

СПЕЦТЕХНИКА

И ТРАНСПОРТ

№ 5-6

ИЮНЬ-
ИЮЛЬ



JAC
MOTORS



FOTON



SITRAK



ГРУЗОМОЛЛ

ОФИЦИАЛЬНЫЙ ДИЛЕР



грузовые и легковые автомобили | спецтехника | запчасти | сервис

АВТОМОБИЛЬНАЯ
СТОЛИЦА
УРАЛА

ГРУЗОМОЛЛ-
дилерский центр
грузовой техники
на Урале

СТР. 12



АВТОМОБИЛЬНАЯ
СТОЛИЦА
УРАЛА



ДЕНЬ СТРОИТЕЛЯ

Самая большая выставка
спецтехники в Екатеринбурге

10 АВГУСТА

в самом центре города
на проспекте Ленина!

- **150 единиц техники**
в самом центре города!
- **шоу** строительной
техники
- **конкурс операторов**
спецтехники
«Золотой ковш»
- **шоу грузовиков**
(new!)
- **тест-драйв**

Организатор

СПЕЦТЕХНИКА
И ТРАНСПОРТ

Генеральный партнер

ГРУЗОМОЛЛ
ОФИЦИАЛЬНЫЙ ДИЛЕР

Оргкомитет: 346-70-99 | lider@media-l.ru

ЧЕТРА

ВРЕМЯ СОЗДАВАТЬ

ТЕХНИКА
ЗАПЧАСТИ
СЕРВИС

Официальный дилер
ООО Компания "УРАЛПРОМСЕРВИС"

г. Берёзовский,
Режевской тракт, 15-й км/12
+ 7 (343) 379-00-77
WWW.UPS7.RU



СПЕЦНОВОСТИ

- Российский производитель специализированной техники выпустит металлоконструкции для моста в Марий Эл
- Политранс за время работы выпустил 12 тыс. ед. тяжеловозной прицепной техники
- Как прошла международная конференция Dongfeng Global Partners Summit 2024
- Экскаватор Четра е330 удостоился золотой медали в Кузбассе
- Mayer Cargoline показал новый самосвальный полуприцеп
- Крупный холдинг по производству молока приобрел российскую технику для транспортировки сырья
- Российский производитель специализированной техники продолжает оснащать своим оборудованием склады
- В отраслях российского специализированного машиностроения наблюдается разнонаправленная динамика
- Российский завод представил обновленный самосвал ТОНАР Т-45
- Экономичней и производительней. Новый Четра Т30.03
- Ассоциация «Росспецмаш» организовала деловую миссию российских производителей специализированной техники в Бразилию
- UMG выводит на рынок новую линейку российских бульдозеров
- Зауральские машиностроители обсудили кадровые проблемы отрасли
- Курганские и челябинские машиностроители подписали соглашение о сотрудничестве
- РОСТЕХ поставил МЧС первую партию вездеходов ТМ-140

СПЕЦРЕЛИЗ

- 10 В уникальном Музее истории трактора появились раритетные экспонаты
- 11 Техника UMG открыла Национальный конкурс механизаторов дорожно-строительной отрасли 2024
- 18 Рынок грузовой техники: жизнь после пика
- 16 MAGSTRONG – движение вперед
- 24 Строительная техника: рынок качественных перемен
- 28 Машиностроительный завод «Тонар» в 2024 году увеличит объем продаж полуприцепов в полтора раза

ПОСТРЕЛИЗ

- 31 «Русбизнесавто» завоевал две награды конкурса инноваций на «СТТ EXPO»
- 34 Зауральские и челябинские машиностроители договорились о сотрудничестве
- 39 В Пензе открылся новый дилерский центр грузовой, специальной техники и автобусов
- 40 EXPO 2024: прорыв в выставочной индустрии России
- 44 Качество проверено Кузбассом: итоги выставки «Уголь России и Майнинг-2024»

ПРЕССРЕЛИЗ

- 32 В России стартуют продажи нового 12-тонного грузовика AMBERTRUCK SM
- 33 Впервые: Ростсельмаш представляет дорожно-строительную технику
- 35 Газель отмечает 30-летний юбилей
- 37 95 лет труда на благо России

ТЕМА НОМЕРА

- 12 АВТОМОБИЛЬНАЯ СТОЛИЦА УРАЛА
- 33 Впервые: Ростсельмаш представляет дорожно-строительную технику



**«СПЕЦТЕХНИКА И ТРАНСПОРТ»
WWW.SPEC-TECHNIKA.RU - ЭТО:**

- успешная работа на информационном рынке более 20 лет
- 50 000 подписчиков на электронную версию журнала
- участие более чем в 50 лучших профильных выставках России и СНГ

Адрес редакции; Адрес издателя:
620078, Свердловская обл., г. Екатеринбург,
ул. Коминтерна, д 16, оф. 812а
Тел./факс: (343) 346-70-99
lider@media-l.ru
www.spec-technika.ru

Учредитель и издатель:
Екатерина Рамильевна Хафизова

Главный редактор: Екатерина Рамильевна Хафизова
lider@media-l.ru

Корректор: У. А. Смирнова

Дизайнер: Георгий Мартыненко
liberty-studio@bk.ru

Специалисты отдела рекламы:
Денис Салахов, mb@media-l.ru

Специалист по работе с выставочными компаниями:
Е.В. Рубщикова, lider@media-l.ru

Отпечатано: 000 «АртесПринт»
г. Екатеринбург, ул. Ухтомская, 45

Выход в свет: 17 мая 2024 года

Тираж: 10 000 экз.

Свидетельство о регистрации средства массовой информации ПИ ФС77-82874 от 04.03.2022 года выдано Федеральной службой по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций

Периодичность выхода журнала: 7 раз в год

Цена свободная

Распространение: рассылка по Уральскому (в том числе ХМАО, ЯНАО), Приволжскому, Сибирскому, Центральному, Северо-Западному, Дальневосточному, и Южному федеральным округам.

При перепечатках ссылка на журнал «Спецтехника и транспорт» обязательна. Рекламируемые товары подлежат обязательной сертификации. Редакция не несет ответственности за содержание рекламных материалов.

Редакция может не разделять точки зрения авторов публикуемых материалов, не обязана вступать в переписку и предоставлять справочную информацию.

6+

Оператор специализированных
выставок
и мероприятий

Учредитель информационного портала
и издатель журнала
«Спецтехника и транспорт»

Организатор ежегодного городского праздника
«День строителя» в составе рабочей группы
Свердловской области

СПЕЦТЕХНИКА
И ТРАНСПОРТ

100+
**TECHNO
BUILD**
IX Международный
строительный форум
и выставка

**ДЕНЬ
СТРОИТЕЛЯ**

РОССИЙСКИЙ ПРОИЗВОДИТЕЛЬ СПЕЦИАЛИЗИРОВАННОЙ ТЕХНИКИ ВЫПУСТИТ МЕТАЛЛОКОНСТРУКЦИИ ДЛЯ МОСТА В МАРИЙ ЭЛ



Краснокамский ремонтно-механический завод (входит в Ассоциацию «Росспецмаш») изготовит металлоконструкции для моста в Республике Марий Эл. Весь процесс производства займет четыре месяца.

27 сварных балок и 24 консольные плиты (настил), скрепленные высокопрочными болтами, позволят провести капитальный ремонт автомобильного моста через реку Ронга в Советском районе республики Марий Эл. Общая длина моста — 50 метров. Мост включён в нацпроект «Безопасные качественные дороги», ввести в эксплуатацию его планируют уже в 2024 году.

Для роботизированной сварки главных балок шириной 2500 мм и высотой 1000 мм была разработана технологическая оснастка весом около 5 тонн — почти равная по весу самим балкам, потому что для сварки конструкций такой высоты нет стандартного оборудования. Для увеличения производительности и скорости выполнения заказа настил и балки будут сваривать по отдельности, а затем соединять.

Дмитрий Теплов, директор КРМЗ:

— В Республике Марий Эл в последние два года идет плановое обновление дорожной инфраструктуры и запланирован ремонт более чем десятка мостов. Сроки, которые отводят на производство металлоконструкций, как правило, небольшие, поэтому и требуется совокупность металлообрабатывающих технологий и оптимизация производительности. Сегодня КРМЗ уже накопил большой опыт в изготовлении самых разных нестандартных элементов мостов и транспортных развязок, а также в производстве мостов целиком.

В процессе изготовления элементов моста на КРМЗ задействуют лазерную резку металла, роботизированную и автоматическую сварку, а также сварочный трактор — аппарат для автоматизированной сварки под флюсом.

За последние три года на КРМЗ изготовили конструкции вантового моста в Красноярском крае, автомобильный мост в Иркутской области, павильоны для надземных переходов над несколькими путепроводами в Перми, обтекатели для моста через реку Чусовую в Пермском крае и т.д.

ПОЛИТРАНС ЗА ВРЕМЯ РАБОТЫ ВЫПУСТИЛ 12 ТЫС. ЕД. ТЯЖЕЛОВОЗНОЙ ПРИЦЕПНОЙ ТЕХНИКИ

Компания «Политранс» (входит в Ассоциацию «Росспецмаш») за 24 года своей работы выпустила порядка 12 000 единиц техники. За последние 10 лет производство завода выросло на 44%, а в 2023 было выпущено более 1000 единиц техники.



Идет постоянная модернизация производства: устанавливаются новые станки с ЧПУ, роботизированные линии раскроя металла, появилась новая окрасочная камера. В компании работают более 600 специалистов.

Предприятие сообщает, что отгрузки запланированы практически на весь 2024 год.

Компания также является первым в России производителем транспортной системы для перевозки экскаваторов до 400 тонн.

КАК ПРОШЛА МЕЖДУНАРОДНАЯ КОНФЕРЕНЦИЯ DONGFENG GLOBAL PARTNERS SUMMIT 2024

В рамках международной конференции DONGFENG GLOBAL PARTNERS SUMMIT 2024, проведенной в Китае собрались мировые партнеры и дистрибьюторы бренда, а также эксперты и представители бизнес-сообщества.

26 апреля в Китае прошла важная международная конференция, собравшая более 300 зарубежных дилеров, партнеров и представителей СМИ из почти 100 стран. Мероприятие было приурочено к представлению новейших исследований и разработок, актуального модельного ряда грузовой техники, а также ключевых технологий легковых и коммерческих автомобилей Dongfeng.

Участники конференции обсудили ряд ключевых тем, включая новейшие технологии двигателей, тенденции в области электромобилей и стратегии устойчивого развития. Они также поделились своим опытом и идеями для улучшения сотрудничества и совместной работы. На конференции компания «GTS ДИСТРИБУЦИЯ» была удостоена престижной награды «Лучший дистрибьютор по качеству работы в России».

«Для нас особенно важно быть отмеченными именно в этой номинации, так как качество работы и удовлетворенность партнёров, дилеров и клиентов — главный приоритет компании «GTS ДИСТРИБУЦИЯ». Мы благодарим компанию Dongfeng Motor Corporation за доверие и совместную работу по продвижению марки Dongfeng в России.»

Директор GTS Дистрибуции, Максим Шишко



ЭКСКАВАТОР ЧЕТРА Е330 УДОСТОИЛСЯ ЗОЛОТОЙ МЕДАЛИ В КУЗБАССЕ



Гусеничный экскаватор ЧЕТРА Е330 завоевал золотую медаль и диплом конкурса «Лучший экспонат» им. академика В.В. Некрасова в рамках XXXII Международной специализированной выставки «Уголь России и Майнинг», проводившейся 4-7 июня 2024 года в г. Новокузнецк (Кемеровская область). Технике производства ООО «ЧЕТРА» не было равных в номинации «Дорожно-строительные и карьерные комплексы, машины и механизмы, экскаваторы, погрузчики, землеройные и планировочные машины».

В конкурсную комиссию входили: представители правительства Кемеровской области, Торгово-промышленная палата Кузбасса, ведущие специалисты промышленных предприятий и профильных НИИ, дирекция выставочного центра «Кузбасская ярмарка». Они оценивали: спрос на промышленную продукцию, качество, подтвержденное сертификатами, новизну, уникальность, экологическую безопасность, эксплуатационную надежность и производственное освоение техники. Экскаватор ЧЕТРА Е330, по мнению экспертов, соответствует всем этим критериям.

Примечательно, что компания ЧЕТРА участвовала в таком состязании впервые и сразу добилась успеха. Среди конкурентов нашей компании были предприятия-производители из Москвы, Красноярска, Екатеринбурга, Кемерово, Омска, Томска, Новосибирска, Иркутска, Норильска, Хакасии, Московской и Ивановской областей. Наш экскаватор стал одним из привлекательных экспонатов выставки в хмурую кузбасскую погоду: ковш машины наполнили сочными апельсинами. Он играл роль ай-стоппера: никого не оставил равнодушным, у каждого возникало желание сфотографироваться на его фоне.

MAYER CARGOLINE ПОКАЗАЛ НОВЫЙ САМОСВАЛЬНЫЙ ПОЛУПРИЦЕП

MAYER Cargoline представил новую модель самосвального полуприцепа в рамках выставки COMvex, которая проходит с 28 по 31 мая в МВЦ «Крокус Экспо». Новый полуприцеп отличается большой грузоподъемностью, улучшенной маневренностью и высокой прочностью.

Новый полуприцеп Mayer Cargoline укомплектован 4-мя осями грузоподъемностью 9 тонн каждая, что позволило улучшить его массо-габаритные показатели и повысить показатели эффективности грузоперевозки.

Надежная рама полуприцепа, разработанная в собственном конструкторском центре, сварена из высокопрочной стали и усилена с расчетом на жесткие условия эксплуатации. Толщина полки рамы составляет 16 мм, усиленная плита сцепки имеет толщину 10 мм и комплектуется двухдвухмассовым заменяемым шкворнем, фиксирующимся в 2-х положениях.

Полуприцеп оснащается пневматической подвеской, а также подъемными передней и задней осями с управлением из кабины, что позволило улучшить



маневренность, уменьшить износ шин и тормозных колодок, а максимальная устойчивость при боковых кренах была достигнута за счет оптимальных размеров кузова и заниженного центра тяжести. На полуприцеп устанавливается тормозная система с EBS и системой мониторинга Axis Load, что делает контроль работы полуприцепа более удобным. Тормозные механизмы барабанного типа.

Кузов нового самосвального полуприцепа объемом 34 м³ имеет полукруглую форму half-pipe. Рабочая площадка-балкон выполнена из алюминия и установлена на шасси, что позволяет ей оставаться на месте при подъеме кузова, механизм держателя двух запасных колес расположен на передней стенке кузова. Полуприцеп снабжен автоматическим замком фиксации опущенного кузова, задний борт имеет клапан с автоматическим открыванием/запиранием и плотно примыкает к кузову, не образуя щелей.

Гидравлическая система нового самосвального полуприцепа состоит из гидроцилиндра с нижним креплением, расположенным в передней части полуприцепа с рабочим давлением до 250 бар, и может эксплуатироваться при температуре до -50°C. Конструкция оси опрокидывания кузова не требует обслуживания.

Прочность конструкции кузова новинки обусловлена верхними усилителями из высокопрочной стали толщиной 6 мм. Сам кузов состоит из 3-х цельных частей, согнутых на гибочном прессе и сваренных автоматической сваркой. Боковые стенки кузова имеют гибы, образующие дополнительные ребра жесткости.

