подходит для решения широкого спектра задач в логистике, строительстве и других сферах бизнеса.

Национальная премия «Автомобиль года в России» проводится с 2000 года. Это одно из главных событий автомобильного рынка, на котором определяют лучшие модели в различных категориях. Победителей выбирают по итогам онлайн-голосования, отражающего предпочтения автолюбителей. В 2024 году в категории «Фургоны» были представлены 9 претендентов, что свидетельствует о высоком уровне конкуренции и значимости победы.

Голосование проводилось с 8 апреля по 31 октября 2024 года, в нем участвовали более 1,4 млн человек. Они выбрали лучшие автомобили среди представленных на российском рынке моделей с двигателями внутреннего сгорания, а также среди электрокаров и гибридов. Автомобили, поставляемые через параллельный импорт, также участвовали в голосовании, что обеспечило широту выбора и высокую конкуренцию среди номинантов.

«Газель NN» сочетает продуманную эргономику и практичность, предлагая высокий уровень комфорта и безопасности. В распоряжении водителя — регулируемое поддресорное сиденье, кондиционер и мультимедийная система с 9-дюймовым экраном, обеспечивающим навигацию и доступ к развлекательным функциям. Более 20 ниш для хранения добавляют удобства при работе в динамичных условиях городских перевозок. Автомобиль оборудован современными системами ABS, EBD, датчиками дождя и света, а в качестве опции предлагаются передние и задние парктроники и радары слепых зон.

Одна из ключевых особенностей модели — однокатная ошиновка ведущего моста, позволяющая разместить палету широкой стороной между



# Ассоциация «Росспецмаш» объявила имена лауреатов Национальной премии им. Ежевского А.А.

Ассоциация «Росспецмаш» (учредитель Национальной Премии им. Ежевского А.А.) объявила имена победителей ежегодного конкурса среди молодых конструкторов в сфере сельхозмашиностроения, который ежегодно проходит при поддержке Минпромторга России и Союза Машиностроителей России.



Лауреатами Премии в 2024 году в номинации «Конструирование сельскохозяйственных машин и оборудования» стали 15 студентов, которые представляют ВУЗы из разных регионов России. В своих проектах учащиеся охватили различные сферы модернизации АПК: от производства компонентов и машин до роботизации и применения искусственного интеллекта в сельском хозяйстве.

Ассоциация «Росспецмаш» также отдельно отметила студентов за работы в номинации «Промышленный дизайн в специализированном машиностроении».

Проекты молодых инженеров и дизайнеров оценивали члены конкурсной комиссии, которая состоит из руководителей ведущих российских заводов по производству сельхозтехники, Ассоциации «Росспецмаш», ФГУП НАМИ, представителей Минпромторга России, Ассоциации испытателей сельскохозяйственной техники и технологий, специализированных СМИ.

Директор Ассоциации «Росспецмаш» Алла Елизарова поздравляет лауреатов Премии с успехами, которые были достигнуты в условиях высокой конкуренции между соискателями. По ее словам, необходимо укреплять престиж инженерных профессий, привлекая в отрасль всё больше талантливых молодых людей. Ведь именно за ними будущее отечественного сельхозмашиностроения. Конкурс позволяет студентам погрузиться в атмосферу созидательного труда, посетить ведущие предприятия, убедиться на собственном опыте, что компании предлагают своим сотрудникам комфортные условия труда, достойные зарплаты и отличные возможности карьерного роста.

Торжественное награждение победителей состоится в Воронежской области, на площадке одного из ведущих российских производителей сельхозтехники – компании Koblik Group, которая является стратегическим партнером Премии.

Отдельно будут награждены студенты, которые выполнили свои работы в системе КОМПАС-3D.

О дате проведения церемонии награждения Ассоциация «Росспецмаш» сообщит дополнительно.

## НОМИНАЦИЯ «КОНСТРУИРОВАНИЕ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ МАШИН И ОБОРУДОВАНИЯ»

### ЛАУРЕАТЫ

Буранов Роман Викторович, студент 3 курса ФГБОУ ВО «РГАУ-МСХА им. К.А. Тимирязева»

Проект: «Способ определения состояния здоровья кроликов с использованием искусственного интеллекта»

Научный руководитель – Кравченко Владимир Николаевич – к.т.н., доцент кафедры «Инжиниринг в животноводстве»

Глобин Егор Андреевич, студент 2 курса ФГБОУ ВО «Донской ГТУ»

Проект: «Исследование усовершенствованного шнекового дозатора сыпучих кормов»



Научный руководитель – Изюмов Андрей Игоревич – к.т.н., доцент, заведующий кафедрой «Робототехника и мехатроника»

Гришин Дмитрий Валерьевич, студент 3 курса ФГБОУ ВО «Пензенский ГАУ»

Проект: «Проектирование зубчато-винтового редуктора сеялки»

Научный руководитель – Овтов Владимир Александрович – к.т.н., доцент кафедры «Механизация технологических процессов в АПК»

Дик Иван Иванович, студент 4 курса ФГБОУ ВО «Самарский ГАУ»

Проект: «Разработка универсального сельскохозяйственного робота»

Научный руководитель – Мишанин Александр Леонидович – к.т.н., доцент кафедры «Сельскохозяйственные машины и механизация животноводства»

Захаров Алексей Игоревич, студент 4 курса ФГБОУ ВО «Белгородский ГАУ им. В.Я. Горина»

Проект: «Мульчировщик с ножевыми дисками»

Научный руководитель – Рыжков Андрей Владимирович – к.т.н., доцент кафедры «Машины и оборудование в агробизнесе»

Катаев Андрей Васильевич, студент 4 курса ФГБОУ ВО «РГАУ-МСХА им. К.А. Тимирязева»

Проект: «Разработка тягового плужного орудия с приводными шнеками»

Научный руководитель – Малыха Екатерина Федоровна – доцент, к.э.н.

Лукаева Карина Витальевна, студентка 4 курса ФГБОУ ВО «Чувашский ГАУ»

Проект: «Разработка бункера-накопителя для хмеля»

Научный руководитель – Васильев Александр Олегович – к.т.н., доцент кафедры «Технический сервис»

Матвеев Олег Алексеевич, студент 4 курса ФГБОУ ВО «Кузбасский ГАУ им. В.Н. Полецов»

Проект: «Разработка роботизированной фермы для выращивания луковых в закрытом грунте»

Научный руководитель – Леонов Алексей Александрович – к.т.н., доцент

Моисеев Александр Константинович, студент 3 курса ФГБОУ ВО «Южно-Уральский ГАУ»

Проект: «Совершенствование распределителя семян пневматической сеялки на основе цифрового двойника технологического процесса»

Научный руководитель – Пятаев Максим Вячеславович – к.т.н., доцент кафедры «Эксплуатация машинно-тракторного парка, и технологии и механизации животноводства»

Морозова Мария Николаевна, студентка 4 курса ФГБОУ ВО «Великолукская ГСХА»

Проект: «Устройство для внутрипочвенного внесения сыпучих органических удобрений»

Научный руководитель – Кокунова Ирина Владимировна – к.т.н., доцент, Заведующий кафедрой «Автомобили. Тракторы и сельскохозяйственные машины»

Панькин Никита Станиславович, студент 4 курса ФГБОУ ВО «Омский ГАУ им. П.А. Столыпина»

Проект: «Разработка конструкции поворота моторно-винтовой группы БАС для сельскохозяйственного применения»

Научный руководитель – Союнов Алексей Сергеевич – к.т.н., доцент кафедры «Агроинженерия»

Сонин Антон Андреевич, студент 3 курса ФГБОУ ВО «Мичуринский ГАУ»

Проект: «Разработка устройства бесконтактного обнаружения штамба дерева в интенсивном саду»

Научный руководитель – Мишин Борис Сергеевич – к.т.н., доцент кафедры «Агроинженерия и электроэнергетика»

Танделов Давид Сергеевич, студент 3 курса ФГБОУ ВО «Горский ГАУ»

Проект: «Разработка плуга с электромагнитным предохранителем и датчиком обнаружения камней»

Научный руководитель – Уртаев Таймураз Асланбекович – к.т.н., доцент кафедры «Технические системы в агробизнесе»

Тернерссян Валерия Сергеевна, студентка 4 курса ФГБОУ ВО «Башкирский ГАУ»

Проект: «Разработка высевальной системы пропашной сеялки на основе цифрового двойника»

Научный руководитель – Фархутдинов Ильдар Мавлярович – к.т.н., доцент кафедры «Мехатронные системы и машины аграрного производства»

Трефилова Елизавета Геннадьевна, студентка 4 курса ФГБОУ ВО «Удмуртский ГАУ»

Проект: «Обеззараживание почвы и субстрата ИК-излучением в защищенном грунте»

Научный руководитель – Поспелова Ирина Геннадьевна – к.т.н., доцент

## НОМИНАЦИЯ «ПРОМЫШЛЕННЫЙ ДИЗАЙН В СПЕЦИАЛИЗИРОВАННОМ МАШИНОСТРОЕНИИ»

За работу в области промышленного дизайна в специализированном машиностроении

Бабкина Арина Константиновна, студентка 4 курса ФГБОУ ВО «МГТУ им. Н.Э. БАУМАНА»

Проект: «Промышленный дизайн зерноуборочного комбайна»

Научный руководитель – Парфёнова Елена Викторовна – старший преподаватель кафедры «Промышленный дизайн»

Егорова Елизавета Анатольевна, студентка 1 курса магистратуры ФГБОУ ВО «МГТУ им. Н.Э. БАУМАНА»

Проект: «Промышленный дизайн зерноуборочного комбайна»

Научный руководитель – Ртищев Денис Игоревич – старший преподаватель кафедры «Промышленный дизайн»

## ПОБЕДИТЕЛИ В НОМИНАЦИИ «ЛУЧШАЯ РАБОТА В КОМПАС 3D»

Катаев Андрей Васильевич, студент 4 курса ФГБОУ ВО «РГАУ-МСХА им. К.А. Тимирязева»

Проект: «Разработка тягового плужного орудия с приводными шнеками»

Научный руководитель – Малыха Екатерина Федоровна – доцент, к.э.н.

Лукаева Карина Витальевна, студентка 4 курса ФГБОУ ВО «Чувашский ГАУ»

Проект: «Разработка бункера-накопителя для хмеля»

Научный руководитель – Васильев Александр Олегович – к.т.н., доцент кафедры «Технический сервис»

Плотников Александр Сергеевич, студент 3 курса ФГБОУ ВО «Донской ГАУ»

Проект: «История создания сельскохозяйственных машин, исключаяющих травмирование семян при подготовке к посеву»

## MAGSTRONG – движение вперед

**Торговый знак MAGSTRONG был зарегистрирован в Государственном реестре товарных знаков Российской Федерации в 2016 году. За 7 лет работы профессиональной команды специалистов ПАО «ММК» новый бренд стал узнаваемым практически среди всех производителей оборудования и техники в России и странах ближнего зарубежья.**

В современных условиях каждый производитель, стремясь повысить конкурентоспособность своей продукции, повсеместно увеличивает спектр применения высокопрочных сталей в своем производстве, в связи с чем потребности рынка в высокопрочных сталях неуклонно растут. За последние несколько лет понятие «импортозамещение» резко трансформировалось из лозунга в конкретику, подняв ответственность отечественной металлургии в вопросе обеспечения государственной безопасности на самый высокий уровень.

ПАО «ММК» в течение многих лет выпускает импортозамещающую продукцию, в частности расширяет линейку сталей MAGSTRONG, которая уже включает в себя 21 марку на любой «вкус и цвет» и для любых, в том числе и самых сложных, задач, стоящих перед отечественными



машиностроителями. Помимо марочного идет расширение сортамента и в части геометрических размеров.

Исторически ММК за свое более чем 90-летнее существование успешно и своевременно отвечал на самые разные вызовы. И сегодня специалисты ПАО «ММК» успешно решают очередные поставленные перед ними российским рынком задачи. Период 2022–2023 годов металлургии Магнитки провели в скрупулезной работе над освоением сортамента высокопрочных марок стали, который ранее был представлен на рынке исключительно иностранными производителями и не имеет российских аналогов. Это горячекатаный прокат с пределом текучести 550–1500 Мпа в толщинах менее 8 мм. Под данные задачи ПАО «ММК» уже реализовало и продолжает реализовывать целый ряд инвестиционных проектов. И теперь представляет контрагентам новый сортмент:

– износостойкий прокат MAGSTRONG H450 толщиной от 4,0 мм до 7,99 мм – применим во всех конструкциях, механизмах и агрегатах, где высочайшие требования к износостойкости материала и облегчению веса. Данная сталь востребована в сегментах карьерной, дорожной, муниципальной техники, добыче и переработке полезных ископаемых, в вагоностроении, сельскохозяйственной технике, судостроении и определяет их эксплуатационные преимущества и увлеченный жизненный цикл;



данные материалы открывают новые возможности в решении стратегической задачи по созданию скоростных грузовых вагонов и платформ.

С целью максимальной доступности новых видов продукции для потребителей и удобства комплектации заказов на коротком транспортном плече на 36 площадках ООО «Торговый Дом ММК» сформировано и поддерживается ассортиментное наличие линейки сталей MAGSTRONG. Площадки Торгового дома ММК размещены во всех крупных промышленных регионах Российской Федерации, включая Сибирь и Дальний Восток. Минимальная партия отгрузки с данных площадок – 1 лист. Эти мероприятия максимально упрощают нашим контрагентам доступ к высокопрочным сталям. Так, за 2023 год уже более 500 клиентов воспользовались возможностью применения высокопрочных сталей MAGSTRONG в своем производстве.

