

СПЕЦТЕХНИКА

И ТРАНСПОРТ

№ 7-8

АВГУСТ-
СЕНТЯБРЬ



АВТОМОБИЛЬНАЯ
ТОЛИЦА
УРАЛА

ГРУЗОМОЛЛ

ОФИЦИАЛЬНЫЙ ДИЛЕР

ГРУЗОМОЛЛ - официальный
дилерский центр грузовой
техники на Урале

СТР. 12



ОРИГИНАЛЬНЫЕ ЗАПЧАСТИ ЯМЗ



ЧЕТРА

ВРЕМЯ СОЗДАВАТЬ

- ТЕХНИКА
- ЗАПЧАСТИ
- СЕРВИС

Официальный дилер
ООО Компания "УРАЛПРОМСЕРВИС"

г. Берёзовский,
Режевской тракт, 15-й км/12
+ 7 (343) 379-00-77
WWW.UPS7.RU



www.gpfk.ru
8 (499) 975-10-51
info@gpfk.ru

ЯМЗ

СПЕЦНОВОСТИ

- Импортзамещение встало на гусеничный ход
- КРМЗ выпустит мобильные снегоплавильные установки для уборки снега в Москве
- НОВТРАК отправил в работу новинку: полуприцеп с двухуровневой загрузкой
- динамика отгрузок российской строительной дорожной техники на внутренний рынок за 6 месяцев 2024 года
- РОСТЕХ поставил российской армии новую партию бмд-4м и бмп-3
- MAYER CARGOLINE поставил крупную партию самосвальных полуприцепов
- АРТИ СОНИ: «в Индии не хватает техники четра»
- В России продан 20-тысячный LGCE
- ГАЗОН NEXT отмечает 10-летний юбилей
- инвестиционный проект KOBLIK GROUP по производству тракторных прицепов признан особо значимым
- РОСТЕХ поставил мчс новую партию вездеходов для арктики
- КРМЗ поставил 77 перегрузочных доков одному из крупнейших логистических операторов СЗФО
- Российский производитель представит в Москве уникальный полугусеничный ход для комбайна
- Завод «ПОЛИТРАНС» выпустил специальные полуприцепы для транспортировки гоночных машин участников международного ралли-рейда «Шелковый путь»- 2024

ТЕМА НОМЕРА

12 Компания ГРУЗОМОЛЛ – это первый мультибрендовый официальный дилер грузовой техники и спецтехники на Урале!

ПОСТРЕЛИЗ

- 18 Имена героев зовут к новым рекордам
- 34 Что такое штабелер и как он работает
- 39 По-ЧЕТРАВски мощно и классно
- 40 Компания UMG представила в Челябинске широкий ассортимент универсальной спецтехники
- 44 «Тонар» завершает поставку 70 седельных тягачей FAW ORYX группе компаний «АТЛ»
- 39 В Челябинске при участии Ассоциации «Росспецмаш» прошла выставка специализированной и дорожной техники «СпецМашЭкспо-2024»
- 40 Итоги участия ЧЗСА на выставке «СпецМашЭкспо-2024»
- 44 Компания SOTRANS стала лучшей на Конкурсе водительского мастерства 2024

СПЕЦРЕЛИЗ

- 20 TEBOIL SUPER XLD-3 10W-40
- 33 MAGSTRONG – движение вперед

ПРЕССРЕЛИЗ

- 30 Спецтехника для строительства в городе ВТОМОБИЛЬНАЯ СТОЛИЦА УРАЛА
- 33 На выставке «Вездеходер» будут представлены лучшие отечественные модели техники
- 33 Деловая программа выставки GasSuf: полное расписание мероприятий форума «Транспорт на газомоторном топливе»

ВЫСТАВКА

- 44 Почему вам стоит посетить выставку GasSuf 2024?



Адрес редакции; Адрес издателя:
620078, Свердловская обл., г. Екатеринбург,
ул. Коминтерна, д. 16, оф. 812а
Тел./факс: (343) 346-70-99
lida@media-l.ru
www.spec-technika.ru

Учредитель и издатель:
Екатерина Рамильевна Хафизова

Главный редактор: Екатерина Рамильевна Хафизова
lida@media-l.ru

Корректор: У. А. Смирнова

Дизайнер: Георгий Мартыненко
liberty-studio@bk.ru

Специалисты отдела рекламы:
Денис Салахов, mb@media-l.ru

Специалист по работе с выставочными компаниями:
Е.В. Рубщикова, lida@media-l.ru

Отпечатано: ООО «АртесПринт»
г. Екатеринбург, ул. Ухтомская, 45

Выход в свет: 30 сентября 2024 года

Тираж: 10 000 экз.

Свидетельство о регистрации средства массовой информации ПИ ФС77-82874 от 04.03.2022 года выдано Федеральной службой по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций

Периодичность выхода журнала: 7 раз в год

Цена свободная

Распространение: рассылка по Уральскому (в том числе ХМАО, ЯНАО), Приволжскому, Сибирскому, Центральному, Северо-Западному, Дальневосточному, и Южному федеральным округам.

При перепечатках ссылка на журнал «Спецтехника и транспорт» обязательна. Рекламируемые товары подлежат обязательной сертификации. Редакция не несет ответственности за содержание рекламных материалов.

Редакция может не разделять точки зрения авторов публикуемых материалов, не обязана вступать в переписку и предоставлять справочную информацию.

6+

Оператор специализированных выставок и мероприятий

Учредитель информационного портала и издатель журнала «Спецтехника и транспорт»

Организатор ежегодного городского праздника «День строителя» в составе рабочей группы Свердловской области



ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЕ ВСТАЛО НА ГУСЕНИЧНЫЙ ХОД



Ростсельмаш предложил аграриям новую опцию — полугусеничный ход на зерноуборочный комбайн TORUM 785. Ходовая часть с резиноармированной гусеницей разработана научно-техническим центром компании.

TORUM 785 является самым производительным зерноуборочным комбайном Российской Федерации. Эффективная машина позволяет собирать до 45 тонн в час основного времени на зерновых и обмолачивать за сезон до 2000 га. Уникальное решение Advanced Rotor System — ротор с вращающейся декой — делает комбайн идеальным на уборке влажных хлебов и риса.

ПГХ расширяет диапазон использования TORUM 785, особенно на переувлажненных почвах, в условиях, труднопроходимых для колесной техники. Также за счет большого пятна контакта в 2,5 кв.м. ПГХ уменьшает удельное давление комбайна на грунт минимум в два раза. Это помогает сохранять структуру почвы, снижает ее уплотнение, что, в свою очередь, способствует повышению урожайности и улучшению экологической ситуации.

Таким образом, комбайн с полугусеничным ходом является наиболее эффективным инструментом для работы на почвах с низкой несущей способностью, а также в хозяйствах, занимающихся возделыванием риса. К регионам, где подобная опция особо востребована, относятся Дальний Восток, Краснодарский край, Республика Дагестан, Ростовская область; Кызылординская и Алматинская области Казахстана.

Конструкторы Ростсельмаш позаботились о комфорте работы механизатора, уделив особое внимание кинематике. Применение нескольких степеней свободы катков обеспечивает более мягкий ход техники за счет равномерного распределения нагрузки, дополнительной амортизации и копирования рельефа поля. Также разработанная конструкция исключает необходимость ежегодной переборки тележки, снижая трудозатраты инженерных служб хозяйств.

К данному моменту Ростсельмаш завершил все необходимые мероприятия по валидации и организации промышленного изготовления. Проведенные в 2023-2024 годах испытания первой партии показали: система ПГХ работает стабильно, отвечая требованиям компании и ожиданиям клиентов.

Резиноармированный ПГХ TORUM 785 является первым российским мас-совым продуктом, заточенным под конкретную агромашину. Сегодня инженеры Ростсельмаш продолжают работу по созданию ПГХ для других моделей комбайнов. В изготовлении совместно с собственным производством Ростсельмаш принимают участие предприятия из России и дружественных стран. Таким образом, ПГХ является ответом российского машиностроения на уход с рынка западных брендов.

КРМЗ ВЫПУСТИТ МОБИЛЬНЫЕ СНЕГОПЛАВИЛЬНЫЕ УСТАНОВКИ ДЛЯ УБОРКИ СНЕГА В МОСКВЕ



На Краснокамском ремонтно-механическом заводе (входит в Ассоциацию «Росспецмаш») произведут партию снегоплавильных установок для АО «ВНИИ-Истройдормаш» (Москва). Готовые агрегаты позволят экологично и эффективно утилизировать снег в столице, что особенно важно в условиях растущих требований к чистоте городских территорий.

Узлы нагрева (печи) снегоплавильных установок производят на предприятии с 2021 года, а теперь, кроме печей, по заказу «ВНИИИстройдормаш» на КРМЗ изготовят и другие составные части коммунального оборудования: контейнеры установок и фильтры-поддоны.

Мобильные снегоплавильные установки представляют собой высокотехнологичные комплексы, способные плавить снег прямо на месте уборки. Благодаря своей мобильности они могут быть оперативно передислоцированы в любую точку города, где скопилось значительное количество снега. Принцип работы таких установок основан на использовании высокотемпературного нагрева, позволяющего быстро превратить снег в воду, которую затем сбрасывают в городскую ливневую канализацию.

Дмитрий Теплов, директор КРМЗ:

— Узлы нагрева — «сердца» снегоплавильных установок — изготовлены из высокопрочной стали марки 09Г2С, они сохраняют работоспособность в экстремальных условиях: при давлении до 245 атмосфер и температуре от -70 до +245°C. Их производство требует применения широкого спектра металлообработывающих технологий, включая лазерную резку, гибку, полуавтоматическую сварку и пескоструйную обработку. Качество сварных швов подтверждено испытаниями на герметичность, критичной для функционирования узла.

Оборудование для мобильной утилизации снега сейчас очень востребовано. В крупных городах необходимо оперативно избавляться от снега, при этом способ должен быть экологически безопасным и экономически выгодным. Действующее законодательство запрещает сбрасывать снег с городских улиц, загрязненный мусором, химикатами и нефтепродуктами, в водоемы и почву из-за риска загрязнения окружающей среды. Нарушение этих правил влечет за собой административную и даже уголовную ответственность.

НОВТРАК ОТПРАВИЛ В РАБОТУ НОВИНКУ: ПОЛУПРИЦЕП С ДВУХУРОВНЕВОЙ ЗАГРУЗКОЙ

Meusburger Новтрак (входит в Ассоциацию «Росспецмаш») сообщает о новинке — полуприцепе с двухуровневой загрузкой, который характеризует увеличенная высота, длина и возможность производить двухуровневую загрузку паллетов.

Внутренний объем универсального шторного полуприцепа Мега мод. MSP-454 составляет 124 м3. Такой объем внутреннего пространства кузова



достигается благодаря использованию в конструкции колес диаметром 19,5. Внутренняя высота п/п составляет 2,93 м по всей площади полуприцепа, таким образом увеличивается допустимая высота груза, который может перевозить транспортная компания. Для сравнения — у стандартных штор показатель внутренней высоты обычно не превышает 2,68 м.

Габаритная длина полуприцепа Мега мод. MSP-454 — 17,2 м

Еще одной особенностью для тех, кто хочет возить больше, является наличие двух уровней для загрузки. В комплектацию входят 12 стальных средних стоек, оборудованных направляющими для 28 алюминиевых балок для второго яруса, грузоподъемностью 900 кг на одну пару. Это позволяет перевозчику к 42 европалетам, размещенным на нижнем ярусе, дополнительно загрузить европаллеты на верхний уровень в количестве до 42 штук массой до 12 тонн (по 300 кг. на 1 паллет).

На изделие установлены четыре 9-тонных оси с пневмоподвеской в усиленном исполнении для жестких дорожных условий. Первая и вторая оси подъемные.

Транспортная компания, в автопарке которой есть полуприцеп данной модификации, имеет возможность взять заказ как на перевозку крупногабаритного груза, используя максимальный погрузочный объем «меги», так и на сборный груз в максимальном объеме, воспользовавшись дополнительной функцией двухуровневой загрузки.

ДИНАМИКА ОТГРУЗОК РОССИЙСКОЙ СТРОИТЕЛЬНО-ДОРОЖНОЙ ТЕХНИКИ НА ВНУТРЕННИЙ РЫНОК ЗА 6 МЕСЯЦЕВ 2024 ГОДА

По данным портала «Росспецмаш-Стат» (объединяет данные компаний, которые выпускают 80% от всего объема производимой в РФ СДТ), российские заводы строительно-дорожного машиностроения отгрузили на внутренний рынок за 6 месяцев 2024 года продукции на сумму 38,6 млрд. руб., что на 6% больше, чем за этот же период в 2023 году.

В количественном выражении в январе-июне 2024 года отгрузки теле-скопических погрузчиков выросли в 2,6 раза, экскаваторов-погрузчиков — на 91%, фронтальных погрузчиков — на 58%, гусеничных бульдозеров — на 25%. Отгрузки катков остались на уровне прошлого года.

Отгрузки экскаваторов в количественном выражении в январе-июне 2024 года сократились на 60%, автокранов — на 22%, мини-погрузчиков — на 14%, кранов-трубоукладчиков — на 12%, автогрейдеров — на 2%.



Основными проблемами для отрасли по-прежнему остаются агрессивный импорт, высокая ставка ЦБ РФ, растущие издержки производства.

Особенно остро ситуация обстоит в таких сегментах, как экскаваторы, фронтальные погрузчики, асфальтоукладчики, где доля иностранных машин превышает 90%. Доминирующее положение по этим позициям занимает продукция китайских компаний.

За счет эффекта масштаба производства, а также за счет государственной поддержки экспорта, иностранные производители предлагают потребителю более низкие цены. Зачастую их уровень находится на грани рентабельности или даже за её гранью.

Даже в сложившихся непростых условиях отечественные заводы продолжают активную инвестиционную деятельность, реализуя в разных регионах страны масштабные проекты, выпуская новые модели техники, в том числе за счет эффективной государственной поддержки.

Заводы просят защитить внутренний рынок при помощи различных тарифных инструментов, как это делают за рубежом. Ассоциация «Росспецмаш» предлагает активнее использовать такой эффективный инструмент для защиты рынка (и прежде всего потребителя), как государственный контроль за техническим регулированием как продукции, так и лиц-импортеров. Необходимо следить за добросовестным выполнением сертификации, чтобы исключить многочисленные случаи, когда она носит декларативный характер и не препятствует поступлению на российский рынок техники низкого качества. Такой подход также позволит защитить инвестиции российских заводов, которые активно вкладывают средства в современные технологии, выпуская инновационную, высокопроизводительную продукцию.

Нужно направлять гранты на развитие производства компонентов для СДТ, активно использовать те меры поддержки, которые уже предлагает государство, углублять кооперацию между производителями и потребителями комплектующих, обеспечить российских машиностроителей и производителей комплектующих льготными кредитами по ставке от 0 до 1%.

РОСТЕХ ПОСТАВИЛ РОССИЙСКОЙ АРМИИ НОВУЮ ПАРТИЮ БМД-4М И БМП-3



Курганмашзавод холдинга «Высокоточные комплексы» Госкорпорации Ростех в преддверии Дня Воздушно-десантных войск отгрузил Минобороны России новую партию боевых машин десанта БМД-4М. Также в войска направлена очередная партия боевых машин пехоты БМП-3.

БМД-4М и БМП-3 обладают повышенными характеристиками защищенности. Машины получили штатные комплекты дополнительной защиты — броневые и решетчатые экраны. Они значительно повышают выживаемость техники в бою. Курганмашзавод ежемесячно в полном объеме выполняет план по поставке техники специального назначения в Российскую армию.

Дополнительная защита поставляется в комплекте с техникой и монтируется в подразделениях. Это позволяет оперативно транспортировать технику на стандартных грузовых платформах.

«Ростех производит широкую линейку вооружений и специальных средств для воздушно-десантных войск. Например, самоходные минометы 2С41 «Дрок», боевые машины десанта БМД-4М, а также парашютные системы для их десантирования. Сегодня Курганмашзавод завершил производство новой партии БМД-4М, оборудованные дополнительной защитой. Техника уже направлена в войска», — рассказал член бюро «Союза машиностроителей России», индустриальный директор кластера вооружений Госкорпорации Ростех Бекхан Оздоев.

«Высокоточные комплексы» в соответствии с графиком поставляют Минобороны России боевые машины БМД-4М и бронетранспортеры БТР-МДМ. Кроме того, холдинг опережающими темпами поставляет в войска БМД-2 после капитального ремонта.

MAYER CARGOLINE ПОСТАВИЛ КРУПНУЮ ПАРТИЮ САМОСВАЛЬНЫХ ПОЛУПРИЦЕПОВ



MAYER Cargoline передал крупную партию самосвальных полуприцепов компании Korund Gruz, специализирующейся на поставке инертных материалов на строительные объекты. Для эксплуатации в суровых условиях заказчик выбрал мощные 3-х осные самосвальные полуприцепы MAYER.

«MAYER Cargoline — признанный лидер в производстве высокотехнологичных полуприцепов-рефрижераторов в России и для нас важно не только развивать это направление, но также и расширять модельный ряд и сферу применения нашей техники. Мы начали производство самосвальных полуприцепов, задав сразу очень высокий уровень качества и надежности, что было отмечено участниками рынка. Мы уверены в плодотворном и долгосрочном сотрудничестве с Korund Gruz», — прокомментировал Александр Потапов, Генеральный директор «МАЙЕР Групп».

3-х осный самосвальный полуприцеп MAYER Cargoline — победитель премии «Инновации в строительной технике в России» 2024 года в своей категории. Полуприцеп полностью адаптирован для эксплуатации в сложных дорожных условиях и имеет 12-ти тонные осевые агрегаты. Надежная рама полуприцепа сварена из высокопрочной стали и выполнена с расчетом на жесткие условия работы. Толщина полки рамы составляет 16 мм, усиленная плита сцепки имеет толщину 10 мм. Самосвальный полуприцеп оснащен пневматической подвеской, а также подъемной передней осью. Кузов объемом 34 м³ имеет полукруглую форму half-ripe.

Поставка крупной партии самосвальных полуприцепов для серьезных строительных задач стала новым этапом завоевания рынка в России для MAYER Cargoline.

Производство полуприцепов MAYER Cargoline налажено на собственном современном высокотехнологичном заводе в Рязани. Площадь завода составляет 300 000 м², на производстве занято более 1000 сотрудников.