Все стальные элементы полуприцепов Mayer Cargoline перед покраской проходят обязательную двукратную дробеструйную обработку и покрываются износостойкой твердой эмалью.

Новый самосвальный полуприцеп Mayer Cargoline предназначен для работы в тяжелых условиях стройплощадок и карьеров и дополнит модельный ряд самосвальной техники, выпускаемой на предприятии.

КРУПНЫЙ ХОЛДИНГ ПО ПРОИЗВОДСТВУ МОЛОКА ПРИОБРЕЛ РОССИЙСКУЮ ТЕХНИКУ ДЛЯ ТРАНСПОРТИРОВКИ СЫРЬЯ

Компания «Вологодские машины» (входит в Ассоциацию «Росспецмаш») отгрузила партию полуприцеп-цистерн в Центральный федеральный округ России для крупного молочного холдинга.

Внутренняя емкость цистерн, разделенная на 4 секции с автономными люками, изготовлена из нержавеющей стали. Объем составляет 24 000 литров. Есть система мойки. Дынышки внутренней колбы и наружные — торосферические.

Опоры, стяжные кольца и наружная обшивка также выполнены из нержавеющей стали.

На шасси полуприцепа установлены трехосный осевой агрегат BPW, усиленная пневматическая подвеска, механический двухсторонний подъемный механизм первой оси.

РОССИЙСКИЙ ПРОИЗВОДИТЕЛЬ СПЕЦИАЛИЗИРОВАННОЙ ТЕХНИКИ ПРОДОЛЖАЕТ ОСНАЩАТЬ СВОИМ ОБОРУДОВАНИЕМ СКЛАДЫ



Краснокамский ремонтно-механический завод (входит в Ассоциацию «Росспецмаш») изготовил два перегрузочных дока для центрального склада фармацевтических материалов сети «Планета здоровья» в Пермском крае. Два разнокомплектных дока позволяют отгружать лекарства как в полноразмерные фуры, так и малотоннажные грузовые автомобили.

Первый перегрузочный док — универсальный, предназначен для работы с разнотипным транспортом. Он состоит из перегрузочного тамбура, уравнительной платформы, герметизатора проема (докшелтера) с дополнительным тентом для работы с низкими машинами и направляющих для колес. Второй док предназначен только для фур и состоит из минидоклевеллера (уменьшенной уравнительной платформы), герметизатора проема и направляющих для колес.

Загрузка машин на складе проводится ручными рохлями, поэтому всё оборудование STL из облегченной серии.

Дмитрий Теплов, директор КРМЗ:

— Вместо двух одинаковых решений, которые планировались изначально, мы предложили разделить транспортные потоки, обслуживающие работу склада. Так мы сэкономили заказчику средства и оптимизировали погрузочные процессы. Разделение транспортных потоков сократит время отправки лекарств в аптеки по всему Пермскому краю и ускорит доставку интернет-заказов, что тоже очень важно для современного ретейлера фармпрепаратов.

Площадь центрального склада аптечной сети «Планета здоровья» в Пермском крае — более 6000 кв.метров, он обслуживает работу более чем 200 аптек сети во всем регионе. Всего сеть насчитывает 2350 аптек в 50 регионах России.

Уравнительные платформы компенсируют разницу высот между полом склада и кузовом грузовых машин. Складские погрузчики свободно заезжают по ним в грузовик и обратно. Докшелтеры — устройства для герметизации пространства между грузовиком и складским помещением, они защищают склад от перепадов температур во время погрузочных работ.

В ОТРАСЛЯХ РОССИЙСКОГО СПЕЦИАЛИЗИРОВАННОГО МАШИНОСТРОЕНИЯ НАБЛЮДАЕТСЯ РАЗНОНАПРАВЛЕННАЯ ДИНАМИКА

Заседание Совета директоров Ассоциации «Росспецмаш» прошло в Москве 18 июня. Участниками мероприятия стали руководители заводов по выпуску



сельскохозяйственной, строительно-дорожной, прицепной техники, пищевого оборудования и комплектующих, руководители и сотрудники аппарата Ассоциации «Росспецмаш».

Эксперты обсудили положение дел в отраслях специализированного машиностроения и перспективы их развития.

Говоря про сельхозмашиностроение, участники отметили, что низкая доходность аграриев негативно влияет на отгрузки и производство сельхозтехники. Ассоциация «Росспецмаш» неоднократно выдвигала свои предложения по поддержке аграрного бизнеса и заводов, но пока в этом направлении конкретных шагов не последовало.

Производители строительно-дорожной техники демонстрируют показатели выпуска продукции на уровне прошлых годов. Одной из главных для них проблем, как и для других предприятий, является агрессивный импорт, объемы которого в последние годы растут.

Российские компании прицепного машиностроения в текущем году продолжают существенно наращивать отгрузки и производство.

Отечественные заводы пищевого оборудования в целом тоже показывают положительную динамику. Доля российских игроков растет по сравнению с 2023 годом, но в ряде сегментов наблюдается снижение продаж.

Участники заседания обсудили и другие вопросы, среди которых меры по защите внутреннего рынка, реализация механизмов промышленной ипотеки и поддержки станкостроителей, необходимость обмена статистической информацией.

В завершение мероприятия Совет директоров рассмотрел вопрос о вступлении в ряды Ассоциации новых компаний. Кандидатуры в действительные члены ООО «Техна», ООО «Приокский Машиностроительный Завод» были одобрены и рекомендованы к вынесению на голосование Общего собрания Ассоциации.

Компании «КРОНЕ Русь», «Автореборд (ИП «Штурман И.В.)» и «Торговый дом «Омскгидропривод» были приняты в ассоциированные члены.

РОССИЙСКИЙ ЗАВОД ПРЕДСТАВИЛ ОБНОВЛЕННЫЙ САМОСВАЛ ТОНАР Т-45

Завод «Тонар» (входит в Ассоциацию «Росспецмаш») во время презентации новинок техники на своей площадке представил обновленный шарнирно-сочлененный самосвал Тонар Т-45.

Полноприводный трехосный самосвал с межколесными и межосевыми блокируемыми дифференциалами рассчитан на транспортировку 45 тонн груза. Техника оснащена мостами производства «Тонар».

Изменения коснулись целого ряда узлов и агрегатов.

Были установлены новые опытные гидропневматические стойки передней подвески, которые обеспечивают плавность хода. Передняя рама удлинена на 320 мм для возможности установки АКПП FastGear с ретардером.



Завод установил многодисковые тормоза на всех мостах с единой системой охлаждения и новым радиаторным блоком за кабиной самосвала. Гидравлическая система подъема кабины с электронасосом заменила электрические актуаторы импортного производства.

Аккумуляторные батареи перенесены из кабины в крылья, что облегчает ремонт и позволяет откидывать кабину на большой угол без их снятия. Также установлен отечественный распределитель гидросистемы, взамен итальянского.

Для работы в северных регионах специалисты завода оборудовали модель выхлопной системой с переключателем между обогревом кузова и выхлопной трубой, что обеспечивает задний обзор в сильные морозы.

ЭКОНОМИЧНЕЙ И ПРОИЗВОДИТЕЛЬНЕЙ. НОВЫЙ ЧЕТРА Т30.03



Компания ЧЕТРА продолжает разработку передовых моделей бульдозеров для горнодобывающих предприятий. Новый гусеничный бульдозер ЧЕТРА Т30.03 успешно прошел испытания на полигоне АО УК «Кузбассразрезуголь». По объему перемещенной породы и расходу топлива, Т30 показал себя более выгодным, чем аналогичная американская техника. Наша машина оказалась экономичней и производительней на 18% и 26% соответственно. На днях стартовал серийный выпуск бульдозеров ЧЕТРА Т30.03, в ближайшие недели машины будут доступны для заказа по всей стране.

ЧЕТРА Т-30 является следующим поколением техники, призванным заменить предыдущие модели бульдозеров ЧЕТРА Т25. Вес машины составляет 52 тонны, а мощность двигателя – 507 л. с. Машина оснащена дизельным двигателем ТМЗ 8523. Новая модель имеет инновационную двухпоточную трансмиссию с блокируемым гидротрансформатором, что обеспечивает повышенный КПД трансмиссии, улучшенные тяговые характеристики и увеличивает производительность. В стандартной комплектации Т30.03 оснащен отвалом

объемом 13,7 м³, но опционально можно выбрать отвалы объемом 17 м³ или 22 м³, а также одно- или трехзубый рыхлитель, или тяговую лебедку.

Среди других особенностей модели можно выделить гидростатический привод вентилятора для поддержания оптимальной температуры моторного отсека, автоматическую систему смазки узлов рабочих органов и семикатковую ходовую систему, которая уменьшает удельное давление на грунт и увеличивает сцепление гусениц с поверхностью. ЧЕТРА Т30 может работать в экстремальных температурных условиях от -50 до +35 градусов по Цельсию. Бульдозер оснащен премиум-кабиной, управление осуществляется при помощи джойстиков, а диагностический дисплей и система видеонаблюдения обеспечивают безопасность работы оператора. Кроме того, специалисты ЧЕТРА разработали модификацию Т30 с дистанционной системой управления.

ЧЕТРА. Сделано в России. Работает по всему миру.

АССОЦИАЦИЯ «РОСПЕЦМАШ» ОРГАНИЗОВАЛА ДЕЛОВУЮ МИССИЮ РОССИЙСКИХ ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ СПЕЦИАЛИЗИРОВАННОЙ ТЕХНИКИ В БРАЗИЛИЮ



Ассоциация «Росспецмаш» организовала деловую миссию российских производителей сельскохозяйственной техники и пищевого оборудования в Бразилию при поддержке Торгового представительства России в этой стране.

В состав делегации вошли компании Ростсельмаш, «Алтайлесмаш», «Краснокамский РМЗ», «Пегас-Агро» и «Мельинвест». В рамках деловой миссии российские производители провели переговоры с ведущими сельскохозяйственными ассоциациями и руководителями штатов Бразилии, с местными потенциальными партнерами, а также посетили плантации крупнейших производителей сельскохозяйственных культур: хлопка, сои, кукурузы. Кроме того, машиностроители ознакомились с работой технологических парков.

Деловая программа включала и участие в одной из крупнейших сельскохозяйственных выставок Бразилии – Bahia Farm Show, которая прошла в штате Баия. На выставке был представлен коллективный информационный стенд российских заводов.

12 июня компании совместно с Ассоциацией «Росспецмаш» провели конференцию «Новые технологии российского машиностроения для решения актуальных проблем сельского хозяйства Бразилии». Российские производители представили свои инновационные технологические решения для агропромышленного комплекса Бразилии.

По итогам конференции представители Министерства сельского хозяйства штата Баия выразили интерес к развитию сотрудничества с производителями сельскохозяйственной техники и пищевого оборудования из России.

Директор Ассоциации «Роспецмаш» Алла Елизарова отмечает, что российские производители специализированной техники активно ищут и осваивают новые рынки. Машиностроители видят перспективы для экспорта своей продукции в страны Южной Америки.

UMG ВЫВОДИТ НА РЫНОК НОВУЮ ЛИНЕЙКУ РОССИЙСКИХ БУЛЬДОЗЕРОВ



В 2024 году компания UMG (входит в Ассоциацию «Роспецмаш») выпускает на рынок первую модель своей новой линейки спецтехники – современный бульдозер D16H 10-го тягового класса для широкого спектра земляных работ. Премьерный показ новинки состоялся в конце мая в Москве.

Эксклюзивная разработка инженеров UMG стала стартом в новой для компании сфере производства специальной техники. Бульдозер обладает необходимой спецификацией для выполнения земляных работ в промышленном, дорожном, нефтегазовом, гидротехническом строительстве. Машина успешно справляется с земляными работами на грунтах I – III категорий, для более сложных участков IV категории (тяжелой глины, вечномерзлых грунтов и проч.) требуется установка рыхлителя. Функционально агрегат предназначен для использования на большей части территории РФ, подходит для природно-климатических условий практически во всех регионах страны.

Как считают в UMG, модель будет востребована рынком и сможет конкурировать с известными брендами.

«Бульдозеры – один из основных сегментов дорожно-строительной техники – и сегодня рынок, в силу известных причин, испытывает определенный недостаток в предложении. И мы представляем потребителю оригинальную, самостоятельную версию такого вида землеройной машины. Более того, UMG готова к производству достаточного количества бульдозеров этой линейки, чтобы в ближайшей перспективе не только насытить рынок, но и занять лидирующие позиции», – прокомментировал демонстрацию нового продукта генеральный директор UMG Игорь Кульган.

Производственный функционал бульдозера D16H: послойное срезание, разравнивание, перемещение горных пород и сыпучих материалов, снятие плодородного поверхностного слоя грунта, разработка каналов, зачистка пологих откосов, сооружение насыпей, планировка площадей, трасс и ряд других профильных работ. Он оснащен современным двигателем эксплуатационной мощностью 190 л.с. с предпусковым жидкостным подогревателем. Имеет на борту гидростатическую трансмиссию, которая обеспечивает тяговое усилие в 270 кН (в модификациях – тяга до 300 кН и скорость до 11,5 км/ч).

В базовом исполнении машина оснащается полусферическим отвалом объемом 5,3 м³ и прицепным устройством. Дополнительно может быть

установлен однозубый рыхлитель параллелограммного типа с глубиной рыхления до 0,5 м. Кроме того, производитель предлагает ряд вариантов комплектации на усмотрение заказчика. Так, кабина может быть оборудована внешним силовым каркасом FOPS-ROPS. Как современный модернизированный продукт, бульдозер базово управляется джойстиком, включена климатическая система с отопителем, кондиционером и салонным воздушным фильтром, для машиниста предусмотрено комфортабельное сиденье, люк в крыше.

В настоящее время специалисты UMG заканчивают последние опытные испытания модели. Первые бульдозеры D16H появятся в продаже в 4-ом квартале 2024 года. Другие образцы линейки находятся в разработке, компания обещает представить их в ближайшее время.

ЗАУРАЛЬСКИЕ МАШИНОСТРОИТЕЛИ ОБСУДИЛИ КАДРОВЫЕ ПРОБЛЕМЫ ОТРАСЛИ

Заседание членов регионального совета Курганского РО Союза машиностроителей России состоялось 31 мая на территории АО «Курганские прицепы». Это первая выездная встреча с момента избрания на пост председателя регионального отделения СоюзМаш России Игоря Гиске, генерального директора АО «Курганмашзавод» (предприятие входит в холдинг «Высокоточные комплексы» Госкорпорации Ростех).

Руководители ведущих промышленных предприятий и профильных учебных заведений области прошли с экскурсией по производственным цехам «Курганских прицепов», увидели, как создается продукция, внедряются элементы «Бережливого производства». Генеральный директор акционерного общества Александр Тупицын рассказал о приоритетных направлениях развития своего бизнеса, ориентированного на технологичность продукции и потребительский спрос.

Машиностроители обсудили главные проблемы отрасли, среди которых особенно остро стоит потребность в высококвалифицированных кадрах, повышение престижа инженерного образования. Прозвучали предложения по решению этих вопросов: речь о ранней профориентации школьников, повышении качества высшего образования по машиностроительным дисциплинам, формировании патриотического отношения к своей малой Родине, гордости за Курганскую область, где сосредоточены мощные производственные предприятия, продукция которых создает славу и мощь России.

Члены регионального совета наметили провести ряд совместных мероприятий – организовать конкурсы профессионального мастерства среди основных рабочих и инженерно-технических работников, провести спартакиаду руководящего состава промышленных предприятий Зауралья и другие.