ПАО «ММК» продолжает совершенствовать технологию производства высокопрочных сталей, направленную в том числе на повышение качественных характеристик для самых требовательных наших контрагентов. ММК не останавливается на достигнутом и продолжает развитие линейки сталей MAGSTRONG и уже в 2024 году представит новые продукты для разных отраслей промышленности с уникальными характеристиками, что, безусловно, поможет отечественным машиностроителям.

– износостойкий прокат MAGSTRONG AGRO22, AGRO33 и AGRO37 в горячекатаном состоянии теперь производится в толщине от 2,5 до 20 мм и может поставляться как в виде листа, так и в виде ленты, а холоднокатаный прокат теперь производится в рулонах и штрипах толщиной 1,5–3 мм. Уникальность данных марок в том, что в состоянии поставки они обладают достаточно низким уровнем механических свойств, что позволяет их формовать, гнуть, штамповать, придавать сложную форму изделиям на имеющемся у большинства предприятий оборудовании, после чего в результате итоговой закалки уже готового изделия целиком или его локальных участков достигаются свойства по пределу текучести в диапазоне 1000–1500 Мпа, и изделия приобретают характеристики предельно высокой сопротивляемости механическому износу и ударным нагрузкам. Данные марки широко востребованы в сегментах производства сельскохозяйственной техники, садового инвентаря, изделий сложной формы для любого типа оборудования и механизмов, где требуются высокие износостойкие и прочностные характеристики;

– конструкционная марка MAGSTRONG S700MC теперь производится в горячекатаных листах в толщинах от 3 до 15 мм. Данная марка является «рабочей лошадкой» среди конструкционных сталей, заменившая собой традиционные советские марки 09Г2С и 10ХСНД и позволившая увеличить прочностные характеристики готовых изделий, существенно уменьшив при этом их вес. Имеет широчайшее применение в производстве карьерной, дорожной, прицепной, навесной, муниципальной и сельскохозяйственной технике, добыче и переработке полезных ископаемых, в вагоностроении, судостроении и пр.

Ширина листа имеет важное значение для большинства наших клиентов, поскольку напрямую влияет на снижение их собственных производственных издержек и увеличивает производительность за счет оптимальных раскроев. В этой связи в ПАО «ММК» были реализованы значительные по масштабу инвестиционные проекты, направленные на развитие прокатных мощностей. Теперь мы можем удовлетворить запросы российского рынка и предлагаем своим клиентам:

– MAGSTRONG S500MC с предельной шириной листа, увеличенной с 1500 до 1900 мм;  
– MAGSTRONG S550MC с предельной шириной листа, увеличенной с 1500 до 1800 мм;  
– MAGSTRONG S700MC с предельной шириной листа, увеличенной с 1500 до 1800 мм.

Отдельно необходимо отметить, что на сегодняшний день ПАО «ММК» готово принимать заказы на поставку данных марок с дополнительным требованием «ЛАЗЕР», обеспечивающим отсутствие внутренних напряжений, что исключает ухудшение плоскостности при резке на установках лазерной и плазменной резки.

ПАО «ММК» завершило большую и сложную работу по одобрению применения марок стали MAGSTRONG в вагоностроении, что наконец позволит нашим производителям создавать подвижной состав с существенно большей грузоподъемностью и уменьшенным весом тары в сравнении с имеющимся модельным рядом, что, в свою очередь, увеличит грузопоток для операторов при том же количественном вагонном парке. В сегменте специализированных вагонов данные материалы ожидаемо позволят сократить межремонтные циклы и увеличить срок жизни вагонов. Для РЖД увеличение такого инновационного вагонного парка позволит снизить энергетические расходы на перевозку тонны груза, уменьшить износ путей. Кроме того,

**Центр информационной поддержки клиентов ММК**  
**8 800 775 0005**  
**(звонок по России бесплатный)**



## Российский завод «Профессионал» представил первый мини-погрузчик собственного производства

Один из крупнейших в России и странах СНГ производителей навесного оборудования для дорожно-строительной и горнодобывающей техники начал серийный выпуск мини-погрузчиков. Первым в линейке стал многофункциональный ПМ-1000, который был продемонстрирован на Международной выставке Eurasian Construction Technology 2024 в Санкт-Петербурге.

ООО «Профессионал» ведет свою историю с 2006 года. На сегодняшний день доля продукции завода на российском рынке навесного оборудования составляет 80%. Отечественные предприятия с отлаженными производственными процессами, от раскроя и гибки металла до ходовых испытаний, оснащено современным оборудованием и располагает собственной лабораторией, осуществляющей контроль качества изготовления и покраски металлоконструкций.

Запуск нового направления связан со стремлением ООО «Профессионал» развивать российское производство и выводить на рынок конкурентоспособную отечественную спецтехнику высокого качества. Первые прототипы ПМ-1000 были представлены в 2023 году. В дальнейшем компания намерена расширять модельный ряд выпускаемой техники. С этой целью не так давно началось строительство нового завода площадью более 100 000 кв.м в особой экономической зоне в Иваново.

Мини-погрузчик может использоваться в сельском хозяйстве, коммунальном и строительном секторах при уборке снега, расчистке стройплощадок, озеленении населенных пунктов и выполнении других работ по благоустройству территорий. Компактные размеры в сочетании с малым радиусом разворота обеспечивает высокую маневренность ПМ-1000 и, соответственно, его эффективную работу в условиях ограниченных пространств. Одна из самых больших в классе высота выгрузки — 2850 мм — расширяет область применения машины. К тому же завод «Профессионал» предлагает более 30 видов навесного оборудования собственного производства: гидромолоты, гидробуры, щетки, снегометатели, отвалы, паллетные вилы, траншеекопатель, навесной экскаватор и другие, что повышает универсальность ПМ-1000. А благодаря системе Bob-Tach смена навесного оборудования производится легко и быстро.

Мини-погрузчик оснащен рядным дизельным 4-цилиндровым двигателем Д-24352 мощностью 60 кВт (81,5 л.с.) от Минского моторного завода и может развивать скорость до 18 км/ч, что способствует повышению производительности работ. На ПМ-1000 установлены специальные шины для улучшенной проходимости. Машина также может быть оборудована гусеницами.

При производстве погрузчика используются надёжные гидравлические компоненты от крупного поставщика, который сотрудничает с ведущими мировыми производителями спецтехники.



При эксплуатационной массе в 3510 кг машина способна поднимать грузы весом до 1 000 кг, и этот параметр может быть увеличен за счет установки съемных противовесов. Объем базового ковша составляет 0,5 куб.м. Его конструкция, в частности отсутствие внутренних элементов, позволяет избежать налипания грунта с внутренней стороны, что повышает производительность работ. Наличие сменного ножа способствует сохранению ковша и уменьшает затраты на ремонт рабочего оборудования. Функция плавающего положения ковша позволяет проводить планирование грунта.

Эргономичная кабина, герметичность которой повышают вклеенные окна, оборудована безопасной ступенькой для удобного входа оператора. Опционально она может быть оснащена кондиционером. Кабина прошла сертификацию по стандартам FOPS/ROPS.

Управление ПМ-1000 происходит с помощью двух джойстиков. Удобная схема работы с ними (левый джойстик отвечает за движение, правый — за рабочее оборудование) снижает утомляемость оператора при длительных перегонах техники. Информативный современный блок управления позволяет контролировать основные параметры погрузчика.

Увеличенное окно в крыше улучшает обзор зоны выгрузки, обеспечивая безопасность

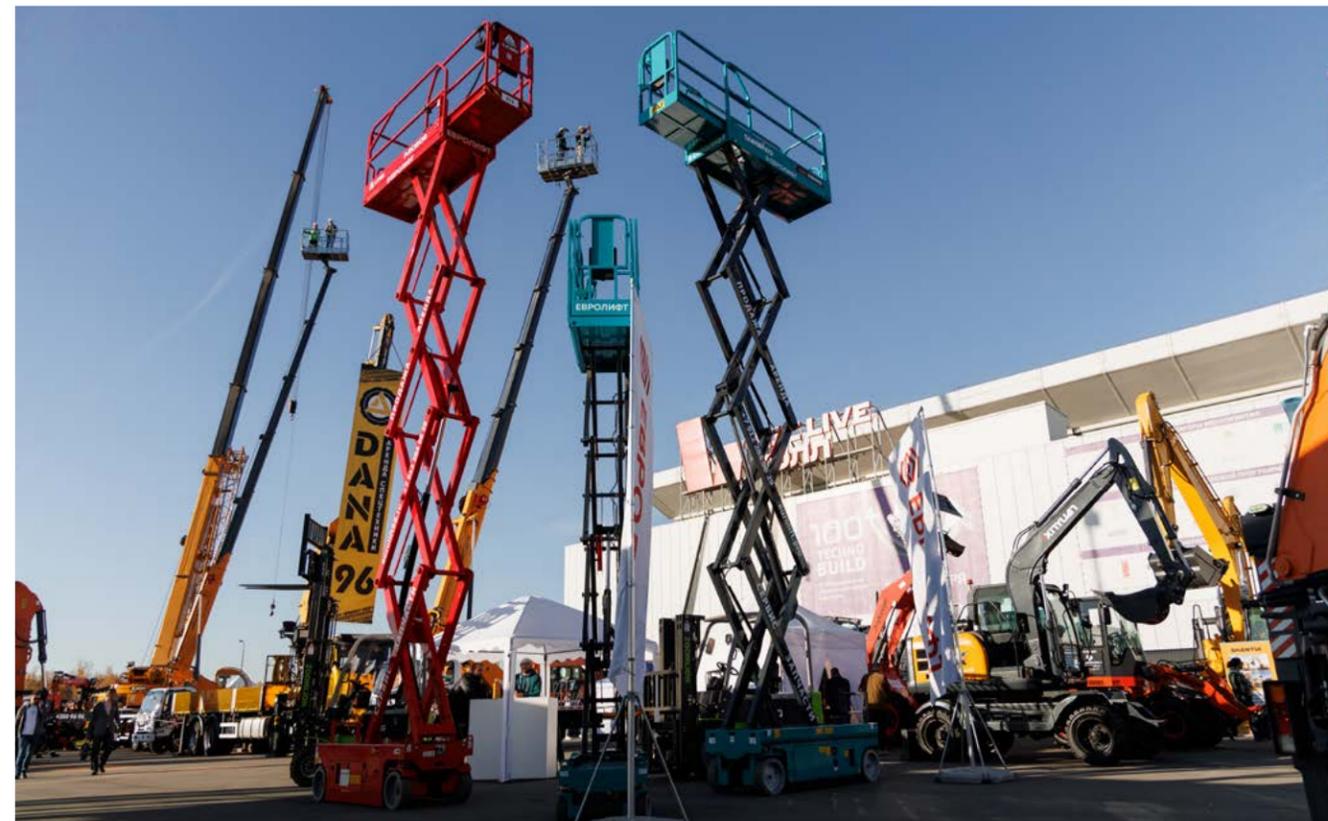
выполнения работ. Диодные фары улучшают освещенность площадки, а камера заднего вида позволяет контролировать зону за погрузчиком. Для повышения точности и безопасности рабочих операций на кабине опционально может быть установлена передняя камера.

Гарантия на мини-погрузчик составляет 1 год или 2000 моточасов. Компания предоставляет владельцам техники широкий спектр сервисных услуг и осуществляет сопровождение клиентов 24/7 на всех этапах эксплуатации ПМ-1000, в том числе по истечении гарантийного срока. Сервисная сеть ООО «Профессионал» в РФ представлена сервисными станциями и мобильными выездными бригадами на всей территории страны. На 37 складах в РФ и странах СНГ обеспечено постоянное наличие более 20 тыс. наименований запчастей.

«Мы гордимся тем, что выводим на рынок высокоэффективную универсальную российскую машину. Все металлоконструкции — собственного производства завода «Профессионал». Приборная панель, шины, стёкла, гидроцилиндры — также отечественных брендов, — рассказал директор по продажам спецтехники компании «Профессионал» Сергей Шишкин. — ПМ-1000 включён в Реестр промышленной продукции, произведенной на территории Российской Федерации, и может участвовать в госзакупках по 44-ФЗ».

## Рынок складской техники: тенденции, перспективы

Складской бизнес зарекомендовал себя как один из наиболее устойчивых сегментов по итогам 2020–2022 годов. Затем он стал стремительно расти. В 2024 году рынок складской недвижимости в России может вырасти до рекордных 50 млн кв. м. Наиболее мощными драйверами роста аналитики называют спрос со стороны малого и среднего бизнеса, а также расширение сегмента онлайн-торговли. Вслед за складским девелопментом развивается и рынок складской техники.