АРТИ СОНИ: «В ИНДИИ НЕ ХВАТАЕТ ТЕХНИКИ ЧЕТРА»



Компания ЧЕТРА может расширить свое присутствие в Южной Азии. Убеджена главный редактор газеты «Вишва Дарпан», президент некоммерческой организации индийско-российской дружбы «Гармония», директор компании EcoIndia.ru госпожи Арти Сони. Ее приезд в Чебоксары организовала Российская Ассоциация Международного Сотрудничества (РАМС).

Основными темами деловой встречи на базе чебоксарского Музея истории трактора, в которой приняли участие представители Министерства экономического развития Чувашии и компании ЧЕТРА, стало расширение сотрудничества Чувашской Республики с центральными регионами Индии по гуманитарным, деловым, торговым и иным направлениям, включая возможные поставки продукции под брендом ЧЕТРА в Индию.

Рассказывает руководитель по экспортным продажам в страны дальнего зарубежья ООО «ЧЕТРА» Ирина Егорова: «Индия является одним из приоритетных направлений для компании «ЧЕТРА». Так, в указанную страну поставлено более 200 единиц трубоукладочной и бульдозерной техники. Ведется активная работа — главным образом через дилеров — по дальнейшему развитию поставок в указанный регион. Мы открыты для сотрудничества и готовы рассмотреть перспективные предложения от индийской стороны».

Представители Минэкономразвития ЧР и РАМС высказали предложения о проведении на базе компании ЧЕТРА деловых переговоров с индийскими бизнесменами, заинтересованными в поставках промышленной спецтехники.

«Объем поставок техники ЧЕТРА на индийский рынок можно увеличить, организовав представительство вашей компании у нас, — заявила госпожа Арти Сони. — Ваша техника обязательно найдет своего потребителя. Я могла бы помочь в налаживании прямых контактов с индийскими корпорациями, такими как Mahindra Group, Tata Motors и Ashok Leyland. Я и мои друзья заинтересованы, чтобы российские тракторы оставались в Индии и их было больше. Также можно создать совместное предприятие. Тем более авторитет отечественного машиностроения в Индии остается высоким».

В РОССИИ ПРОДАН 20-ТЫСЯЧНЫЙ LGCE

«Русбизнесавто» — эксклюзивный дистрибьютор LGCE — продал 20-тысячную единицу техники бренда в России; Юбилейный экземпляр — гусеничный экскаватор LGCE E660FL; Обладателем 20-тысячной единицы техники стал постоянный клиент «Русбизнесавто» из Калуги.

Бренд дорожно-строительной техники LGCE, эксклюзивным дистрибьютором которого в нашей стране выступает «Русбизнесавто», продал 20-тысячную



единицу техники в России. Юбилейным стал гусеничный экскаватор LGCE E660FL.

«Реализация такого объема LGCE говорит о том, что российские клиенты за долгие годы эксплуатации в полной мере оценили качество и надежность продукции бренда. Именно поэтому в настоящее время более половины продаж LGCE — это повторные покупки нашими постоянными клиентами», — говорит руководитель по закупкам проектов LGCE и LGMG «Русбизнесавто» Сергей Донченко.

Это событие стало одним из ключевых в истории развития LGCE в России наравне с достижениями 2023 года, когда компания «Русбизнесавто» завоевала 1 место в импорте фронтальных погрузчиков и гусеничных экскаваторов в России и 2 место — в направлении поставок дорожных катков и автогрейдеров. При этом главная задача, стоящая перед проектом LGCE «Русбизнесавто», остается неизменной — обеспечить клиентов качественной техникой для любых видов работ, организовав для них бесперебойную поставку запчастей и поддерживая услуги сервиса на высоком уровне качества.

Обладателем юбилейного, 20-тысячного, экземпляра стал постоянный клиент «Русбизнесавто» — ООО «КОМПАНИЯ ТЕХНОСТРОЙ». Она выполняет строительные работы и предоставляет широкий спектр услуг как дифференцированно, так и комплексно. Партнерству «Русбизнесавто» и ООО «КОМПАНИЯ ТЕХНОСТРОЙ» уже более трех лет. За это время заказчик приобрел более 30 единиц техники.

«Мы работаем с «Русбизнесавто» на протяжении долгого времени и можем отметить сервис, оперативность и разнообразие линейки компании. Также обращает на себя внимание работа менеджеров, которые профессионально подбирают технику под конкретные задачи, оперативно реагируют на наши просьбы и учитывают наши пожелания в моменте формирования сделки. Наша компания использует технику LGCE продолжительное время. Она хорошо проявила себя в работе. Ее обслуживание и поставки комплектующих — также на высоком уровне качества и своевременны. Мы сохраняем деловые и дружеские отношения с нашим партнером, надеемся на дальнейшее взаимовыгодное сотрудничество. Желаем «Русбизнесавто» и LGCE успеха и достижения новых вершин в бизнесе!», — комментируют в ООО «КОМПАНИЯ ТЕХНОСТРОЙ».

Товарная линейка LGCE в «Русбизнесавто» продолжает расширяться. Только за прошедшие 8 месяцев она пополнилась карьерными экскаваторами E6870H и E6780H, общестроительным экскаватором E6350, полноприводными грунтовыми катками RS7140H, RS7160H и RS7220H, обновленным экскаватором-погрузчиком B877F. Полностью переведена на новое поколение линейка фронтальных погрузчиков, грейдеров, вибрационных катков и экскаваторов за счет новой, H-серии.

ГАЗОН NEXT ОТМЕЧАЕТ 10-ЛЕТНИЙ ЮБИЛЕЙ

Среднетоннажный грузовик Газон NEXT отмечает 10-летие со дня старта серийного производства. 19 сентября 2014 года на заводе в Нижнем Новгороде сошел с конвейера первый автомобиль, который быстро завоевал



популярность на российском рынке. За это время Газон NEXT стал символом эффективности и универсальности в сфере грузоперевозок.

Сегодня Газон NEXT — это семейство проверенных временем среднетоннажных грузовиков, разработанных для городских и междугородных перевозок. На его базе также создается спецтехника для муниципальных и дорожных служб.

С начала продаж и по сегодняшний день Газон NEXT является самым популярным среднетоннажным грузовиком в России, занимая 60% рынка среднетоннажных автомобилей. При этом на его базе было создано целое семейство машин: варианты с тремя колесными базами, с однорядной и двухрядной кабинами, модели полной массой 8,7 т и 10 т, варианты с рессорной и пневматической задней подвеской, модификации с дизельными и газовыми двигателями и большим количеством надстроек для различных сфер.

Газон NEXT оборудован тяговитым двигателем семейства ЯМЗ-530. Грузоподъемность автомобиля в самом тяжелом исполнении достигает 6,2 тонны, а варианты его шасси обладают высокой степенью адаптивности для выполнения различных бизнес-задач. Модификации с полной массой от 8,7 до 10 тонн одинаково эффективно работают как в условиях городских перевозок, так и на междугородних маршрутах. Широкий выбор платформ, рассчитанных на размещение от 6 до 17 палет, делает этот грузовик идеальным решением для логистических операций и спецтехники. Так, 10-тонная версия оснащена самой широкой платформой, которая позволяет устанавливать в ряд сразу три стандартных европалеты. Крупные двухсекционные зеркала и большая площадь остекления улучшают обзорность, а надежная тормозная система с дисковыми механизмами и пневмоприводом дополняет преимущества этого универсального грузовика.

Газон NEXT можно выбрать с одиночной или двойной кабиной, причем все кабины оцинкованы, что обеспечивает отличную защиту от коррозии. Автомобиль доступен с разными размерами колесной базы: версия Газон NEXT 8.7 предлагает базу в 3770 или 4515 мм, а Газон NEXT 10 — 4 515 или 5 150 мм. Модификация CITY идеально подходит для коммерческих перевозок благодаря сниженной погрузочной высоте и колесам диаметром 19,5 дюйма (у стандартной версии — 20 дюймов).

ИНВЕСТИЦИОННЫЙ ПРОЕКТ KOBLIK GROUP ПО ПРОИЗВОДСТВУ ТРАКТОРНЫХ ПРИЦЕПОВ ПРИЗНАН ОСОБО ЗНАЧИМЫМ

Инвестиционный проект завода тракторных прицепов KOBLIK GROUP (входит в Ассоциацию «Росспецмаш»), который сейчас реализуется в индустриальном парке «Масловский» (г. Воронеж) признан особо значимым проектом. Об этом сообщает компания по итогам заседания экспертного совета по вопросам реализации стратегии социально-экономического развития Воронежской области. По словам председателя совета директоров ООО УК «Коблик групп» Александра Дубового, на первом этапе работы площадки будут созданы 180



рабочих мест, а производительность предприятия составит 100–120 прицепов в месяц.

«Это без преувеличения знаковый проект, – рассказал он. – Сегодня мы видим высокий спрос на данную продукцию со стороны отечественных аграриев, обусловленный уходом представителей из «недружественных стран» и фактическим состоянием парка техники предприятий АПК».

Сейчас на площадке завода ведутся активные строительные-монтажные работы, уже заключены договоры на поставку оборудования. Общий размер инвестиций составит 1,7 млрд. руб. Уровень локализации производства на данный момент у КОБЛИК составляет 70%. Ввести завод в эксплуатацию планируется в 1 квартале 2025 г.

РОСТЕХ ПОСТАВИЛ МЧС НОВУЮ ПАРТИЮ ВЕЗДЕХОДОВ ДЛЯ АРКТИКИ



«Курганмашзавод» холдинга «Высокоточные комплексы» Госкорпорации Ростех поставил МЧС России новую партию вездеходов ТМ-140. Машины будут работать в арктическом комплексном центре Архангельской области и Чукотском автономном округе.

Главная особенность ТМ-140 – высокая проходимость. Вездеход может передвигаться по глубокому снегу, преодолевать болота и водные преграды. Кроме того, машина способна подниматься в гору под углом до 30 градусов. Эти характеристики позволяют применять ТМ-140 в труднодоступных районах, в том числе в сложных климатических условиях Арктики.

Еще одно преимущество вездехода – модульная компоновка, которая позволяет оперативно адаптировать ТМ-140 для специальных задач. Например, технику можно оснастить пассажирским модулем. Он позволяет перевозить до

8 человек и включает четыре спальных места для отдыха. Благодаря этому ТМ-140 подходит для длительных экспедиций.

«Ростех производит широкую линейку машин для специальных задач. Среди них снегоболотоход ТМ-140. Помимо универсального модуля, вездеход можно укомплектовать электростанцией, мастерской для ремонтно-восстановительных работ и спасательным оборудованием. Грузоподъемность машины составляет 4 тонны, скорость – до 45 км/ч по твердой поверхности и до 5 км/ч на воде, запас хода – более 500 км. Также на вездеход можно установить дополнительные топливные баки и увеличить дальность до 870 км. Благодаря этому спасатели всегда могут добраться до труднодоступных районов. Это особенно актуально для северных широт, в которых сложные погодные условия могут ограничить использование авиации. В этом году мы планируем поставить МЧС России еще нескольких партий ТМ-140», – рассказали в Ростехе.

Машины снабжены автономной дизель-генераторной станцией для подзарядки аккумуляторных батарей, питания различного оборудования в модулях и кабине, а также для проведения сварочных работ. Вездеход комплектуется системой гарантированного запуска, которая позволяет завести двигатель даже при заряде аккумуляторных батарей ниже 20 % от их номинального объема. Решение повышает надежность специальной техники.

КРМЗ ПОСТАВИЛ 77 ПЕРЕГРУЗОЧНЫХ ДОКОВ ОДНОМУ ИЗ КРУПНЕЙШИХ ЛОГИСТИЧЕСКИХ ОПЕРАТОРОВ СЗФО



В сентябре 2024 года Краснокамский ремонтно-механический завод (входит в Ассоциацию «Росспецмаш») изготовил 15 перегрузочных доков (оборудование под маркой STL) для складского терминала УК «Грандо» (Ленинградская область). Всего с 2017 года КРМЗ поставил одному из крупнейших распределительных комплексов на северо-западе России 77 перегрузочных доков – «окон», через которые на объектах терминала идут погрузочно-разгрузочные процессы.

Перегрузочные доки – выносные конструкции, состоящие из уравнильной платформы, перегрузочного тамбура и герметизаторов проема. Доки высвобождают пространство внутри складов, все погрузочно-разгрузочные процессы организованы снаружи.

Логистическое оборудование STL также ускоряет погрузочно-разгрузочные процессы, а в холодильных и мультитемпературных складах оно обеспечивает постоянный температурный режим и микроклимат для хранения пищевых продуктов.

Дмитрий Теплов, директор КРМЗ: — 77 перегрузочных доков – это более 160 единиц складской техники: уравнильных платформ, перегрузочных тамбуров и герметизаторов

проемов. Техники STL сегодня оборудованы практически все готовые объекты складского комплекса УК «Грандо». Мы сотрудничаем с 2017 года, с момента ввода в эксплуатацию второй очереди комплекса – морозильных складов. Производство техники STL на КРМЗ изначально было создано как импортозамещающее, поэтому считаем очень значимым участие нашего оборудования в реализации отечественного логистического проекта такого масштаба и уровня.

Общая площадь складских площадей логистического оператора УК «Грандо» более 90 000 кв. метров. Складской комплекс позволяет одновременно размещать до 190 000 паллет и обрабатывать до 500 транспортных средств различной грузоподъемности в сутки.

Уравнильные платформы компенсируют разницу высот между полом склада и кузовом грузовых машин. Складские погрузчики свободно заезжают по ним в грузовик и обратно. Герметизаторы проема (докшелтеры) – устройства для герметизации пространства между грузовиком и складским помещением.

РОССИЙСКИЙ ПРОИЗВОДИТЕЛЬ ПРЕДСТАВИТ В МОСКВЕ УНИКАЛЬНЫЙ ПОЛУГУСЕНИЧНЫЙ ХОД ДЛЯ КОМБАЙНА

Ростсельмаш (входит в Ассоциацию «Росспецмаш») представит в Москве с 8 по 11 октября в рамках Международной специализированной выставки сельхозтехники АГРОСАЛОН 2024 роторный зерноуборочный комбайн TORUM 785 с полугусеничным ходом.

Компания получила серебряную звезду выставки АГРОСАЛОН 2024 за эту разработку.

Система полугусеничного хода снижает удельное давление на грунт минимум в два раза и расширяет диапазон использования техники в регионах с переувлажненными почвами, в хозяйствах, возделывающих рис.

Полугусеничный ход с резиноармированной гусеницей является первым массовым продуктом в РФ.

Сам TORUM 785 является самым производительным зерноуборочным комбайном России. Он позволяет собирать до 45 тонн в час основного времени на зерновых и обмолачивать за сезон до 2000 га.

Машина отличается системой обмолота и сепарации роторного типа с гидромеханическим приводом ротора и вращающейся декой – Advanced Rotor System. Вращение в противоход устраняет мертвую зону, предотвращает зависание вороха, что является типичной проблемой роторной молотилки аналогов.

«Данное конструктивное решение делает комбайн идеальным на уборке влажных хлебов и риса и остается уникальным среди роторных комбайнов в мире», – сообщает производитель.



TORUM 785 С ПОЛУГУСЕНИЧНЫМ ХОДОМ

СОБСТВЕННОЕ ПРОИЗВОДСТВО СПЕЦТЕХНИКИ И НАВЕСНОГО ОБОРУДОВАНИЯ

- Автоцистерны
- Поливомоечные машины
- Комбинированные дорожные машины
- Краново-манипуляторные установки
- Автовышки
- Сортиментовозы



ЗАО НПО
«Курганский завод СпецТехники»



www.kzst45.com

+7 (3522) 630-580
630880@mail.ru
640027, Россия,
г. Курган, ул. К.Мяготина, 126

ЧЕТРА

ВРЕМЯ СОЗДАВАТЬ

ТЕХНИКА
ЗАПЧАСТИ
СЕРВИС

Официальный дилер
ООО "ГРАНД-ТРАКТОРРЕСУРС"

123557, Россия, г. Москва
ул. Малая Грузинская, д. 38,
оф. 209
тел. (499) 253-46-36
e-mail: tractor@grand.ru
www.grand-tractor.ru



МОДЕЛЬКИ СПЕЦТЕХНИКИ

Удивляйте сувенирной продукцией
СВОИХ VIP КЛИЕНТОВ

Здесь может быть
ваш логотип



+7 (922) 156 13 01
+7 (343) 382-48-89
info@mikatrade.ru

MIKATRADE.RU



для быстрого
консультирования и
заказа на сувенирную
продукцию

Открылась регистрация посетителей на выставку Translogistica Ural 2024

Выставка-форум по логистике и коммерческому транспорту Translogistica Ural состоится 30 октября – 1 ноября 2024 г. в МВЦ «Екатеринбург-ЭКСПО».



Участие в Translogistica Ural позволит всего за 3 дня укрепить свои позиции на рынке, установить новые деловые контакты и привлечь внимание к своим услугам. В 2023 году 50+ спикеров поделились своим успешным опытом решения сложных бизнес-задач в транспортной и логистической отрасли. Посетив + 14 мероприятий деловой программы выставки, логисты всего уральского региона приобретают новые знания и практические инструменты для развития своей компании.

В рамках экспозиции будут представлены:

- Транспортно-логистические услуги;
- Информационные технологии для логистики;
- Складские технологии и оборудование;
- Коммерческий транспорт и запчасти для его обслуживания.

Выставка-форум Translogistica Ural состоится при поддержке Правительства Свердловской области и Администрации г. Екатеринбурга.

Организаторы выставки-форума – компания «МВК», офис в Екатеринбурге, и Уральская логистическая ассоциация.

Для бесплатного посещения выставки получите электронный билет по промокоду MEDIA сайта www.translogistica-ural.ru



Компания ГРУЗОМОЛЛ

– это первый мультибрендовый официальный дилер грузовой техники и спецтехники на Урале!

ГРУЗОМОЛЛ входит в группу компаний «Автомобильная Столица Урала», которая работает на рынке коммерческого и легкового транспорта более 25 лет. За это время накоплен большой опыт и знания по продаже и обслуживанию различной техники. Сегодня СТОЛИЦА – это 11 дилерских центров, 28 автомобильных брендов, более 3000 автомобилей на одной площадке.



В последние годы китайская промышленность грузовых автомобилей значительно продвинулась и заслужила мировое признание за свои высокие стандарты качества, надежность и современные технологии. JAC, FOTON, DONGFENG – популярные бренды из ПОДНЕБЕСНОЙ в портфели компании ГРУЗОМОЛЛ, которые на сегодня, в полной мере закрывают все потребности современного бизнеса.