КУРГАНСКИЕ И ЧЕЛЯБИНСКИЕ МАШИНОСТРОИТЕЛИ ПОДПИСАЛИ СОГЛАШЕНИЕ О СОТРУДНИЧЕСТВЕ

В рамках деловой части программы «ИННОПРОМ-2024» в присутствии губернатора Челябинской области Алексея Текслера состоялось подписание Соглашения о сотрудничестве между Челябинским и Курганским региональными отделениями Союза машиностроителей России.

«Южноуральские автопроизводители заинтересованы в расширении сотрудничества с Курганской областью. Эти пожелания были озвучены нам представителями предприятий во время проведения «Дней поставщика». Мы всегда прислушиваемся к пожеланиям коллег, и сегодня закладываем фундамент будущих плодотворных отношений между предприятиями соседних областей», – подчеркнул председатель Челябинского отделения СоюзМаш России, генеральный директор Автозавода «УРАЛ» Павел Яковлев.



Стороны договорились содействовать развитию отечественного машиностроительного комплекса, повышению квалификации кадров промышленных предприятий, формированию современной системы обучения, совместно проводить форумы и конференции, проявлять инициативу в выстраивании новых кооперационных связей между предприятиями регионов.

Председатель Курганского отделения СоюзМаш России, генеральный директор АО «Курганмашзавод» (входит в холдинг «Высокоточные комплексы» Госкорпорации Ростех) Игорь Гиске отметил: «В Зауралье сосредоточены десятки промышленных предприятий, которые производят продукцию, востребованную на отечественном и мировом рынках. Имеющиеся компетенции создают огромный потенциал для межрегионального сотрудничества, взаимодействия в вопросах развития производственных систем, продвижении новых идей и разработок».

РОСТЕХ ПОСТАВИЛ МЧС ПЕРВУЮ ПАРТИЮ ВЕЗДЕХОДОВ ТМ-140

Холдинг «Высокоточные комплексы» Госкорпорации Ростех поставил МЧС России первую партию гусеничных вездеходов ТМ-140. Машины предназначены для работы на Крайнем Севере – в Чукотском автономном округе. Техника изготовлена на «Курганмашзаводе».

ТМ-140 – снегоболотоход, который создан специально для бездорожья. Машина обладает высокой проходимостью и может преодолевать пересеченную местность с уклонами и подъемами до 30 градусов, а также плавать со скоростью 4 км/ч. Эти характеристики значительно расширяют возможности спасателей во время эксплуатации машин в труднодоступных районах.



«Снегоболотоходы производства «Курганмашзавода» обладают традиционными, фирменными чертами российской техники – надежностью и неприхотливостью. Машины этого типа не раз показывали себя в деле. Например, вездеходы прошли подконтрольную эксплуатацию в условиях Крайнего Севера. Испытания подтвердили высокую проходимость ТМ-140, а также надежность и эффективность работы при низких температурах. Сегодня по контракту с МЧС России поставлены первые машины. До конца года предприятие планирует передать заказчику еще несколько партий вездеходов», – сказали в Ростехе.

Машина обладает грузоподъемностью до четырех тонн, запасом хода 550 км. Еще одна особенность ТМ-140 – модульная конструкция. Вездеход оборудован универсальной грузовой платформой, на которую можно устанавливать различные модули и технологическое оборудование, например, жилой блок, ремонтную мастерскую или кран-манипулятор. Это позволяет быстро адаптировать машину для специальных задач.

Специальную технику уже используют десятки российских заказчиков – нефте- и газоперерабатывающие компании, предприятия геологоразведки и муниципального обслуживания отдаленных районов Крайнего Севера. Весной машины этого типа помогали людям из населенных пунктов Зауралья, пострадавшим от наводнения. Вездеходы доставляли воду и продукты в деревни Курганской области и была готова эвакуировать людей в случае опасности.

КРУПНАЯ ПОСТАВКА ЧЕТРА МКСМ МОСКОВСКИМ КОММУНАЛЬЩИКАМ



На днях первые 20 единиц мини-погрузчиков ЧЕТРА МКСМ 1200М с навесным оборудованием поступили в распоряжение крупнейшей дорожно-коммунальной организации – ГБУ «Автомобильные дороги» (г. Москва). Благодаря дополнительному навесному оборудованию (щетка дорожная, снегоочиститель шнекороторный, вилы грузовые, отвал с гидравлическим поворотом) спецтехника будет задействована для содержания в должном порядке дорог, тротуаров и общественных пространств столицы и летом, и зимой.

Передача техники была осуществлена в рамках заключенного крупного контракта с партнером «Меркатор Холдинг» на поставку в 2024 г. партии из 150 мини-погрузчиков ЧЕТРА МКСМ 1200М для нужд ГБУ «Автомобильные дороги».

«Данная поставка и конечный потребитель очень важны для нашей компании, поэтому мы будем тщательно соблюдать дальнейший график отгрузок, а наши коллеги из сервисного подразделения - ООО «СЕРВИС-ЧЕТРА» - своевременно обеспечивать гарантийное и сервисное обслуживание поставленных мини-погрузчиков ЧЕТРА МКСМ. Надеюсь, в скором времени жители и гости столицы смогут чаще встречать наши мини-погрузчики на улицах Москвы, а город станет еще чище и красивее», – сообщил Александр Васильев, директор по продажам коммунальной техники ООО «ЧЕТРА».

В уникальном Музее истории трактора появились раритетные экспонаты

Вечером 18 мая, когда двери музеев обычно закрыты, Научно-технический музей истории трактора собрал большое количество гостей на празднование Международного дня музеев.

За несколько месяцев до «Ночи музеев» исполнительный директор ООО «ЧЕТРА» Владимир Антонов предложил своим друзьям и бизнес-партнерам, неравнодушным к истории отечественного тракторного машиностроения, сделать благородное дело — помочь Музею истории трактора приобрести четыре раритетных экспоната — тракторы ДТ-54 Волгоградского тракторного завода (найден в Чебоксарском районе Чувашии), ТТ-2 Юргинского машиностроительного завода (обнаружен в Хабаровском крае), Т-25 Владимирского тракторного завода (разыскали на родине создателя гусеничного трактора Федора Блинова в городе Балаково Саратовской области), К-20 Кировского тракторного завода (находился в Тюменской области, на ходу). Таким образом уникальная коллекция музея, состоящая из более чем 50 тракторов, получила солидное пополнение благодаря стараниям меценатов.

Рассказывает исполнительный директор ООО «ЧЕТРА» Владимир Антонов: «Вместо подарка на день рождения я уже не первый год собираю какие-нибудь благотворительные проекты, направленные на развитие детей. Мы помогаем школам, спортивным школам и секциям. В этом году возникло предложение оказать содействие уникальному

Музею историю трактора, что мы с друзьями с удовольствием и сделали».

Все ретротракторы будут реконструированы. По словам директора Музея истории трактора Альберта Сергеева, отреставрированный трактор ДТ-54 планируется установить на постамент в сквере имени Алексея Платонова у музея. Уроженец Чувашии Алексей Кузьмич Платонов был главным конструктором Волгоградского тракторного завода и имел непосредственное отношение к созданию этой модели трактора, получив за это в составе коллектива инженеров Сталинскую премию.

Кроме того, в Музее истории трактора на днях появились два самых популярных итальянских трактора XX века — Lamborghini и Landini. Их предоставил на экспонирование руководитель команды «Мир Ралли», которая занимается проведением спортивных и туристических ралли и автопрогулок — Александр Терентьев. «Мы познакомились с директором Музея истории трактора Альбертом Сергеевым на выставке «Олдтаймер-Галерея» в Санкт-Петербурге. Здесь же увидел экспонаты музея, после чего решил более детально изучить деятельность учреждения и отзывы посетителей. Музей ведет огромную работу по сохранению истории мирового тракторостроения.



Решил поддержать коллег и внести свою лепту, передав два трактора для создания временной экспозиции», — поделился Александр Терентьев.

Чебоксарский предприниматель Андрей Шипунов, чей отец долгие годы трудился на ЧАЗ и «Промтракторе», преподнес в дар музею восстановленный им автомобиль БА3-2101 (легендарную «копейку»), который, вполне возможно, положит начало коллекции отечественных легковых ретроавтомобилей.

Директор Музея истории трактора А. Сергеев, поблагодаривший всех дарителей, отметил, что день дарения станет ежегодной акцией. «Думаю, почин исполнительного директора ООО «ЧЕТРА» Владимира Антонова будет поддержан другими представителями бизнес-сообщества», — сказал Альберт Сергеев. Так что присоединяйтесь!

ЧЕТРА

ВРЕМЯ СОЗДАВАТЬ

ТЕХНИКА
ЗАПЧАСТИ
СЕРВИС

Официальный дилер
ООО "ГРАНД-ТРАКТОРОРЕСУРС"

123557, Россия, г. Москва
ул. Малая Грузинская, д. 38,
оф. 209
тел. (499) 253-46-36
e-mail: tractor@grand.ru
www.grand-tractor.ru



Техника UMG открыла Национальный конкурс механизаторов дорожно-строительной отрасли 2024

Национальный конкурс механизаторов, организованный Национальной ассоциацией инфраструктурных компаний (НАИК), при поддержке ГК Автодор и Стройкомплекса России, состоялся 21 июля в Тверской области. Компания UMG приняла активное участие на всех этапах мероприятия, спецтехника компании была представлена как в ходе соревновательной части, так и в рамках запланированной специализированной выставки. В ходе торжественной церемонии открытия экскаваторы UMG выполнили сверхточные задачи — они стали атрибутами гимнастического шоу, а на стреле гусеничного экскаватора UMG E225C цирковые артисты исполнили самые сложные трюки.



отрасль молодежи через широкий показ возможностей и самой техники, и тех увлекательных, интересных задач, которые сегодня ставятся перед квалифицированными сотрудниками, инженерами, специалистами смежных профессий», — отметил генеральный директор компании UMG Константин Николаев.

На церемонии награждения все молодые специалисты получили памятные призы от компании UMG, а победителям были также вручены масштабные модели техники UMG, которая их привела к победе.



Церемония открытия началась с ювелирного проезда экскаваторов-погрузчиков на задних колесах, а также танца в исполнении гусеничного экскаватора. Затем сцену вышли гимнасты в сопровождении и 23 тонного экскаватора UMG представили самые сложные гимнастические трюки.

Государственной компании «Автодор» Вячеслав Петрович Петушенко испытал в движении экскаватор E330C, отметив точную работу гидравлики.

«Немаловажно, что площадкой второго Национального конкурса механизаторов выбрана Тверская область — регион с развитой отраслью машиностроения. Соревнования механизаторов — это не только демонстрация профессиональных умений и навыков, но и стратегически — привлечение в

После церемонии открытия, председатель правления Государственной компании «Автодор» Вячеслав Петрович Петушенко дал старт Национальному конкурсу механизаторов.

Директор по продукту землеройной техники UMG Юрий Левицкий и 9-кратный чемпион России по автоспорту, руководитель испытательного полигона UMG Евгений Павлов возглавили судейство Конкурса «Молодых специалистов» дорожно-строительной отрасли. Профессиональное мастерство молодые операторы продемонстрировали, управляя техникой UMG: гусеничным экскаватором E225C и фронтальным погрузчиком WL30. Все конкурсанты отлично справились с заданиями, показав высокую степень подготовки.

В рамках мероприятия состоялась специализированная выставка, на которой была представлена техника UMG: фронтальный погрузчик WL 50, экскаватор-погрузчик TLB 845, автогрейдер АГ180, гусеничные экскаваторы E225NC и E330C. Во время демонстрации техники, председатель правления



АВТОМОБИЛЬНАЯ СТОЛИЦА УРАЛА

– это 11 дилерских центров, 25 авто и мотобрендов, более 3000 единиц авто и мототехники на одной площадке.



ГРУЗОМОЛЛ, генеральный партнер выставки на Дне Строителя, входит в группу компаний «Автомобильная Столица Урала», которая работает на рынке коммерческого и легкового транспорта более 25 лет. За это время компания

ГРУЗОМОЛЛ накопила большой опыт и знания по продаже и обслуживанию грузовиков и спецтехники.



Компания ГРУЗОМОЛЛ – это первый мультибрендовый официальный дилер грузовой техники и спецтехники на Урале! Уже более 20 лет ГРУЗОМОЛЛ успешно развивает несколько брендов, что позволяет продавать большой ассортимент грузовой техники для нужд строительства, логистики, добывающей промышленности и других отраслей. JAC, FOTON, DONGFENG – популярные бренды в портфели компании ГРУЗОМОЛЛ, которые на сегодня, в полной мере закрывают все потребности современного бизнеса. В структуре компании ГРУЗОМОЛЛ находится большой мультибрендовый сервисный центр на 14 постов с удобными путями подъезда для грузовиков и современный складской комплекс для хранения запасных частей и аксессуаров.



ГРУЗОМОЛЛ – это первая и пока единственная подобная площадка на Урале. Большие перспективы развития площадки связаны с тем, что компания находится в самом выгодном географическом положении: во-первых,

на ЕКАДе, и, во-вторых, если рассматривать общероссийский рынок – ровно посередине между Москвой и Владивостоком. В этой связи ГРУЗОМОЛЛ имеет возможность работать и с европейскими, и с азиатскими компаниями.



Клиенты на нашей площадке могут приобрести как абсолютно новую технику, так и технику с пробегом. В первом случае будет выдана долгосрочная гарантия от производителя.

Все машины, представленные на нашем сайте, тщательно подготовлены к эксплуатации и имеют необходимые надстройки специального назначения, что делает их идеальными для выполнения различных задач.

Основная цель компании ГРУЗОМОЛЛ — завоевание позиций лидера на региональном рынке нового коммерческого транспорта, сохранение позиций лидера на рынке автомобилей с пробегом.

«У нас есть всё, чтобы быть лучшим партнером по поставке грузовиков и спецтехники»



ГРУЗОМОЛЛ – ОФИЦИАЛЬНЫЙ ДИЛЕР ГРУЗОВОЙ И КОММЕРЧЕСКОЙ ТЕХНИКИ БРЕНДА JAC MOTORS.



Модель: JAC N90
Колесная формула: 4x2
Двигатель: Cummins
Коробка передач: МКПП
*Различные варианты надстроек на универсальной раме



Модель: JAC N200
Колесная формула: 4x2
Двигатель: Cummins
Коробка передач: МКПП
*Различные варианты надстроек на универсальной раме



Модель: JAC N410
Колесная формула: 8x4
Двигатель: Weichai
Коробка передач: МКПП
Самосвал



Модель: JAC N120
Колесная формула: 4x2
Двигатель: Cummins
Коробка передач: МКПП
*Различные варианты надстроек на универсальной раме



Модель: JAC K7
Колесная формула: 4x2
Двигатель: Cummins
Коробка передач: АКП
Мощность: 460/490 л.с.
Седельный тягач



Модель: JAC T9
Коробка: АКПП
Двигатель: 2.0
Грузоподъемность, кг: 980
Привод: Полный
Дорожный просвет: 210



ГРУЗОМОЛЛ – ОФИЦИАЛЬНЫЙ ДИЛЕР ГРУЗОВОЙ И КОММЕРЧЕСКОЙ ТЕХНИКИ БРЕНДА FOTON MOTOR.