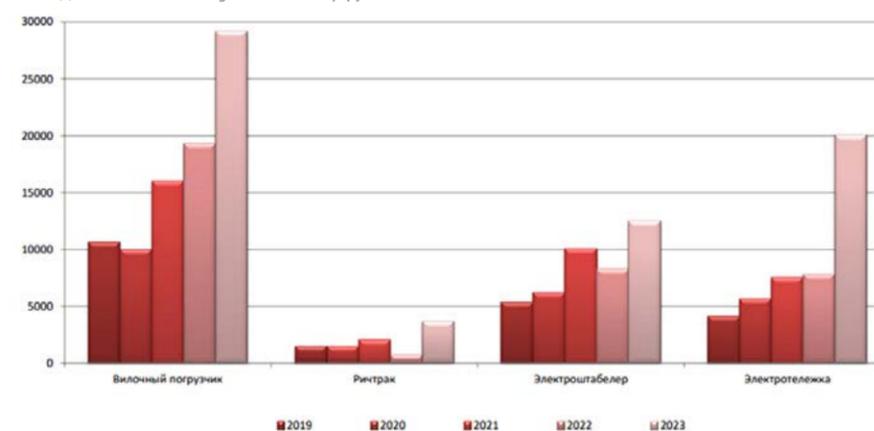


### С ЧЕМ РЫНОК ПРИШЕЛ К 2024 ГОДУ?

Мы нечасто пишем о складской технике, поэтому начнем с анализа ситуации за последние годы. Большое исследование о том, как изменился рынок за последние пять лет, подготовила аналитическая компания ID-Marketing. Рост импорта складского оборудования в 2023 году составил, по мнению экспертов, от 50% до 365%. В текущем году зарубежная продукция по-прежнему занимает значительное место в общем объеме поставок техники складского назначения. По данным маркетинговой компании, на долю отечественных производителей приходится не более 1% от общего объема рынка.

Сравнительная динамика импорта складской техники за 2019–2023 гг., шт.

Данные ID-Marketing и Экскаватор.ру



В текущем году рынок продолжил положительную динамику. За первые четыре месяца ричтраки прибавили 55% к аналогичному периоду 2023 года, электроштабелеры – 50%, электротележки – 75%. Однако объёмы продаж вилочных погрузчиков остались приблизительно на прежнем уровне.

ся не только количественно, но и качественно. В частности, колоссальные перемены происходят в марочной структуре. В ТОП-5 поставщиков практически не осталось ни одного бренда с 2019 года, а вошедшие в него новые бренды демонстрируют галопирующий рост.

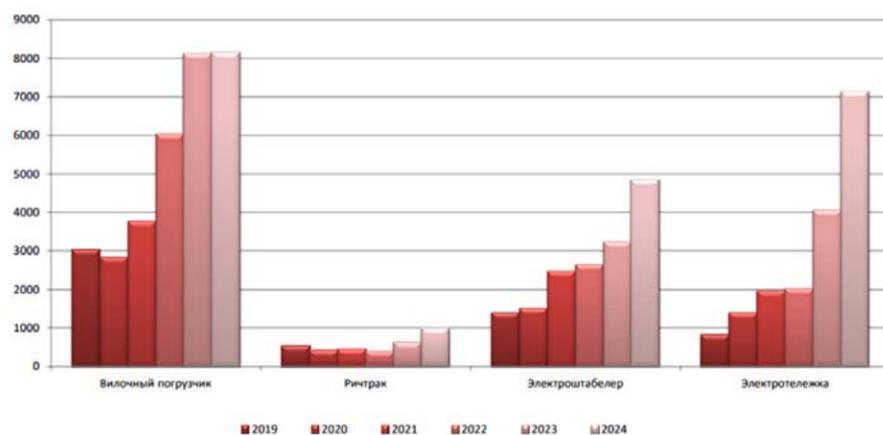
Так, в сегменте вилочных погрузчиков, по данным ID-Marketing, в 2023 году лидером являлась Hungcha Group, которая нарастила поставки на 54% к предыдущему году. За последние 5 лет импорт вилочных погрузчиков Hungcha Group вырос в 5,5 раза. На второй строчке расположился бренд Heli с результатом +65% в минувшем году. Компания TRF зашла на российский рынок в 2022 году и за год увеличила поставки в 10 раз. Всего в 2023 году в Россию было ввезено примерно 208 различных марок вилочных погрузчиков, большей частью из КНР. Однако в этой группе техники – единственной – представлены и бренды из Южной Кореи. По остальным сегментам осуществляются только штучные поставки зарубежных брендов через параллельный импорт или другими сложными способами.

В сегменте электроштабелеров уже пять лет назад было заметно лидерство брендов из Китая, на их долю приходилось около 70% техники. В 2023 году эксперты ID-Marketing зафиксировали, что только 16 единиц данного типа машин были ввезены не из Китая. По итогам 2023 года лидером стал Noblelift, на втором месте Jialift, на третьей позиции Oxlift, за ними Xilin. Все они за год увеличили объём реализации более чем на 40%. Всего в 2023 году импорт электроштабелеров был представлен 111 марками, а в 2019 году их насчитывалось 51.

Следующая группа машин – электротележки. На этом рынке крупные поставщики смогликратно увеличить объёмы продаж. Например, лидер направления, бренд EP Equipment, показал годовой прирост на 383%. В ТОП также вошли Noblelift, Heli, Xilin и Oxlift, последние две марки увеличили продажи на 653% и 684% соответственно. При этом здесь, как и в других сегментах, брендовое разнообразие среди электротележек также выросло: с 49 в 2019 году до 92 марок в 2023-м.

Последний сегмент складских машин – ричтраки. Он имеет свою особую специфику, точнее – имел: пять лет назад на долю ричтраков из Поднебесной проходило всего 5% – минимальный показатель для складской техники и почти самый низкий по всему рынку специальных машин всех категорий. В 2023 году после всех потрясений и перестройки логистических потоков на долю китайской техники приходилось уже 99%. Лидером стала компания Noblelift, поставки которой выросли в 8

Сравнительная динамика импорта спецтехники за январь – апрель 2019–2024 гг., шт.



Данные ID-Marketing и Эскаватор.ру



раз по сравнению с 2022 годом. Бренд EP Equipment в 4,5 раза увеличил отгрузки, показатели Heli удвоились. Однако самая высокая динамика наблюдалась у компаний Xilin (почти 20-кратный рост) и Auriga, объёмы продаж которой выросли в 13 раз.

По всем сегментам 2023 год стал знаковым для рынка складских машин. Коммерческий директор ID-Marketing Андрей Ловков в публичном пространстве высказывал мнение, что в сложившейся ситуации конкуренции с китайскими производителями на российском рынке складского оборудования не существует. При этом он отмечал, что китайцы полностью закрывают потребность российских пользователей: дефицита складского оборудования сегодня нет. Но есть проблемы с сервисом.

### ЧТО ПРОИСХОДИТ НА РЫНКЕ В ТЕКУЩЕМ ГОДУ?

2023 год задал высокую планку по уровню продаж и, по мнению экспертов, положительная динамика сохранится по итогам текущего. В первом и втором кварталах аналитики фиксировали увеличение спроса на складское оборудование на фоне быстрого развития логистической инфраструктуры, развития онлайн-торговли и модернизации складских комплексов. По данным аналитики, с начала 2024 года 50-процентное увеличение продаж продемонстрировали электроштабелеры, продажи электротележек увеличились на 75%, ричтраков – на 55% по сравнению с предыдущим годом.

Единственный сегмент, который показал сдержанный рост, – вилочные погрузчики. Спрос на эту группу машин стабилен. Здесь происходят более качественные изменения. Например, активно развивается направление техники с использованием литий-ионных батарей, которые обеспечивают повышение КПД, более длительное время эксплуатации, экономичность, меньшие размеры и вес. Другое перспективное направление – автоматизация и интеграция современных IT-решений для максимальной эффективности складских операций.

Бизнес сегодня готов вкладывать средства в обновление парков складской спецтехники. Так, в прошлом году доля техники с наработкой составляла 4%, в этом году она сократилась до 3,5%. Особенно показательно выглядят цифры в сегменте вилочных погрузчиков – только 0,8% приходится на технику с наработкой.

Что касается структуры продаж, в 2024 году 99% рынка приходится на долю азиатских компаний-производителей. Даже возникшие в последнее время проблемы с отправкой денежных средств в Китай. Компании сами искали выход из сложившегося положения, однако это, конечно, приводило к удорожанию техники.

На 14-й Международной выставке CeMAT RUSSIA заместитель начальника Управления сельскохозяйственного, пищевого и строительно-дорожного машиностроения Минпромторга России Станислав Черторыйский высказал мнение, что исправить ситуацию возможно, поскольку российские компании обладают высоким производственным потенциалом. Он подчеркнул: Минпромторг России готов оказывать им всестороннюю поддержку: включая программы льготного лизинга, компенсацию части затрат на НИОКР, дополнительное регулирование в области сертификации. Ключевые заказчики готовы заключать долгосрочные контракты, авансировать производство.

«Мы предлагаем использовать существующие отраслевые нормы и требования к спецтехнике в качестве основы для создания национального стандарта. Это позволит задать высокую планку качества для российской продукции, стимулируя производителей к ее достижению», – отметил представитель Минпромторга России. Кроме того, многие игроки рынка считают, что поэтапное повышение утилизационного сбора до 2030 года положительно отразится на рынке отечественных погрузчиков, мера станет стимулом для инвестирования в расширение производственных мощностей и совершенствование технологий, что позволит увеличить объём выпуска и расширить ассортимент продукции.

Одним из примеров российских предприятий, осваивающих рынок складской техники, является Чебоксарский завод силовых агрегатов, который в настоящее время активно работает над увеличением производственных мощностей: на предприятии строится новый цех площадью более 4 тысячи



квадратных метров, который позволит нарастить выпуск погрузчиков до 1000 погрузчиков «Силант» в год. Строительство планируется завершить в середине 2025 года.

Говоря о российском производстве складского оборудования, можно также отметить такой элемент, как платформенные тележки, которые небольшими объемами выпускают всего два завода – МЗиК и СЭГЗ. Китайской продукции в этом сегменте крайне мало.

С учетом текущих тенденций можно ожидать, что 2024 год закончится с положительной динамикой продаж по всем сегментам рынка складской техники. В целом инвестиционный фон в отрасли, повышение производительности и оптимизация логистических процессов будут способствовать дальнейшему росту и развитию рынка складской техники.

### КАКИЕ КРИТЕРИИ БУДУТ ПРЕОБЛАДАТЬ НА РЫНКЕ В БЛИЖАЙШИЕ ГОДЫ?

По состоянию на сентябрь 2024 года в России к использованию готовы 47,1 млн кв. м качественной складской недвижимости, из них 53% приходится на Москву и МО, 11% – на Санкт-Петербург и область и 36% – на остальные регионы. Более

1,5 млн кв. м новых складов появилось в России за январь – сентябрь 2024 года. При этом большинство из них – 950 тыс. кв. м, или 60% законченного строительства, – было введено в эксплуатацию в регионах. По прогнозам NF Group, по итогам года общий объем качественного предложения складской площади может превысить 50 млн кв. м. В России не только активно строятся новые склады, но и модернизируются существующие, поэтому потребность в качественной и современной складской технике сохранится. Основными драйверами рынка в ближайшей перспективе будут модернизация парков, оптимизация затрат на владение техникой и основные операции, повышение экологических норм.

В плане обновления парков складской погрузочной техники в последние годы была очевидна тенденция дальнейшего перехода от вилочных погрузчиков с ДВС к погрузчикам с электроприводом. Сегодня фокус внимания владельцев бизнеса смещен на переход со свинцово-кислотных АКБ на литий-ионные батареи. Их повышенная энергоэффективность, большой запас хода на одном заряде, высокая скорость зарядки, минимальные потребности в обслуживании позволяют оптимизировать процессы и снизить стоимость владения.

Еще один вектор, которому в ближайшем

будущем будет следовать рынок складской техники, – рост доли технически сложных машин. Дело в том, что лишь единичные китайские предприятия могут создавать по-настоящему сложную технику, уровень большинства отстает от европейских, японских и американских машин, которые оснащаются множеством датчиков, RFID-меток, тонких настроек, интеллектуальных систем светодиодного освещения, системами интеграции в интеллектуальные сети. И потребность в такой складской технике есть.

Все большее распространение получают различные системы управления складом – WMS, WCS, WES, которые координируют работу складского ПТО, персонала и товаропотоков. По данным ГК «Альфа-Лизинг», показатель автоматизации складской логистики по итогам за 2023 год увеличился в 2,5 раза, а по итогам года – на 20% вырастет рынок складской робототехники. В совокупности такие решения помогают сократить потребность в применении ручного труда и, как следствие, сократить расходы на отопление, охлаждение и освещение. Более того, развивается сегмент беспилотных вилочных погрузчиков.

Причем, если раньше автоматизация по причине дороговизны была доступна только крупным компаниям, то сейчас это понятие разделяется на

две составляющие – автоматизация и роботизация. И инвестиции во внедрение роботов теперь может позволить себе даже малый бизнес. Современные решения позволяют без остановки деятельности роботизировать многие процессы, например перемещение палет в горизонтальной плоскости. Стоимость робота-перевозчика в 2,5–3 раза выше электророли. Однако эксперты приводят простую математическую выкладку: при круглосуточном режиме работы экономится оплата труда двух-трех человек, а окупаемость робота составляет от 10 месяцев до 2,5–3 лет.

Кроме того, в ряде случаев автоматизация и роботизация позволяют компаниям закрыть кадровый вопрос. Нехватка персонала, которая сейчас наблюдается на рынке, – зона высокого риска для бизнеса. Автоматизация остается одним из самых рациональных вариантов обеспечения стабильной работы, высокой производительности и минимального брака.