СЕКРЕТ УСПЕХА

Надежные, мощные с современным дизайном и усовершенствованными технологиями — эти принципы позволили китайским производителям выйти в лидеры продаж не только на российский, но и на мировом рынке.

ГРУЗОМОЛЛ – официальный дилер бренда JAC MOTORS

Среднетоннажные грузовики JAC – это идеальный подходящий вариант для перевозок на малые, средние и дальние расстояния, благодаря хорошим технико-эксплуатационным характеристикам, отличной грузоподъемности, многофункциональности и высокому качеству.

ГРУЗОМОЛЛ предлагает широкий выбор моделей JAC на шасси JAC N90, JAC N120X и JAC N200 с

различными вариантами надстроек, что позволяет клиентам оптимально подобрать автомобиль в зависимости от специфики их бизнеса и требований к грузоперевозкам. Многообразие надстроек, доступных для этих моделей, таких как фургоны, тенты, грузовики с краново-манипуляторными установками, рефрижераторы и специальное оборудование, делает эти автомобили универсальными и подходящими для разных секторов экономики.

JAC N90

JAC N90 – это один из самых современных представителей линейки среднетоннажных коммерческих грузовиков. Полная масса автомобиля составляет 9030 кг, он очень маневренный и может перевозить грузы на малые, средние и дальние расстояния. JAC N90 представлен в России со средней (3845 мм) и двумя длинными (4475 мм) колесными базами. Три варианта монтажной длины рамы позволяет устанавливать широкий спектр надстроек. Средний вариант предлагается с однорядной кабиной, длинная версия поставляется в двух вариантах: с кабиной со спальным местом и без спального места.

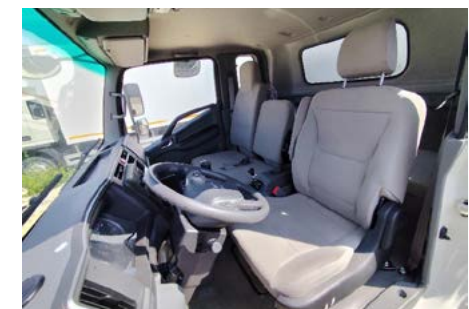


Грузовики JAC N90 оснащены универсальной рамой, которая позволяет установить на шасси практически любые варианты надстроек. Гарантия 3 года или 200 тыс.км пробега.

JAC N120X – это обновленная версия популярной модели N120. Этот грузовик сочетает в себе все достоинства предыдущей модели, однако обладает более современным дизайном, повышенной производительностью и экономичностью. С разрешенной полной массой в 11980 кг JAC N120X не требует подключения к системе «Платон». Грузовик подходит для монтажа разнообразных надстроек, что делает его незаменимым инструментом в сфере грузоперевозок.

Грузовики JAC N120X оснащены универсальной рамой, которая позволяет установить на шасси практически любые варианты надстроек.

Гарантия 3 года или 200 тыс.км пробега.



JAC N200

На шасси JAC N200 ставят фургоны, рефрижераторы, мусоровозные надстройки, самосвальные кузова, шторные модули и бортовые платформы,

такое разнообразие позволяет использовать JAC N200 в разных отраслях, от логистики до строительства и коммунальных услуг.



Гарантия 3 года или 200 тыс. км пробега.

Специально для российского рынка среднетоннажные грузовики JAC были укомплектованы:

Топливным фильтром с сепаратором и подогревом для разжижения топлива;
Зеркалами заднего вида с подогревом;
Резиновыми деталями, устойчивыми к низким температурам;
Дополнительным утеплением и шумоизоляцией водительской кабины;
Отопителем салона увеличенной производительности;
Москитной сеткой с теплоизоляционным экраном радиатора двигателя;
Защитой картера двигателя и КПП от попадания грязи;

Задним стабилизатором поперечной устойчивости;
Закрытым аккумуляторным ящиком;
Нагревательным элементом масляного картера двигателя 220V;
Нагревательным элементом топливной системы двигателя 220V;
Предпусковым жидкостным подогревателем Webasto – для запуска двигателя даже в -50С;
Электростеклоподъемниками;
Центральным замком;
Кондиционером.

Новые среднетоннажные грузовики DONGFENG – это яркие современные представители коммерческого транспорта, которые создаются с применением современных технологий, имеют оригинальный дизайн и большой рабочий ресурс, который позволяет компаниям использовать эти автомобили на протяжении длительного времени, обеспечивая высокую окупаемость инвестиций. Таким образом, DONGFENG предлагает не просто транспортные средства, а комплексные решения для эффективной работы в сфере грузоперевозок.



Модель DONGFENG Z55



ГРУЗОМОЛЛ – крупнейший на Урале официальный дилер коммерческой техники категории В и С бренда DONGFENG.



Модель DONGFENG C120



Модель DONGFENG C120

Универсальные и надежные шасси DONGFENG способны выполнять различные задачи. Благодаря различным моделям и конфигурациям, шасси DONGFENG могут быть адаптированы под конкретные потребности и задачи каждого клиента.





Модель Junfeng Q35

Junfeng Q35 - это малотоннажный коммерческий автотранспорт с пятиступенчатой механической коробкой передач, который рассчитан на работу при повышенных нагрузках в российских климатических условиях. Максимальная допустимая нагрузка на заднюю ось – 3 тонны, на переднюю – 1,75 тонны.

Колесная формула: 4x2. Шасси можно адаптировать под решение различных задач за счет добавления бортового, промтоварного или изотермического фургона. На данный автомобиль действует гарантия 24 месяца или 100 тысяч километров пробега (в зависимости от того, что случится раньше).

Модель DONGFENG K39 и K33



Dongfeng K33 – это единственный «переднеприводник» на российском рынке LCV, который так долго ждали на рынке коммерческого транспорта.

Dongfeng K33 и K39 представляют собой универсальные автомобили, доступные на площадке ГРУЗОМОЛЛ в различных модификациях: от пассажирской версии до машин социального и специального назначения.

ГРУЗОМОЛЛ – официальный дилер бренда FOTON MOTOR

Компания ГРУЗОМОЛЛ предлагает широкий выбор среднетоннажных грузовиков марки FOTON. Среди представленных моделей можно выделить Foton M 12 и Foton M 18, которые отличаются по допустимой полной массе: Foton M 12 имеет грузоподъемность до 11,9 тонн, а Foton M 18 — до 18 тонн.



FOTON M18



FOTON S120

Также в ассортименте компании присутствует серия грузовиков FOTON, включая модели S035, S085, S100 и S120. Эти автомобили хорошо подходят для различных задач, таких как доставка грузов в городской черте и на дальние расстояния. в наличии легкие коммерческие автомобили FOTON TOANO



ГРУЗОМОЛЛ - это первая и пока единственная площадка на Урале, где клиенты могут сравнить и выбрать среднетоннажную технику под любые запросы. Сегодня ГРУЗОМОЛЛ может предложить широкий выбор машин, разнообразные характеристики и специальные предложения, что облегчает процесс принятия решения.

ГРУЗОМОЛЛ действительно впечатляет своими масштабами и разнообразием предложений. Сегодня в портфеле ГРУЗОМОЛЛ присутствуют бренды как JAC, FOTON, DONGFENG – ключевые бренды китайских заводов. И каждый из них занял свою нишу, хотя модельный ряд во многом похож и включает легкие, среднетоннажные и крупнотоннажные грузовики.

Уже сейчас Вы можете обменять свой грузовик или легковой автомобиль на новую технику за 1 день.

Преимущества компании ГРУЗОМОЛЛ:

- Программа Trade-in
- Выгоды при оформлении техники в лизинг
- Консультация по кредиту и оформление кредита на площадке ГРУЗОМОЛЛ
- Обмен и покупка за 1 день
- Сервисное обслуживание от официального дилера
- Склад запчастей



Актуальные обзоры на Грузовую технику и спецтехнику,

подпишись

ГРУЗОМОЛЛ
ОФИЦИАЛЬНЫЙ ДИЛЕР

JAC
MOTORS

FOTON

DONGFENG

Березовский, ул. Березовский тракт 9 | Автомобильная Столица Урала, +7 343 380 80 66, gruzomall.ru

Имена героев зовут к новым рекордам

«95 лет. 95 машин. 95 героев», - так называется проект, приуроченный ко дню рождения Ростсельмаш. В честь своего юбилея производитель выпустил лимитированную серию техники, названную именами известных людей, оставивших яркий след в истории государства, прославляя его далеко за пределами страны.

Своей инициативой компания хотела показать богатство культурного, технологического и экономического наследия, которым мы все гордимся. Это наследие - результат труда огромного числа людей, родившихся, работавших и работающих в самых разных уголках нашей большой Родины. В их числе великие космонавты, талантливые поэты и композиторы, известные ученые-селекционеры и многие-многие другие. В каких бы сферах они ни трудились, их объединяет одно: все они - люди дела. У каждого из них была мечта, которой он вдохновлялся; было стремление постичь неизведанное, доказать возможность невозможного, наполнить жизнь вокруг красотой и комфортом.

Именно им посвящает проект Ростсельмаш, потому что и сам на протяжении почти вековой истории следует за мечтой оснащения села совершенной техникой, которая облегчает труд в поле и повышает его производительность. Выпуск первых прицепных, а потом и самоходных комбайнов; установка рекордов России и выход на рынки десятков государств; разработка электронных систем и запуск новых предприятий - все эти события разных лет стали возможны благодаря преданности компании своей миссии, раз и навсегда сделанному выбору.

Юбилейный проект Ростсельмаш реализует с надеждой на то, что биографии тех, чьи имена названы агромашины, станут для механизаторов примером человеческих возможностей и послужат стимулом для их личных трудовых достижений. Ну, а современные комбайны и тракторы им в этом будут надежной поддержкой.

Именные агромашины уже работают во многих регионах страны, внося свой вклад в урожай 2024-го года и следующих лет. Так, в Оренбургскую область поставлен трактор имени Героя Российской Федерации Александра Прохоренко, награжденного Указом Президента за мужество и героизм, проявленные при исполнении воинского долга. На недавнем Дне поля Оренбуржья в присутствии Губернатора области ключи от новой техники были торжественно вручены руководителю СПК «Красногорский».

В «ПсковАгроИнвест» доставлен трактор «Княгиня Ольга», названный в честь правительницы Киевской Руси в 945 - 969 годы. Подписчики из Псковской области уже развернули обсуждение, в



честь еще каких знаменитых людей региона можно назвать современные агромашины.

В Омской области гордятся землячкой Л. Полищук. Ее имя теперь носит зерноуборочный комбайн Т500. «Любовь Полищук была не просто талантливейшей артисткой театра и кино, но и невероятным трудолюбом. Уверены, что ее пример послужит стимулом для трудовых достижений тех людей, которые будут работать на этом комбайне», - отметил один из участников экспозиции Ростсельмаш на выставке «АгроОмск».

В Чувашии на Дне поля были презентованы ACROS 585 и трактор 2000 серии. На их бортах - имена, известные каждому жителю республики. Это герой Гражданской войны Василий Чапаев и классик чувашской литературы Михаил Сеспель. Техника приобретена ОАО «Племхоззавод имени В.И. Чапаева» и СХПК «Слава».

Две агромашины поступили в Красноярский край, обе будут работать в Назаровском районе. Одна названа в честь известного писателя В.П. Астафьева. Вторая, имени А.Ф. Вепрева, вручена техникуму, также носящему имя Героя Социалистического Труда, председателя колхоза «Назаровский», первого главы администрации Красноярского края. «Мы рады присвоению имени

Аркадия Вепрева этому комбайну. Всегда говорим своим студентам, что это был уникальный человек, ставим его в пример для подражания. Студенты, которые будут работать на современной оборудованной технике, получат отличные профессиональные навыки», - уверены в руководстве техникума.

В республику Марий Эл поступили две машины, носящие имена знаменитых земляков. Василий Мосолов - первый марийский академик, многое сделавший для развития сельскохозяйственной науки. За разработку методов увеличения урожайности сельхозкультур и учебника «Агротехника» удостоен государственных наград. Сергей Чавайн известен как педагог, писатель и драматург, основоположник марийской литературы и национального театра. Его правнук поблагодарил организаторов акции. «Выражаю сердечную признательность компании Ростсельмаш от себя и от лица всех родных за память о нашем выдающемся предке. Очень приятно, что его имя наряду с другими героями Отечества увековечено в рамках этого проекта», - сказал потомок Чавайна.

И так в десятках регионов большой страны. Российская земля богата талантливыми и трудолюбивыми людьми.

Что такое штабелер и как он работает



Штабелер — это складское оборудование, предназначенное для подъема, перемещения и укладки груза на стеллажах на различную высоту. В отличие от погрузчиков, такие машины компактнее и маневреннее, что позволяет эффективно использовать их в условиях ограниченного пространства. Штабелеры могут быть механическими (ручными), полуэлектрическими или полностью электрическими, что расширяет возможности их применения в зависимости от специфики склада.

Основные компоненты составляют:

- мачта — вертикальная конструкция, по которой движется грузовая каретка с вилами;
- вилы — элемент, на который непосредственно размещается груз;
- колеса и система управления — обеспечивают перемещение по складу и маневрирование в узких проходах;
- аккумуляторная батарея (в случае электрических моделей) — источник энергии для работы механизмов подъема и перемещения.

Штабелеры различаются по типу привода и способу управления.

Ручные приводятся в действие усилиями оператора, который вручную поднимает и перемещает груз с помощью гидравлической системы. Они

просты в эксплуатации и обслуживании, не требуют источников энергии, а также имеют относительно низкую стоимость. Они идеально подходят для небольших складов и предприятий с ограниченным бюджетом.

Полуэлектрические сочетают в себе элементы ручного и электрического управления. Обычно подъем груза осуществляется с помощью электродвигателя, а перемещение штабелера по складу — вручную. Такие модели удобны для использования в средних по размеру складах, где требуется ускорение операций по перемещению грузов на стеллажах.

Электрические полностью автоматизированы и позволяют оператору управлять всеми процессами подъема и перемещения с минимальными физическими усилиями. Они отличаются высокой производительностью и могут поднимать грузы на значительные высоты, что делает их незаменимыми на крупных складах с высокими стеллажами. Такие штабелеры обладают большей грузоподъемностью и маневренностью, что позволяет эффективно использовать их в условиях интенсивной работы.

Преимущества использования

Использование штабелеров на складе имеет

множество преимуществ, которые делают их незаменимым оборудованием для эффективной работы логистической системы.

Они позволяют эффективно использовать вертикальное пространство на складе, размещая грузы на стеллажах на высоте, что увеличивает общую вместимость склада. Это особенно важно в условиях ограниченного пространства, когда каждый квадратный метр имеет значение.

Электрические модели позволяют сократить время на выполнение задач, что положительно сказывается на общей производительности склада.

Они значительно уменьшают необходимость в ручном труде, что снижает физическую нагрузку на сотрудников и позволяет избежать травм на рабочем месте. Это также способствует повышению мотивации работников и снижению текучести кадров.

Использование штабелеров помогает минимизировать риски, связанные с перемещением тяжелых грузов, особенно на высоте. Современные модели оснащены различными системами безопасности, такими как автоматическое торможение, стабилизация и защита от перегрузки, что делает работу с ними безопасной и надежной.

Купить складскую технику с доставкой по Воронежу можно на сайте <https://advanta-vm.ru/>

TEBOIL SUPER XLD-3 10W-40

КАЧЕСТВА МОТОРНОГО МАСЛА: КОПНЕМ ГЛУБЖЕ?

Итоги ресурсных испытаний высокоэффективного синтетического моторного масла Teboil Super XLD-3 10W-40 для тяжелонагруженной техники.

Как правило, эффективность деятельности бизнеса зависит от стабильной и бесперебойной работы техники, особенно если специфика связана с различными тяжелыми условиями эксплуатации. Довольно часто складывается ситуация, когда двигатели тех же экскаваторов работают в режиме высокоинтенсивных нагрузок: практически круглосуточно, во все времена года и в температурном диапазоне от -25 до +25, в условиях высокой запыленности и бездорожья. Более того, из года в год техника наработывает пробег по моточасам, что тоже следует учитывать при определении интервалов замены. Нет ничего удивительного в том, что к смазочным материалам для двигателей тяжелонагруженной техники предъявляют сегодня высокие требования.

Современное моторное масло должно соответствовать требованиям, которые диктует современный бизнес. Однако сейчас, когда ключевые международные бренды покинули российский рынок и появились новые, еще непроверенные игроки, хлынул параллельный импорт, увеличились риски нарваться на некачественную продукцию или контрафакт. Там, где речь идет о серьезной коммерческой технике в масштабах предприятий, риски недопустимы. Предприятия остро нуждаются в продукции проверенных брендов высокого уровня качества, способной обеспечить бесперебойную работу и надежную защиту двигателей, особенно для техники со значительной наработкой, эксплуатируемой не первый год. Высокоэффективные смазочные материалы Teboil международного бренда родом из Финляндии с более чем 60-летним опытом производства, в полной мере отвечают потребностям рынка и превышают требования производителей техники.

Оценивать эффективность работы смазочных материалов на уровне бизнеса показательнее всего в реальных условиях эксплуатации на базе парков техники предприятий. Проведение ресурсных испытаний позволяет продемонстрировать, как важен увеличенный запас свойств



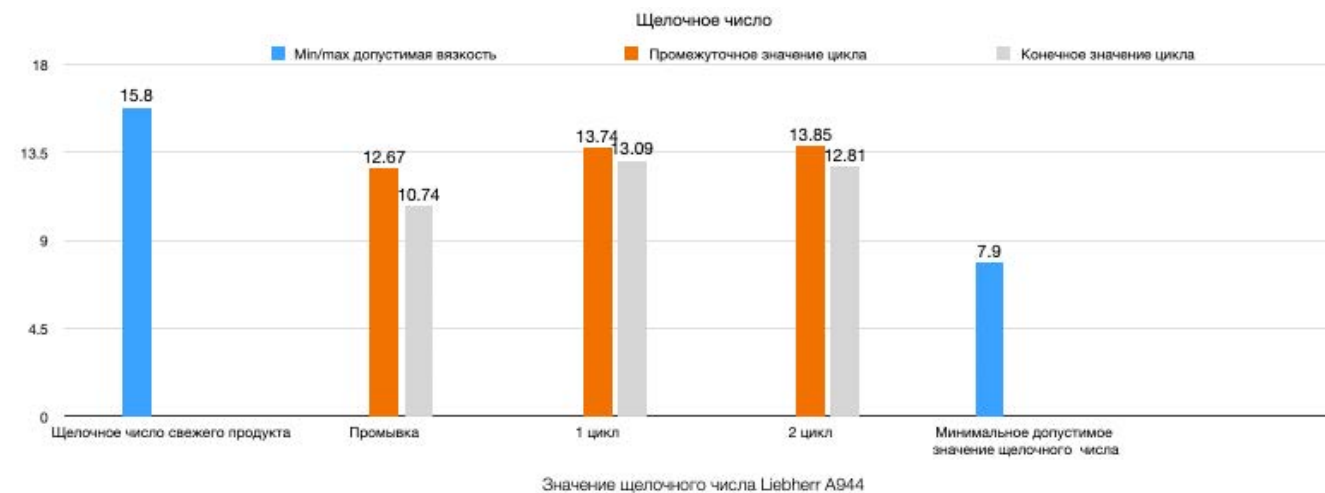
высококачественных моторных масел, которые созданы для обеспечения защиты двигателей более долгое время, чем заявленные требования производителей техники.