Гарантия 3 года или 150 тыс. км



Модель: Foton S085
Полная масса: 7900-8500 кг
Колесная формула: 4x2
Двигатель: Cummins
Коробка передач: МКПП
*Различные варианты надстроек на универсальной раме



Гарантия 3 года или 150 тыс. км

Модель: Foton S120
Полная масса: 11 900 кг
Колесная формула: 4x2
Двигатель: Cummins
Коробка передач: МКПП
*Различные варианты надстроек на универсальной раме



Гарантия 3 года или 150 тыс. км

Модель: Foton R
Допустимая масса: 18 000 кг
Колесная формула: 4x2
Двигатель: ISG12
Коробка передач: АКП
Мощность: 460/490 л.с.
Седельный тягач

Новинка 2024



Гарантия 3 года или 150 тыс. км

Модель: Foton TOANO
Допустимая масса: 3 500 кг
Колесная формула: 4x2
Двигатель: ISF 2.8s5F148
Коробка передач: МКПП
Мощность: 150 л.с.
Грузопассажирский фургон, микроавтобус

Гарантия 3 года или 150 тыс. км



Модель: Foton S100
Полная масса: 10 000 кг
Колесная формула: 4x2
Двигатель: Cummins
Коробка передач: МКПП
*Различные варианты надстроек на универсальной раме



Гарантия 3 года или 150 тыс. км

Модель: Foton A
Допустимая масса: 18 000 кг
Колесная формула: 4x2
Двигатель: ISG12
Коробка передач: АКП
Мощность: 470 л.с.
Седельный тягач

Новинка 2024



Гарантия 3 года или 150 тыс. км

Модель: Foton GALAXY
Допустимая масса: 18 000 кг
Колесная формула: 4x2
Двигатель: X13NS5-520
Коробка передач: АКП
Мощность: 520/560 л.с.
Седельный тягач



Модель: Foton TUNLAND G7
Допустимая масса: 2980 кг
Колесная формула: 4x4
Двигатель: Дизельный двигатель AUCAN 4F20
Коробка передач: АКП/МКПП
Мощность: 163 л.с.

ГРУЗОМОЛЛ – ОФИЦИАЛЬНЫЙ ДИЛЕР ГРУЗОВОЙ И КОММЕРЧЕСКОЙ ТЕХНИКИ БРЕНДА DONGFENG.

Гарантия 3 года или 250 тыс. км



Модель: DONGFENG C100
Колесная формула: 4x2
Полная масса: 10 000 кг
Двигатель: ISF3.8s5154
Коробка передач: МКПП
Мощность: 166 л.с.

*Различные варианты надстроек
на универсальной раме

Гарантия 3 года или 250 тыс. км



Модель: DONGFENG C120
Колесная формула: 4x2
Полная масса: 11 900 кг
Двигатель: ISF3.8s5154
Коробка передач: МКПП
Мощность: 166 л.с.

*Различные варианты надстроек
на универсальной раме

Гарантия 3 года или 250 тыс. км



Модель: DONGFENG Z55
Колесная формула: 4x2
Полная масса: 5 500 кг
Двигатель: ISF3.8s5154
Коробка передач: МКПП/АКПП
Мощность: 140 л.с.

*Различные варианты надстроек
на универсальной раме

Гарантия 3 года или 250 тыс. км



Модель: DONGFENG C80
Колесная формула: 4x2
Полная масса: 7 990 кг
Двигатель: ISF3.8s5154
Коробка передач: МКПП
Мощность: 152 л.с.

*Различные варианты надстроек
на универсальной раме

Гарантия 3 года или 250 тыс. км



Модель: DONGFENG Z80
Колесная формула: 4x2
Полная масса: 7 990 кг
Двигатель: ZD30D15-5N
Коробка передач: МКПП
Мощность: 140 л.с.

*Различные варианты надстроек
на универсальной раме

Гарантия 3 года или 250 тыс. км



Модель: DONGFENG C180
Колесная формула: 4x2
Полная масса: 18 000 кг
Двигатель: ISD300 50
Коробка передач: МКПП
Мощность: 300 л.с.

*Различные варианты надстроек
на универсальной раме

**ГРУЗОМОЛЛ – КРУПНЕЙШИЙ НА УРАЛЕ ОФИЦИАЛЬНЫЙ ДИЛЕР КОММЕРЧЕСКОЙ ТЕХНИКИ КАТЕГОРИИ В И С БРЕНДА DONGFENG И JUNFENG.**Гарантия 2 года
без ограничения пробега

Модель: DONGFENG K33
Колесная формула: 4x2
Полная масса: 4 490 кг

Привод: передний
Коробка передач: МКПП
Мощность: 136 л.с.

*Цельнометаллический фургон, грузопассажирский, пассажирский автобус,
социальный автомобиль, ритуальный и промтоварный фургон

Гарантия 2 года
без ограничения пробега

Модель: DONGFENG K39
Колесная формула: 4x2
Полная масса: 3 490 кг

Привод: задний
Коробка передач: МКПП
Мощность: 136 л.с.

*Цельнометаллический фургон, грузопассажирский, пассажирский автобус,
социальный автомобиль, фургон-рефрижератор, ритуальный и промтовар-
ный фургон

Гарантия 2 года
без ограничения пробега

Модель: JUNFENG Q35
Колесная формула: 4x2
Полная масса: 3 490 кг
Привод: задний
Коробка передач: МКПП
Мощность: 146 л.с.

*Шасси можно адаптировать под решение раз-
личных задач за счет добавления бортового,
промтоварного или изотермического фургона.



ГРУЗОМОЛЛ действительно впечатляет своим масштабом и разнообразием предложений. Сегодня в портфеле ГРУЗОМОЛЛ присутствуют такие бренды как JAC, FOTON, DONGFENG и FAW – ключевые бренды китайских заводов. И каждый из них занял свою нишу, хотя модельный ряд во многом похож и включает легкие, среднетоннажные и крупнотоннажные грузовики.

ГРУЗОМОЛЛ

ОФИЦИАЛЬНЫЙ ДИЛЕР



Актуальные обзоры
на грузовую технику
и спецтехнику,

подпишись

**JAC
MOTORS****FOTON****DONGFENG**Березовский, ул. Березовский тракт 9 | Автомобильная Столица Урала, +7 343 380 80 66, gruzomall.ru

Рынок грузовой техники: жизнь после пика

Сегмент коммерческого транспорта на протяжении прошлого года рос очень активно, установив рекорд последних 16 лет. Было еще одно значимое событие – кратный рост доли китайских марок в части сегментов рынка. 2024-й стал годом коррекции: темпы роста продаж LCV, седельных тягачей, грузовых шасси и самосвалов начали снижаться, хотя объемы реализации еще не достигли досанкционного уровня.

ЧТО ДАЛА ВЫСОКАЯ БАЗА?

2023 год прошел для рынка грузового транспорта на мажорных нотах. Согласно данным, которые заместитель начальника отдела аналитики агентства «АВТОСТАТ» Виктор Пушкарёв озвучивал в феврале на форуме автобизнеса «Автомобильный рынок России. Тренды и прогнозы», было продано 250 400 единиц коммерческой техники. Из них 50% – это крупнотоннажные грузовики, порядка 7% – среднетоннажные. Рост относительно 2022 года составил, по подсчетам аналитиков, 71% и 21% соответственно, став одним из наиболее значительных за несколько лет. Эта высокая база создала определенные ожидания на 2024 год. Часть экспертов предполагала замедление рынков после прошлогоднего скачка. Другая часть специалистов – примерно равная – рассчитывала на продолжение тренда и увеличение продаж, обосновывая его высоким уровнем спроса и продолжающимся перераспределением рынка между брендами.

Говоря о производителях техники, отметим, что в 2023 году, по данным того же «Автостата», на рынке MCV доля отечественных марок составляла 72%, еще 21% занимали китайские бренды: ГАЗ реализовал 6 913 машин, КАМАЗ – 5 183 единицы, JAC – 2 430.

В сегменте HCV ситуация обратная: российский рынок активно штурмовали китайские автомобильные заводы. По итогам года их совокупная доля составила 66%: КАМАЗ продал 25 827 машин, SITRAK – 23 631 штук и Shacman 20 757. В группе самосвальной техники по итогам 2023 года был значительный рост: всего, по подсчетам компании «АСМ-Холдинг», было реализовано более 20 000 машин. При этом 65% рынка занимали китайские бренды, которые оперативно заняли долю российских предприятий, загруженных госзаказом.

Популярны также машины FAW, Foton и Dongfeng. В разных сегментах появляются и новые игроки: шасси, тягачи и самосвалы Sany, Daupin, Chenglong, Hongyan.

КАК РАЗВИВАЕТСЯ РЫНОК В 2024 ГОДУ?

В начале 2024 года рынок немного замедлился. По данным аналитического агентства «Автостат»,



за первые четыре месяца 2024 года он вырос на 18%. При этом прогресс наблюдаются в сегменте легкового коммерческого транспорта (37,6%) и автобусов (33%). Сегмент грузового транспорта вырос всего на 4,5%.

Однако тот же «Автостат» приводит и другие цифры. Согласно аналитике, по итогам мая нынешнего года в России было продано 9 444 новых грузовых автомобиля, что на 16,5% меньше, чем в том же месяце 2023-го. В апреле объем этого рынка также сократился – на 6% к АППГ. Замедление наблюдается не только в годовом сравнении, но и от месяца к месяцу. Если апрельские объемы реализации оказались на 3% ниже мартовских, то майские – уже на 15% меньше апрельских. При этом лидеры остаются неизменными: КамАЗ с результатом 1 749 проданных машин, SITRAK (1 260),

Shacman (1 105), FAW (991) и Dongfeng (710).

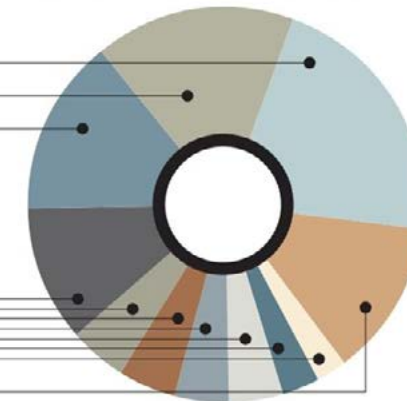
В сегменте самосвальной техники, по данным «АСМ-Холдинг», с января по март было зарегистрировано 2 643 единицы техники. Это более чем вдвое ниже показателей прошлого года, когда самосвалы занимали второе место по востребованности на рынке грузовых автомобилей, уступая лишь седельным тягачам. Несмотря на стагнацию, эксперты уверены, что особенности российского рынка таковы, что спрос на самосвалы всегда был, есть и будет. Этим машинам приходится работать в непростых, зачастую даже жестких и агрессивных условиях, что приводит к ускоренному износу и более динамичному обновлению парка.

И для торможения продаж было несколько причин. Во-первых, конечно, высокая база предыдущего года. Во-вторых, ожидание снижения

ДОЛЯ МАРОК В ПРОДАЖАХ ГРУЗОВИКОВ В РФ В 2023 ГОДУ (%)

Источник: «Автостат».

KAMAZ	21,5
Sitrak	16,4
Shacman	14,4
FAW	11
Howo	4,83
ГАЗ	4,81
MAZ	4,4
Foton	4,3
Dongfeng	3,2
JAC	2,5
Другие	12,6



ключевой ставки ЦБ РФ во втором полугодии. В-третьих, наличие машин на стоянках некоторых дилеров, которые скопили технику, опасаясь возможных изменений в законодательстве. И изменения не заставили себя долго ждать.

В конце апреля появилась информация об очередном росте утилизационного сбора на некоторые классы грузовиков и спецтехнику с 1 июля 2024 года. Причем базовая ставка останется прежней – 172 500 рублей, но изменятся повышающие коэффициенты. Значительно увеличатся затраты для сегмента полноприводных самосвалов с ДВС объемом от 200 до 650 л. с., для остальных сегментов рынка грузового транспорта изменения будут не столько радикальными.

Акцент государства именно на тяжелую технику вполне обоснован в текущем моменте. По данным «Автостата», в сегментах LCV, MCV и автобусов преобладают российские автомобили (90%, 72% и 73% соответственно), а в сегменте тяжелого грузового транспорта приоритет имеют китайские бренды. В сумме по рынку эти две страны-производители занимают 90% продаж. Если конкретизировать, в сегменте легких коммерческих автомобилей на все прочие страны в 2023 году приходилось всего 2%, среднетоннажных грузовиков – 7%, крупнотоннажных грузовиков – 11%, автобусов – 6%.

Однако весьма вероятно, что в ближайшее время меры по ужесточению условий для импорта техники из Китая понадобятся и в других группах коммерческого грузового транспорта. По результатам четырех месяцев текущего года эксперты «Автостат» отмечают, что у среднетоннажных машин доля китайских брендов успела вырасти с прошлогодних 21% до 33%, соответственно, доля российских марок снизилась с 72% до 63%.

Кроме того, о специфике экспансии машин из КНР в рамках выставки COMvech высказался исполнительный директор агентства «АВТОСТАТ» Сергей Удалов. «Китай не стремится заходить на российский рынок напрямую», – отметил он. В настоящее время с учетом компаний, которые переключились на это направление с европейских брендов, весной нынешнего года в России насчитывалось более 2 000 официальных дилеров по продаже грузовиков.

1 509 (74%) принадлежит маркам из КНР.

Плюсом к этому довольно много машин, по словам Удалова, ввозится небольшими компаниями, а не официальными поставщиками. У многих брендов просто нет в России единого дистрибьютора и четкой дилерской политики, то есть ввезти машины может практически любое юрлицо, способное внести предоплату за технику. И это также доставляет российским предприятиям и государству определенные неудобства.

В противовес китайской экспансии российские заводы стремятся наращивать производственные мощности. Так, в июне этого года КамАЗ и правительство Москвы подписали соглашение о сотрудничестве в сфере производства грузовиков, согласно которому будет построен первый в России роботизированный завод по выпуску среднетоннажных и тяжелых грузовых автомобилей. Согласно пресс-релизу, в производственном центре будут применять отечественные ИТ-решения, которые

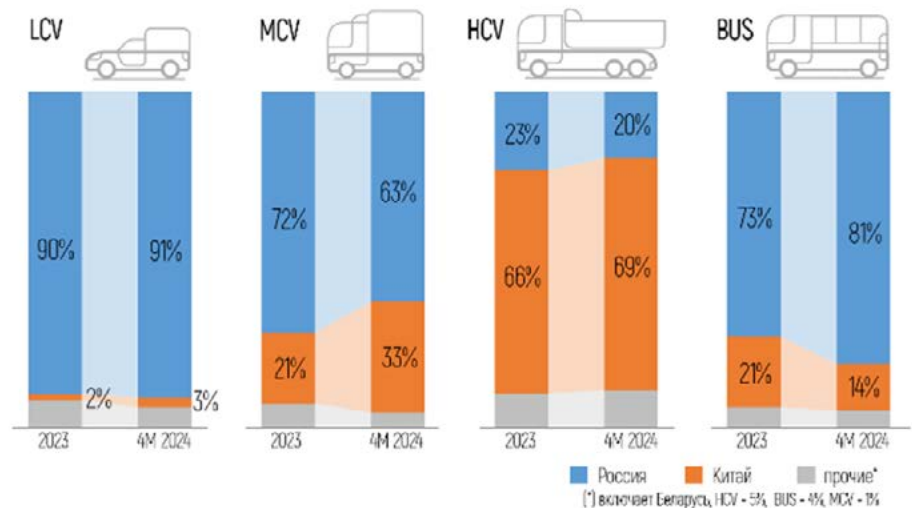
помогут планировать, автоматизировать, оперативно управлять производством и мониторить работу технологического оборудования и рабочего персонала. Общий объем инвестиций в проект составит 50,2 млрд рублей, планируемая мощность – около 40 000 машин в год. Плюс в настоящее время в Красной Пахре КамАЗ строит современный ремонтный завод и склад комплектующих на площади 14 гектаров.