В беседе с «Экскаватор.ру» коммерческий директор компании «Стеллмарт» Игорь Бережков отметил: «В нише роботизированных решений в России работают отечественные игроки, которые внедряют собственные разработки. Есть восточные

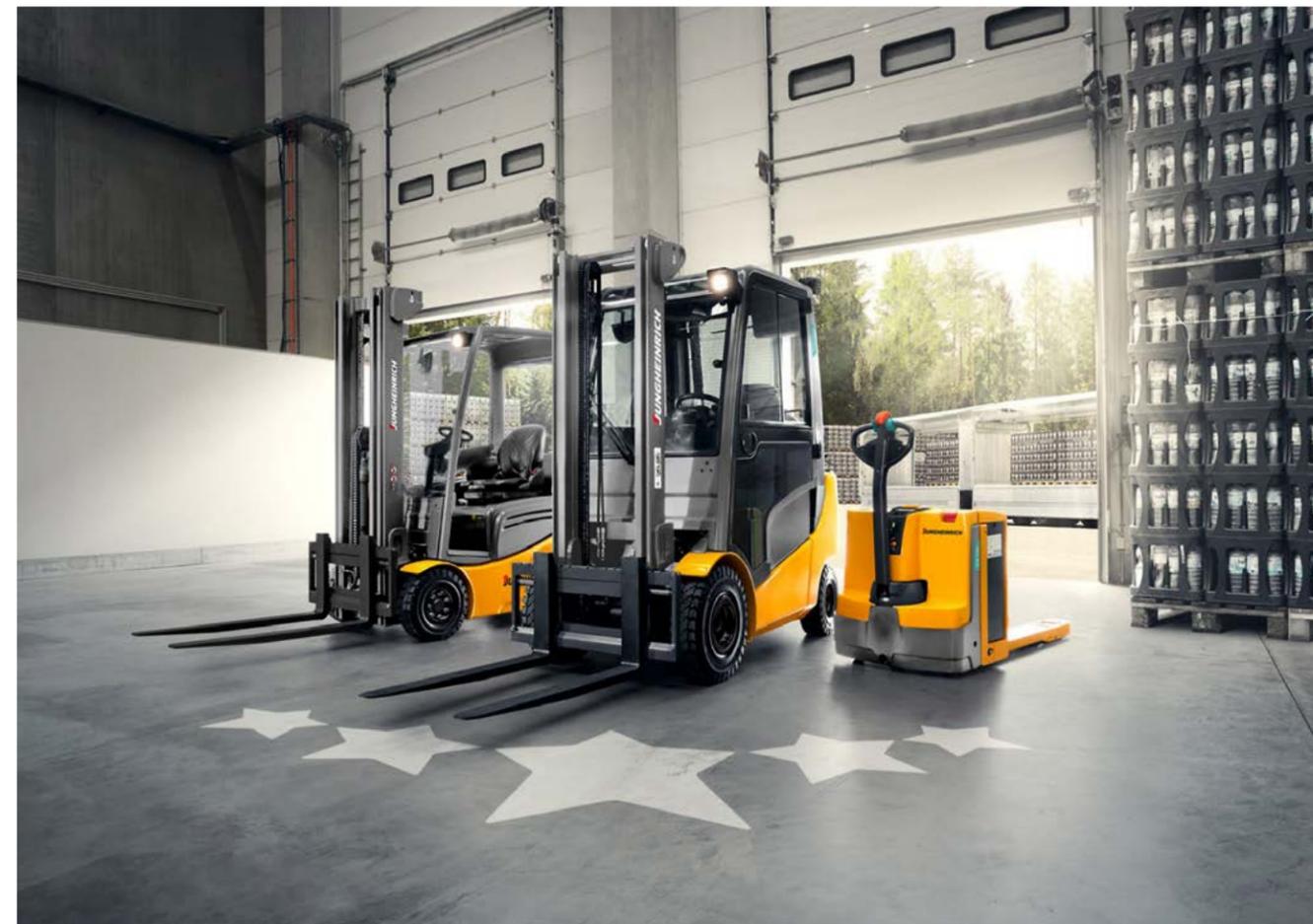
представители, но им крайне сложно выстраивать конечную коммуникацию с российским клиентом без местного посредника, поскольку наш рынок немножко избалован. Клиенты привыкли к хорошему сервису и оперативным ответам на вопросы, и такой подход способен обеспечить именно компании из России».

Хотя спрос на роботизацию растет, в процентном отношении классические складские решения в сравнении с роботизированными вариантами пока более востребованы. Тем не менее эксперты уверены: автоматизация российских складов – это тренд на десятилетия, и в ближайшем будущем ожидается настоящий всплеск спроса на подобные решения.

Что касается национальной принадлежности техники и распределения долей рынка, специалисты полагают, что в 2025 году на рынке может появиться больше брендов складской техники европейских и японских компаний, производящихся в Китае. Увеличивается и число OEM-производителей, что заставляет потребителя более внимательно выбирать технику, обращая внимание на завод-изготовитель. Это важно, чтобы оценить надежность машин и возможности обслуживания.

Именно критерий качественного и оперативного сервиса, по мнению многих участников рынка, станет ключевым фактором отбора при формировании стабильного пула поставщиков в ближайшие годы. В России уже накоплен достаточный опыт обслуживания китайской техники, но предпочтение лучше отдавать известным маркам. Как отмечают некоторые игроки, в случае с небольшими брендами и суббрендами порой стоит вопрос даже не о качестве ремонта и обслуживания спецтехники, а о том, будет ли в принципе осуществляться гарантийное послепродажное обслуживание. Плюсом к этому есть проблема нехватки сервис-инженеров и других специалистов.

Однако можно с уверенностью сказать, что трудности, существующие сегодня на рынке складской техники всех сегментов, являются рабочими моментами. Они не смогут повлиять на глобальный положительный тренд развития отрасли, а лишь немного скорректируют его. В заключение добавим, что темпы развития рынка складского оборудования и складского бизнеса в целом в России вписываются в мировые тренды и даже опережают их. Это также позволяет уверенно чувствовать себя представителям отрасли даже в нестабильных экономических и пол





## Аренда спецтехники: какие типы техники в лидерах

Основной драйвер мирового и российского рынка аренды специальной техники – преимущественно проектная работа застройщиков, которая предполагает колоссальное разнообразие парка машин и, соответственно, делает аренду привлекательным стратегическим выбором для оптимизации затрат. Оценим динамику рынка в текущем году и сделаем прогноз на следующие.

### РАЗВИТИЕ И РОСТ В 2024 ГОДУ: ЛОКОМОТИВ РЫНКА

Аренда позволяет избежать крупных первоначальных вложений, связанных с покупкой техники, ее хранением и обслуживанием – самый очевидный постулат, который движет рынок вперед. Но лавинообразный спрос на аренду специальных машин возник только в последние пару лет. Но есть и другие преимущества, причем как для арендатора, так и для арендодателя. К их числу можно отнести существенную экономию на транспортировке техники, амортизации и хранении в ожидании новых проектов, снижение налогооблагаемой базы (плюс обычно арендные траты включаются в проектные расходы, и на них распространяются налоговые льготы). Кроме того, аренда минимизирует риск для небольших компаний оказаться «задавленными» более крупными игроками, имеющими возможность купить все самые совершенные технологии.

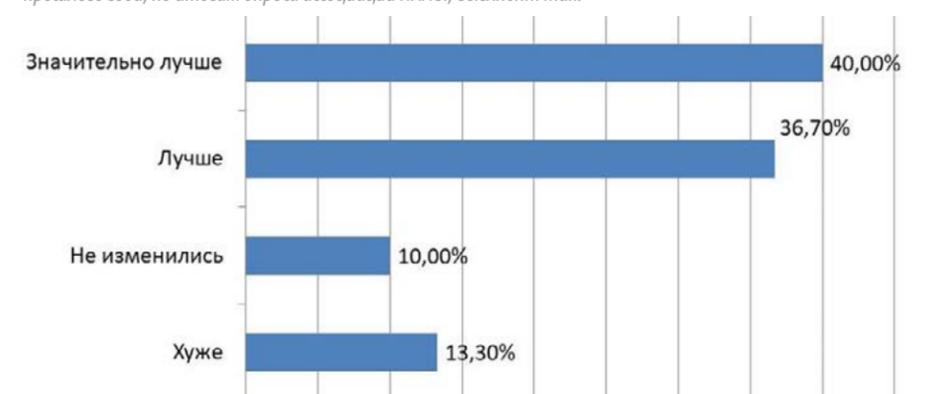
Результаты работы арендных компаний за 8 месяцев 2024 года по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, по итогам опроса ассоциации НААСТ, выглядят так:

Почему это происходит? По мнению игроков рынка и экспертов, сфера аренды спецтехники демонстрирует стабильный рост благодаря следующим факторам.

**Развитие строительства.** И здесь играют роль не только масштабные инфраструктурные проекты, обновление дорожной сети и возведение крупных жилых комплексов, но и проекты малоэтажного строительства, точечная застройка и нестандартные девелоперские решения. При этом арендаторы получают доступ к новым моделям техники, передовым технологиям, высокой производительности. Если говорить более конкретно, представители крупных арендных компаний отмечают в качестве тренда увеличение доли техники с новыми технологическими решениями, которые повышают производительность, точность и безопасность, а именно: интеллектуальными системами управления, высоким уровнем автоматизации, двигателями на электротяге или гибридными, системами мониторинга, которые своевременно оповещают о потенциальных рисках, включая критические нагрузки или нарушение устойчивости, а



Результаты работы арендных компаний за 8 месяцев 2024 года по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, по итогам опроса ассоциации НААСТ, выглядят так:



также специализированным программным обеспечением для управления парком техники и анализа эксплуатационных данных.

**Экономическая нестабильность.** Правильнее даже сказать – неопределенность, вынуждает компании по максимуму избегать крупных капитальных вложений. Даже лизинг становится

сложной финансовой нагрузкой. Между тем есть вероятность, что рост цен на аренду ускорится в связи с той же инфляцией и увеличением затрат на обслуживание техники.

Сами участники рынка по итогам восьми месяцев текущего года на вопрос НААСТ «Как изменились арендные ставки в вашей компании?» отвечали следующим образом.

**Популяризация краткосрочных проектов.**

Система тендеров и подрядов, активное развитие малого и среднего бизнеса в сфере строительства в последнее десятилетие привело к тому, что бизнес все чаще обращается к аренде, чтобы закрывать точечные потребности.

**Развитие онлайн-сервисов в отрасли.**

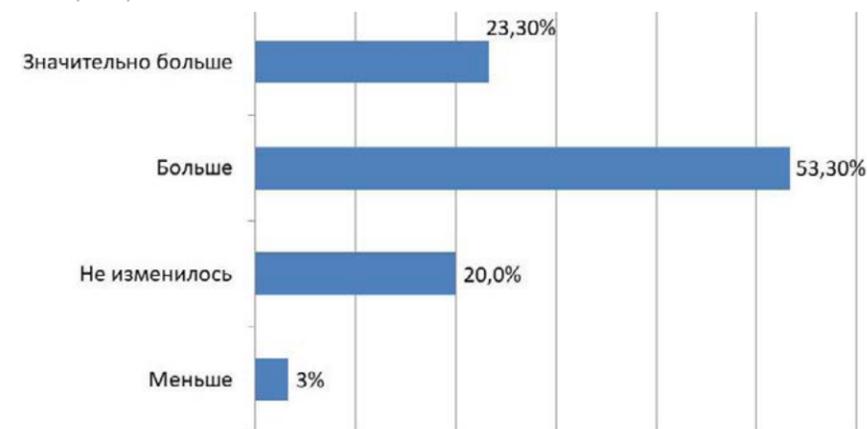
Арендовать спецтехнику стало очень просто: онлайн-платформы для аренды спецтехники становятся стандартом работы абсолютного большинства крупных компаний, они дают возможность в режиме реального времени выбирать машины, сравнивать цены, заключать договоры. На одном из профильных мероприятий директор категории «Аренда спецтехники» компании «Авито Спецтехника» Тимур Осипов отметил рост спроса на цифровые услуги аренды. Уже более 200 тысяч пользователей платформы ежедневно интересуются ими, предложения поступают от 80 тысяч поставщиков, а общее число заказов превысило 5 тысяч. В июле текущего года был запущен сервис с безопасной онлайн-сделкой, в рамках которого специалисты «Авито» подбирают нужную технику, деньги поступают на счет платформы и переводятся поставщику только после успешного завершения заказа, поясняет топ-менеджер. А в случае спорных ситуаций платформа запускает процесс арбитража и помогает сторонам сделки в них разобраться.

Цифровизация отрасли – не сугубо российский, а мировой тренд. Выгоды есть для обеих сторон. Арендатор имеет возможность подобрать и оформить все необходимые ему в текущий момент машины на одной платформе, опираясь на рейтинг поставщиков и не опасаясь мошенничества. Арендодатель здесь же может контролировать, в том числе через систему оповещений, местонахождение и состояние имущества, нагрузки на технику. Скорость подбора техники и контрактиции в «цифре» существенно превышает возможности «аналоговых» арендных служб. Арендатор экономит на всем процессе, а арендодатель увеличивает утилизацию своей техники на 10–30%.

**Удорожание спецтехники.** Инфляция и повышение утилизационного сбора привело к росту цен на машины по разным сегментам от 15 до 40%. Стоимость аренды тех же самых машин, по данным портала «Авито Спецтехника», после первого квартала 2024 года увеличилась на 10%, если сравнивать с IV кварталом 2023 года. Далее ставки притормозили, а спрос продолжил расти. Цифры той же аналитики свидетельствуют о том, что за первый квартал спрос на аренду спецтехники и коммерческого транспорта вырос на 24% по сравнению с АППГ.

Важно отметить, что отечественный рынок услуг аренды спецтехники активно формировался в период, когда темпы роста российской экономики составляли весьма внушительные цифры. Сейчас макроэкономическая ситуация серьезно изменилась, претерпел изменения и этот сегмент. И, по большому счету, осложнение внешнего фона положительно

Количество новых клиентов за 8 месяцев 2024 года по сравнению с АППГ также увеличилось у большинства игроков рынка.