В Ленинградской области подведены итоги ресурсных испытаний моторного масла Teboil Super XLD-3 10W-40, которые проводились на базе парка техники «Выборгской Лесопромышленной корпорации». Компания специализируется на

производстве бумаги, картона, топливных паллет и другой продукции. Испытания проводились в реальных условиях на экскаваторах Liebherr в течение четырех месяцев. Учитывая значительную наработку техники (более 40 тыс. моточасов), был выбран безопасный интервал замены в 300 моточасов в условиях интенсивной эксплуатации.

В двигатели экскаваторов было залито премиальное синтетическое моторное масло Teboil Super XLD-3 10W-40 для тяжелонагруженных двигателей, соответствующее спецификациям техники. В ходе испытаний регулярно проводился мониторинг физико-химического состояния масла и контроль его расхода в период эксплуатации. Основные замеры проводились в начале рабочего цикла, через 200 моточасов и по истечении 300 моточасов.

В итоге были получены впечатляющие результаты сразу по нескольким критериям.



ВЯЗКОСТЬ:

Результаты замера вязкости моторного масла Teboil Super XLD-3 10W-40 показали незначительные изменения, то есть масло обеспечивало бесперебойную работу двигателя в течение контрольного периода, продемонстрировав высокую устойчивость к суровым условиям эксплуатации.

ЩЕЛОЧНОЕ ЧИСЛО

Значение щелочного числа находится в допустимых пределах изменений и масло сохраняет заметный запас в сравнении с минимальным порогом. Серьезного снижения щелочного числа не выявлено, что говорит о сохранении запаса защитных свойств моторного масла.

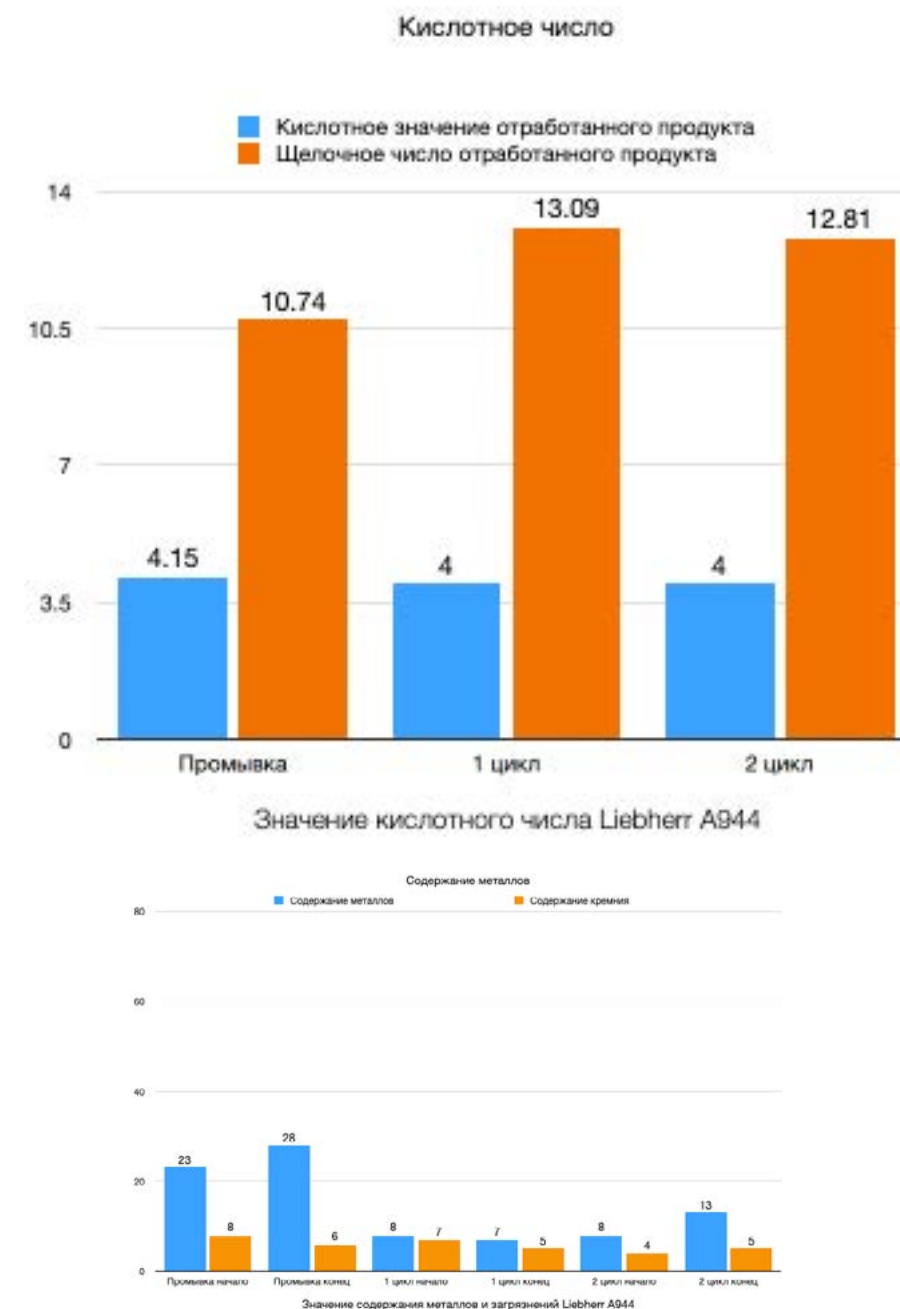
КИСЛОТНОЕ ЧИСЛО

Значение кислотного числа не превышает допустимые значения, а значит масло эффективно справляется с работой при интенсивных нагрузках, обеспечивая безопасную эксплуатацию техники.

СОДЕРЖАНИЕ МЕТАЛЛОВ

При высоких нагрузках на двигатель в масле увеличивается содержание частиц металлов — как результат загрязнений и появления металлов износа. Однако моторное масло Teboil Super XLD-3 10W-40 отлично проявляет себя в суровых условиях эксплуатации и по этим показателям. Содержание металлов износа оставалось незначительным от начала и до конца периода наблюдения, что демонстрирует бескомпромиссную защиту двигателя от рисков преждевременного износа.

В целом по итогам испытаний масло Teboil Super XLD-3 10W-40 отлично проявило себя на технике со значительной наработкой, показав устойчивость к экстремальным нагрузкам. Физико-химические показатели масла находятся в пределах нормы, более того, масло сохраняло запас свойств по окончании испытаний, что говорит об обеспечении надежной защиты двигателей. Таким образом, можно сделать вывод, что в условиях новой ситуации на рынке масел по-прежнему существуют надежные масла, на которые можно рассчитывать в реальных условиях эксплуатации специальной техники в масштабах бизнеса!



СПРАВКА:

Teboil Super XLD-3 10W-40 — синтетическое моторное масло для всесезонной эксплуатации в двигателях коммерческого транспорта и специальной техники, работающей в тяжелых условиях и требующей увеличенных интервалов замены. Масло создано для обеспечения защиты от преждевременного износа в суровых условиях эксплуатации. Продукция Teboil производится как в Финляндии (г. Хамина), так и на высокотехнологичном заводе в России (г. Тольятти).

По-ЧЕТРАВски мощно и классно

Наконец-то мы узнали имена лучших бульдозеристов и экскаваторщиков России и ближнего зарубежья 2024 года. На живописном берегу Волги в день города Новочебоксарска встретились мастерство, страсть к победе и спортивный драйв. На три дня городская набережная превратилась в соревновательный полигон. 22-24 августа здесь прошло масштабное событие машиностроительной отрасли - Международный Кубок CHETRA PRO. Это ставшие уже легендарными соревнования операторов промышленной техники, которые организуются компанией «ЧЕТРА» с 2005 года.



В нынешнем году Кубок CHETRA PRO заявил о себе еще ярче: участников и зрителей ждало несколько новшеств. Если в предыдущие годы соревнования проводились лишь среди бульдозеристов, то в этом году чемпионат собрал не только операторов бульдозеров, но и экскаваторщиков. Победители прошлого года к участию в Кубке 2024 года не допускались: чемпионы могут участвовать в турнире вновь, только пропустив один год. Исключение фаворитов дало возможность новым талантам показать себя.

За престижный Кубок CHETRA PRO 2024 состязались 80 участников - 45 бульдозеристов и 35 экскаваторщиков из пяти стран - Армении, Беларуси,

Казахстана, Узбекистана и 23 регионов РФ. Промышленный центр Чувашии — город Новочебоксарск - принимал у себя такое грандиозное мероприятие второй раз. На старт чемпионата вышли лучшие представители разных сфер и отраслей: сталевары, золотодобытчики, угольщики, спасатели, железнодорожники из компаний Газпром, «Северсталь», РЖД, МЧС, «Норильский никель», «Карельский окатыш» и других. Всё это потребители техники ЧЕТРА. Теоретический этап состязаний в этом году организовали в онлайн-формате. Чтобы правильно ответить на тесты, выложенные на платформе CHETRA Академия, требовалось продемонстрировать отличные знания об устройстве и

особенностях эксплуатации бульдозеров и экскаваторов ЧЕТРА и технике безопасности.

Заезды на технике ЧЕТРА 22 и 23 августа продолжались более 12 часов. Трассу на полигоне судьи наполнили оригинальными препятствиями. Чего стоил бильярд для экскаваторщиков и компрессия с шариком и конфетти для бульдозеристов. При этом операторы вырисовывали на многотонных бульдозерах ЧЕТРА T15 и экскаваторах ЧЕТРА E330 виртуозные виражи и фигуры. «Танцы» гигантов просто завораживали.

Финалистов Кубка CHETRA PRO, совпавшего в этом году по времени с Днем города Новочебоксарска, приветствовал Глава Чувашской Республики



Олег Николаев, назвавший состязания профессионального мастерства среди бульдозеристов и экскаваторщиков захватывающим зрелищем.

В борьбе мощных спецмашин ЧЕТРА в итоге определились сильнейшие из сильнейших. Среди операторов экскаваторов тройка лидеров выглядит так: 1 место - Сергей Колмаков, разрез «Пермяковский» компании «Стройсервис» Кемеровской области; 2 место - Сергей Афонасьев, компания АО ДСК «Автобан» Московской области; 3 место разделили Алексей Калачев, СП «Шахта №12» компании «Стройсервис» Кемеровской области, и Артем Старовойтов, компания «Горнозаводскцемент» Пермского края.

Среди операторов бульдозеров соперничество также получилось жестким и принципиальным. Лучшее других оказался Александр Баханович, компания «Калийспецтранс», Беларусь. Немного ему уступил Михаил Исаков из компании «ТехноЭко» Кемеровской области. Бронзовых наград удостоились по праву Василий Манинцев, компания «ПромТрансПорт» Вологодской области, и Анатолий Абанькин, компания «Аккерманн Цемент» Оренбургской области. Все победители получили денежные призы, а компании, приславшие их на конкурс, - сертификаты на покупку дополнительного оборудования для техники ЧЕТРА.

Подводя итоги соревнований, исполнительный директор ООО «ЧЕТРА» Владимир Антонов сказал: «Радостно, что мы работаем на отечественных



машинах. В нашей стране есть технологический суверенитет!» И добавил, обращаясь к победителям Кубка: «Вы большие молодцы, на вас будут равняться». К поздравлениям присоединился и генеральный директор ООО «Промтрактор» Александр Титов: «Приятно видеть, что на наших машинах работают профессионалы. Наше предприятие не останавливается на достигнутом и будет совершенствовать производство современной спецтехники».

Друзья, коллеги и родные с замираем сердца болели за 80 «богатырей». За три дня

онлайн-трансляцию соревнований в соцсети «ВКонтакте» и на RUTUBE-канале посмотрели более 12 тысяч человек! И это не считая тех, кто лично посетил Кубок CHETRA PRO. Кстати, победители конкурса зрителей смогли прокатиться на экскаваторах и бульдозерах и запечатлеть этот исторический момент в своей биографии.

Благодарим участников Кубка за соревновательный дух, а болельщиков - за сопричастность и позитивные эмоции. Все было по-ЧЕТРАВски мощно и классно! Поздравляем чемпионов! До встречи на Кубке CHETRA PRO 2025!

MAGSTRONG – движение вперед

Торговый знак MAGSTRONG был зарегистрирован в Государственном реестре товарных знаков Российской Федерации в 2016 году. За 7 лет работы профессиональной команды специалистов ПАО «ММК» новый бренд стал узнаваемым практически среди всех производителей оборудования и техники в России и странах ближнего зарубежья.

В современных условиях каждый производитель, стремясь повысить конкурентоспособность своей продукции, повсеместно увеличивает спектр применения высокопрочных сталей в своем производстве, в связи с чем потребности рынка в высокопрочных сталях неуклонно растут. За последние несколько лет понятие «импортозамещение» резко трансформировалось из лозунга в конкретику, подняв ответственность отечественной металлургии в вопросе обеспечения государственной безопасности на самый высокий уровень.

ПАО «ММК» в течение многих лет выпускает импортозамещающую продукцию, в частности расширяет линейку сталей MAGSTRONG, которая уже включает в себя 21 марку на любой «вкус и цвет» и для любых, в том числе и самых сложных, задач, стоящих перед отечественными

машиностроителями. Помимо марочного идет расширение сортамента и в части геометрических размеров.

Исторически ММК за свое более чем 90-летнее существование успешно и своевременно отвечал на самые разные вызовы. И сегодня специалисты ПАО «ММК» успешно решают очередные поставленные перед ними российским рынком задачи. Период 2022–2023 годов металлургии Магнитки провели в скрупулезной работе над освоением сортамента высокопрочных марок стали, который ранее был представлен на рынке исключительно иностранными производителями и не имеет российских аналогов. Это горячекатаный прокат с пределом текучести 550–1500 Мпа в толщинах менее 8 мм. Под данные задачи ПАО «ММК» уже реализовало и продолжает реализовывать целый ряд инвестиционных проектов. И теперь представляет контрагентам новый сортament:

– износостойкий прокат MAGSTRONG H450 толщиной от 4,0 мм до 7,99 мм – применим во всех конструкциях, механизмах и агрегатах, где высочайшие требования к износостойкости материала и облегчению веса. Данная сталь востребована в сегментах карьерной, дорожной, муниципальной техники, добыче и переработке полезных ископаемых, в вагоностроении, сельскохозяйственной технике, судостроении и определяет их эксплуатационные преимущества и увлеченный жизненный цикл;

– износостойкий прокат MAGSTRONG AGRO22, AGRO33 и AGRO37 в горячекатаном состоянии теперь производится в толщине от 2,5 до 20 мм и может поставляться как в виде листа, так и в виде ленты, а холоднокатаный прокат теперь производится в рулонах и штрипах толщиной 1,5–3 мм. Уникальность данных марок в том, что в состоянии поставки они обладают достаточно низким уровнем механических свойств, что позволяет их формовать, гнуть, штамповать, придавать сложную форму изделиям на имеющемся у большинства предприятий оборудовании, после чего в результате итоговой закалки уже готового изделия целиком или его локальных участков достигаются свойства по пределу текучести в диапазоне 1000–1500 Мпа, и изделия приобретают характеристики предельно высокой сопротивляемости механическому износу и ударным нагрузкам. Данные марки широко востребованы в сегментах производства сельскохозяйственной техники, садового инвентаря, изделий сложной формы для любого типа оборудования и механизмов, где требуются высокие износостойкие и прочностные характеристики;

– конструкционная марка MAGSTRONG S700MC теперь производится в горячекатаных листах в толщинах от 3 до 15 мм. Данная марка является «рабочей лошадкой» среди конструкционных сталей, заменившая собой традиционные советские марки 09Г2С и 10ХСНД и позволившая увеличить прочностные характеристики готовых изделий, существенно уменьшив при этом их вес. Имеет широчайшее применение в производстве карьерной, дорожной, прицепной, навесной, муниципальной и сельскохозяйственной технике, добыче и переработке полезных ископаемых, в вагоностроении, судостроении и пр.

Ширина листа имеет важное значение для большинства наших клиентов, поскольку напрямую влияет на снижение их собственных производственных издержек и увеличивает производительность за счет оптимальных раскroев. В этой связи в ПАО «ММК» были реализованы значительные по масштабу инвестиционные проекты, направленные на развитие прокатных мощностей. Теперь мы можем удовлетворить запросы российского рынка и предлагаем своим клиентам:

– MAGSTRONG S500MC с предельной шириной листа, увеличенной с 1500 до 1900 мм;
– MAGSTRONG S550MC с предельной шириной листа, увеличенной с 1500 до 1800 мм;
– MAGSTRONG S700MC с предельной шириной листа, увеличенной с 1500 до 1800 мм.

Отдельно необходимо отметить, что на сегодняшний день ПАО «ММК» готово принимать заказы на поставку данных марок с дополнительным требованием «ЛАЗЕР», обеспечивающим отсутствие внутренних напряжений, что исключает ухудшение плоскостности при резке на установках лазерной и плазменной резки.

ПАО «ММК» завершило большую и сложную работу по одобрению применения марок стали MAGSTRONG в вагоностроении, что наконец позволит нашим производителям создавать подвижной состав с существенно большей грузоподъемностью и уменьшенным весом тары в сравнении с имеющимся модельным рядом, что, в свою очередь, увеличит грузопоток для операторов при том же количественном вагонном парке. В сегменте специализированных вагонов данные материалы ожидаемо позволят сократить межремонтные циклы и увеличить срок жизни вагонов. Для РЖД увеличение такого инновационного вагонного парка позволит снизить энергетические расходы на перевозку тонны груза, уменьшить износ путей. Кроме того,

MAGSTRONG

данные материалы открывают новые возможности в решении стратегической задачи по созданию скоростных грузовых вагонов и платформ.