Ранее Камский автозавод сообщал о планах в четвертом квартале увеличить выпуск грузовиков до 220 автомобилей в сутки, а в 2025 году нарастить суточный темп производства до 240 машин. По словам директора предприятия Антона Сарайкина, уже в этом году значительно увеличится производство автомобилей поколения K5, в том числе новых моделей: трехосных «6595», «65952» и четырехосных «65951». Вместе с тем очевидно, что у крупнейшего российского завода есть и трудности, в том числе приходится «расхлебывать» последствия льгот, данных государством заводу ранее. Так, было объявлено об отзыве 23 432 автомобилей различных моделей, реализованных с 1 июля 2022-го по 1 августа 2023 года. Причина отзыва – отсутствие устройства вызова экстренных оперативных служб.

Продолжая тему развития российских производств грузовой техники, надо назвать строительство Новосибирского автозавода грузового транспорта. В этом году будет выделен участок. Создание предприятия будет происходить в два этапа. На первом планируется строительство цехов по производству рам и кабин, а также сборочного цеха. Общий объем инвестиций, выделенных на осуществление проекта, по данным ТАСС, составит 19,9 млрд рублей.



Сегментация рынка по странам происхождения марок



Источник: ППК (АВТОСТАТ + ЗНТС), сегментация АВТОСТАТ

www.avtostat.ru



С достижением проектной мощности на автозаводе грузового транспорта будет трудиться 2 000 человек, а к 2029 году планируемая выручка предприятия составит около 23 млрд рублей. Завод сможет выпускать свыше 500 грузовиков от 2 до 15 тонн в год.

В СМИ также была информация о том, что производство грузовиков БАЗ, которое планировалось запустить на бывшем заводе Toyota в Шушарах, может быть налажено на площадке бывшего завода по выпуску тягачей Scania и MAN в Санкт-Петербурге. Проект реализует «Обуховский завод», который входит в концерн «Алмаз-Антей».

Отметим также, что аналитики фиксируют замедление и вторичного грузового рынка. Согласно данным агентства «Автостат», за январь – апрель 2024 года в нашей стране было куплено почти 187 000 единиц поддержанной коммерческой техники, что на 8% меньше аналогичного периода прошлого года. Более 60% общего объема рынка коммерческих автомобилей с пробегом пришлось на LCV, средние и тяжелые грузовики занимают порядка 36%, еще 3% – автобусы.

ЧЕГО ЖДАТЬ ДО КОНЦА ГОДА?

В целом аналитики и крупные игроки сходятся во мнении, что, несмотря на санкции, невысокий уровень инвестиций, негуманные условия кредитования и лизинга, постоянное повышение утилизационного сбора, прогноз по рынку положительный и уже вторая половина года покажет более позитивную динамику: накопленный спрос и ожидаемое снижение ключевой ставки активизируют покупателей, которые в начале года не спешили тратить деньги и ждали максимально выгодных предложений и акций от лизинговых компаний. Если говорить о прогнозах годового роста, эти цифры колеблются в районе 10%.

К негативным драйверам развития рынка грузовой техники относятся:

Структура дилерских сетей грузовиков

по странам происхождения марок*

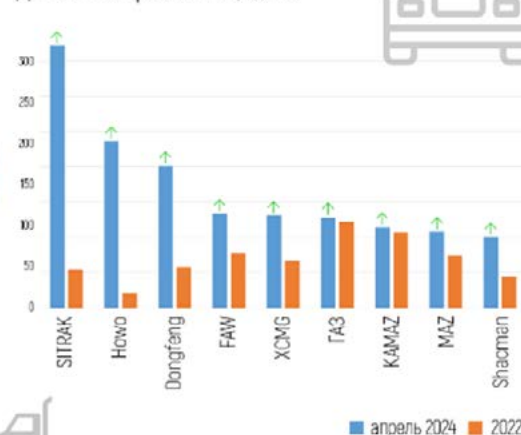


(* без учета сервисных центров)



Источник: ППК (АВТОСТАТ + ЭПТС), сегментация АВТОСТАТ

динамика развития, единиц



www.avtoestat.ru



- политические санкции
- повышение стоимости владения транспортом, рост цен и сроков поставки запчастей
- недостаток информации по машинам китайских брендов и других возможных аналогов привычных моделей
- рост тарифов на грузоперевозки, который начался в конце 2023 и продолжается по сей день в связи с ростом цен на топливо, увеличившимися расходами на обслуживание автопарка, увеличением расстояний доставки из-за рубежа, дефицитом водителей, повышением возраста ТС и другими объективными факторами.

В свою очередь, стимулировать продажи будут:

- растущие в стране объемы и логистика автомобильных перевозок (в 2023 году число заявок выросло в 1,5 раза, в 2024 году ожидается дальнейший рост);

- обновление парков техники (по данным маркетологов, каждый второй коммерческий автомобиль в России имеет возраст старше 15 лет);

- восстановление и развитие ДНР, ЛНР, Запорожской и Херсонских областей, на которые бюджетом заложено 881 млрд рублей;

- господдержка автомобильной промышленности (особенно производство газомоторной техники) и рынка, на которые в 2024 году направлено 12,3 млрд и 2 млрд рублей, соответственно;

- национальные проекты («Безопасные качественные дороги» и другие), на что государство выделило в бюджете суммарно около 3 трлн рублей.

Национальное агентство промышленной информации (НАПИ) прогнозирует три основных варианта динамики рынка коммерческого транспорта. Согласно базовому сценарию, продажи коммерческих автомобилей российских, белорусских и китайских марок вырастут до 140 270 единиц. Данный показатель основан на увеличении продаж ПАО «КАМАЗ» на 6,67%, китайских брендов – на 4,45%, мерах государственной поддержки и макроэкономических условиях. Оптимистичный прогноз предполагает рост продаж до 144 300 единиц, пессимистичный – до 134 880 единиц.

Прогноз структуры рынка новых грузовых автомобилей в 2024 г., базовый сценарий

Эксперты «Автостата» дают подробный прогноз по сегментам. При реализации базового сценария рынок легких коммерческих машин вырастет на 22%, до объема продаж в 110 000 единиц. При оптимистичном развитии событий эта цифра может увеличиться до 122 000 штук (+35%), а при неблагоприятном рынке все равно может показать рост на уровне 8% с совокупным объемом продаж 98 000 машин.

Прогноз структуры рынка новых LCV в 2024 г., базовый сценарий

Сегмент среднетоннажных грузовиков, по мнению аналитиков, также непременно покажет положительную динамику: от +10 до +28%. В базовом сценарии прогнозируется продажа 21 500



Источник: НАПИ / Национальное агентство промышленной информации



Источник: НАПИ / Национальное Агентство Промышленной Информации

грузовиков, что на 19% больше, чем в 2023 году.

На рынке тяжелых грузовых автомобилей ожидается спад после рекордных продаж прошлого года. При базовом варианте объем продаж составит 108 000 единиц (-14% к 2023 году), при оптимистичном – 118 000 (-6%), а при пессимистичном – 95 000 (-23%). Добавим, глава КамАЗа Сергей Когогин ожидает, что объем продаж тяжелых грузовиков по итогам года составит 100–110 тыс. автомобилей. В интервью газете «Коммерсантъ» он

уточнил, что данный прогноз предполагает падение примерно на 18–25%.

Есть и другие мнения. Например, генеральный директор BWG Ринат Фатыхов в преддверии конференции «ComAuto-2024» заявил «Автостату», что, согласно прогнозам компании и текущей тенденции, в 2024 году будет второй рекордный показатель после успеха 2023 года. Он называет цифру 110–120 тыс., что выше докризисного уровня: в 2021 году объем рынка тяжелых коммерческих

машин составил 79 100 единиц. «Седельные тягачи останутся основным сегментом рынка тяжелых грузовиков с долей около 50%. В 2024 году отложенного спроса уже не будет, поэтому объем рынка будет зависеть от грузооборота, а также необходимости замены устаревших и выбывших по разным причинам ТС», – прокомментировал эксперт.

Что касается взаимоотношений с Китаем, здесь большое значение имеет влияние государства. Во втором квартале КНР стала сокращать прямые отгрузки техники в Россию из-за опасности санкций США. РБК со ссылкой на главное таможенное управление КНР недавно сообщало, что объем экспорта колесной техники и комплектующих снизился на 20% за первый месяц весны, а месяцем ранее – на 6% к АППГ.

При этом большинство представителей китайских брендов настроены очень позитивно, о чем активно заявляли на крупнейшей профильной выставке. Они называют прогнозные темпы роста от 5% до 10%, говорят о расширении модельного ряда и росте адаптации к российским условиям эксплуатации. По мнению исполнительного директора ООО «СИНОВЭЙ Групп» Максима Спицина, на рынке грузовиков произойдут структурные изменения: доля самосвалов в 2024 году уменьшится до 32–37% вследствие роста доли магистральных тягачей до 50%.

Подводя итоги, можно сказать, что в 2024 году спрос на все типы грузовых машин стабилизируется, дефицит техники будет закрыт и сегменты продемонстрируют сдержанный рост. Это приведет к усилению ценовой и сервисной конкуренции, укрупнению игроков, формированию более понятной структуры рынка, а также росту доли лизинга.

По информации «Газпромбанк Автолизинг», сейчас около 70% продаж на российском рынке грузовой техники приходится на лизинговые сделки. Если говорить о трендах, нужно отметить большое количество коллабораций и спецпредложений, а также увеличение числа разнообразных опций и доли «длинных» договоров на 5 и даже 7 лет.

Директор корпоративных продаж лизинговой компании «Аспект» Анатолий Рыжий в рамках одного из профильных мероприятий также выразил уверенность в том, что спрос на услуги лизинга будет расти. При этом развитие цифровых платформ и автоматизация процессов позволят более эффективно управлять парком оборудования, повысив его производительность и снизив расходы на обслуживание.

Коррекция рынка, безусловно, происходит уже сейчас, однако она позволяет успешно работать и зарабатывать всем участникам.



Строительная техника: рынок качественных перемен

В 2023 году уровень продаж дорожно-строительной техники в России бил рекорды и по итогам периода на 50% превысил цифры 2022-го. В начале 2024 года спрос на строительные машины просел на треть. Часть игроков видела причину в высокой базе АППГ, другая – в ожидании изменений ключевой ставки Центробанка и накоплении отложенного спроса, третья – в насыщении рынка. Так или иначе, реалии текущего периода требуют от производителей и продавцов корректировки действий.

ИМПОРТНАЯ СПЕЦТЕХНИКА: РЕКОНСТРУКЦИЯ РЫНКА

Делая прогнозы на 2024 год, большинство аналитиков придерживалось мнения, что объемы ввоза спецтехники в Россию снизятся. По сути, этот тренд наметился еще во второй половине минувшего года.

С мировыми брендами все ясно, но, предполагается, что и китайские бренды в условиях конкуренции будут вынуждены несколько сократить объемы поставок, им придется столкнуться с ужесточением требований к сертификации и постепенным ростом утилизационного сбора. При этом дилеры и дистрибьюторы брендов из КНР сейчас вынуждены вкладываться в том, чтобы улучшить возможности сервиса, поставок запчастей, предлагать еще более выгодные условия сделок, совместные с лизинговыми компаниями программы.

Тем не менее на данный момент китайские предприятия являются лидерами российского рынка, занимая 40%, и они никому не уступят завоеванную долю. По данным платформы «Авито Спецтехника», в России за первый квартал 2024 года по спросу на новую технику лидирует китайская марка XCMG, занимающая долю 19,5%. Далее следуют Shacman (Shaanxi) с 11,7%, Zoomlion с 6,1%, Howo и Sany – по 5,7%.

Самым популярным видом строительной техники в этот период стали автобетоносмесители (34,9%), дорожные катки (23,9%), автогрейдеры (10,4%). За ними в рейтинге «Авито Спецтехника» расположились автобетононасосы (7,3%), буровые установки (4,7%), асфальтобетоноукладчики, гидронаторы, установки горизонтально направленного бурения, дорожные фрезы и башенные краны. По мнению аналитиков, в плане изменения курса ввоза по типам техники. Важно отметить, что в некоторых сегментах техники импорт доминирует. К ним относятся группы дорожных катков, экскаваторов, телескопических и фронтальных погрузчиков. Доля российских предприятий здесь варьируется от 3 до 10%.

Эксперты также отмечают, что внутри китайского сегмента техники произойдут существенные изменения. Дело в том, что сейчас рынок спецтехники из Китая крайне неудобен для потребителей.



Сотни брендов и тысячи моделей техники не имеют четких маркетинговых отличий, по многим машинам нет внятной информации о технических и эксплуатационных характеристиках. Кроме того, многие бренды не имеют четкой дистрибьюторской политики и, как мы писали ранее, могут параллельно сотрудничать со множеством мелких дилеров. В связи с этим ожидается укрупнение рынка, перераспределение долей между российскими компаниями-поставщиками и выделение лидеров рынка.

Что касается экспорта строительной техники из других стран, эксперты единогласны: несмотря на то что санкции пошли на спад, в ближайшие годы производителям из «недружественных» стран не удастся вернуть даже небольшую долю рынка и – главное – доверие потребителей. Более того, в текущем году продолжается удорожание параллельного импорта. Стоимость поставок самой техники и запасных частей для европейского, американского и японского оборудования, скорее всего, возрастет в разы. Это еще больше

сместит фокус внимания покупателей в сторону китайской и российской техники.

РОССИЙСКОЕ ПРОИЗВОДСТВО: ПЛАНОМЕРНЫЙ РОСТ

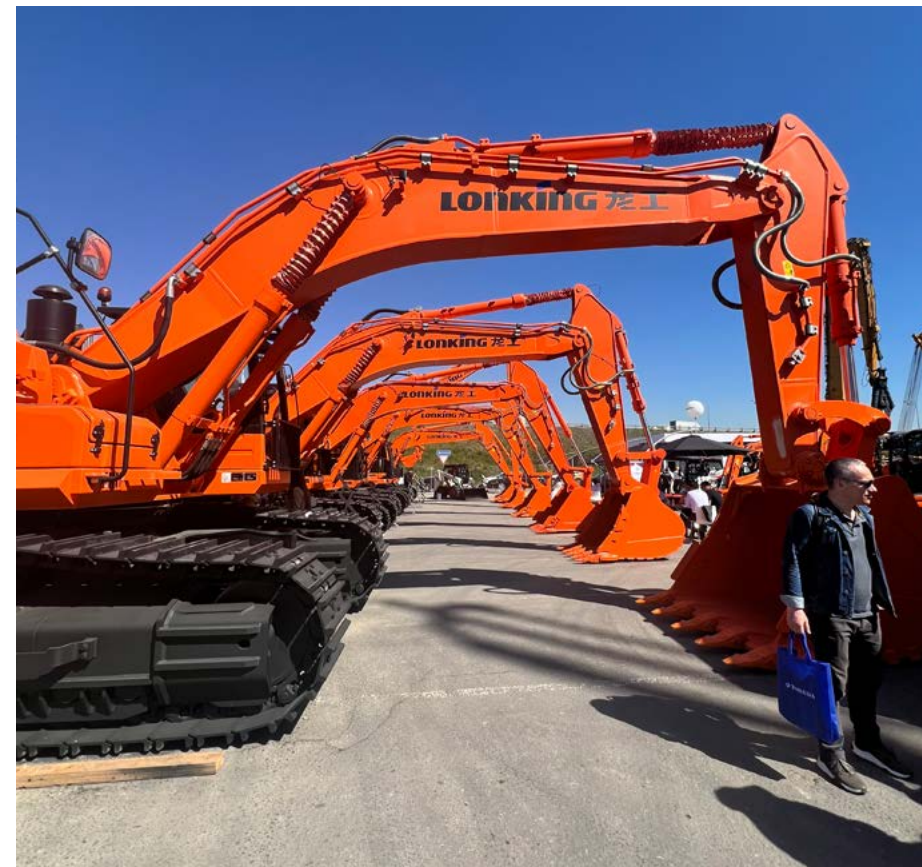
В начале года многие аналитики высказывали надежды на значительный рост объемов импортозамещения в сегменте специальной строительной техники. По подсчетам Российской ассоциации производителей специализированной техники и оборудования, выпуск спецтехники в прошлом году вырос на 19% и составил 90 млрд рублей. Ожидания ассоциации на текущий год также высоки, несмотря на тот факт, что в некоторых сегментах техники говорить об импортозамещении еще рано.