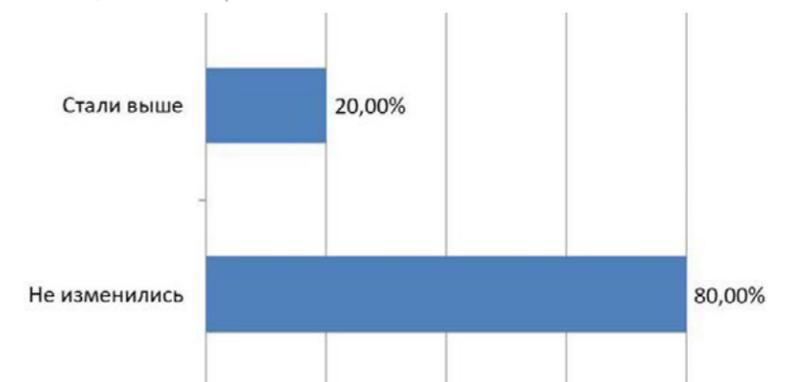


Также хотелось бы обратить внимание на первое требование. Оно продиктовано, во-первых, постоянно меняющимися задачами различных проектных подрядов и, во-вторых, тем фактом, что сейчас техники для аренды не хватает практически во всех сегментах. Между тем постоянно растет спрос на подъемные машины, генераторы номинальной мощностью от 60–200 кВт, компрессоры, буровые установки, мини-экскаваторы. По итогам 2024 года, по оценке НААСТ, арендный парк в России вырастет на 20%. Ассоциация также приводит данные сентябрьского опроса по этой теме.

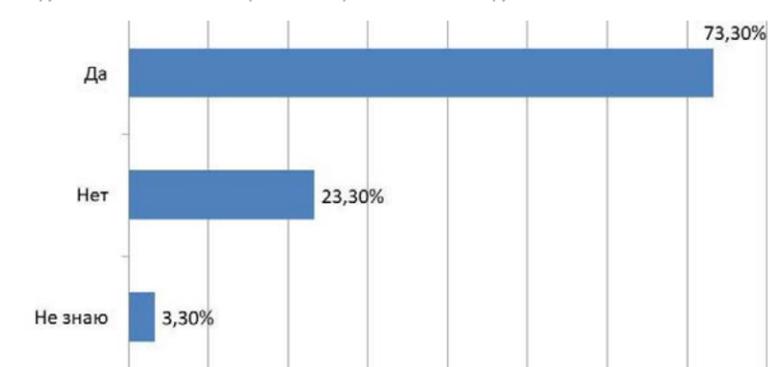
**СТРУКТУРА РЫНКА: ЗДОРОВАЯ КОНКУРЕНЦИЯ**

Что касается вектора развития внутри рынка, можно отметить, что наибольшую долю в спросе на специальную технику занимает подъемная техника – 31,44%. На втором месте коммунальная техника с 20,85%. Далее в рейтинге дорожно-строительная техника (15,41%), землеройная техника (10,18%) и грузовой транспорт (9,98%). В целом аналитики из различных компаний сходятся во мнении, что в 2024 году резко выделится тренд на узкоспециализированную технику и спрос на экологически оптимизированные модели, электрические экскаваторы и гибридные погрузчики растет. Это связано с глобальными трендами на снижение углеродного следа и соблюдение экологических стандартов.

Объем инвестиций в основные средства за 2024 год



Вы планируете добавлять в ваш арендный парк новые виды оборудования в 2025 году?



Есть также данные, которые свидетельствуют о том, что приблизительно 50% всей арендуемой спецтехники – это оборудование для землеройных работ, 20% приходится на погрузочно-разгрузочную технику, еще 15% – на технику для дорожного строительства.

Приведем и мировую статистическую выкладку. Международная компания Global Market Insights опубликовала оценку мирового рынка аренды строительной техники. По расчетам аналитиков, рост данного сегмента рынка позволяет предположить, что в 2024 году доход на нем будет составлять порядка 75,2 миллиарда долларов.

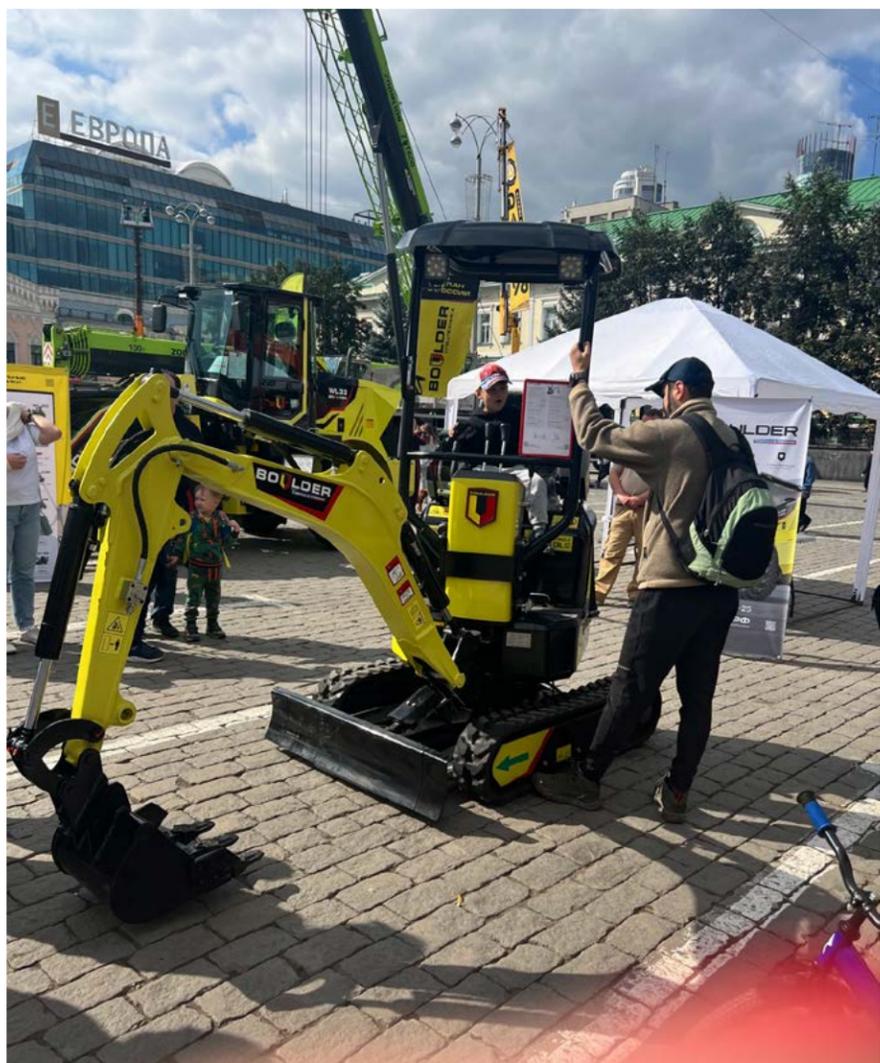
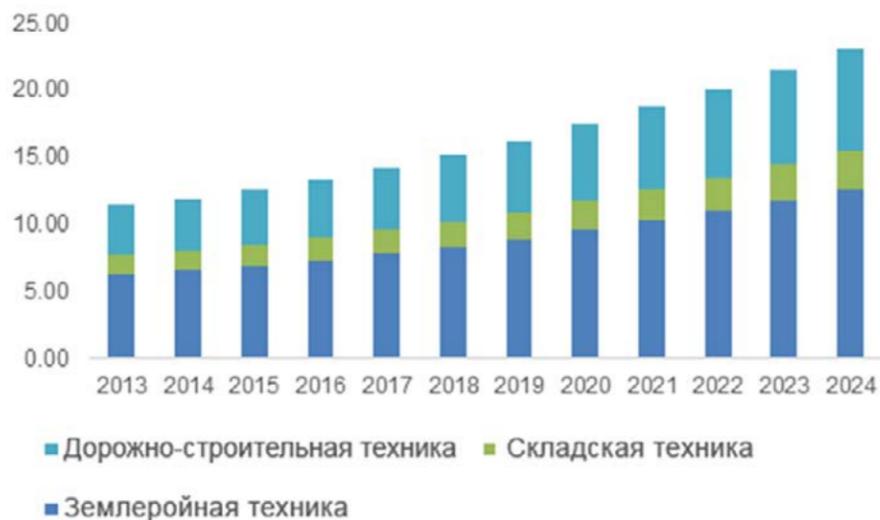
Если говорить о марочном составе рынка аренды спецтехники, аналитика есть далеко не по всем сегментам, но есть данные о том, что отечественные машины чувствуют себя на нем довольно уверенно. В частности, самосвалы КамАЗ достойно конкурируют со Scania. В группе тракторной техники востребованы машины МТЗ, ЧТЗ и ДСТ-Урал, которые по многим эксплуатационным характеристикам не только не уступают зарубежным аналогам. Безусловно, значимым преимуществом российской техники выступает доступная цена, которая в подавляющем большинстве случаев заметно ниже, чем у импортных машин, а также простое и понятное обслуживание.

Аналитики отмечают и те сегменты, в которых лидируют импортные бренды. Наиболее яркими примерами является подъемная крановая техника, где лидируют Liebherr, XCMG и Zoomlion, и мини-техника таких брендов, как Bobcat, Caterpillar и Hitachi. Они практически не встречают никакой серьезной конкуренции со стороны российской техники. Также сильны позиции зарубежной спецтехники в группе манипуляторов и большинства категорий экскаваторов-погрузчиков.

Что касается китайского оборудования, которое арендные компании закупают в последние два-три года, здесь по многим брендам еще не налажена система поставок запчастей и, соответственно оперативного и грамотного ремонта. Об этом говорил в беседе с порталом «Экскаватор ру» президент НП «НААСТ» Валерий Клименко. Кроме того, глава профильного союза подчеркнул, что техника из КНР выросла в цене и по стоимости сравнялась с европейским и американским оборудованием на российском рынке до введения санкций.

### ПРОГНОЗ РАЗВИТИЯ РЫНКА АРЕНДЫ СПЕЦТЕХНИКИ: В РОССИИ И В МИРЕ

Рынок аренды спецтехники продолжает активно развиваться не только в России, но и во всем мире. По данным зарубежных маркетинговых компаний, мировой рынок аренды строительного оборудования в 2018 году оценивался в 93 миллиарда долларов, а к 2024 году – уже в 122 миллиардов долларов США, увеличиваясь в среднем на 4,3% в год.



На данный момент около трети арендного рынка приходится на США, точкой роста аналитики видят Азиатско-Тихоокеанский регион, где количество арендных компаний пока невелико, но активно идет строительство и потребность в таких услугах огромная. Тем не менее развитые американский и европейский рынки также не планируют замирать. Первый будет тянуть массовую реконструкцию дорожной сети в США. В странах Европы рост ожидается за счет строительства современных проектов по производству зеленой энергии – солнечных и ветровых электростанций.

Одним из ключевых трендов на глобальном рынке аренды строительной техники является увеличение предложения арендных компаний специализированной техники для выполнения таких задач, как добыча полезных ископаемых или строительство энергетических объектов.

В связи с ожидаемым ростом строительства дорог и дорожной инфраструктуры аналитики Global Market Insights предполагают, что самыми востребованными и прибыльными машинами в ближайшие годы будут землеройные – экскаваторы, погрузчики и бульдозеры. Ожидается, что их доля вырастет на 10% и составит более 40 миллиардов долларов общемирового арендного дохода.

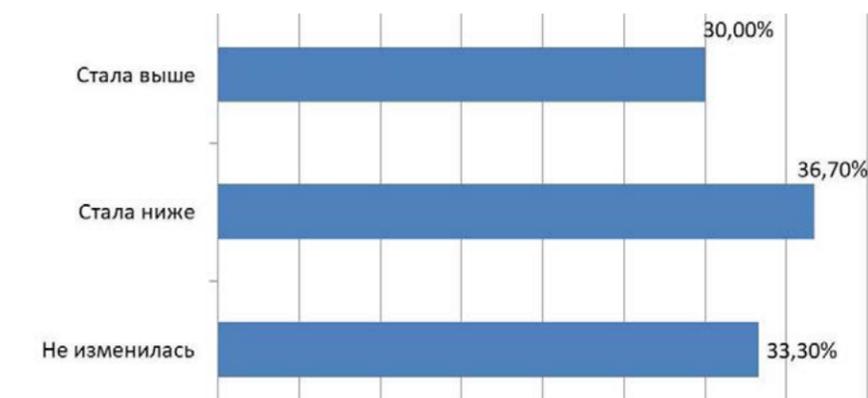
Однако вернемся к отечественным реалиям.

Рынок аренды спецтехники в 2024 году демонстрирует стабильное развитие. Эффективные предприятия, с большой долей вероятности, увеличат собственную долю за счет качественной работы, постоянного обновления и совершенствования имеющегося парка машин и механизмов, а также задействования современных методов ведения бизнеса, в том числе с использованием интернета.