С целью максимальной доступности новых видов продукции для потребителей и удобства комплектации заказов на коротком транспортном плече на 36 площадках ООО «Торговый Дом ММК» сформировано и поддерживается ассортиментное наличие линейки сталей MAGSTRONG. Площадки Торгового дома ММК размещены во всех крупных промышленных регионах Российской Федерации, включая Сибирь и Дальний Восток. Минимальная партия отгрузки с данных площадок – 1 лист. Эти мероприятия максимально упрощают нашим контрагентам доступ к высокопрочным сталям. Так, за 2023 год уже более 500 клиентов воспользовались возможностью применения высокопрочных сталей MAGSTRONG в своем производстве.

ПАО «ММК» продолжает совершенствовать технологию производства высокопрочных сталей, направленную в том числе на повышение качественных характеристик для самых требовательных наших контрагентов. ММК не останавливается на достигнутом и продолжает развитие линейки сталей MAGSTRONG и уже в 2024 году представит новые продукты для разных отраслей промышленности с уникальными характеристиками, что, безусловно, поможет отечественным машиностроителям.

Центр информационной поддержки клиентов ММК
8 800 775 0005
(звонок по России бесплатный)



Компания UMG представила в Челябинске широкий ассортимент универсальной спецтехники

Российский производитель специализированной техники UMG в рамках крупной отраслевой выставки «СпецМашЭкспо-2024» в Челябинске представил широкий ассортимент моделей дорожно-строительной техники. Посетители смогли подробно ознакомиться с производственными возможностями и техническими особенностями фронтальных погрузчиков, экскаваторов и автогрейдеров, производимых на заводах в Твери и Челябинске.

Спецтехника, представленная на стенде компании UMG, обладает необходимой совокупностью конструктивных возможностей, оптимальной комбинацией функциональных качеств для применения в различных производственных ситуациях и проведения специализированных видов работ. Фронтальные погрузчики WL30 и WL50 изготавливаются на Челябинском заводе строительно-дорожных машин (ЧСДМ) в рамках специального инвестиционного контракта (СПИК), который предусматривает инвестиции в производство спецтехники в размере 1,6 млрд. рублей. Инвестпрограмма, поддержанная госструктурами, уже позволила предприятию модернизировать сборочные линии и заводские площадки. В перспективе – достижение 80% локализации продукции. С линейкой новой продукции во время осмотра выставочной экспозиции познакомился губернатор Челябинской области Алексей Леонидович Текслер.

«СПИК предоставляет предприятию хорошие возможности выйти в лидеры в своем сегменте рынка, обеспечить стабильный производственный рост, создать новые рабочие места и удовлетворить потребность заказчиков в этом виде строительно-дорожной техники. Кроме того, в период высокой конкуренции с китайскими производителями, мы получаем возможность создать конкурентную среду, а поэтому представляем на отраслевой выставке модели, которые полностью соответствуют условиям эксплуатации в самых различных регионах РФ», – отметил генеральный директор UMG Константин Николаев.

Российский производитель ориентируется на достаточно широкий круг потенциальных клиентов. Фронтальные погрузчики WL30 и WL50 идеально подходят для работы в условиях ограниченного пространства, а потому востребованы и строительными компаниями, и компаниями ЖКХ. WL30 благодаря ширине не превышающей 2,5м может также выполнять задачи на дорогах общего пользования без оформления специальных разрешений. Тяжелый автогрейдер ДЗ-250 предназначен для обустройства дорог на различных грунтах. Мощная и универсальная машина легко справляется с выполнением большого объема энергоёмких земляных работ в сложных



природно-климатических условиях, а потому может применяться в железнодорожном, аэродромном, мелиоративном, ирригационном и гидротехническом строительстве. Экскаваторы UMG (колесный E170W, тяжелый гусеничный E225C, экскаватор-погрузчик TLB845), представленные аудитории на выставке в Челябинске, также обладают рядом универсальных спецификаций, что позволяет использовать их на различных видах работ в разных отраслях народного хозяйства.

Кроме того, наличие собственного инженерного центра дает возможность UMG оперативно реагировать на специальные запросы клиентов и модифицировать существующие модели под необходимые потребителю условия эксплуатации.

Справочно:

UMG – Ведущий производитель строительно-дорожной, сельскохозяйственной и специальной техники (umg.ru). Основные виды продукции: колесные и гусеничные экскаваторы,

индустриальные перегружатели, экскаваторы-погрузчики, экскаваторы-планировщики, автогрейдеры, телескопические погрузчики, фронтальные погрузчики, сельскохозяйственные тракторы. Также в продуктовую линейку входят, мульчеры, коммунальные машины, экскаваторы на автомобильном шасси, ратраки. Производственные комплексы и инженерные центры расположены в городах: Тверь, Челябинск, Брянск.



Курганские и южноуральские машиностроители обсудили перспективы сотрудничества

Расширенный совет предпринимателей двух соседних регионов состоялся в Кургане 21 августа при поддержке Союза машиностроителей России. В нем приняли участие губернатор Курганской области Вадим Шумков, заместитель губернатора Челябинской области Иван Куцевляк, президент общественного объединения малого и среднего предпринимательства «ОПОРА РОССИИ» Александр Калинин.



Промышленность Зауралья представлял Игорь Гиске, председатель Курганского регионального отделения СоюзаМаш России, генеральный директор АО «Курганмашзавод» (предприятие входит в холдинг «Высокоточные комплексы» Госкорпорации Ростех). Генеральный директор Автозавода «Урал», лидер челябинских машиностроителей Павел Яковлев возглавил делегацию из почти двух десятков представителей южноуральских предприятий.

«Курганская область сегодня занимает первые места в России по промышленному производству, по показателям реального сектора экономики, по обрабатывающим отраслям. Также преуспевает в развитии аграрного сектора», – обратился к собравшимся в своей приветственной речи Вадим Шумков.

Он обратил внимание, что эффективная кооперация между регионами по разным направлениям – это возможность стать еще успешнее для всех. В Зауралье создаются индустриальные парки, ТОРы, предприятия получают субсидии на покупку нового оборудования. Налажено тесное взаимодействие между заводами и профильными учебными заведениями при подготовке рабочих основных

профессий, что позволяет улучшить ситуацию с кадрами.

Интересные управленческие решения зауральцев Иван Куцевляк обещал представить губернатору Челябинской области Алексею Текслеру, чтобы рассмотреть возможность их внедрения в своем регионе.

«В этом году на «ИННОПРОМЕ» мы подписали соглашение между Челябинским и Курганским отделениями Союза машиностроителей России и видим, как стремительно стали развиваться кооперационные связи. Много запросов к сотрудничеству с обеих сторон», – отметил Павел Яковлев.

В свою очередь Игорь Гиске подчеркнул, что тема кооперации для зауральских предприятий актуальная и интересная. Многие курганские заводы находят возможности для сотрудничества как внутри региона, так и за его пределами. Хорошо, что сегодня появляется база для обмена предложениями, изучения потребностей и производственных возможностей друг друга.

Подтверждением слов председателя Курганского регионального отделения Союза машиностроителей России стала встреча в промышленном

техникуме, которая получила название «Биржа контактов промышленных предприятий Челябинской и Курганской областей», где челябинцы презентовали свою продукцию и услуги перед курганскими промышленниками. Затем для гостей из соседнего региона организовали экскурсию по заводу дорожной техники «Регион 45», где продемонстрировали технологии лазерной обработки металла и сварки.

Участники южноуральской делегации подчеркнули удобный формат выездных мероприятий, когда на месте можно познакомиться с руководством завода, производственными мощностями, а также инфраструктурой города, чтобы в полной мере оценить возможности дальнейшего сотрудничества.

В этот же день были подписаны соглашения о сотрудничестве между Курганским региональным отделением Союза машиностроителей России и общественным объединением малого и среднего предпринимательства «ОПОРА РОССИИ». Игорь Гиске и Александр Калинин скрепили документы подписями и крепким рукопожатием.

«Тонар» завершает поставку 70 седельных тягачей FAW ORYX группе компаний «АТЛ»

К концу августа автопарк транспортно-логистической группы компаний «АТЛ» пополнят 70 грузовиков FAW ORYX с колесной формулой 4х2, которые в сцепке с тентованными и рефрижераторными полуприцепами будут перевозить грузы по всей России. Соответствующий контракт между «АТЛ» и эксклюзивным дистрибьютором FAW ORYX в РФ — МЗ «Тонар» был заключен в июне текущего года, машины отгружаются партиями по 20-25 единиц в месяц.



Перевозчик, автопарк которого на сегодняшний день насчитывает 600 автопоездов, не в первый раз приобретает седельные тягачи FAW ORYX: летом 2023 года «Тонар» поставил компании первые 30 таких грузовиков, и они зарекомендовали себя как надежные и ремонтпригодные машины. Водители положительно отзывались о комфорте кабины, мощности двигателя и коробки передач, низком расходе топлива. Успешный годовой опыт эксплуатации повлиял на решение «АТЛ» вновь обратиться к эксклюзивному дистрибьютору FAW ORYX для покупки новых тягачей.

«Вот уже более восьми лет «Тонар» является надежным партнером группы компаний «АТЛ» и

год от года демонстрирует неизменно высокий уровень коммуникаций и организации процессов. Наша техническая служба находится в постоянном контакте с планово-производственным отделом дистрибьютора для обсуждения деталей закупки. Грузовики FAW ORYX отличает оптимальное соотношение цены и качества. Уверены, что приобретение новых тягачей поможет нам нарастить долю в сегменте внутрироссийских перевозок», — рассказал генеральный директор «АТЛ Регионы» Михаил Алексеевич Мартынов.

Начиная с 2023 года FAW ORYX, предназначенные для эксплуатации в России, дорабатываются по более чем 20 параметрам. Основными из них

являются модернизация силовой линии, установка отопителя увеличенной мощности, утепление кабины на заводе производителя, а также замена передней оптики на светодиодные линзы.

Кроме того, «Тонар» инициирует доработку грузовиков, опираясь на отзывы клиентов. Например, в ходе почти годовой эксплуатации тягачей сотрудники «АТЛ» выявили ряд незначительных недочетов, в частности, «слабую» электропроводку, маленький бачок омывателя и недостаточное количество USB-розеток. Получив обратную связь от владельца машин, дистрибьютор провел в своей лаборатории испытания основного жгута электропроводки и на основе этого дал производителю



рекомендации относительно используемых материалов. Новые жгуты уже устанавливаются на все тягачи. В районе спального места водителя появился еще один USB-порт. В следующих модификациях их станет еще больше, а объем бака омывателя будет увеличен.

В транспортно-логистической группе компаний отмечают высокий уровень послепродажного сервиса, обеспечиваемый дистрибьютором. На складах хранится необходимое количество запчастей. Их доставка в любую точку России осуществляется бесплатно для клиента в течение 3-5 дней. Когда перевозчику срочно понадобилась деталь, которой не оказалось на складе, ее оперативно доставили, сняв с «донорского» грузовика, что существенно сократило простой машины. «Тонар» ежемесячно расширяет географию обслуживания тягачей, на текущий момент более 70 станций готовы принимать FAW ORYX.

«Мы рады видеть группу компаний «АТЛ» в числе наших постоянных клиентов. Эта поставка — значимый для нас проект. Важно подчеркнуть, что за компаниями, которые приобрели у нас больше 20 машин, мы закрепляем личного корпоративного сервисного инженера, который проводит первичное обучение водителей особенностям эксплуатации FAW ORYX и в дальнейшем контролирует все

этапы сервисных работ», — отмечает руководитель направления по развитию дилерской сети FAW ORYX Юрий Ерохин

Справка о компании

ООО МЗ «Тонар» — лидер российского рынка по производству прицепов, полуприцепов, шарнирно-сочленённых самосвалов и автопоездов повышенной грузоподъемности, ведущий свою деятельность с 1990 года. Производственные мощности и центральный склад расположены в деревне Губино, Орехово-Зуевского г.о. Московской области. В 2023 году было реализовано порядка 10 000 единиц техники.

С 2022 года ООО МЗ «Тонар» является эксклюзивным дистрибьютором тягачей FAW ORYX с колесной формулой 4х2 и 6х4 в России и странах ЕАЭС. Компания осуществляет продажу, сервисное обслуживание автомобилей, а также обеспечивает постоянное наличие запасных частей на центральном складе и на складах дилерских центров. «Тонар» находится на связи с производителем и инициирует доработку грузовиков в соответствии с запросами и рекомендациями отечественных клиентов и партнеров. Компания планирует расширение модельного ряда в 2024 году. Для продаж и обслуживания тягачей серии ORYX «Тонар» развивает в России сеть

официальных дилеров. Она постоянно расширяется и уже покрывает территорию от Санкт-Петербурга до Владивостока, насчитывая 79 центров (59 дилеров занимаются сервисным обслуживанием, 20 — продажей техники и ее обслуживанием).

Обучение сервисных специалистов компании качественному обслуживанию и ремонту FAW ORYX происходит при участии представителей завода FAW в формате онлайн-консультаций. Производитель передал дистрибьютору все необходимое оригинальное диагностическое оборудование.

На тягачи, ввезенные через официального дистрибьютора, распространяется гарантия от производителя 36 месяцев без ограничения по пробегу.

Справка о ГК «АТЛ»

«АТЛ» — транспортно-логистическая группа компаний, ведущая свою деятельность с 1995 года. Головной офис расположен в Санкт-Петербурге. Предоставляет широкий спектр логистических услуг, включая таможенное оформление, страхование, перевозку и экспедирование грузов.

На сегодняшний день ГК «АТЛ» владеет собственным складским терминалом и автопарком, который насчитывает более 600 автопоездов, ежедневно осуществляющих магистральные перевозки по всей России.

Спецтехника для строительства в городе

Современное городское строительство все чаще представляет собой точечную застройку или высотные объекты. У этого явления есть вполне логичные причины, но оно диктует специфические требования к специальной технике, работающей на стройплощадках на всех этапах возведения.



ПОЧЕМУ ГОРОДА УПЛОТНЯЮТСЯ И РАСТУТ ВВЕРХ?

У современного мегаполиса есть три пути развития: расти вширь за счет освоения окраин, обновлять старый жилой фонд или уплотнять застройку. Первый вариант – наиболее затратный для муниципалитетов и девелоперов. Второй накладывает дополнительные обязательства, связанные с расселением жильцов, на городские власти. И чтобы проект был целесообразным, важно, чтобы новостройки были в 2–3 раза объемнее прежних домов. Это приводит к кратному повышению этажности. Третий вариант – самый экономически выгодный и для государства, и для застройщиков. Получается, что два из трех вариантов связаны с работой в ограниченном пространстве и, как правило, предполагают большую этажность. Кроме того, деловые центры региональных столиц активно заполняются небоскребами, и места для стройплощадок там тоже не слишком много.

В качестве ярких примеров можно привести питербургский «Лахта центр», возведенный в 2018 году, «Лахта-2» и «Лахта-3» для которых готовится инфраструктура, а также Калужский дата-центр Yandex Cloud, кампус мирового уровня в Новосибирске, 80-этажный небоскреб возле моста «Багратион» в Московском международном деловом центре, который планируется ввести в эксплуатацию во втором квартале 2030 года, столичные 450-метровые высотки в районе ТТК и микрорайона «Камушки», башня Famous в Филях, высотки Hide, Will towers, ЖК Wave и многочисленные жилые и офисные комплексы в столицах регионов.

Такие условия работы однозначно накладывают ограничения на использование типовой спецтехники. С одной стороны, нужны производственные и высотные машины, с другой – на таких стройплощадках, как правило, запрещено использовать крупную технику, а также технику, которая может оказать влияние на существующую

застройку. Наличие поблизости исторической застройки в центральных районах городов также может диктовать дополнительные ограничения. Плюс действуют экологические стандарты. Но в целом и при точечной застройке, и при проведении реновации фонда обычно достаточно места для того, чтобы использовать небольшую и среднюю технику.

ЗЕМЛЯНЫЕ РАБОТЫ

На нулевом цикле строительства в условиях городской среды основными требованиями к спецтехнике становятся эффективность, компактность, маневренность. За последние два десятилетия количество и разнообразие машин для земляных работ значительно увеличилось. Однако это несомненно повлияло на повышение качества и сокращение продолжительности устройства земляных сооружений. Между тем выбор прогрессивной техники важен, поскольку удельный вес земляных

работ в общем объеме строительства составляет около 15% по стоимости и до 20% по трудоемкости.

На формирование комплектов машин влияют несколько групп факторов, связанных с особенностями расположения и размера строительной площадки, экономической составляющей и технологиями строительства. На их пересечении находится баланс между технологическими процессами и используемой землеройной, землеройно-транспортной и вспомогательной техникой, являющейся основой для формирования рациональных комплектов машин. Если первые два пункта мы кратко разобрали выше, то на последнем остановимся здесь.

Так, существует три вида необходимых земляных работ при строительстве объекта в условиях городской застройки:

- вертикальная планировка;
- разработка котлована и уплотнение дна;
- обратная засыпка котлована.

Перечень техники для вертикальной планировки состоит из бульдозера или скрепера, который выполняет роль основной машины, и ряда вспомогательных: катка, рыхлителя, вспомогательного бульдозера, толкача. Здесь при выборе техники учитываются геометрические размеры котлована, тип грунта и дальность его перемещения. На небольших, ограниченных в пространстве стройплощадках обычно используются не мощные скреперы, а малые бульдозеры.

Для разработки котлована в качестве ведущей машины используются экскаваторы с различными типами ковшей: драглайн, обратная лопата и другие.

В работах по обратной засыпке пазух котлована после окончания устройства фундамента используют бульдозеры малой мощности, а для уплотнения задействуют вибротрамбовку или виброплиту.

При этом при подборе конкретных моделей машин и всего комплекта из расчета: фактическая производительность работ от 85% до 110% от нормативного значения – и экологический класс двигателя внутреннего сгорания машин с учетом требований локального законодательства. Так, например, согласно постановлению правительства г. Москвы, существуют ограничения: в пределах третьего транспортного кольца разрешено выполнять работы машинам и механизмам, оборудованным двигателями класса Евро-3, в пределах МКАДа – двигателями класса Евро-2, за пределами МКАДа ограничений нет.

В результате тщательного анализа и технико-экономических расчетов можно сформировать максимально эффективный комплект землеройной техники для каждого конкретного объекта современного городского строительства.