По факту, по данным того же «Росспецмаша», продажи российской строительной и дорожно-строительной техники на внутреннем рынке в январе – марте 2024 года выросли в годовом выражении на 9,2%, до 18,8 млрд рублей. Рост отгрузок в количественном выражении за I квартал зафиксирован у экскаваторов-погрузчиков (в 3,2 раза), кранов-трубоукладчиков (+23%), катков (+20%), бульдозеров (+13%) и кранов-манипуляторов (+3%). Сокращение продаж отмечено в сегменте экскаваторов (-71%), погрузчиков (-6%) и автогрейдеров (-1,4%). За I квартал 2024 года отечественные производители, по подсчетам «Росспецмаша», выпустили спецтехники на 20 млрд рублей (+1,4%). Статистика объединяет данные компаний, выпускающих 80% локально производимой дорожно-строительной техники.

Есть еще ряд фактов, которые вселяют оптимизм. К ним относится, например, строительство экскаваторных заводов «Ростсельмаш» и UMG-СДМ. Есть позитивные тренды и в сфере производства комплектующих. В качестве иллюстраций можно привести деятельность ГК «Традиция», Ковровский механический завод, «Уралвагон», Алтайский моторный завод, ярославского «Автодизеля» и десятка других примеров.

В ассоциации также назвали основные проблемы отрасли. К ним эксперты относят агрессивный импорт, высокие ставки по коммерческим кредитам и лизингу, растущие издержки производства, обеспечение ключевыми компонентами, производство которых в России только развивается или не является достаточно масштабным. Так, доля отечественных заводов на внутреннем рынке экскаваторов, дорожных катков, фронтальных и телескопических погрузчиков, по их оценкам, не превышает 10%. «За счет эффекта масштаба производства, а также за счет государственной поддержки экспорта китайские производители предлагают потребителю более низкие цены. Зачастую их уровень находится на грани рентабельности или даже за её гранью», – повторяют уже не первый год в «Росспецмаше».

Другие опрошенные нами эксперты отметили также повышение стоимости проката листового металла. Отечественный металл подвержен



удорожанию в связи с колебаниями на валютном рынке, и единственным вариантом нивелирования этого фактора являются большие объемы и долгосрочные договоренности.

Также в числе вызовов российской машиностроительной области называют агрессивный импорт, повышение ставок по лизингу и по коммерческим кредитам, увеличение издержек, рост ключевой ставки Центробанка.

Несмотря на сложную ситуацию, постепенно плоды дает улучшение ситуации в добывающих отраслях, в металлургии. В качестве важного долгосрочного драйвера будет выступать увеличение объемов строительства в России, реализация масштабных инфраструктурных проектов. Таким образом тренд на импортозамещение в текущем году и в ближайший период будет развиваться: будут расширяться производственные мощности и создаваться новые предприятия – подразделения существующих заводов, а также принципиально новые локальные игроки. Отечественным заводам также придется налаживать производство техники и навесного оборудования, которые раньше в России не выпускались. Дело в том, что агрегатирование китайских строительных машин невозможно в рамках привычных решений: большая часть такой техники не подходит для установки технически сложных и ресурсоемких видов навесного оборудования, где требуются высокое давление и сложная система управления, плюс здесь используются свои присоединительные размеры и подвески.

ПРОГНОЗ: СДЕРЖАННЫЙ ОПТИМИЗМ

Итак, для формирования прогноза по динамике рынка специальной строительной техники в России мы учитываем следующие факторы:

- 1) коррекцию соотношения импорта и внутреннего производства, дальнейшее развитие импортозамещения;
- 2) стабильно высокий рост цен в большинстве сегментов;
- 3) сохраняющиеся общерыночные риски и высокую ключевую ставку;
- 4) рост объемов строительства, реализацию масштабных инфраструктурных проектов;
- 5) проблему устаревания спецпарка.

Все они взаимосвязаны

В начале 2023 года по отдельным сегментам строительных машин доля морально устаревшей техники приближалась к 50%. В прошлом году благодаря инвестициям в строительство многие компании смогли обновить фонды техники и навесного оборудования. Но, разумеется, этого крайне недостаточно. Потребность модернизации сохраняется, и вопрос стоит достаточно остро, но все же многие потребители в начале года занимали выжидательную позицию и не спешили тратить деньги. Здесь, кстати, стоит сказать, что традиционно рынок техники и оборудования обычно замирает перед выборами. В текущем году в сентябре состоится единый день голосования. И для многих бизнесменов решение о покупке спецтехники и инвестициях выглядит рискованным.



Как результат рынок сменил тренд: в 2023 году он представлял собой рынок поставщика, 2024-й явно превратит его в рынок покупателя. Уже по первым месяцам заметно, что объем рынка постепенно стабилизируется: склады многих дилеров заполнены техникой. Это не значит, что он резко упадет, продажи по итогам года могут вырасти во втором полугодии и остаться на уровне 2023-го, но скачкообразного роста определенно не произойдет.

Эксперты также говорят о том, что эта ситуация приведет к усилению конкуренции и снижению общей маржинальности. Станет ли это основанием для коррекции цен? Маловероятно. Производители и дилеры, с большей вероятностью, начнут экономить: минимизировать логистические издержки, сокращать сервис.

Помимо прочего, такая ситуация формирует платформу для активного развития рынка арендной техники. Это связано с факторами, которые мы назвали выше: ростом стоимости техники, увеличением ключевой ставки, невыгодными условиями лизинга и кредитования, удорожанием содержания машин. По мнению многих специалистов, в 2024 году критическая точка, когда выгоднее будет арендовать, а не покупать новую технику, близка как никогда. Особенно на фоне разговоров о сохранении высокой ключевой ставки ЦБ или даже ее повышении во втором полугодии.

Хотя в этом сегменте бизнеса тоже есть свои сложности: высокая стоимость входа в бизнес, те же сложные условия приобретения современной

техники, не всегда достаточное обслуживание арендного парка. К слову, в среднем соответствующие работы выросли в цене почти на 30% за год.

Как результат — низкое качество услуг по аренде спецтехники в регионах. На одном из профильных выступлений менеджер по работе с ключевыми клиентами «Авито Спецтехника» Давид Папазян рассказывал: «Превалирующим поставщиком аренды спецтехники являются небольшие автопарки. Сегодня в Москве более половины всех предложений аренды — небольшие поставщики, а в Московской области — более 80%». При этом эксперт отметил, что стремительно растет уровень цифровизации этого бизнеса: все чаще и чаще потребители ищут спецтехнику в аренду через сервис «Авито Спецтехника» и заключают сделки онлайн. Добавим, что в числе наиболее востребованных типов строительных машин он назвал экскаваторы-погрузчики, автокраны, автовышки и экскаваторы.

Мы упомянули удорожание обслуживания эксплуатируемой спецтехники как фактор, который влияет на рынок аренды, и как драйвер рынка поставки новых машин. С этой проблемой тесно связана еще одна — кадровая. Это касается и сервисного персонала (слесарей, механиков, электриков) и квалифицированных специалистов: операторов автогрейдеров, машинистов автокранов, операторов экскаваторов с удлиненным рабочим оборудованием и ряда других.

Мы поднимали этот вопрос в своих публикациях еще в 2021–2022 годах, до введения антироссийских санкций и структурного изменения рынка. Аналитики и представители бизнеса единогласно уверяют: программы обучения персонала и развития человеческого потенциала в текущем году станут одним из основных фокусов для машиностроительных предприятий, эксплуатирующих организаций и даже дилеров иностранной техники.

Подведем итоги. В начале 2024 года Президент России Владимир Путин в рамках обращения к Федеральному собранию подчеркнул важность реализации новых проектов в сфере инфраструктурного и гражданского строительства. В настоящее время обновляются объекты железнодорожного комплекса, модернизируется аэродромная инфраструктура. Также планируется увеличить объемы строительства жилья, объектов инженерной, социальной инфраструктур. Этот фактор является отраслеобразующим для рынка строительной спецтехники.

По оценке экспертов, в 2024 году ожидаются стабилизация и устойчивое развитие рынка. Почти весь объем рынка будут закрывать машины, произведенные в КНР и России. При этом у игроков рынка из этих двух сегментов стоят разные задачи. Представителям китайских брендов необходимо

сфокусироваться на повышении качества и сервисном обслуживании. Российским машиностроителям на протяжении года предстоит решать более масштабные задачи: модернизацию имеющихся и создание новых производств, освоение новых видов техники и компонентов. В целом в обеих группах будет идти сдержанное развитие: компании, которые эффективно управляют своим бизнесом, смогут увеличить свою долю на рынке.

При этом отрасль неизбежно пойдет по пути трансформации из рынка продавца в рынок покупателя. Более того, именно сейчас компании, приобретающие строительную технику, меняют подход к покупке и выбору машин. Они грамотно оценивают инвестиционную составляющую, окупаемость и рентабельность, тщательно подходят к выбору поставщиков.

В целом бизнес, занятый в сфере производства и продажи техники и оборудования для строительства, ждет хороший год. В нем не будет сверхприбылей и борьбы за оперативного поставщика, но рынок будет оздоравливаться и меняться в сторону качественного конкурентного сотрудничества. Далее, вероятно, он будет развиваться в рамках общемировых трендов, где ожидается прирост до 6% ежегодно в ближайшие 7–8 лет за счет активного строительства и внедрения высокотехнологичных технических решений.



Машиностроительный завод «Тонар» в 2024 году увеличит объем продаж полуприцепов в полтора раза

17 и 24 мая крупнейший российский производитель прицепной и полуприцепной техники, а также официальный дистрибьютор седельных тягачей FAW ORYX в России провел на территории предприятия в подмосковном Орехово-Зуево ежегодную презентацию новых моделей техники для партнеров компании и журналистов. В ходе пресс-конференции генеральный директор ООО МЗ «Тонар» Денис Кривцов рассказал о модернизации завода, результатах работы компании в прошлом году и планах на 2024-й.



17 мая журналистам и партнерам МЗ «Тонар» была представлена самосвальная прицепная техника, в том числе обновлённый шарнирно-сочлененный 45-тонный самосвал ТОНАР-7508, а также линейка сельскохозяйственной техники: зерновозы, бункеры-перегрузчики, тракторные прицепы и скотовозы. 24 мая прошла презентация линейки магистральной техники: изотермических, шторных и бортовых полуприцепов, полуприцепов-контейнеровозов и сортиментовозов.

Для гостей мероприятия была проведена экскурсия по основным объектам завода, в ходе которой можно было увидеть все этапы производства. Сейчас предприятие активно модернизируется с целью наращивания объемов выпуска продукции.

Заместитель технического директора по прицепной технике ООО МЗ «Тонар» Павел Жмулин рассказал, что не так давно на заводе появился новый пресс для изготовления сэндвич-панелей, который на текущий момент является самым современным из всех существующих на рынке. По прогнозам компании, установка такого оборудования позволит в два раза увеличить количество выпускаемых изотермических кузовов. Также на предприятии был внедрен передовой комплекс по сварке рам полуприцепов, оснащенный 12 роботами. Благодаря этому уровень автоматизации производства удалось довести до 80%. В ближайшее время планируется строительство новейшего цеха сварки рам полуприцепов для увеличения количества сварочных линий с одной до трех, что позволит

удвоить число выпускаемых единиц продукции. Кроме того, в планах компании проектирование и начало строительства сборочного комплекса для магистральных прицепов и нового склада готовой продукции, а также внедрение самой передовой в мире линии покраски с катафорезным грунтованием. Активно продолжает развиваться производство осевых агрегатов.

Открывая пресс-конференцию, генеральный директор ООО МЗ «Тонар» Денис Кривцов отметил, что 2023 год по сравнению с 2022-м был более размеренным. Компания сделала основной упор на «разгон» внутреннего производства. Штат предприятия пополнился почти 500 сотрудниками и сейчас составляет более 2 000 человек. Было

построено несколько новых помещений площадью около 13 000 кв. м. Общая площадь помещений, расположенных на территории более 46 га, теперь составляет порядка 74 000 кв. м.

Несмотря на непростые реалии, результаты ушедшего года оказались впечатляющими. На данный момент количество выпускаемых на предприятии полуприцепов превосходит общий объем производства компаний, занимающих 2-е, 3-е и 4-е место на российском рынке такой техники.

Продажи увеличились на 44,5% по отношению к 2022-му и составили 7776 единиц техники. В 2024 году компания планирует продолжить эту тенденцию и увеличить объем продаж в сравнении с 2023-м на 47,9% — до 11 500 полуприцепов.

МЗ «Тонар» расширил продуктовую линейку и по итогам 2023 года занял порядка 40% рынка полуприцепной техники российского производства, а также 26% рынка новых полуприцепов в РФ (доля в сегменте самосвальных полуприцепов — 32%, тентовых — 18%, изотермических — 22%, в сегменте скотовозов — 39%, контейнеровозов — 55%).

Генеральный директор ООО МЗ «Тонар» рассказал о новинках, выпуск которых начнется в 2024 году. Это четырехосный полуприцеп-ломовоз ТОНАР-SH-4 74М (97465), обновленный шарнирно-сочлененный 45-тонный самосвал ТОНАР-7508, перегружающая лента для тракторных прицепов Тонар-БС18 и БС17, предназначенных для перегрузки сахарной свеклы. Кроме того, в этом году будут выведены на рынок обновленные тентовые полуприцепы ТОНАР-9888 13,6 м и ТОНАР-97882 16,5 м, а также изотермический двухъярусный полуприцеп ТОНАР-97861 на новой модульной



облегченной раме и обновленный легкий универсальный полуприцеп-контейнеровоз ТОНАР-99891.

Важно отметить, что «Тонар» получает 100%-ную компенсацию утилизационного сбора и, соответственно, не повышает для клиентов стоимость своей продукции, поскольку она соответствует требованиям Минпромторга по обеспечению 70%-ного уровня локализации производства.

«Мы убеждены, что в текущих условиях решающую роль играет не столько широкий модельный ряд, сколько количество выпускаемой техники. Все силы инженерных служб предприятия брошены на упрощение конструкций, повышение качества наших продуктов и увеличение производственных мощностей», — подчеркнул Денис Кривцов.