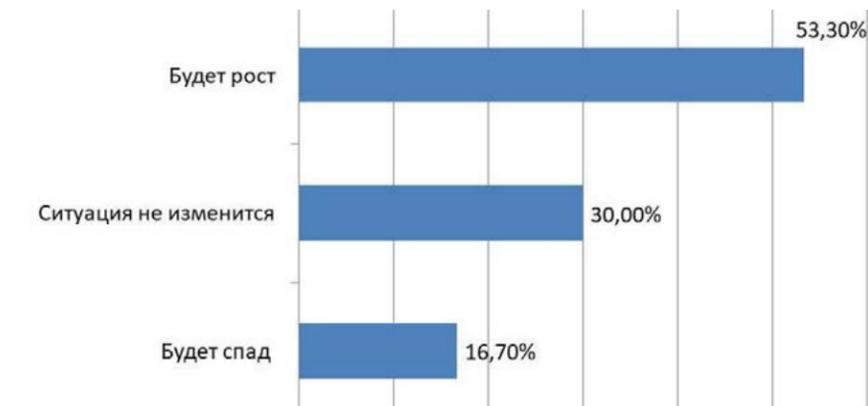
Сами участники рынка, по данным опроса НААСТ, с учетом ситуации на рынке строительной техники отмечают инвестиционную привлекательность арендного бизнеса.

В 2025 году рынок аренды спецтехники продолжит расти благодаря развитию онлайн-рынков, созданию универсальных платформ, росту спроса на экологическую технику, улучшению условий аренды, росту конкуренции. В дальнейшем наиболее конкурентоспособными окажутся компании, которые предложат потенциальным клиентам наиболее широкий спектр услуг и модельный ряд машин. В целом игроки рынка настроены позитивно, о чем свидетельствуют результаты отчета НААСТ.

В заключение отметим, что рынок аренды специальных машин развивается в одной парадигме с продажами техники, балансируя друг друга. Так, сложные экономические условия, санкции, ужесточение таможенной и налоговой политики чуть снижают объемы продаж для техники всех сегментов для корпоративного пользования, но позволяют расти рынку аренды. Однако и улучшение общего экономического фона не станет ударом для отрасли в силу надежных драйверов роста, о которых мы говорили выше.



Так выглядят ответы на вопрос «Каков ваш прогноз на ситуацию в арендной отрасли в 2025 году?»:



# Машкластер ЧР выпустил краткий обзор текущего состояния российского производства ДСТ

**В условиях уверенного роста промышленного производства в России основной прирост в производстве техники обеспечивает оборонно-промышленный комплекс.**

В то же время отдельные сегменты гражданского сектора дорожно-строительной техники (ДСТ) демонстрируют разнонаправленную динамику. Производители ДСТ, которые исторически занимали значительную долю рынка, сообщают о снижении объёмов производства на 20–55 %.

Это касается таких видов техники, как автогрейдеры и краны. Однако в сравнительно новых для российских производителей сегментах, таких как производство экскаваторов-погрузчиков и телескопических погрузчиков, наблюдается существенный рост.

С учётом высокой ключевой ставки Центробанка, падения спроса и затоваривания складов

дилеров, производители ДСТ готовятся к дальнейшему снижению объёмов производства.

Текущие макроэкономические условия и накопленное технологическое отставание представляют собой не только угрозы для развития производства ДСТ в стране, но и открывают возможности для перезапуска проекта импортозамещения в масштабах отрасли.

Эксперты рынка сходятся в мнении, что для успешного развития данного направления необходима полноценная государственная поддержка – стимулирование спроса на конечную продукцию и производство компонентной базы.

Подробнее в инфографике.



# Новые точки роста в ДСТ: рыночные сегменты и компонентная база

Декабрь 2024

**Индексы промпроизводства в январе-октябре 2024 года:**

В Российской Федерации: ▲ + 4,4%      В Чувашии: ▲ + 16%

**Производство ДСТ и оборудования, шт: ▼ -11%**

Снижение:		Лидеры роста:	
Автогрейдеры	▼ - 53%	Экскаваторы-погрузчики	▲ + 104%
Краны	▼ - 26%	Телескопические погрузчики	▲ + 150%
Катки	▼ - 21%	Бульдозеры	▲ + 6%
Экскаваторы	▼ - 7%	Мини-погрузчики	▲ + 11%

Источник: "Интернет-портал «Росспецмаш-Стат»"

**Выводы:**

1. Основной прирост в производстве машин обеспечивает ОПК.
2. Сектор ДСТ снижает объемы производства и отгрузки.
3. Производители ДСТ с исторически существенной долей рынка снижают объемы на 20-55%.
4. Рост производства наблюдается в новых сегментах, где исторически доля рынка российских производителей была незначительна (≤ 10%).
5. С учетом высокой ключевой ставки, падения спроса и затоваривания складов дилеров, производители ДСТ готовятся к дальнейшему снижению объемов производства.

Угрозы	Возможности
Высокая процентная ставка	Адресные меры господдержки спроса на российскую продукцию
Кадровый голод	Роботизация и повышение производительности труда
Низкий уровень локализации техники	Локализация производства компонентов за счет кластерного подхода
Отсутствие компонентной базы	Создание отраслевых центров компетенций по ключевым компонентам

**Несмотря на существующие угрозы, реализация мер по поддержке и локализации открывает новые возможности для роста отрасли.**

[www.mash-cluster.ru](http://www.mash-cluster.ru)

## Новые точки роста в ДСТ: рыночные сегменты и компонентная база

Декабрь 2024

Индексы промпроизводства в январе-октябре 2024 года:

В Российской Федерации: ▲ + 4,4%    В Чувашии: ▲ + 16%

Производство ДСТ и оборудования, шт: ▼ -11%

Снижение:		Лидеры роста:	
Автогрейдеры	▼ - 53%	Экскаваторы-погрузчики	▲ + 104%
Краны	▼ - 26%	Телескопические погрузчики	▲ + 150%
Катки	▼ - 21%	Бульдозеры	▲ + 6%
Экскаваторы	▼ - 7%	Мини-погрузчики	▲ + 11%

Источник: "Интернет-портал «Росспецмаш-Стат»"

### Выводы:

1. Основной прирост в производстве машин обеспечивает ОПК.
2. Сектор ДСТ снижает объемы производства и отгрузки.
3. Производители ДСТ с исторически существенной долей рынка снижают объемы на 20-55%.
4. Рост производства наблюдается в новых сегментах, где исторически доля рынка российских производителей была незначительна (≤ 10%).
5. С учетом высокой ключевой ставки, падения спроса и затоваривания складов дилеров, производители ДСТ готовятся к дальнейшему снижению объемов производства.

Угрозы	Возможности
Высокая процентная ставка	Адресные меры господдержки спроса на российскую продукцию
Кадровый голод	Роботизация и повышение производительности труда
Низкий уровень локализации техники	Локализация производства компонентов за счет кластерного подхода
Отсутствие компонентной базы	Создание отраслевых центров компетенций по ключевым компонентам

Несмотря на существующие угрозы, реализация мер по поддержке и локализации открывает новые возможности для роста отрасли.

www.mash-cluster.ru

## Мнение экспертов отрасли:

### Михаил Болотин

Эксперт в области создания инновационных моделей промышленной техники



**Как сейчас:** Санкции навсегда.

Источник: ТГ-канал Промышленная Среда 2020г., <https://t.me/bolotinmg/871>

**Что делать:** Фокус государственной поддержки, должен быть перенесён из сферы производства готовой техники на производство компонентной базы и на второй уровень поставщиков - заготовительные переделы — прежде всего, литейные производства. Источник: июль 2024г., "За кулисами импортозамещения в производстве дорожно-строительной и сельхозтехники"

### Константин Бабкин

Президент Ассоциации «Росспецмаш»



**Как сейчас:** Отрасль сельхозмашиностроения в России находится в неравных условиях по сравнению с зарубежными странами.

**Что делать:** Для защиты локального производителя нужно снизить налоговую нагрузку на работников промышленных предприятий, ввести обязательную сертификацию сельхозтехники, увеличить утильсбор.

Источник: 2 декабря 2024 года, заседание Совета ТПП РФ по промышленному развитию и конкурентоспособности экономики России.

### Григорий Болотин

Председатель Совета Ассоциации «Машиностроительный кластер»



**Как сейчас:** В промышленности не бывает проектов, которые бы окупались при такой ставке кредитования. В таких условиях не все компании, особенно малые, переживут 2025 год. Источник: MASHNEWS|Новости Промышленности, октябрь 2024г.

**Что делать:** Для того чтобы разумно перезапустить импортозамещение, необходимо сначала вырастить своих производителей компонентов. Источник: июль 2024г., "За кулисами импортозамещения в производстве дорожно-строительной и сельхозтехники"

### Александр Дмитриев

Генеральный директор "ЧЗСА"



**Как сейчас:** Рост рынка прошлого года связан исключительно с ввозом техники китайского происхождения, которой сейчас забиты склады в России.

**Что делать:** Производителей техники призываю перестать искать возможность поставки компонентов из-за рубежа и в ускоренном темпе локализовать производство в России. Источник: октябрь 2024, «Стройдорэкспо-2024»

### Евгений Горелый

Генеральный директор ООО «ДСТ-УРАЛ»



**Как сейчас:** Без своей компонентной базы машин не будет, и технологического суверенитета не будет. Источник: 2 декабря 2024 года, заседание Совета ТПП РФ по промышленному развитию и конкурентоспособности экономики России.



## Премьера КДМ 100Г с надстройкой от «Меркатор Холдинг» на шасси «Газон NEXT»

Комбинированная дорожная машина КДМ 100Г на шасси «Газон NEXT» разработана для эффективного содержания городских улиц и проселочных дорог, закрытых производственных комплексов, парковок и дворов, где крупногабаритные машины не справляются из-за ограниченного пространства. В таких условиях компактные размеры, маневренность и современное оборудование делают КДМ 100Г надежным решением для всесезонной уборки. Автомобиль представили ведущая российская компания в области разработки, производства и поставок дорожной и коммунальной техники — «Меркатор Холдинг», и крупнейший российский автомобильный торговый дом коммерческой и пассажирской техники — Группа компаний «Современные транспортные технологии» (ГК «СТТ»).

Шасси «Газон NEXT» — проверенная временем база, сочетающая надежность и мощь. Полная масса автомобиля составляет 8,7 тонны, а грузоподъемность — до 5 тонн. Машина оснащена 170-сильным дизельным двигателем ЯМЗ-534. Эргономичная кабина с шумоизоляцией, низкой подножкой, эффективной климатической системой и удобными сиденьями обеспечивает комфорт оператора на протяжении всей рабочей смены.

Комбинированная дорожная машина КДМ 100Г на шасси «Газон NEXT» оснащена оборудованием, адаптированным к разным сезонам: зимой это распределитель противогололедных реагентов НК260 на 3 кубометра твердого материала, фронтальный снегоуборочный отвал длиной 3 050 мм с резиновым ножом из двойного неопрена и межосевая подметальная щетка, выдающая до 400 об/мин. В теплое время года — фронтальная поливочная рейка с гидронасосом, обеспечивающим давление до 20 бар, межосевая щетка и вместительный водяной бак на 4 кубометра. Также установлена современная система управления навесным оборудованием «Бузина», благодаря которой водитель может управлять отвалом, щеткой и другим оборудованием, вплоть до регулировки асимметрии подачи реагента, при помощи удобного джойстика, не отрывая взгляда от дороги.

КДМ 100Г оснащена интуитивным управлением навесным оборудованием, современной



электроникой и отличается высокой ремонтопригодностью. Цельносварная конструкция бункера распределителя, защита от коррозии и прочные материалы всех узлов продлевают срок службы техники до 7 лет. Мощное оборудование позволяет эффективно справляться как с городскими, так и с пригородными задачами.

КДМ 100Г на шасси «Газон NEXT» — это универсальная техника для решения задач дорожного и коммунального хозяйства. Машина подходит для использования в городских условиях,

на парковках, производственных территориях и сельских маршрутах.

«Газон NEXT» также предлагается в различных исполнениях, в зависимости от потребностей клиента. Это может быть промтоварный фургон, автоцистерна или эвакуатор — всё зависит от технического задания покупателя. После его получения ГК «СТТ» предоставляет варианты решения бизнес-задачи, а покупатель выбирает из них наиболее оптимальный, исходя из характеристик и стоимости.



## Реанимобили Foton Toano дополнили автопарк медицинской клиники «Ресет»

В конце ноября компания «Трансинвест», входящая в дилерскую сеть официального дистрибьютора Foton в России АО «МБ РУС», осуществила поставку пяти автомобилей скорой медицинской помощи (АСМП) класса «С» на базе Foton Toano московской клинике «Ресет»



Автомобиль скорой медицинской помощи класса «С» на базе Foton Toano полной массой 3500 кг был специально разработан одним из авторизованных кузовопроизводителей АО «МБ РУС» для проведения реанимационных мероприятий и транспортировки пациентов в тяжелом состоянии. Автомобиль оснащен современным медицинским оборудованием, включая дефибриллятор, аппарат ИВЛ, кислородную систему, а также эргономичными носилками и передовыми системами акустического и светосигнального оборудования. Просторный салон АСМП обеспечивает комфортные условия работы для медицинской бригады. Кроме того, автомобиль оснащен мощной системой отопления и кондиционирования, что гарантирует поддержание стабильной температуры в салоне независимо от времени года.

«Мы рады, что реанимобили на базе Foton Toano дополнили автопарк клиники «Ресет». Для нас важно быть частью такого значимого проекта, способствующего повышению доступности и качества экстренной медицинской помощи. Эти машины не только соответствуют строгим требованиям, предъявляемым к автомобилям скорой

медицинской помощи класса «С», но и обеспечивают комфорт для медицинской бригады и пациентов. Уверены, что реанимобили на базе Foton Toano станут надежным инструментом в работе специалистов клиники. А мы продолжим поддерживать наших партнеров в их стремлении развивать услуги скорой медицинской помощи», — отметил Александр Паршутин, директор по продажам коммерческого транспорта Foton в АО «МБ РУС».