На сегодняшний день к наиболее востребованным моделям техники относятся бульдозеры среднего и малого класса. Они сочетают универсальность, скорость, удобство транспортировки,

маневренность и точность конечного профилирования. Как правило, они могут работать на грунтах первой, второй и третьей категорий без предварительного рыхления и четвертой категории с рыхлением. Отметим также, что на объектах точечной застройки часто используются малые модели экскаваторов-погрузчиков, особенно полноприводные с равновеликими колесами.

ВЫСОТНЫЕ РАБОТЫ

Один из глобальных мировых трендов – повышение энергоэффективности в строительстве высоких и высотных (выше 75 метров) зданий и поиск оптимальных строительных машин – в полной мере касается и российского строительного бизнеса. Каркасы таких зданий имеют большую высоту и, как правило, незначительные размеры в плане. Для реализации таких проектов необходим поиск адекватных технологических решений, что нередко является сложной задачей, особенно в условиях плотной городской застройки.

Ведущей машиной комплекта безусловно, является кран. На таких объектах размещение крупных башенных кранов, монтаж подкрановых путей не представляется возможным. К тому же высота более 16 этажей делает неэффективным применение башенных кранов на рельсовом ходу. Поэтому часто монтаж ведется с помощью приставных кранов: стационарных, установленных на фундаменте, или передвижных легкомонтируемых моделей, подкрановая площадь которых не превышает 9 кв. м и которые не требуют устройства подкрановых путей. Также могут использоваться самоподъемные краны и большегрузные самоходные краны.

Кроме того, сегодня на рынке представлены различные модели и варианты дополнительного подъемного оборудования, которое организует эффективную и бесперебойную работу на закрытых и открытых участках. К таким типам машин относятся мачтовые подъемники, строительные платформы.

Что касается критериев выбора комплектов машин, необходимо учитывать применяемые технологии, в том числе прогрессивные, маневренность, легкость и обеспечение требуемых темпов строительства. Также важно взять во внимание экономические аспекты оптимального комплектования и использования парка строительных машин. В настоящее время в научных кругах продолжается комплексная работа по формированию информационной базы анализа и планирования эксплуатации строительных машин, учета в экономико-математических моделях факторов, наиболее полно учитывающих условия эксплуатации техники, а также определение степени влияния различных факторов на значение основного критерия оптимизации.

Среди техники, использование которой целесообразно в современном многоэтажном строительстве, выделяются несколько моделей мирового и российского уровня.

Например, на строительстве «Лахта центра» 16 грузоподъемных машин. Над многофункциональным зданием комплекса работали традиционные башенные краны и машины с маховой стрелой: три крана 357 HC-L 12/24 Litronic и три крана с оголовком 280 EC-H 12 Litronic. Максимальная высота техники этой рабочей группы достигала 95 метров без пристежек к зданию.

Главное здание строили четыре флагмана Liebherr Litronic 710 HC-L 32/64 – самые большие ползущие краны с маховой стрелой, производимые брендом. Максимальная грузоподъемность – 64 тонны, скорость перемещения груза – 176 метров в минуту, вылет маховой стрелы – 45 м, 50 м и 60 м. На пике их рост перевалил за 400 м. Машины «К-1», «К-2» и «К-3» работали по периметру здания, а К4 – в ядре башни.

В квартале «Москва-сити» работало много разнообразной техники. Башенный кран Potain MD 265 В принимал участие в строительстве башни «Эволюция», 53-этажного многофункционального комплекса. Несколько зданий возводили те же «Литроники» от Liebherr. Помимо кранов на объектах также трудились высотные подъемники, в том числе модели JLG 1200 SJP и Genie S3200, которые обеспечивают большую рабочую высоту.

Однако на высоких стройках работают не только краны-рекордсмены. Крупная техника имеет большую загрузку, дорогостоящие машино-часы, у них есть мертвые зоны. Сейчас для решения большого спектра задач: установок чиллеров, монтажа фасадных кассет, работы внутри зданий используются мини-краны. Малые башенные краны работают на подземных парковках, в тоннелях, в узких дворах, под арками, на перекрытиях в процессе строительства сооружений, на работах по обустройству труб и инженерных коммуникаций, для остекления зданий, в том числе высотных, при этом применяются вакуумные захваты.

КРАНЫ МОГУТ БЫТЬ РАЗНЫМИ:

- поворотные мини-краны имеют широкие возможности относительно радиуса поворота стрелы, которая может вращаться вокруг опорной части и на 270, и на 360 градусов;

● краны-пауки с телескопическими коленчатыми аутригерами и опор. Они используются для установки на лестницы, в арочных проемах или над траншеями;

● козловые мини-краны (они же мобильные перегрузочные устройства) также находят для себя задачи;

● КМУ также становятся достойной альтернативой ручному труду в условиях ограниченного пространства.

На рынке представлено множество моделей башенных мини-кранов: Kobelco FC50 весом всего 980 кг с грузоподъемностью 185 кг; Unic URW-094 с массой 1000 кг и грузоподъемностью 995 кг при выпуске стрелы на 150 см. Сейчас на рынке появляются также модели китайских брендов. Они



позволяют механизировать большой спектр работ, оптимизировав их стоимость и увеличив скорость выполнения. На строительстве «Лахта центра» в свое время работали компактные краны-пауки Levolt, SPX и другие, а помимо захватов использовались стеклороботы.

БЛАГОУСТРОЙСТВО И ЛАНДШАФТ

Сегодня обязательным требованием для объектов завершенного строительства является благоустройство территории, и здесь тоже находится место для механизированного труда. На данных работах задействована мини-техника: мини-погрузчики, мини-экскаваторы, компактные краны. Эти модели обычно имеют минимальный вес и габариты, очень маневренны и могут комплектоваться разнообразным навесным оборудованием. Ранее мы опубликовали большой материал о перспективах рынка компактной спецтехники, сейчас лишь отметим выдающиеся модели.

Мини-погрузчики Lonking поставляются в Россию в трех моделях: грузоподъемностью 800, 900 и 1 230 кг. Эти модели в базовой комплектации имеют гидравлические джойстики, подрессоренное сиденье, обогрев зеркал, откидывающийся радиатор.

Погрузчик с бортовым поворотом Zoomlion ZS080V – это мини-погрузчик грузоподъемностью 800 кг. Он имеет ковш на 0,4 куб. м, максимальную

рабочую высоту 3 826 мм и высоту выгрузки 2 372 мм.

Sunward поставляет в РФ колесные и гусеничные мини-погрузчики. Колесные модели имеют диапазон грузоподъемности от 800 до 1 400 кг. Гусеничный SWTL4528 поднимает 1 200 кг.

Для успешной конкуренции с китайскими брендами российский производитель мини-погрузчиков «Четра» развивает это направление и расширяет линейку. Новые модели серии М разработаны в рамках программы импортозамещения. Мини-погрузчики Четра МКСМ 1000М и 1600М (г/п 1 600 кг, объем ковша – 0,8 куб. м, рабочая высота – 3 825 мм) имеют базовую и премиальную комплектацию.

Компактная линейка южнокорейского бренда Hyundai включает мини-погрузчик HSL 650-7A и мини-экскаватор R35Z-9A.

Bobcat известен своими мини-погрузчиками, но в портфеле бренда есть и экскаваторы, например модель 323 с эксплуатационной массой 1 500–1 520 кг и глубиной копания 2 335–2 340 м.

Рынок строительной мини-техники в России традиционно более узок, чем в Европе, США или Японии. Но эксперты констатируют, что он продолжает развиваться. Перспективы роста рынка мини-техники основаны на нескольких факторах: стабильном спросе на различные виды строительных работы в ограниченном пространстве, в том числе

внутри зданий; потребности в технике малых габаритов и веса в условиях городского и частного строительства; экономической выгоде использования мини-техники по сравнению со среднетоннажной.

10% новостроек столицы относятся к точечной застройке, а 17% – к объектам высотного строительства. И хотя после перехода строительной отрасли на проектное финансирование была широко распространена уплотнительная застройка, которая модифицировалась в клубный формат и среди жилого фонда, проекты создаются довольно амбициозные. И они всегда требуют высокого уровня сервиса и качества техники. Соответственно, парк строительных машин формируется по следующим тенденциям:

- 1) повышение экономических и экологических требований к машинокомплектам для городской застройки, тщательный анализ и просчет эффективности;
- 2) рост продаж отечественной и китайской техники различных классов и типов, сокращение продаж бывших в употреблении машин;
- 3) сдержанное увеличение доли лизинга в проектах и большой рост процента арендной техники;
- 4) наращивание использования BIM-технологий, виртуальных трехмерных моделей здания и всех логистических, экономических и прочих процессов.



Утилизационный сбор: что дальше?

С 1-го – если тщательно разобраться, то с 15-го – октября 2024 года в России в очередной раз повышается размер утилизационного сбора на грузовики, шасси и седельные тягачи. Давайте разберемся, что происходит на рынке коммерческого транспорта сейчас и чего стоит ждать в ближайшей перспективе.



СУТЬ ПРОБЛЕМЫ

Утилизационный сбор – это авансовый платеж за экологичную утилизацию автомобиля после окончания его эксплуатации. Он был введен в 2012 году в преддверии вступления страны во Всемирную торговую организацию, в тот момент озвучивалось, что утильсбор позволит ограничить экспорт бывших в употреблении машин.

Сумма УС рассчитывается как сумма базовой ставки и коэффициентов, индивидуальных для различных видов техники, и уплачивается единообразно на этапе оформления таможенных документов на ввоз. База остается неизменной довольно долго и составляет для комтранса 150 000 рублей для новых (не старше 3 лет) грузовых автомобилей (категорий N1, N2, N3) и седельных тягачей. Коэффициенты же регулярно повышаются и в настоящее время превратились в своеобразный заградительный инструмент для представителей китайских брендов грузовой техники, которые очень активно завоевывают российский рынок. По данным аналитиков, в первом полугодии в сегменте продаж

седельных тягачей лидировали бренды Sitrak, Shacman и FAW. «КАМАЗ» занял четвертое место, а пятое – так же китайский JAC.

Такой прогноз рынка грузовых автомобилей на текущий год давали эксперты агентства НАПИ в конце 2023-го:

Хотя чиновники и не скрывают, что утильсбор выполняет роль барьера от импорта, платится он за все автомобили – и ввезенные, и выпущенные в РФ. Действующим в РФ автопроизводителям расходы на утильсбор компенсируют из госбюджета частично или полностью в зависимости от уровня локализации.

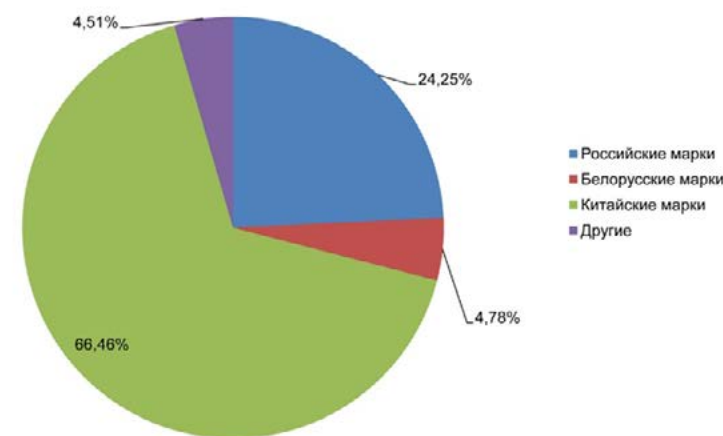
Государственные деятели объясняют повышение УС стремлением стимулировать развитие локального производства, поддержать отечественный автопром на фоне экспансии китайских автоконцернов. И эту меру по достоинству оценивают, отмечая ее эффективность, представители Ассоциации «Росспецмаш». По словам министра промышленности, первого вице-премьера Дениса

Мантурова, перекупщики китайской коммерческой техники не обеспечивают покупателей гарантийным и сервисным обслуживанием, необходимыми запчастями и комплектующими, что несет дополнительные риски для покупателей.

На этом этапе утилизационный сбор приобретает еще один дополнительный смысл – не только сдерживание импорта, но и стимулирование российского машиностроения. Как отмечают игроки рынка, целевое государственно-частное использование средств от утилизационного сбора на проекты приоритетных технологий позволит расширить отечественное производство конвейерных запчастей.

Как результат – очередное, довольно крупное, повышение ставок утилизационного сбора случилось с 1 октября 2024 года. Более того, Правительство РФ утвердило план по дальнейшему ежегодному росту утилизационного сбора на коммерческую автотехнику. Новые ставки будут действовать с 1 января каждого следующего года.

ПРОГНОЗ
структуры рынка новых грузовых автомобилей в 2024 году
(базовый сценарий)



Грузовики полной массой до 2,5 тонн:

- до 1 октября – 447 000 рублей;
- с 1 октября – 760 500 рублей;
- 2025 год – 835 500 рублей;
- 2026 год – 919 500 рублей;
- 2027 год – 1 011 000 рублей;
- 2028 год – 1 113 000 рублей;
- 2029 год – 1 224 000 рублей;
- 2030 год – 1 345 500 рублей.

Грузовики и шасси полной массой 2,5–3,5 тонн:

- до 1 октября – 481 500 рублей;
- с 1 октября – 819 000 рублей;
- 2025 год – 900 000 рублей;
- 2026 год – 990 000 рублей;
- 2027 год – 1 089 000 рублей;
- 2028 год – 1 198 500 рублей;
- 2029 год – 1 318 500 рублей;
- 2030 год – 1 450 500 рублей.

Грузовики и шасси полной массой от 3,5 до 5 тонн:

- до 1 октября – 504 000 рублей;
- с 1 октября – 856 500 рублей;
- 2025 год – 942 000 рублей;
- 2026 год – 1 036 500 рублей;
- 2027 год – 1 140 000 рублей;
- 2028 год – 1 254 000 рублей;
- 2029 год – 1 380 000 рублей;
- 2030 год – 1 518 000 рублей.

Грузовики и шасси полной массой от 5 до 8 тонн:

- до 1 октября – 525 000 рублей;
- с 1 октября – 892 500 рублей;
- 2025 год – 982 500 рублей;
- 2026 год – 1 080 000 рублей;
- 2027 год – 1 188 000 рублей;
- 2028 год – 1 306 500 рублей;
- 2029 год – 1 437 000 рублей;
- 2030 год – 1 581 000 рублей.

Грузовики и шасси полной массой от 8 до 12 тонн:

- до 1 октября – 744 000 рублей;
- с 1 октября – 1 267 500 рублей;
- 2025 год – 1 392 000 рублей;
- 2026 год – 1 530 000 рублей;
- 2027 год – 1 683 000 рублей;
- 2028 год – 1 852 500 рублей;
- 2029 год – 2 037 000 рублей;
- 2030 год – 2 241 000 рублей.

Грузовики и шасси полной массой от 12 до 20 тонн:

- до 1 октября – 844 500 рублей;
- с 1 октября – 1 435 000 рублей;
- 2025 год – 1 579 500 рублей;
- 2026 год – 1 737 000 рублей;
- 2027 год – 1 911 000 рублей;
- 2028 год – 2 101 500 рублей;
- 2029 год – 2 311 500 рублей;
- 2030 год – 2 544 000 рублей.

Грузовики и шасси полной массой от 20 до 50 тонн:

- до 1 октября – 2 299 500 рублей;
- с 1 октября – 3 909 000 рублей;
- 2025 год – 4 300 500 рублей;
- 2026 год – 4 729 500 рублей;
- 2027 год – 5 203 500 рублей;
- 2028 год – 5 724 000 рублей;
- 2029 год – 6 295 500 рублей;
- 2030 год – 6 925 500 рублей.

Седельные тягачи полной массой от 12 до 20 тонн:

- до 1 октября – 1 446 000 рублей;
- с 1 октября – 2 458 500 рублей;
- 2025 год – 2 704 500 рублей;
- 2026 год – 2 974 500 рублей;
- 2027 год – 3 271 500 рублей;
- 2028 год – 3 598 500 рублей;
- 2029 год – 3 958 500 рублей;
- 2030 год – 4 354 500 рублей.

Седельные тягачи полной массой от 20 до 50 тонн:

- до 1 октября – 1 704 000 рублей;
- с 1 октября – 2 896 500 рублей;
- 2025 год – 3 186 000 рублей;
- 2026 год – 3 505 500 рублей;
- 2027 год – 3 855 000 рублей;
- 2028 год – 4 240 500 рублей;
- 2029 год – 4 665 000 рублей;
- 2030 год – 5 131 500 рублей.

Из этих планов видно, что текущий скачок – наиболее ощутимый, дальше идет планомерный рост. Кроме того, для фиксированного количества седельных тягачей, соответствующих нормам Евро-5 и Евро-6, ставка будет зафиксирована на все 5 лет. Это количество, согласно Постановлению Правительства от № 1255 от 13 сентября 2024 года, определяется Министерством транспорта Российской Федерации.

МАССИРОВАННЫЙ ВВОЗ

Поскольку каждое – а особенно октябрьское – повышение утилизационного сбора – это прибавка более миллиона к стоимости машин, дилеры иностранных, преимущественно китайских, марок в августе и сентябре постарались по максимуму нарастить склады. На фоне предстоящих нововведений на крупнейших пограничных переходах с Китаем уже образовались многокилометровые пробки.

Сентябрьские ленты новостей в приграничных регионах пестрили заголовками о том, что пересечение границы. В Забайкальском крае, Амурской и Челябинской областях ситуация была на грани транспортного коллапса. Ожидание прохождения таможни в некоторых случаях превышало 10 суток, а транзитный срок автоперевозки по маршруту Шанхай – Москва увеличился до 30 дней. Здесь совпало сразу несколько обстоятельств.

Во-первых, десятки компаний – представителей китайских брендов стремились массированно ввезти технику в России по старым ставкам УС.

Представители бизнеса, разумеется, не верят заверениям Минпромторга о том, что индексация утильсбора не повлияет на стоимость машин из-за мер государственной поддержки. «Одна из приоритетных задач – контроль за соблюдением ценовой политики отечественных производителей и четкое выполнение обязательств по наращиванию объемов производства и локализации выпускаемой продукции», – указано в пояснительной записке. Или вот другая цитата от замминистра экономического развития РФ Максима Колесникова, который на Петербургском международном экономическом форуме 2024 говорил: «Когда мы делали предварительную оценку влияния на стоимость и прочее, мы небезосновательно предполагали, что на самом деле на цены это не повлияет. Потому что наши иностранные импортеры очень сильно поддерживают своих производителей в выводе их продукции на наш рынок. Мы понимаем, что даже при прошлой корректировке цены на

Динамика средних цен на новые грузовые автомобили, млн. руб.



Динамика средних цен на подержанные грузовые автомобили, млн. руб.