Одним из ключевых направлений деятельности компании с 2022 года является сотрудничество с китайским автопроизводителем FAW. Являясь официальным дистрибьютором FAW, «Тонар» поставляет в РФ седельные тягачи с колесными формулами 4x2 и 6x4 в комплектации, предназначенной специально для российского рынка. В 2024 году ожидается расширение продуктовой линейки FAW: покупателям станут доступны самосвалы 6x4 и 8x4, среднетоннажные шасси Tiger VH 4x2 грузоподъемностью 10 и 12 тонн, среднетоннажные шасси JK6 4x2 грузоподъемностью 18 тонн, а также новый контейнеровоз и шасси для зерновозов на базе FAW ORYX.

«FAW ORYX производятся на самом современном из 22 двух заводов FAW, который находится в городе Чаньчунь. С конвейера предприятия ежедневно сходят 1100 машин, — рассказал Денис Кривцов. — Для продаж и обслуживания тягачей серии ORYX «Тонар» развивает в России сеть официальных дилеров, которая сейчас насчитывает порядка 60 центров. На машины действует гарантия от производителя, которая составляет 1 год без ограничения по пробегу».



4 июля в Первоуральске (Свердловская область) состоялось открытие дилерского центра DONGFENG

На открытии центра всех гостей ждала презентация бренда от искусственного интеллекта, зрелищное световое шоу, тест-драйв, барбекю на свежем воздухе, а также живая инструментальная музыка.



Директор направления китайских грузовых автомобилей в компании GTS Владимир Парфентцов:

— Хотел бы вам сегодня рассказать об официальном открытии нашего нового дилерского центра DONGFENG. Компания GTS уже давно присутствует на рынке грузовых автомобилей на Урале и является большим игроком в сфере продажи, обслуживания и ремонта автомобилей. Сегодня мы открываем еще один дилерский центр, который будет олицетворять собой современные автомобили и современный подход к эксплуатации автомобилей, и расширяем горизонты в сфере качества обслуживания клиентов грузовых автомобилей.



Генеральный директор компании «GTS Дистрибуции» Максим Шишко:

— Мы очень рады открывать дилерский центр сегодня в Екатеринбурге, это очень важный для нас регион для России и, конечно же, для бренда DONGFENG в том числе. Мы рады, что это современная станция, которая была построена для европейских брендов. Она соответствует высоким требованиям бренда DONGFENG и с точки зрения процессов и архитектуры, команды и подхода. Поэтому мы уверены, что, базирясь на таких локациях, это будет хорошим подспорьем для региона по развитию нового бренда, новые рабочие места, и, конечно же, для нас это новые продажи и новые довольные клиенты, а также новое сервисное обслуживание. Сейчас в нашей дилерской сети площадка в Екатеринбурге одна из основных по объему продаж. Уже сейчас объем продаж исчисляется в сотнях автомобилей и всегда в наличии на этой площадке есть не менее 50 автомобилей, поэтому клиент может выбрать то, что ему необходимо, и в любом объеме. Напрямую сюда автомобили поставляются из Китая, а коллеги здесь обеспечивают необходимое качество сервиса, взаимодействуют с клиентами, а также здесь у нас присутствуют склад запасных частей и полная гарантийная поддержка.

«Русбизнесавто» завоевал две награды конкурса инноваций на «СТТ EXPO»

Компания «Русбизнесавто» получила награды сразу в двух номинациях конкурса «Инновации в строительной технике» в рамках выставки «СТТ Expo» по результатам онлайн-голосования.

В номинации «Карьерный самосвал года», по результатам опроса профессионалов рынка, победу одержал LGMG RT90 — самая тяжелая и мощная модель бренда в линейке «Русбизнесавто». Эта машина с номинальной грузоподъемностью 90 тонн оснащена дизельным двигателем от Weichai Power мощностью 770 л.с. в паре с семиступенчатой автоматической трансмиссией от Allison Transmission. Среди преимуществ LGMG RT90 — гидропневматическая подвеска и усиленная цельнолитная конструкция рамы.

В номинации «Фронтальный погрузчик года» в ходе онлайн-голосования лидировал специализированный погрузчик LGCE L975F High-Lift. Конструкция специально разработана для перевалки леса. Благодаря уникальной технологии High-Lift модель значительно превосходит по возможностям обычные колёсные погрузчики, позволяя укладывать брёвна в штабели высотой до 6,1 метра. Эксплуатационная масса машины составляет 24,9 тонны, а грузоподъемность — 7 тонн. Модель оснащена 199-ти сильным шестичилиндровым дизельным двигателем с турбонаддувом от Weichai и гидромеханической КП с автоматическим управлением HTE220B.

«Победа в онлайн-голосовании сразу по двум номинациям одного из главных конкурсов строительной отрасли еще раз подтверждает высокое качество моделей, представленных в линейке «Русбизнесавто», и их соответствие запросам текущего рынка. Как ведущий оператор рынка спецтехники России мы продолжим развивать наш модельный ряд и обеспечивать клиентов под любые потребности передовыми моделями от мировых производителей», — комментирует компания «Русбизнесавто».

Ведущий конкурс строительной отрасли России «Инновации в строительной технике» учрежден в 2018 году. Он нацелен на то, чтобы выявить не только прорывные разработки, но и интересные «находки» и эволюционные преобразования в этом направлении. Принять участие в конкурсе может любая компания, производящая и поставляющая технику на территорию нашей страны, а жюри состоит из авторитетных экспертов и журналистов специализированных российских изданий, освещающих строительную-дорожную тематику. С 2022 года в дополнение к действующей процедуре выявления победителя проводится онлайн-голосование с привлечением всех желающих профессионалов рынка.



MAGSTRONG – движение вперед

Торговый знак MAGSTRONG был зарегистрирован в Государственном реестре товарных знаков Российской Федерации в 2016 году. За 7 лет работы профессиональной команды специалистов ПАО «ММК» новый бренд стал узнаваемым практически среди всех производителей оборудования и техники в России и странах ближнего зарубежья.

В современных условиях каждый производитель, стремясь повысить конкурентоспособность своей продукции, повсеместно увеличивает спектр применения высокопрочных сталей в своем производстве, в связи с чем потребности рынка в высокопрочных сталях неуклонно растут. За последние несколько лет понятие «импортозамещение» резко трансформировалось из лозунга в конкретику, подняв ответственность отечественной металлургии в вопросе обеспечения государственной безопасности на самый высокий уровень.

ПАО «ММК» в течение многих лет выпускает импортозамещающую продукцию, в частности расширяет линейку сталей MAGSTRONG, которая уже включает в себя 21 марку на любой «вкус и цвет» и для любых, в том числе и самых сложных, задач, стоящих перед отечественными

машиностроителями. Помимо марочного идет расширение сортамента и в части геометрических размеров.

Исторически ММК за свое более чем 90-летнее существование успешно и своевременно отвечал на самые разные вызовы. И сегодня специалисты ПАО «ММК» успешно решают очередные поставленные перед ними российским рынком задачи. Период 2022–2023 годов металлургии Магнитки провели в скрупулезной работе над освоением сортамента высокопрочных марок стали, который ранее был представлен на рынке исключительно иностранными производителями и не имеет российских аналогов. Это горячекатаный прокат с пределом текучести 550–1500 Мпа в толщинах менее 8 мм. Под данные задачи ПАО «ММК» уже реализовало и продолжает реализовывать целый ряд инвестиционных проектов. И теперь представляет контрагентам новый сортament:

– износостойкий прокат MAGSTRONG H450 толщиной от 4,0 мм до 7,99 мм – применим во всех конструкциях, механизмах и агрегатах, где высочайшие требования к износостойкости материала и облегчению веса. Данная сталь востребована в сегментах карьерной, дорожной, муниципальной техники, добыче и переработке полезных ископаемых, в вагоностроении, сельскохозяйственной технике, судостроении и определяет их эксплуатационные преимущества и увлеченный жизненный цикл;

– износостойкий прокат MAGSTRONG AGRO22, AGRO33 и AGRO37 в горячекатаном состоянии теперь производится в толщине от 2,5 до 20 мм и может поставляться как в виде листа, так и в виде ленты, а холоднокатаный прокат теперь производится в рулонах и штрипах толщиной 1,5–3 мм. Уникальность данных марок в том, что в состоянии поставки они обладают достаточно низким уровнем механических свойств, что позволяет их формовать, гнуть, штамповать, придавать сложную форму изделиям на имеющемся у большинства предприятий оборудовании, после чего в результате итоговой закалки уже готового изделия целиком или его локальных участков достигаются свойства по пределу текучести в диапазоне 1000–1500 Мпа, и изделия приобретают характеристики предельно высокой сопротивляемости механическому износу и ударным нагрузкам. Данные марки широко востребованы в сегментах производства сельскохозяйственной техники, садового инвентаря, изделий сложной формы для любого типа оборудования и механизмов, где требуются высокие износостойкие и прочностные характеристики;

– конструкционная марка MAGSTRONG S700MC теперь производится в горячекатаных листах в толщинах от 3 до 15 мм. Данная марка является «рабочей лошадкой» среди конструкционных сталей, заменившая собой традиционные советские марки 09Г2С и 10ХСНД и позволившая увеличить прочностные характеристики готовых изделий, существенно уменьшив при этом их вес. Имеет широчайшее применение в производстве карьерной, дорожной, прицепной, навесной, муниципальной и сельскохозяйственной техники, добыче и переработке полезных ископаемых, в вагоностроении, судостроении и пр.

Ширина листа имеет важное значение для большинства наших клиентов, поскольку напрямую влияет на снижение их собственных производственных издержек и увеличивает производительность за счет оптимальных раскроев. В этой связи в ПАО «ММК» были реализованы значительные по масштабу инвестиционные проекты, направленные на развитие прокатных мощностей. Теперь мы можем удовлетворить запросы российского рынка и предлагаем своим клиентам:

– MAGSTRONG S500MC с предельной шириной листа, увеличенной с 1500 до 1900 мм;
– MAGSTRONG S550MC с предельной шириной листа, увеличенной с 1500 до 1800 мм;
– MAGSTRONG S700MC с предельной шириной листа, увеличенной с 1500 до 1800 мм.

Отдельно необходимо отметить, что на сегодняшний день ПАО «ММК» готово принимать заказы на поставку данных марок с дополнительным требованием «ЛАЗЕР», обеспечивающим отсутствие внутренних напряжений, что исключает ухудшение плоскостности при резке на установках лазерной и плазменной резки.

ПАО «ММК» завершило большую и сложную работу по одобрению применения марок стали MAGSTRONG в вагоностроении, что наконец позволит нашим производителям создавать подвижной состав с существенно большей грузоподъемностью и уменьшенным весом тары в сравнении с имеющимся модельным рядом, что, в свою очередь, увеличит грузопоток для операторов при том же количественном вагонном парке. В сегменте специализированных вагонов данные материалы ожидаемо позволят сократить межремонтные циклы и увеличить срок жизни вагонов. Для РЖД увеличение такого инновационного вагонного парка позволит снизить энергетические расходы на перевозку тонны груза, уменьшить износ путей. Кроме того,

MAGSTRONG

данные материалы открывают новые возможности в решении стратегической задачи по созданию скоростных грузовых вагонов и платформ.

С целью максимальной доступности новых видов продукции для потребителей и удобства комплектации заказов на коротком транспортном плече на 36 площадках ООО «Торговый Дом ММК» сформировано и поддерживается ассортиментное наличие линейки сталей MAGSTRONG. Площадки Торгового дома ММК размещены во всех крупных промышленных регионах Российской Федерации, включая Сибирь и Дальний Восток. Минимальная партия отгрузки с данных площадок – 1 лист. Эти мероприятия максимально упрощают нашим контрагентам доступ к высокопрочным сталям. Так, за 2023 год уже более 500 клиентов воспользовались возможностью применения высокопрочных сталей MAGSTRONG в своем производстве.

ПАО «ММК» продолжает совершенствовать технологию производства высокопрочных сталей, направленную в том числе на повышение качественных характеристик для самых требовательных наших контрагентов. ММК не останавливается на достигнутом и продолжает развитие линейки сталей MAGSTRONG и уже в 2024 году представит новые продукты для разных отраслей промышленности с уникальными характеристиками, что, безусловно, поможет отечественным машиностроителям.

Центр информационной поддержки клиентов ММК
8 800 775 0005
(звонок по России бесплатный)



Зауральские и челябинские машиностроители договорились о сотрудничестве

Совместное выездное заседание Курганского и Челябинского региональных отделений Союза машиностроителей России состоялось 19 июля в Кургане. В нем приняли участие более 50 представителей промышленных предприятий двух регионов.



Гостям из Челябинска показали производственные площадки предприятия «Кургандормаш», автобусного завода, Курганского завода комплексных технологий, расположенного на территории индустриального парка, а также производство конвейерного оборудования. Такая насыщенная ознакомительная экскурсия дала возможность челябинцам оценить не только линейку машиностроительной продукции Зауралья, но и уровень технологической оснащенности предприятий области.

На состоявшемся затем заседании, которое прошло на КМЗ конвейерного оборудования, челябинские машиностроители в свою очередь провели презентации своих производств. Соседи готовы предложить сотрудничество в изготовлении резинотехнических изделий, литейной продукции, пресовой оснастки, организации ремонта электрооборудования и многом другом.

На встрече машиностроители обсудили не только общие проблемы отрасли, связанные с

дефицитом квалифицированных специалистов рабочих и инженерных профессий. Директор Департамента образования и науки Курганской области Андрей Кочеров рассказал о контрольных цифрах приема абитуриентов в учебные заведения области, отметив, что количество бюджетных мест по техническим направлениям год от года растет, как впрочем и востребованность такого образования у молодежи. Директор Курганского промышленного техникума Владимир Сапрыгин подтвердил, что средний балл среди желающих поступить на бюджетное место с каждым годом становится все выше. В этом году, к примеру, он на уровне 4,2 балла.

— Для развития отечественной экономики сегодня созданы все необходимые условия, — поделился своим мнением Игорь Гиске, генеральный директор АО «Курганмашзавод», председатель Курганского РО СоюзМаш России. — Осуществляется господдержка технического обновления

производства, помощь при внедрении импортзамещающих технологий, создаются индустриальные парки, оказывается содействие в подготовке кадров для промышленности. Необходимо все это использовать максимально эффективно. Еще один инструмент — межрегиональная кооперация в рамках Союза машиностроителей России.

Руководитель аппарата Челябинского отделения Союза машиностроителей России Сергей Кашигин отметил: «Приятно видеть, что машиностроительный комплекс активно развивается не только на Южном Урале, но и в Курганской области. Уверен, у наших предприятий впереди большие контракты».

На встрече также состоялось подписание соглашения о взаимодействии и сотрудничестве между Курганским РО СоюзМаш России, департаментом экономического развития области, профсоюзами работников автомобильного и сельскохозяйственного машиностроения РФ и Роспрофпромом.

Газель отмечает 30-летний юбилей

20 июля 1994 года с конвейера Горьковского автомобильного завода в Нижнем Новгороде сошла первая серийная Газель. За тридцать лет выпущено свыше 2 млн машин под этим брендом. С начала продаж и по сегодняшний день Газель является безусловным лидером в своем классе, занимая около 60% российского рынка легких коммерческих автомобилей. Машина стала настолько популярной, что именем «Газель» в России зачастую называют весь класс легких коммерческих автомобилей. За прошедшие годы автомобиль прошел три смены поколений. Сегодня знаменитый бренд включает в себя несколько семейств: NN, NEXT, City, «Бизнес».