Универсальный автомобиль Foton Toano, оборудованный современными системами безопасности, отличается надежной конструкцией и удобством управления. Он оснащен турбированным дизельным двигателем объемом 2,8 литра, развивающим мощность до 150 л. с., а также 6-ступенчатой механической коробкой передач, что обеспечивает оптимальную производительность и экономичность. Компания «МБ РУС» совместно с авторизованными российскими кузовопроизводителями может дооборудовать фургон китайской марки в соответствии с запросами клиентов. Помимо автомобилей скорой медицинской помощи классов «В» и «С», также доступны рефрижераторы, восьмиместные микроавтобусы

и грузопассажирские автомобили на базе Foton Toano.

Компания «Ресет» предоставляет широкий спектр медицинских услуг, в том числе транспортировку пациентов, которым требуется экстренная помощь. В связи с увеличением количества бригад скорой медицинской помощи для большего охвата населения компании потребовалось расширение автопарка надежными и функциональными автомобилями с хорошим оснащением салона.

«В ближайшей перспективе мы планируем увеличить свою долю на рынке услуг платной скорой медицинской помощи. В связи с этим летом мы приобрели четыре реанимобиля на базе Foton Toano, протестировали их в реальных условиях эксплуатации и убедились в их надежности. Наши врачи и водители довольны работой на этих машинах. Поэтому в ноябре мы приняли решение купить еще пять ТС на базе Foton Toano, расширив автопарк до 18 машин. Это очередной шаг в развитии нашей клиники, который позволит повысить качество и оперативность оказываемых услуг», — рассказал генеральный директор «Ресет» Александр Федорченко.

## Многофункциональность для горных работ: шахтные пикапы ГХХ Фарцойге

Суходом из России ряда иностранных компаний в сегменте вспомогательного оборудования для тоннельной и добывающей отраслей востребованы проверенные и надежные решения. Так, компания ГХХ Фарцойге уже 3-й год поставляет предприятиям шахтные пикапы MUV5 4x4, предназначенные для перевозки персонала и оборудования по горным выработкам. Пикап производства турецкого завода Titan является многофункциональным и надежным помощником для выполнения операций под землей.

Первый шахтный пикап MUV5 начал свою работу в 2021 году в суровых условиях хромитового рудника на Полярном Урале, принадлежащего одному из крупнейших металлургических предприятий. На сегодняшний день в России успешно эксплуатируются 5 единиц MUV5 от компании ГХХ Фарцойге. Закрытая остекленная кабина MUV5 разработана и сертифицирована по стандартам ROPS/FOPS второго уровня: конструкция обеспечивает защиту при опрокидывании и от падающих объектов. В рамном MUV5 могут расположиться 5 человек.

Габариты машины – всего 5390 мм x 2000 мм x 2130 мм, что позволяет ей маневрировать даже на выработках небольшого сечения. Помимо кабины оператора шахтный пикап обладает кузовом грузоподъемностью 1000 кг, куда могут быть установлены ножничный подъемник, сварочный агрегат, компрессор и другие агрегаты для обеспечения оперативного ремонта и вспомогательных работ в условиях подземного рудника.

### О КОМПАНИИ:

Компания ГХХ Фарцойге более 10 лет занимается поставкой вспомогательного оборудования, погрузо-доставочных машин и самосвалов, а также бурового оборудования для подземных выработок и туннелей. Ассортимент продукции включает технику для торкретирования, смесительно-зарядные машины, подъемники, машины для перевозки персонала и оборудования.

Техника находит применение в строительстве туннелей для железных и автомобильных дорог, в проектах гидроэлектростанций. Компания предлагает комплексное решение: оценку проекта, подбор техники под задачи и технические требования заказчика, поставку в срок, а также сервисную поддержку на всех этапах жизненного цикла оборудования.

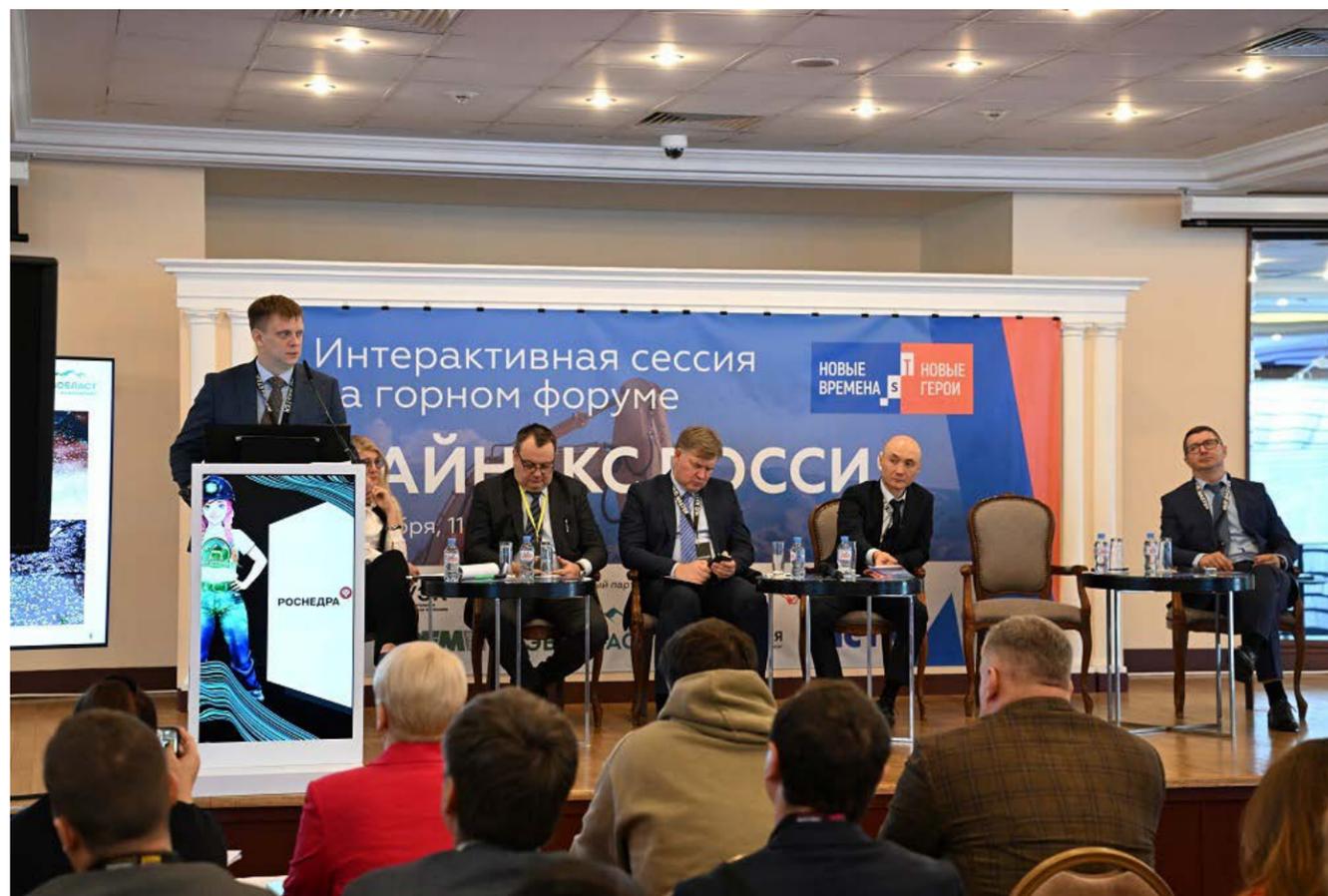
Более 10 лет команда ГХХ Фарцойге сохраняет высокие стандарты в области поддержки клиентов вне зависимости от обстоятельств. Надежное обслуживание и наличие запасных частей на локальных складах минимизируют простои техники, что является одним из ключевых преимуществ и принципов работы компании.

Головной офис расположен в Москве, а региональные представительства компании находятся в Санкт-Петербурге, Хабаровске, Екатеринбурге, Мирном, Удачном, Кировске и в Гае Оренбургской области.



## Горная отрасль в эпоху перемен: «Новые времена – Новые герои» на МАЙНЕКС 2024

На юбилейном – 20-м Горном Форуме МАЙНЕКС Россия 2024 состоялась интерактивная сессия «Новые времена – Новые герои: от геологоразведки до ГОКа», авторский проект агентства «Маркетинг от Тимченко». Компании, которые с успехом преодолели вызовы последних нескольких лет, предложили решения для бесперебойной работы горнодобывающего предприятия. Эволюционным партнером сессии выступила Группа ЭВОБЛАСТ.



Участники обсудили планы по добыче полезных ископаемых, современные технологии геологоразведки и буровзрывных работ, ситуацию на рынке спецтехники и вопросы сервисного обслуживания. Были представлены разнообразные решения в области цифровых инноваций, а также проекты по экологии и охране труда.

Открыл сессию Владислав Демидов, коммерческий директор Российского государственного холдинга «Росгеология». По словам спикера, доля добычи российского сырья от мирового объема: 10,2 % нефти, 16 % природного газа, 26 % платиноидов и 20 % алмазов. Суммарно добыча этих и других ресурсов приносит государству 50 % доходной части бюджета, также 50 % прибыли от экспорта и 15 % – от валового продукта. Потребность добывающих предприятий в

геологоразведочных работах (ГРП) только растет. За последние три года затраты предприятий на ГРП выросли с 14,2 % до 16 % от всех расходов.

Сергей Мозер, директор по стратегическому развитию Группы ЭВОБЛАСТ, руководитель подразделения ЭВОБЛАСТ Инжиниринг, представил комплекс продуктов и решений для подземных и открытых горных работ, в основе которых лежит эффективность, безопасность, экономическая доступность и импортнезависимость. В числе полностью локализованных продуктов было упомянуто и зарекомендовавшее себя на рынке эмульсионное взрывчатое вещество ЭВОСАБ® для подземных горных работ. Особое место в выступлении заняли партнерские проекты. Так, специальным гостем мероприятия стала Юлия Булгакова, директор компании IN VITRO VISION

– российского производителя программно-аппаратных комплексов для горнодобывающей промышленности. В рамках сессии IN VITRO VISION и компания ЭВОБЛАСТ Инжиниринг подписали партнерское соглашение по сотрудничеству в области определения смещения массива горных пород после взрыва.

Одно из старейших машиностроительных производств России – Петербургский тракторный завод, напомнил, что ассортимент предприятия включает надежную спецтехнику для горнодобывающей промышленности. Денис Стесин, заместитель директора по продаже ДСТ, уделил особое внимание машинам бренда «Кировец»: различным модификациям колесного грейдера K-714 и бульдозеру с внешними толкающими брусками K-708 БКУ.

Дистрибьютор горнодобывающего и горно-перерабатывающего оборудования «Инстройтехком» (ИСТК) сделал акцент на спецтехнике для открытых горных работ. Компания предлагает рынку полный комплекс услуг: от контроля изготовления машины на заводе до логистики и сервиса. Руководитель департамента по открытым горным работам ИСТК Денис Медведев рассказал о партнерстве с китайским производителем TZCO. Taiyuan Heavy Industry Co., Ltd и представил технические характеристики двух моделей карьерных самосвалов TZCO – грузоподъемностью 136 тонн и 230 тонн.

Константин Макаров, директор филиала «Борodinский РМЗ» Единой сервисной компании СУЭК, поделился стратегией развития сервисного обслуживания промышленных компаний, в основе которой лежит кооперация разноплановых сервисов в единое целое. Это выгодно для каждой из сторон и позволяет равномерно распределять и загружать производственные мощности.

В 2024 году все еще остается актуальным вопросом нехватки программного обеспечения для российской промышленности. Группа компаний ADEM представила цифровые инструменты ADEM CAD/CAM/CAPP/PDM для управления технологическими процессами ремонта горной техники. Генеральный директор «Адем-Инжиниринг» Виктор Силин рассказал, что в числе основных функций ПО – организационная подготовка, проектное управление, конструкторские решения и контроль за процессом ремонта.

Особое место в сессии было отведено охране труда. «Южморгеология» совместно с «Нобилис» представили систему организации охраны здоровья работников геологических компаний. Главный врач медико-санитарной части «Южморгеология»



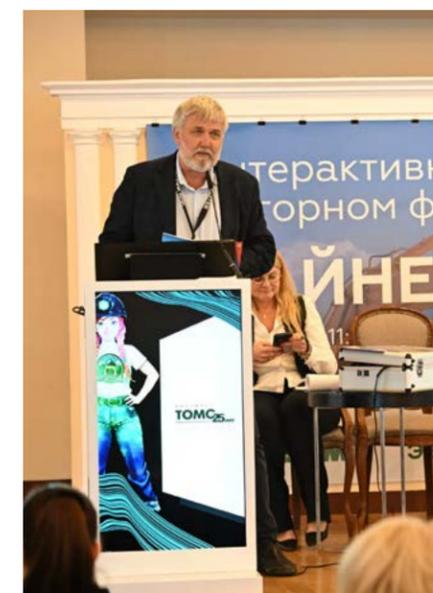
Дмитрий Мельников подчеркнул, что одним из эффективных решений является цифровой медицинский осмотр. Сотрудник перед сменой передает врачу информацию о состоянии своего здоровья. Для этого используется специальный аппарат компании TouchMed «Нобилис».