НАПИ (Национальное Агентство Промышленной Информации) АВТОТАЯГА

определенные категории импортных машин практически не изменились».

На деле рост цен будет однозначен. Причем в него будут заложены не только новые ставки УС, но и рост ключевой ставки и макроэкономические показатели. Ожидается, что в среднем по всем типам нового коммерческого транспорта стоимость возрастет на 10–15%. Поэтому предприниматели стремятся ввезти как можно больше машин, чтобы в дальнейшем обеспечить себе высокую маржинальность или, по крайней мере, адекватную прибыль.

Во-вторых, с 1 сентября изменились правила прохода таможен: пропуск теперь осуществляется только по электронной очереди, то есть водители должны заранее бронировать талон на определенное время. Как результат, на большинстве погранпереходов оформлялось по 12–15 машин в час при обычном потоке порядка 30 единиц.

В-третьих, и Китай, и РФ вводят дополнительные проверки на границе. Так, внимательно проверяется принадлежность транспортных средств перевозчику, который зарегистрировал это транспортное средство. Нам также известны случаи блокировки деклараций на основании несоответствия заявленной стоимости машин аналогичной техники в предыдущих партиях. В такой ситуации импортер может внести залог и получить машину или готовить пакет документов с обоснованием цены и оплачивать ежедневный простой.

В-четвертых, из-за комплексных проблем в сфере морских и железнодорожных перевозок и, соответственно, роста автомобильных. По подсчетам экспертов, объем автомобильных грузоперевозок из Китая в Россию за последние 2–3 месяца увеличился на 25–30%, а загруженность

дальневосточных автопереходов выросла в 4,5 раза.

В результате в 20-х числах сентября очереди на некоторых погранпереходах составляли более 1 000 машин. Ситуация дошла до того, что чиновники продлили на 15 дней сроки фактического введения новых ставок: при условии подачи в таможенный орган расчета суммы утилизационного сбора не позднее 15 октября 2024 года ставки сохраняются на сентябрьском уровне. Эта информация позволила несколько снизить градус накала на таможнях, но, по сведениям редакции, несколько дилеров в связи с увеличением сроков закупили дополнительные партии машин.

По словам представителей китайских брендов, с которыми нам удалось пообщаться, сейчас они вложили в закуп миллиарды собственных и заемных средств и рассчитывают, что этих машин будет достаточно до февраля, то есть активные новые поставки начнутся уже после китайского нового года.

ЧТО ДАЛЬШЕ?

Итак, в ближайшие месяцы рынок грузового транспорта столкнется с наличием большого числа разнообразной импортной (в основном китайской) техники на складах российских дилеров и с плановым ростом издержек и стоимости техники.

Что касается избытка техники, очевидно, что в ближайшее время рынок превратится в рынок покупателя со всеми его недостатками. В период адаптации рынка объем реализации значительно снизится, будут иметь место отложенные покупки автомобилей. Далее цены будут постепенно увеличиваться, в том числе на машины, ввезенные по старым ставкам УС: ведь кредитные средства необходимо возвращать.

Удорожание новых коммерческих и строительных автомобилей приведет, с одной стороны, к смещению спроса в более бюджетные сегменты, а с другой – к росту цен на вторичном рынке. Российская техника также подорожает, несмотря на компенсацию утилизационного сбора. Во-первых, рост ключевой ставки и стоимости компонентов повлияет на итоговые ценники. Во-вторых, любой рынок стремится к балансу, и удорожание «китайцев» и других иностранцев неизбежно приводит к повышению стоимости всех машин. Таким образом, тренд последних лет продолжится и, вероятно, ускорится.

Идем далее. На сегодняшний день порядка 80% грузовиков приобретаются в лизинг. Рост ключевой ставки делает этот финансовый инструмент менее привлекательным, поэтому специалисты ожидают, что уменьшение сделок посредством финансовой аренды внесет свою лепту в торможение рынка в конце 2024 и начале 2025 года. Лизинговые компании уже сейчас разрабатывают совместные с производителями и дилерами программы по стимуляции спроса и делают ставку на то, что в следующем году условия для покупки автомобиля могут стать еще более сложными. Ведь в России будет реализована налоговая реформа, в результате чего нагрузка на юрлица возрастет, а возможности для приобретения техники снизятся.

Однако на рынке коммерческого транспорта будут действовать и позитивные векторы: меры господдержки данного сегмента, рост объемов государственных закупок техники, завершение цикла модернизации парков машин.

Что касается глобальной цели индексации УС, которую озвучивают власти, – простимулировать китайские и ряд других брендов на строительство заводов в России, – здесь эксперты делают довольно осторожные прогнозы. Большинство из них сходится в том, что конкретно китайские заводы не будут стремиться локализоваться в РФ: наши меры господдержки сильно уступают действующим в КНР, рабочая сила и площади дороже, логистика сложнее. Однако, возможно, уже не за горами времена, когда в Россию начнут возвращаться ушедшие из-за санкций марки и их суббренды. Плюс ожидается рост сугубо отечественных предприятий по производству разнообразных компонентов для специальной техники и коммерческого транспорта, что в любом случае означает улучшение экономического климата: увеличение рабочих мест для россиян и увеличение дохода в бюджет страны.

Подводя итог, можно сказать, что рынок грузовой техники ожидает непростой период, возможна некоторая стагнация, пересмотр цен и маржинальности. Однако это самый сложный первый этап, после которого работа войдет в русло и продолжится в хорошем темпе за счет постоянного спроса. Прозрачность дальнейших мер по повышению утилизационного сбора также даст возможность прогнозировать бизнес-поведение и в краткосрочной, и в долгосрочной перспективе.



vk.com/sngexpo

t.me/sngexpo

XXIX МЕЖДУНАРОДНАЯ
СПЕЦИАЛИЗИРОВАННАЯ
ТЕХНОЛОГИЧЕСКАЯ ВЫСТАВКА

СУРГУТ.
НЕФТЬ И ГАЗ
2024



XXIX INTERNATIONAL
SPECIALIZED
TECHNOLOGICAL EXHIBITION

SURGUT.
OIL & GAS
2024

25-27
СЕНТЯБРЯ

г. Сургут,
СОК «Энергетик»
ул. Энергетиков, 47

ПРИГЛАШАЕМ ВАС ПРИНЯТЬ УЧАСТИЕ В

XXIX МЕЖДУНАРОДНОЙ СПЕЦИАЛИЗИРОВАННОЙ ТЕХНОЛОГИЧЕСКОЙ ВЫСТАВКЕ

«СУРГУТ. НЕФТЬ И ГАЗ-2024»

Заявки на участие Экспонентов, Посетителей и представителей СМИ в Международной специализированной технологической выставке «Сургут. Нефть и Газ – 2024» принимаются до 13.09.2024 включительно **следующими способами:**

- По номеру телефона: **+7 (3462) 94-34-54**
- На электронную почту: **sales@yugcont.ru**
- По форме обратной связи на официальном сайте: **www.sngexpo.ru**



Правительство
Челябинской области



Министерство дорожного
хозяйства и транспорта
Челябинской области

ЮЖНО-УРАЛЬСКИЙ КОНГРЕССНО-ВЫСТАВОЧНЫЙ ЦЕНТР
EXPOCHEL

ЮЖНО-УРАЛЬСКИЙ ТРАНСПОРТНЫЙ КОНГРЕСС

24-25 ОКТЯБРЯ, ЧЕЛЯБИНСК

СПЕЦИАЛИЗИРОВАННАЯ ВЫСТАВКА

ТРАНСПОРТ БОЛЬШОГО ГОРОДА.



ДОРОЖНОЕ СТРОИТЕЛЬСТВО.
ЛОГИСТИКА.

Генеральные информационные партнеры:

CHEL.DK.RU

Транспорт России



8 (951) 437 40 82
www.expochel.ru

СПЕЦТЕХНИКА
И ТРАНСПОРТ

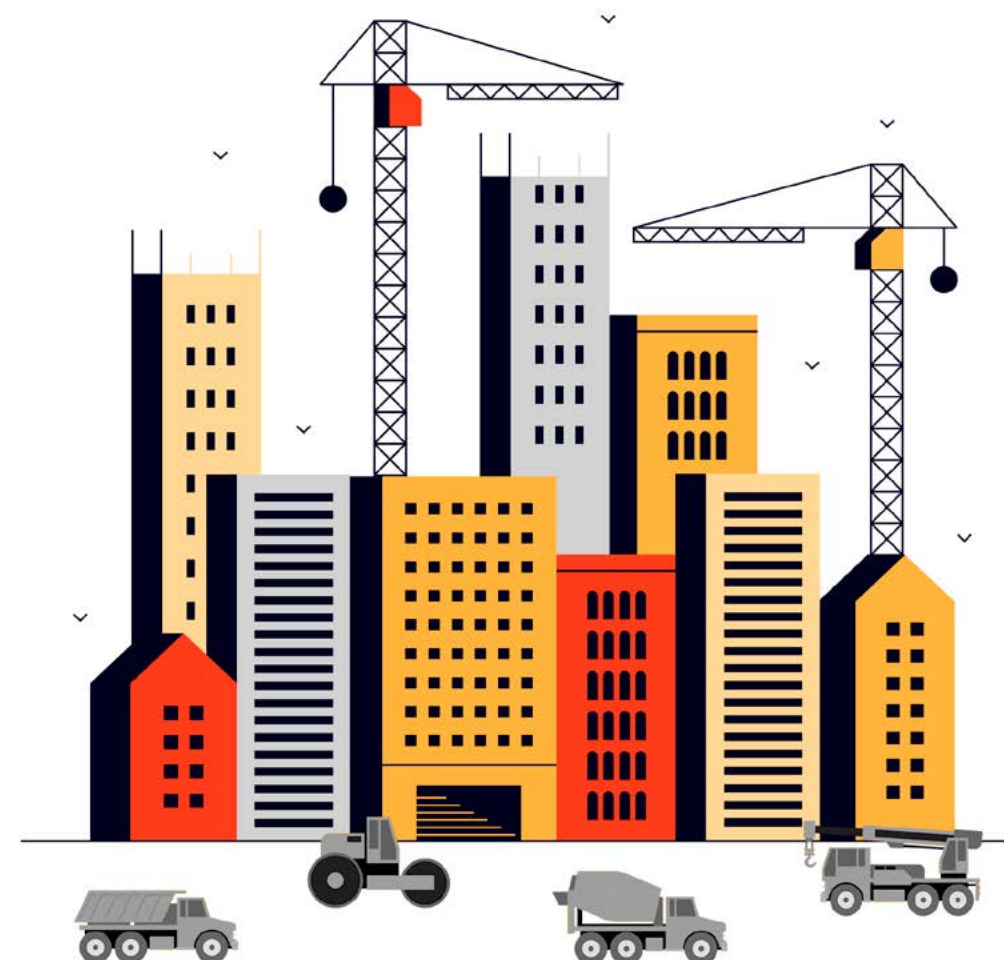
ЭЛЕКТРОННЫЙ ЖУРНАЛ
50 000 email-адресов подписчиков

ИНФОРМАЦИОННЫЙ ПОРТАЛ
самая актуальная информация

ПЕЧАТНЫЙ ЖУРНАЛ
70 000 экз/в год распространяется
более чем на 50 специализированных
выставках РФ и СНГ



SPEC-TECHNIKA.RU



GasSuf

22—24 октября 2024

Россия, Москва, Крокус Экспо

22-я Международная
выставка газобаллонного,
газозаправочного оборудования
и техники на газомоторном
топливе



Получите билет
по промокоду: spectech
www.gassuf.ru

Организатор



Международная
Выставочная
Компания

+7 (495) 252 11 07
gassuf@mvk.ru

официальная
поддержка:



Торгово-промышленная
палата Российской
Федерации



Правительство
Свердловской области



НП «Горнопромышленники
России»

одна из главных выставок горной тематики в России

Рудник. Урал The Mine. Ural

23–25 октября 2024
Екатеринбург

9-я международная выставка современных
технологий, оборудования и спецтехники
для горнодобывающей промышленности

МВЦ «Екатеринбург-ЭКСПО»
ЭКСПО-бульвар, дом 2
(342) 264-64-14

mine.proexpo.ru



В Челябинске при участии Ассоциации «Росспецмаш» прошла выставка специализированной и дорожной техники «СпецМашЭкспо-2024»

Предприятия отечественной машиностроительной отрасли представили свои разработки на выставке специализированной и дорожной техники «СпецМашЭкспо-2024». Мероприятие прошло при поддержке Минпромторга России и участии Ассоциации «Росспецмаш».



Организаторами выступили Правительство Челябинской области, региональные Министерство промышленности, новых технологий и природных ресурсов и Фонд развития промышленности, а также челябинский тракторный завод «ДСТ-Урал», мисский автозавод «УРАЛ» и челябинское отделение «Союза машиностроителей России».

Приветственное слово организаторам, участникам и гостям мероприятия направил министр промышленности и торговли Российской Федерации Антон Алиханов.

«В первую очередь благодарю Правительство Челябинской области за всестороннюю поддержку отраслевых предприятий, а также выражаю признательность челябинским машиностроителям за ключевой вклад в развитие дорожно-строительного комплекса России, постоянную работу над модернизацией отечественной техники, разработку и внедрение инновационных технологических решений. Особую благодарность выражаю организаторам «СпецМашЭкспо», которые с помощью таких мероприятий поддерживают интерес рынка

к решению, предлагаемым отечественной промышленностью, предоставляют эффективную площадку для взаимодействия производителей и организаций дорожно-строительного комплекса. Укрепление такой кооперации — одна из приоритетных задач нашей совместной работы», — говорится в послании.

В рамках выставки посетителям представили достижения и потенциал российских предприятий, классические и новые образцы машин и оборудования, роботизированной и беспилотной техники. На челябинском полигоне было выставлено более ста крупногабаритных экземпляров: бульдозеры, автокраны, автотопливозаправщики, широкий модельный ряд полуприцепов, универсальные и многофункциональные тракторы, автопогрузчики, дорожные катки, трубоукладчики, мини-погрузчики, экскаваторы, а также комплектующие и оборудование.

Кроме того, на полях «СпецМашЭкспо-2024» при участии представителей Минпромторга России и Ассоциации «Росспецмаш» прошли круглые

стола, посвященные перспективным механизмам развития отечественного рынка дорожно-строительной техники и ключевым инструментам господдержки производителей.

В выставке и мероприятиях деловой программы принял участие заместитель директора Ассоциации «Росспецмаш» Вячеслав Пронин. По его словам, форум позволяет наглядно продемонстрировать разработки отечественных производителей строительно-дорожной и специализированной техники. Таким образом потребители могут познакомиться с тем спектром машин и оборудования, которые производятся в России и способны заменить импортные аналоги.

Со своей стороны Ассоциация «Росспецмаш» оказывает поддержку таким форумам, а также организует отраслевые мероприятия, которые позволяют выстроить конструктивный и содержательный диалог между машиностроителями, потребителями их продукции и представителями органов государственной власти.

Итоги участия ЧЗСА на выставке «СпецМашЭкспо-2024»

С 28 по 29 августа на полигоне Челябинского тракторного завода «ДСТ-УРАЛ» проходила Всероссийская выставка специализированной и дорожно-строительной техники «СпецМашЭкспо-2024». Это крупнейшее событие машиностроительной отрасли собрало более пятидесяти производителей и потребителей спецтехники, оборудования и комплектующих, а также около двух тысяч зрителей, пришедших взглянуть на новинки отечественного машиностроения. На мероприятии были проведены демонстрации работы техники, мастер-классы от ведущих специалистов отрасли, а также презентации новых моделей и технологий в области спецтехники.



ЧЗСА представил на выставке востребованные модели самоходной техники СИЛАНТ и образцы OEM-компонентов, которые отражают технологическую оснащенность, достижения и возможности нашего производства.

В рамках выставки проведены переговоры с участниками и гостями мероприятия, заинтересованных в сотрудничестве. В настоящий момент уже есть ряд договоренностей о взаимодействии, а также разработке и поставках определенной продукции.

В рамках деловой программы Советник генерального директора Машиностроительного кластера ЧР В.М. Рыбкин на пленарной сессии поделился

успешным опытом производственной кооперации в рамках ассоциации, в которую входят 22 предприятия из разных городов России: «Нам есть чем гордиться! Ведь, в результате объединения производственных возможностей каждого, ЧЗСА удалось в течение двух лет добиться показательных результатов локализации производства вилочных погрузчиков. Если в прошлом году этот показатель составлял 70%, то уже в марте этого года, благодаря разработке собственного ведущего моста, уровень импортозамещения увеличился до 90% и это не предел. Наша задача — достичь 100% локализации, и мы к этому уверенно идем». «Кластерное развитие экономики — самая эффективная

модель развития промышленности» — тема выступления председателя Промышленного кластера Татарстана С.В. Майорова, по инициативе которого два кластера подписали соглашение о сотрудничестве, которое поможет скоординировать усилия по поддержке бизнеса и углублению делового партнерства, а также снизить затраты предприятий на разработку перспективных образцов.

Во время обхода выставки губернатор Челябинской области А.Л. Текслер посетил демо-площадку ЧЗСА, он высоко оценил разработки отечественных конструкторов, отметил потенциал и перспективы развития чебоксарского предприятия.

Почему вам стоит посетить выставку GasSuf 2024?

Уже открыта регистрация посетителей на 22-ю Международную выставку газобаллонного, газозаправочного оборудования и техники на газомоторном топливе GasSuf 2024

Выставка GasSuf 2024 основная бизнес-площадка для производителей и поставщиков газомоторной и газозаправочной отрасли в России. Вы гарантированно получите новых бизнес-партнеров, обменяетесь опытом, приобретёте актуальные знания, обсудите сложные проблемы и перспективы развития газомоторной отрасли и использования техники на ГМТ.

Даты проведения: 22–24 октября 2024 года

Место проведения: Москва, МВЦ «Крокус Экспо», павильон № 1, зал № 1

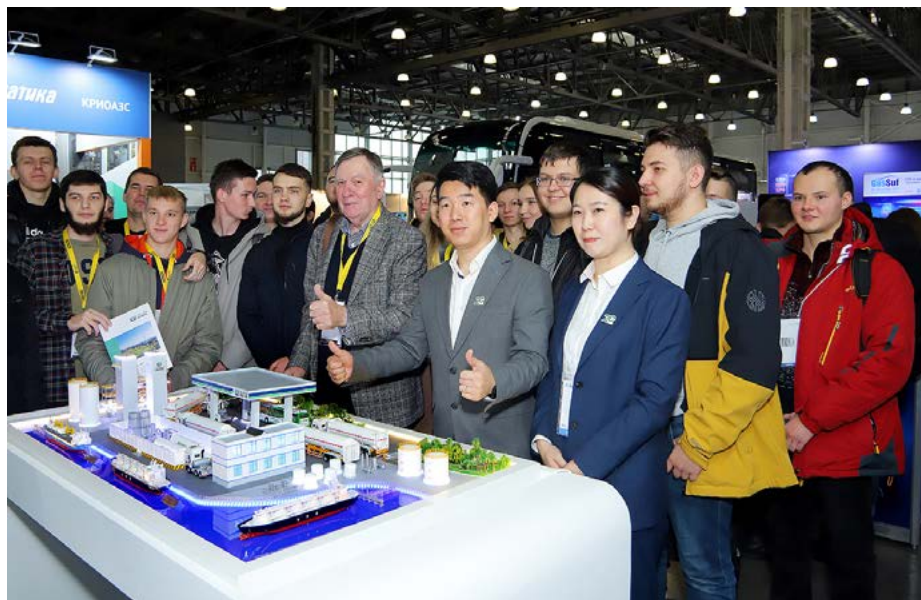
Почему стоит посетить выставку GasSuf?

Посещение GasSuf — это возможность выбрать лучшие решения для вашего бизнеса, изучив новые предложения от производителей газобаллонного, газозаправочного оборудования и техники на ГМТ; проведение переговоров с первыми лицами компаний-участников и заключение выгодных контрактов.

А еще вас ждут:

- индивидуальные условия сотрудничества с руководителями компаний-участников;
- консультации технических специалистов компаний-производителей по вопросам эксплуатации представленного оборудования;
- изучение технико-эксплуатационных характеристик для сравнения и оценки качества;
- актуальная практическая информация, необходимая для решения бизнес-задач.

В рамках выставки GasSuf 2024 состоится форум «Транспорт на газомоторном топливе»



— специализированная площадка для открытого диалога между игроками рынка и источник актуальной информации о состоянии отрасли.

Ключевые темы форума:

- Переход на альтернативные виды топлива: повышение экологичности и энергоэффективности транспортного сектора.
- Транспорт на газомоторном топливе: как достичь амбициозных целей?
- Внедрение водородных технологий в

транспортном секторе: есть ли будущее у водородного транспорта в России?

- Транспорт на СПГ: развитие, возможности, ограничения, экономика.
- Оборудование и технологии для газомоторной отрасли: импортозамещение, развитие производства, международное сотрудничество в текущих реалиях.
- Рынок ГБО и переоборудования: текущая ситуация и перспективы развития.

В качестве спикеров на форуме выступят представители профильных министерств и отраслевых ассоциаций, а также руководители ключевых компаний отрасли.

Пригласите своих коллег и бизнес-партнеров посетить выставку GasSuf 2024 и провести еще больше полезных деловых встреч. Промокод для вас и ваших коллег: spectec24. Количество билетов, которые можно получить по промокоду, неограниченно.

Организатор: Международная выставочная компания MVK



На выставке «Вездеходер» будут представлены лучшие отечественные модели техники

Не упустите уникальную возможность посетить выставку «Вездеходер 2024», которая пройдет в Москве в Экспоцентре на Красной Пресне с 29 ноября по 1 декабря!



Вездеход — это уникальный транспорт, способный преодолевать трудности любого ландшафта. Вездеходы передвигаются по пересеченной местности, в условиях бездорожья, способны пересекать реки и болота. Россия — страна с самым непредсказуемым ландшафтом, оттого тема вездеходостроения для нас особенно актуальна. Снегоболотоходы имеют весьма широкое применение: на них можно поехать на охоту или рыбалку, путешествовать, изучать труднодоступную местность в любых широтах и природных зонах, посетить неизвестные и самые удаленные уголки нашей страны, где можно познакомиться с бытом коренных малочисленных народов России.

На нашей площадке вы увидите самые современные и инновационные разработки отечественных конструкторов в области вездеходостроения: вездеходы на шинах низкого давления, гусеничные, аэролодку и даже беспилотный снегоболотоход. Производители раскроют вам потенциал и возможности своей техники.

Также на выставке вы познакомитесь с известными блогерами и путешественниками, обменяетесь



опытом с единомышленниками и узнаете о новых интересных маршрутах. «Вездеходер 2024» откроет для своих посетителей множество интересных фактов о применении снегоболотоходов в самых различных сферах. Наша страна по праву считается лидером вездеходной индустрии, оттого узнать о достижениях российских производителей будет особенно приятно. Эксперты расскажут и покажут всё об

особенностях эксплуатации вездеходов в самых разных условиях, а также дадут практические советы по выбору подходящей модели для конкретных нужд.

Приходите на нашу выставку и окунитесь в атмосферу активного отдыха и захватывающих приключений!

Следите за новостями на сайте vezdehoder.ru И в социальных сетях vk.com/vezdehoder_ru

Деловая программа выставки GasSuf: полное расписание мероприятий форума «Транспорт на газомоторном топливе»

В рамках выставки GasSuf традиционно состоится форум «Транспорт на газомоторном топливе» — экспертная площадка для обмена опытом, получения актуальной отраслевой информации и обсуждения проблем и перспектив развития транспорта на газомоторном топливе, газозаправочной инфраструктуры, переоборудования транспорта на ГБО в России.



Приглашаем всех заинтересованных руководителей и технических специалистов посетить форум «Транспорт на газомоторном топливе» с 22 по 24 октября в МВЦ «Крокус Экспо» (павильон 1, зал 1).

22 ОКТЯБРЯ

11:00–12:30 Переход на низкоуглеродный транспорт: повышение экологичности и энергоэффективности транспортного сектора

- Текущая ситуация и перспективы развития низкоуглеродного транспорта в контексте изменений климата и требований к снижению выбросов.

- Влияние законодательства и государственных инициатив на развитие низкоуглеродного транспорта.

- Стратегии государственной поддержки в области развития низкоуглеродного транспорта.

- Региональный и отраслевой аспект развития

различных видов низкоуглеродного транспорта.

- «Зеленые перевозки»: инициативы коммерческих компаний по переводу на экологичные виды топлива.

- Перспективы развития многотопливных автотопливопроводов и зарядных комплексов.

- Как экологичный транспорт уже меняет города.

- Какие стимулы необходимы для перехода на экологически чистые виды топлива муниципального, коммерческого и личного транспорта.

13:30–15:00 Транспорт на газомоторном топливе: как достичь амбициозных целей?

- Рынок газомоторного топлива: текущая ситуация со спросом и предложением.

- Меры и программы государственной поддержки отрасли.

- Анализ существующей инфраструктуры

газовых заправочных станций, планирование и развитие инфраструктуры для поддержки расширения использования газа в транспорте.

- Какие условия и регулирование необходимы для развития отрасли.

- Перспективные области применения газомоторного транспорта и техники.

- Взгляд производителей транспортных средств на текущее состояние рынка: перспективы расширения линейки транспортных средств на газомоторном топливе.

- Лизинговые программы для расширения газомоторного автопарка.

- Перспективные кооперации участников рынка для его развития.

- Какую экономию уже сегодня получают потребители на практике, и в каких сферах положительный эффект наиболее очевиден.



- Какие шаги необходимо предпринять для дальнейшего развития рынка газомоторного топлива.

- Необходимые меры для популяризации газомоторного топлива.

15:30–17:00 Водородные технологии в транспортном секторе: есть ли будущее у водородного транспорта в России?

- Обзор текущего состояния мирового рынка водорода и его применения в транспортной отрасли, прогнозы и тренды в развитии водородного транспорта.

- Какие проекты водородного транспорта реализуются в России, и какова роль государства в реализации этих проектов?

- Развиваются ли российские технологии водородного транспорта в условиях ограничения импорта технологий?

- Перспективы развития инфраструктуры для использования водородного транспорта.

- Перспективы развития спроса на водородный транспорт.

- Какая поддержка необходима для развития?

- Примеры успешных программ и инициатив в различных странах по стимулированию использования водородных транспортных средств.

- Когда можно будет говорить об экономически оправданном внедрении водородных технологий на транспорте в России?

- Нужен ли России водородный транспорт?

23 ОКТЯБРЯ

11:00–12:30 Транспорт на СПГ: развитие, возможности, ограничения, экономика

- СПГ в качестве моторного топлива: состояние и перспективы рынка.

- Текущие и перспективные проекты развития производственной и заправочной инфраструктуры СПГ.

- Существующие программы перевода

транспорта на СПГ, а также программы поддержки строительства заправок СПГ и мини-заводов по его производству.

- Какие нюансы необходимо учесть, чтобы эти меры поддержки действительно работали.

- Практика внедрения газомоторного транспорта в коммерческом и муниципальном транспорте.

13:30–15:00 Оборудование и технологии для газомоторной отрасли: импортозамещение, развитие производства, международное сотрудничество в текущих реалиях

- Насколько эффективно отечественный производственный сектор справляется с растущими потребностями рынка.

- Ключевые задачи и потребности в области разработки, производства и внедрения отечественного оборудования для развития газомоторной



производственной и заправочной инфраструктуры, газобаллонного оборудования.

- Текущая ситуация и перспективы производства российских комплектующих для нефтегазового оборудования и внедрения передовых инновационных технологий.

- Расширение международного сотрудничества с дружественными странами в области поставок дефицитного оборудования для оснащения заводов и заправок.

15:30–17:30 Рынок ГБО и переоборудования: текущая ситуация и перспективы развития

- Текущая ситуация на рынке газобаллонного оборудования.

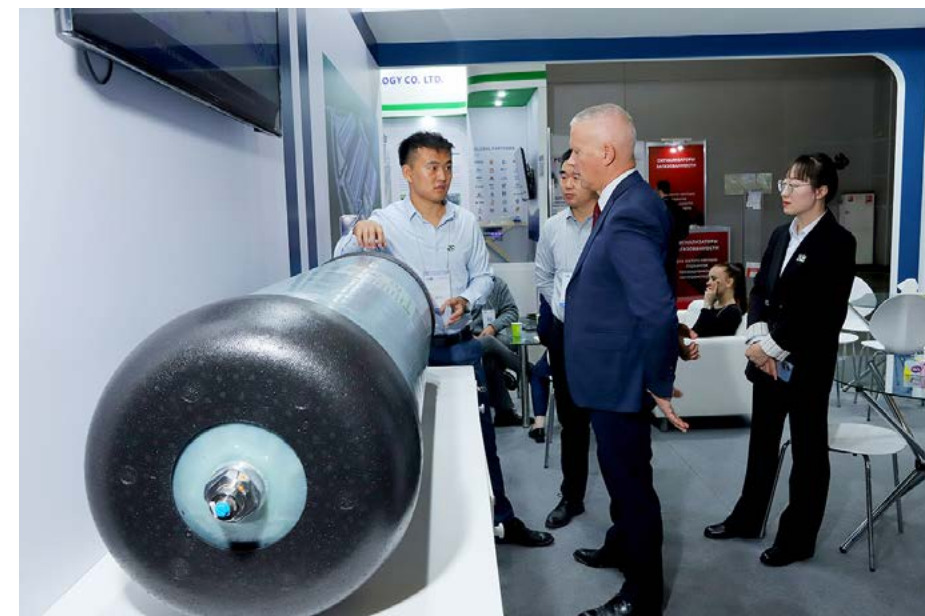
- Текущая ситуация и перспективы развития рынка переоборудования транспортных средств.

- Меры, стимулирующие переоборудование.

- Специфика установки ГБО на автомобили китайского автопрома.

Программа форума является предварительной, возможны изменения. Следите за нашими рассылками и читайте новости на сайте выставки GasSuf.

Пригласите своих коллег и бизнес-партнеров посетить форум и выставку GasSuf-2024, чтобы провести как можно больше полезных деловых встреч. Промокод для вас и ваших коллег: spectec24



Компания SOTRANS стала лучшей на Конкурсе водительского мастерства 2024

Представители компании SOTRANS приняли участие в Конкурсе водительского мастерства 2024 и одержали безоговорочную победу. Конкурс был приурочен ко Дню дальнбойщика, который традиционно отмечается в последнюю субботу августа. Организатором мероприятия выступила ТК «Технология Движения».



Водитель компании SOTRANS Константин Морочко одержал победу по итогам двух заездов и был награжден памятным кубком, дипломами и подарками от партнеров мероприятия. Участники конкурса выполняли ряд испытаний: змейка, заезд в гараж задним ходом и разворот. Лучшего водителя определяли по итоговому времени выполнения испытаний и оценок жюри.

Константин принимал участие за рулем сцепки тягача и полуприцепа SOTRANS Wallaroo, который произведен на «Механическом заводе СOTPAHC». Многолетний опыт работы на рынке грузоперевозок, эксплуатации и сервисного обслуживания

грузового автотранспорта позволили накопить бесценный опыт и понимание того, как создать качественную российскую полуприцепную технику. Полуприцеп был украшен любимым многими мультяшным кенгуру – символом компании!

Помимо состязания среди транспортных компаний на празднике были организованы игровая программа для детей и взрослых, конкурсы по раскрашиванию и перетягиванию фуры, экстремальное авто- и мотошоу, выступление кавер-группы и, конечно, полевая кухня. Все получили заряд бодрости и веселья.



ВЫСТАВКА АВТОБУСОВ И ТЕХНИКИ
ДЛЯ ГОРОДСКОЙ МОБИЛЬНОСТИ

urbantrans
powered by bwexpo

10–13/12/2024

РОССИЯ, МОСКВА,
ЦВК «ЭКСПОЦЕНТР» НА КРАСНОЙ ПРЕСНЕ

urbantransexpo.ru

Организатор:

ITEMF
EXPO

генеральный инфопартнер:

Зарулем

Место проведения:

ЭКСПОЦЕНТР



Реклама. 16+

comtrans
international

Международная выставка
коммерческих автомобилей

10–13/12/2024

Россия, Москва,
ЦВК «Экспоцентр» на Красной Пресне

www.comtransexpo.ru

Организатор:

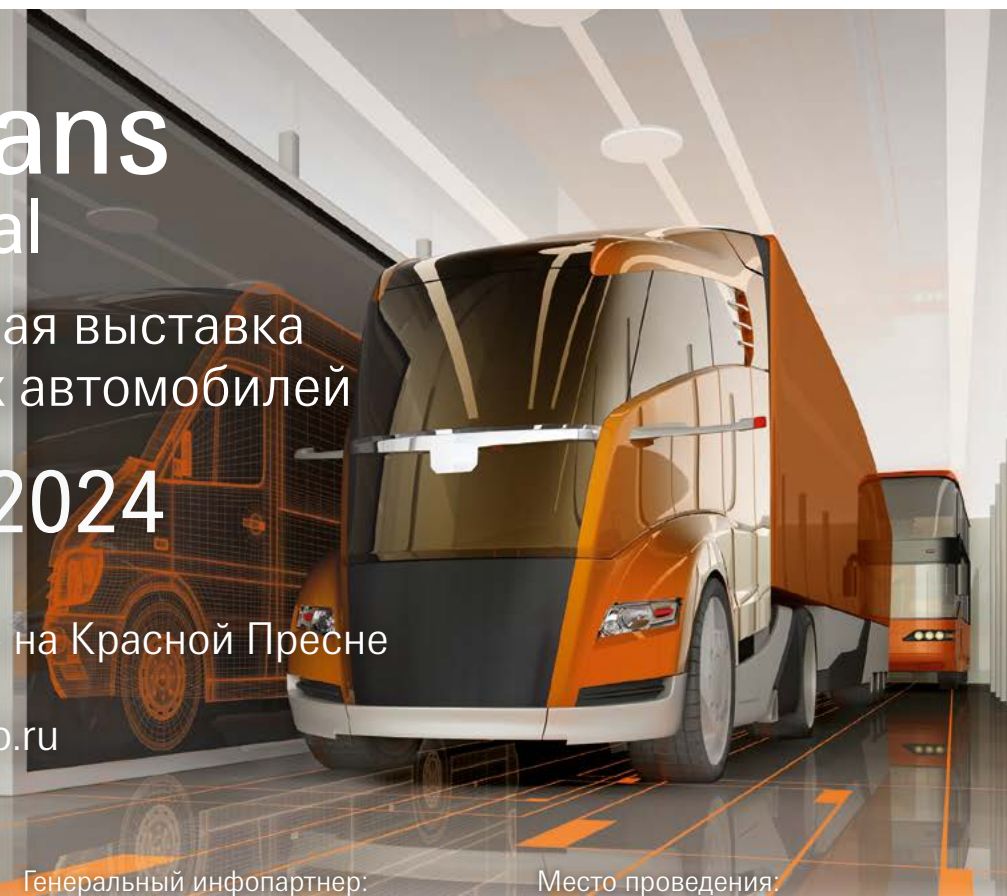
ITEMF
EXPO

Генеральный инфопартнер:

Зарулем

Место проведения:

ЭКСПОЦЕНТР



BOLSHOY

TEST-DRIVE

33 ЕДИНИЦЫ спец
техники

выставочная
экспозиция:

БОЛЕЕ 50 ЕДИНИЦ



ДЛЯ СОБСТВЕННИКОВ
автопарков (спецтехника,
коммерческий транспорт)

**ДЛЯ МЕХАНИКОВ,
ОПЕРАТОРОВ СПЕЦТЕХНИКИ**



1 — 4 ОКТЯБРЯ С 10:00 ДО 18:00 ЭКСПО-ЕКАТЕРИНБУРГ

ДЛЯ ЧЕГО НЕОБХОДИМО ПОСЕТИТЬ МЕРОПРИЯТИЕ:

- ознакомиться с рынком спецтехники от ведущих поставщиков
- сравнить несколько моделей в работе (оцениваем двигатель, гидравлику, кабину)
- рассчитать на месте предварительные условия приобретения техники в лизинг
- получить подарки, скидки, специальные предложения на приобретение техники

ЧТО ТЕСТИРУЕМ:

Гусеничный экскаватор
Колесные экскаваторы
Экскаваторы погрузчики
Фронтальные погрузчики
Мини экскаваторы и погрузчики
Вилочные погрузчики
Краново-манипуляторные установки (КМУ)
Самосвалы и тягачи
Среднетоннажные грузовые автомобили
Цельнометаллические фургоны
Пикапы, кроссоверы и легковые автомобили

НА ПЛОЩАДКЕ:

Большая песочница
Паллеты и покрышки
Биг - бэги с песком



ЗАПИСЬ НА УЧАСТИЕ:

- онлайн
- на площадке (парковка ЭКСПО)
- на стойке регистрации в главном павильоне



тел: +7(343) 346-70-99