Екатерина Александрова, руководитель отдела продаж «Нобилис», рассказала о преимуществах автоматизированного комплекса объективного контроля здоровья. Компактная система проста в использовании и укомплектована всеми необходимыми медицинскими приборами для измерения основных жизненных показателей. Подобные тестирования помогают сохранить здоровье работника и избежать проблем на производстве.

«Два года назад мы представили отрасли авторский проект «Новые времена – Новые герои»

для того, чтобы пригласить к диалогу сильных и ответственных игроков. Наши герои на деле показывают, что качество продукции, экспертиза и ответственный подход к работе на сегодняшний день определяют лидерство. Именно сейчас отрасль как никогда ранее нуждается в суверенных решениях и квалифицированных специалистах. Особенно ценно, что наши сессии дают старт новым партнерствам и способствуют развитию бизнеса на пользу всей отрасли», – рассказала Светлана Тимченко, генеральный директор агентства «Маркетинг от Тимченко».

Следующая интерактивная сессия «Новые времена – Новые герои» состоится 4 июня 2025 года на Международной выставке технологий горных разработок «Уголь России и Майнинг» в Новокузнецке.



## Готовимся отмечать самый масштабный праздник в строительной отрасли. СТТ Экспо – 25 лет!

27-30 мая 2025 года в Крокус Экспо состоится юбилейная, 25-я выставка строительной техники и технологий СТТ Экспо 2025.



На протяжении многих лет СТТ Экспо является лидером отрасли и единственной выставкой строительной техники и технологий, которая собирает представителей всех регионов России один раз в год на самой большой площадке в Москве.

Команда организаторов SIGMA EXPO GROUP готовит много сюрпризов и активностей как для экспонентов, так и для посетителей, что привлечёт особое внимание со стороны всего профессионального сообщества. Это будет грандиозно и приобретет формат большого бизнес-праздника.

Выставка 2024 года в очередной раз продемонстрировала высокие показатели. На следующий год организаторы поставили перед собой еще более высокие цели. Одна из главных задач – увеличить долю посетителей из регионов России, представляющих целевой бизнес. При этом в планах увеличить общее количество посетителей СТТ Экспо 2025 до 75 000+ человек.

Кроме того, сама экспозиция будет расширена как за счёт увеличения площади стендов, занимаемых постоянными участниками выставки, так и за счёт роста числа новых экспонентов.

На конец октября 2024 года доля забронированных площадей СТТ Экспо 2025 уже более 80%. Подтверждено участие компаний – лидеров отрасли: SANY, LIUGONG, XCMG, ZOOMLION, ЧЕТРА, РОСТСЕЛЬМАШ, UMG, ЛОНМАДИ, КВИНТМАДИ, РУСБИЗНЕСАВТО, ЦЕНТР ТЕХНИЧЕСКОГО ОБОРУДОВАНИЯ, БИГЦЕНТР, ТРАНСМЕХСЕРВИС, ТРАКРЕСУРС-РЕГИОН, ЧЗСА, XGMA, SUNWARD, ELKON, МЕКА, ЗЗБО, КАРЬЕРНЫЙ КЛУБ, FAWO, E-МАК и многих других.

В следующем году будет продолжена концепция синергии EXPO вместе с выставками COMvex, СТТ Экспо и Logistika Expo. 94% экспонентов отмечают эффективность и уникальное преимущество данного формата для привлечения новых клиентов.

Участие в СТТ Экспо – это шанс быть в числе лидеров строительной индустрии. Это подтверждают как количественный и качественный состав и уровень экспонентов, партнеров и посетителей, так и отзывы участников выставки.

В юбилейном событии также пройдут все сопутствующие бизнесу отрасли мероприятия: деловые программы, конкурс «Инновации в строительной технике в России», демошоу, презентации новых моделей, которые в скором времени будут работать на стройках России.

Генеральным информационным партнером выступает СТТ Digest – версия журнала «Строительная Техника и Технологии/СТТ», авторитетного информационно-аналитического издания России, достоверно и профессионально освещающего строительную технику, оборудование и технологии начиная с 1999 года.

### СИМВОЛ ЮБИЛЕЙНОЙ ВЫСТАВКИ.

Фундамент СТТ Экспо – это участники и посетители, именно они являются движущей силой строительной отрасли. Поэтому им был предоставлен выбор символа юбилейной выставки СТТ Экспо из трех вариантов: Крановщица Белкина, Трансформер Киберстрой и Бригадир Бобрович. Победу с максимальным отрывом голосов одержал Бригадир Бобрович. Теперь этот символ будет сопровождать выставку весь год, олицетворяя трудолюбие и результативность в строительстве.

До встречи на самом масштабном отраслевом событии № 1 в России с 27 по 30 мая 2025 г. в МВЦ «Крокус Экспо».

### КОММЕНТАРИИ ПОСЕТИТЕЛЕЙ СТТ ЭКСПО 2024:

«Нужно побывать хотя бы раз в жизни на этом мероприятии. Масштабы – они просто поражают, вы же сами видите».

«Можно все посмотреть, попробовать, поучаствовать в тест-драйвах – очень интересно».

«Я могу приехать сюда раз в год и найти всё, что мне нужно».

### КОММЕНТАРИИ ЭКСПОНЕНТОВ:

«Среди посетителей много как существующих партнеров, так и новых – в итоге конечных

клиентов», – Сергей Иванов, Палфингер Кран Рус.

«К окончанию выставки будут подведены достаточно хорошие итоги по продажам оборудования», – Александр Нетид, представительство LiuGong в России.

«Для меня выставка СТТ – это самый большой праздник в году», – Вячеслав Лядов, SANY.

«Это лучшая площадка на данный момент», – Дмитрий Ким, Русбизнесавто.

### КОММЕНТАРИЙ ОРГАНИЗАТОРА:

«Это самое большое отраслевое выставочное событие в истории России», – Сергей Александров, SIGMA EXPO GROUP.

СТТ Экспо – главная выставка строительной техники и технологий на территории России, в странах СНГ и Восточной Европе. 25-летняя история мероприятия подтверждает статус важнейшей коммуникационной площадки строительной индустрии. Выставка охватывает такие направления, как строительная и специальная техника; горнодобывающее оборудование; запасные части и сервис; технологии и инновационные решения для строительной техники.

COMvex – главная выставка коммерческого транспорта и технологий на территории России, в странах СНГ и Восточной Европы. Охватывает такие разделы, как грузовой и пассажирский автотранспорт, легкие коммерческие автомобили, электротранспорт, автозапчасти и компоненты, прицепы и полуприцепы, надстройки, телематика, IT-разработки, сервисные услуги.

СТО Экспо – международная выставка запчастей, послепродажного обслуживания и сервиса. Охватывает такие разделы, как запчасти и компоненты, оборудование для диагностики и ремонта, аксессуары и тюнинг, аккумуляторные батареи и электроника, масла, жидкости и смазочные материалы, телематика, IT-решения и ПО.

Logistika Expo – международная выставка логистики, транспорта, складской техники и оборудования. Охватывает такие разделы, как транспортная и складская логистика, логистические услуги, автоматизация и девелопмент.

Sigma Expo Group – организатор международных выставок № 1 России в сфере строительной техники, коммерческого транспорта, автомобильной индустрии, запчастей и послепродажного обслуживания, логистики, HoReCa и ритейла.

# СТО ЭКСПО

## ВАШ КЛЮЧ К УСПЕХУ

### Международная выставка запчастей, послепродажного обслуживания и сервиса

## 27–30 мая 2025

### Крокус Экспо, Москва



cto-expo.ru



### Разделы выставки:

- Запчасти и компоненты
- Оборудование для диагностики и ремонта
- Аксессуары и тюнинг
- Аккумуляторные батареи и электроника
- Масла, жидкости и смазочные материалы
- Телематика, IT-решения и ПО

Организатор

SIGMA EXPO

Соорганизатор

GROUPAUTO Russia

При поддержке

КРОКУС ЭКСПО  
Международный выставочный центр

## Успешный демпоказ Ростсельмаш в Китае

07 ноября в северной провинции Хэйлуцзян в районе города Хейхе состоялся первый демонстрационный показ комбайна RSM 161 и трактора Ростсельмаш 2400, агрегатированного плугом. Машины были задействованы в уборке кукурузы. Мероприятие стало важной вехой в продвижении современной сельскохозяйственной техники на китайском рынке.



В конце октября на выставке CHINA INTERNATIONAL AGRICULTURAL MACHINERY EXHIBITION (CIAME) компания Ростсельмаш представила эти производительные модели китайской аудитории, и уже спустя несколько недель машины продемонстрировали эффективность своей работы в реальных полевых условиях.

Полноприводный шарнирно-сочлененный трактор Ростсельмаш 2400 и комбайн RSM 161, оснащенные двигателями Weichai завоевали внимание профессионалов отрасли, так как идеально подходят для проектов по развитию сельского хозяйства в северных областях Китая. Так, во время проведения демонстрационного показа фиксировалась температура минус 8 градусов Цельсия. Несмотря на низкую температуру и промерзшую почву, техника Ростсельмаш справилась с испытаниями, показав достойные результаты.

В организации мероприятия совместно с компанией Ростсельмаш выступил официальный дилер, с которым сотрудничество началось в этом году. Показ собрал фермеров из различных регионов Китая, представителей органов власти и специалистов отрасли, что свидетельствует о высоком уровне интереса к российским разработкам в производстве сельхозтехники.



Напомним, что северо-восточная равнина КНР известна своими черноземами, где активно выращивается пшеница, маис, китайское сорго, соевые бобы, культурный лен и свекла. Плодородные аллювиальные почвы северной равнины также богаты разнообразием: здесь культивируют пшеницу, маис, просо, китайское сорго и арахис.

Успешное завершение демонстрации укрепило позиции сельхозтехники Ростсельмаш на международном рынке и подчеркнуло ее способность адаптироваться к разнообразным климатическим и географическим условиям, предоставляя надёжные решения для фермеров по всему миру.



**3-6 июня 2025**  
**Новокузнецк**

XXXIII Международная специализированная выставка технологий горных разработок

# УГОЛЬ и МАЙНИНГ РОССИИ

XV Международная специализированная выставка

## ОХРАНА, БЕЗОПАСНОСТЬ ТРУДА И ЖИЗНЕДЕЯТЕЛЬНОСТИ

X Международная специализированная выставка

## НЕДРА РОССИИ

VI Специализированная выставка

## ПРОМТЕХЭКСПО

**ШИРЕ, ЧЕМ КУЗБАСС! ГЛУБЖЕ, ЧЕМ УГОЛЬ!**



уголь



руды



промышленные минералы



охрана и безопасность труда



**МЕСТО ПРОВЕДЕНИЯ:**  
Выставочный комплекс «Кузбасская ярмарка»,  
ул. Автотранспортная, 51, г. Новокузнецк,  
т: 8 (800) 500-40-42



# СПТО КРАНЫ

18-20 марта 2025 г.  
УВК Тимирязев центр



МЕЖДУНАРОДНАЯ СПЕЦИАЛИЗИРОВАННАЯ ВЫСТАВКА

# СПТОКРАНЫ

СПЕЦТЕХНИКА И ПОДЪЕМНО-ТРАНСПОРТНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

[WWW.CRANE-EXPO.RU](http://WWW.CRANE-EXPO.RU)

ЭКСПО ДИЗАЙН  
ВЫСТАВОЧНАЯ КОМПАНИЯ



# КАЗАНЬ АГРО 2025

Специализированная сельскохозяйственная выставка достижений АПК  
12-14 февраля МВЦ «Казань ЭКСПО»

 **300+**  
компаний  
экспонентов

 **12 000+**  
посетителей

 **35 Га**  
экспозиция

# ВРЕМЯ ОБНОВЛЕНИЙ ВРЕМЯ **КАЗАНЬ АГРО**



+7 (987) 188-06-36

[info@project-16.ru](mailto:info@project-16.ru)

# COMVEX

## ВАШ ПУТЬ К УСПЕХУ

Главная выставка  
коммерческого транспорта  
и технологий в России

### 27–30 мая 2025

Крокус Экспо, Москва



#### Разделы выставки:

- Грузовой транспорт
- Пассажирский автотранспорт
- Легкие коммерческие автомобили
- Прицепы, полуприцепы, надстройки
- Электротранспорт
- Автозапчасти и компоненты
- Телематика, IT и ПО
- Сервисные услуги

Организатор

**SIGMA**  
**XPO**

При поддержке

**КРОКУС ЭКСПО**  
Международный выставочный центр



comvex.ru

## 19-20 МАРТА

г. Новый Уренгой



### ВЫСТАВКА «ГАЗ. НЕФТЬ. НОВЫЕ ТЕХНОЛОГИИ – КРАЙНЕМУ СЕВЕРУ»

в рамках  
ЯМАЛЬСКОГО  
НЕФТЕГАЗОВОГО  
ФОРУМА

**SIB EXPO SERVICE**

ООО «Выставочная компания Сибэкспосервис», г. Новосибирск

Тел.: +7 (383) 335-63-50, e-mail: vkxes@yandex.ru, www.ses.net.ru

## 2025

# СТТ ЭХРО

ОСНОВА ВАШЕГО УСПЕХА

Главная выставка строительной  
техники и технологий в России

27–30 мая 2025

Крокус Экспо, Москва



## Разделы выставки:

- Строительная техника и транспорт
- Производство строительных материалов
- Добыча, обогащение и транспортировка полезных ископаемых
- Запчасти и комплектующие для машин и механизмов. Смазочные материалы

Организатор



При поддержке

 **КРОКУС ЭКСПО**  
Международный выставочный центр



[ctt-expo.ru](http://ctt-expo.ru)