В июле исполняется 30 лет с начала серийного производства автомобиля Газель. За прошедшие годы машина прошла три смены поколений. Но в ходе всех модернизаций неизменными оставались лучшие черты бренда: практичность, функциональность, лучшая стоимость владения в своем классе, надежная рамная конструкция, приспособленность к интенсивной эксплуатации.

В настоящее время Горьковский автозавод выпускает несколько семейств Газелей: NN, NEXT, City, «Бизнес». Все вместе они представляют полный спектр легких коммерческих автомобилей для грузовых и пассажирских перевозок, для малого и среднего бизнеса, строительства и коммунального хозяйства, фермерских хозяйств, а также медицинских, образовательных и социальных учреждений.

Со времен первой «полуторки» ГАЗ-АА, производство которой было начато в 1932 году, в стране не выпускалось автомобилей грузоподъемностью 1,5 тонны. Несмотря на то, что потребность в таких машинах в экономике страны ощущалась достаточно остро, неповоротливость советской плановой экономики не позволила за 60 следующих лет создать и освоить в производстве маневренный и экономичный автомобиль такого класса. Грузы даже небольшого объема перевозились на среднетоннажных грузовиках, что вело к высоким транспортным и топливным издержкам. В конце 1980-х годов, вскоре после начала Перестройки и переориентации на рыночную экономику, потребность в небольших грузовиках стала особенно очевидной. Государственные и плановые учреждения СССР

рассматривали в качестве базового предприятия для разработки и освоения такой машины сразу несколько заводов. Однако только Горьковский автозавод с его огромным производственным и конструкторским потенциалом смог в этот непростой для страны период освоить выпуск новой модели.

В 1988 году в Горьком приступили к разработке собственной концепции новой «полуторки». Первый опытный образец успели сделать еще в 1990-м, а на образцах 1992 года уже сформировался привычный образ будущей серийной машины. Дебют предсерийной линейки полутоннажных автомобилей состоялся в августе 1993 года на II Московском международном Мотор-шоу. Массовое производство было освоено в рекордно короткие сроки: уже 20 июля 1994 года с конвейера



Горьковского автозавода сошла первая Газель – бортовой грузовик ГАЗ-3302.

Главным разработчиком ГАЗ-3302 был ведущий конструктор грузовых автомобилей Владимир Леонидович Четвериков, дизайн машины разработали Станислав Витальевич Волков и Владимир Иванович Фузеев. Удачное название – «Газель» – предложил Владимир Никитич Носаков, в то время заместитель главного конструктора завода. Огромный вклад в создание Газели внес главный конструктор предприятия Юрий Владимирович Кудрявцев.

Практичная и недорогая, Газель не имела аналогов в России и позволила обновить транспортный парк страны на этапе перехода к рыночной экономике. Газель дала мощный импульс развитию отечественного малого и среднего бизнеса, позволила решить проблему городских пассажироперевозок, обновить парки медицинских учреждений. В крупных и малых городах, в мегаполисах и в сельских поселениях, на федеральных трассах и на бездорожье – по всей России и в странах СНГ Газель стала универсальной машиной для бизнеса, здравоохранения, коммунального хозяйства, городских и социальных пассажироперевозок.

Оптимальная грузоподъемность 1,5 тонны, исключительная маневренность, которая имеет большое значение в городских условиях, надежная рамная конструкция, возможность разнообразной планировки салона и установки огромного количества надстроек, оптимальная цена и быстрая окупаемость –лагаемые успеха автомобилей Газель.

По мере изменения спроса со стороны потребителей автомобиль менялся, появлялись новые модели и модификации. В июне 1995 года был собран первый серийный полноприводный автомобиль ГАЗ-33027, в декабре – цельнометаллический фургон ГАЗ-2705, в 1996-м начался выпуск микроавтобусов. В 2003 году был модернизирован интерьер и внешний вид автомобилей, изменена компоновка подкапотного пространства, применена новая светотехника.

Важным этапом обновления семейства стал выпуск в 2010 году модернизированной Газели Бизнес. В автомобиль было внесено около 200 конструкторских и технологических изменений, основные из них коснулись рулевого управления, тормозов, подвески, интерьера кабины. Внедренные улучшения позволили увеличить ресурс и предложить покупателям более выгодные условия гарантии. Также в 2010 году на автомобилях начали устанавливаться дизельные и газобензиновые двигатели. Автомобили Газель Бизнес выпускаются и сегодня, пользуясь заслуженной популярностью за неприхотливость и доступную цену.

Самые важные изменения, которые ознаменовали смену поколений нижегородских «полупороков», произошли в 2013 году, когда стартовало серийное производство принципиально нового автомобиля – Газели NEXT. В его конструкции сочетаются современные технические решения, высокий уровень активной и пассивной безопасности, отличная эргономика рабочего места водителя. Высокий ресурс, увеличенный до трех лет или 150 тыс. км гарантия, самая низкая стоимость технического обслуживания, существенный ценовой отрыв от конкурентов обеспечили автомобилю лучшую стоимость владения в своем классе и сделали NEXT лучшим предложением на рынке. Среди технических особенностей нового автомобиля – независимая передняя подвеска, реечное рулевое управление, просторная кабина из оцинкованной стали, расширенная бортовая платформа.

Работа над новыми моделями на Горьковском автозаводе продолжается в соответствии с актуальными тенденциями развития рынка. Вслед за бортовым грузовиком Газель NEXT были выпущены грузопассажирская версия с двухрядной кабиной и каркасный автобус, цельнометаллический фургон и новые микроавтобусы в нескольких модификациях, сотни вариантов спецтехники для различных видов бизнеса, экспортные версии машин для различных рынков. Позднее в семействе Газель NEXT появились грузовой фургон и

микроавтобус со сверхдлинной колесной базой и увеличенной до 4,6 т полной массой: их продажи стартовали в 2019 году.

В 2020 году на предприятии начали выпускать уникальную для рынка пассажирских перевозок модель Газель City – микроавтобус, расширяющий безбарьерную среду. Пассажироместимость этой машины может достигать 22 человек. Функция снижения высоты пола при подъезде к остановке за счет регулируемой пневмоподвески и широкая двойная дверь увеличивают скорость пассажиропотока и позволяют беспрепятственно попасть в салон людям с ограниченными возможностями передвижения.

В мае 2021 года стартовало серийное производство Газели NN. Это коммерческий автомобиль нового поколения, который ознаменовал переход от аналоговой к цифровой модели управления. Теперь всеми системами машины управляет электронный блок, который напрямую взаимодействует с тормозной и рулевой системами, освещением, звуковыми сигналами и др. В основу концепции автомобиля легла идея создания максимально комфортного и информативного рабочего пространства. Газель NN получила новый интерьер кабины, который включает подрессоренное водительское сиденье с регулировками по 18 направлениям, мультимедийную систему с 9-дюймовым экраном и принципиально новым интерфейсом. Бесключевой запуск двигателя обеспечивает дополнительное удобство, а электронное управление стояночным тормозом не только повышает эффективность работы узла, но и увеличивает свободное пространство кабины. Яркие светодиодные фары обеспечивают прекрасную освещенность дороги в любую погоду.

Следом в Нижнем Новгороде начался выпуск первого российского коммерческого электроавтомобиля Газель e-NN. На единой электроплатформе создана полная линейка электротранспорта: бортовые грузовики, микроавтобусы, фургоны и различные варианты специальной техники на их базе. В 2024 году стартовало производство первого в России низкопольного электрического микроавтобуса Газель e-City.

Автомобилям Газель нет равных в своем сегменте по количеству модификаций и вариантов спецтехники, среди которых – грузовые и грузопассажирские модели, цельнометаллические фургоны и комби, микроавтобусы с разным количеством мест, хлебные, промтоварные и изо-термические фургоны, европлатформы, машины скорой помощи и школьные автобусы. Газели, единственные среди представленных на российском рынке легких коммерческих автомобилей, сегодня серийно производятся с пятью типами силовых агрегатов: бензиновым, дизельным, электрическим и двумя вариантами газобензиновых (использующих сжатый природный газ или сжиженный нефтяной газ).

95 лет труда на благо России

21 июля 2024 года Ростсельмаш отмечает 95-летие со дня своего рождения. 95 лет Россия растит и убирает урожай с техникой Ростсельмаш. Все эти годы компания работает на продовольственную безопасность страны, укрепляя технологическую независимость. К нынешней значимой дате производитель подошел с впечатляющими результатами и с не меньшими планами.

Официальной датой рождения компании считается 21 июля 1929 г. В этот день Ростсельмаш выпустил первую партию продукции, которая представляла собой простые с современной точки зрения средства механизации для сельского хозяйства. Но стране требовалась производительная техника, которая могла в короткие сроки собирать большие объемы зерна. Такая техника за золото покупалась за рубежом. В ответ на запрос государства предприятие буквально за два года освоило производство зерноуборочных комбайнов и уже в 1932г. отправило в хозяйства эшелоны знаменитых «Сталинцев-1». С промышленным выпуском комбайнов Россия отказалась от их импорта и даже начала экспорт. Большой вклад в развитие сельского хозяйства внесла разработка комбайнов «Дон» в 1980-х г.г. Выпуск агромашин 5-го класса производительности позволил подвести техническую основу под растущую урожайность зерновых и отвечало программе продовольственной безопасности государства.

Более 2,8 млн. агромашин выпустил Ростсельмаш за свою историю. Его комбайны собирают 70% российского хлеба.

С 2000-х годов компания уверенно следует курсу расширения модельных линеек, вытесняя иностранные компании из разных сегментов отечественного рынка. Если в начале нулевых предприятие изготавливало 4 модели уборочных машин, то на данный момент продуктовый портфель бренда составляют более 150 модификаций техники практически для всех операций в поле. В 2016 году впервые в своей истории Ростсельмаш освоил тракторное производство полного цикла, а в 2021 году вывел на рынок электронные системы.

Технологический суверенитет отрасли – это не только агромашины, но и их компонентная база. На протяжении последних лет компания последовательно осваивает новые для себя компетенции по ключевым элементам, таким как мосты и трансмиссии. В частности, начат выпуск механических коробок передач, шестерен и других сложных деталей. Задачи углубления производства способствуют развитию и других российских предприятий. Сегодня в среднем 80% компонентов для своей техники Ростсельмаш либо изготавливает самостоятельно, либо закупает у отечественных поставщиков.

Расширение производства, в т.ч. в рамках приобретенных компетенций потребовало создания



дополнительных мощностей. В 2024 году впервые в своей истории Ростсельмаш открыл три современных предприятия с высокой степенью автоматизации. В Ростове-на-Дону заработали тракторный завод, рассчитанный на 5000 машин, и завод трансмиссий; в Таганроге – завод прицепной и навесной сельхозтехники.

С первых своих лет Ростсельмаш как ведущий разработчик и производитель аграрной техники уделяет пристальное внимание и участвует в создании крепкой инженерной школы. Главным проектом в данном направлении стал Институт перспективного машиностроения (ИПМ) «Ростсельмаш». Созданный в 2022 году совместно с Донским государственным техническим университетом в рамках федеральной программы «Передовые инженерные школы», он нацелен на подготовку инженерных команд, способных решать сложные актуальные и перспективные задачи отрасли. Модульное обучение представляет

собой совокупность фундаментальных академических и прикладных знаний и предопределяет четкое усвоение и закрепление программ.

Эксперты отмечают, что, добившись нынешнего положения, Ростсельмаш сделал заявку на упрочнение своих позиций на мировом рынке. Однако в первую очередь он работает для российских аграриев и на обеспечение продовольственной безопасности России.

В свои 95 Ростсельмаш продолжает следовать выбранной стратегии, не боясь осваивать новые для себя компетенции. Еще три года назад производитель заявил о намерении зайти на новый для себя рынок дорожно-строительной техники и в этом году представил рынку первые модели: фронтальный и телескопический погрузчики. Компания строит современный испытательный полигон и лабораторный комплекс, развивает производство трансмиссий и тракторов, другие производственные мощности.

одна из главных выставок горной тематики в России

официальная
поддержка:Торгово-промышленная
палата Российской
ФедерацииПравительство
Свердловской областиНП «Горнопромышленники
России»

Рудник. Урал The Mine. Ural

23–25 октября 2024 Екатеринбург

**9-я международная выставка современных
технологий, оборудования и спецтехники
для горнодобывающей промышленности**

МВЦ «Екатеринбург-ЭКСПО»
ЭКСПО-бульвар, дом 2
(342) 264-64-14

mine.proexpo.ru



**PRO
EXPO**



В Пензе открылся новый дилерский центр грузовой, специальной техники и автобусов

В Пензе состоялось официальное открытие дилерского центра «Русбизнесавто», который стал 13-м предприятием компании по продаже, обслуживанию и ремонту грузовой, специальной техники и автобусов в России. Он расположен по адресу: Пензенский район, село Кижеватово, ул. Степная 119А.

- Компания «Русбизнесавто» открыла в Пензе 13-й в своем активе дилерский центр;
- Здание нового дилерского центра площадью 2,3 тысячи кв. м расположено на участке около 25 тысяч кв. м;
- Открытие нового дилерского центра в Пензе было совмещено с очередным туром конкурса профмастерства для операторов спецтехники Top Driver от бренда LGCE;
- В конкурсе приняло участие 44 оператора фронтальных погрузчиков и более 150 зрителей.

Здание нового дилерского центра площадью 2,3 тысячи кв. м расположено на участке около 25 тысяч кв. м. Под СТО, оборудованную 10-ю постами, отведено почти 1,7 тысячи кв. м. На стоянке в 14,7 тысячи кв. м. в настоящее время в наличии более 120 единиц техники. Дилерский центр «Русбизнесавто» в Пензе осуществляет полный комплекс услуг от покупки до гарантийного, постгарантийного обслуживания и ремонта техники, а также поставок запчастей.

В целом, компания «Русбизнесавто» ведет долгую историю присутствия в Пензе. Первый филиал начал работу в регионе в 2002 году и с тех пор не раз менял адрес, пока в 2024 году окончательно не прописался в селе Кижеватово, в паре десятков километров от центра Пензы.



Открытие нового дилерского центра было совмещено с очередным туром конкурса профмастерства для операторов спецтехники Top Driver от бренда LGCE, в котором приняло участие 44 человека. Конкурс прошел в два этапа. Сначала операторам требовалось на скорость проехать «змейкой» вдоль установленных на площадке перед дилерским центром конусов, а затем вернуться на стартовую позицию задним ходом. Во второй

части нужно было продемонстрировать «микродриблинг»: подцепить на зубцы ковша четыре установленных на разной высоте кубика с буквами, которые, если испытание пройдено успешно, складывались в аббревиатуру LGCE. За соревнованиями наблюдали более 150 человек, в том числе специальные гости — игроки клуба «Локомотив-Пенза», чемпионы России по регби в классической разновидности 2023 года. Вместе с регбистами поддержать участников и гостей соревнований пришли команда чирлидинга и талисман клуба — лев Локи.

Для проведения соревнований конкурса Top Driver был выбран фронтальный погрузчик LGCE L935H — новинка модельной линейки бренда. Он оснащен 142-сильным двигателем Weichai и четырехступенчатой многовальновой гидромеханической трансмиссией BYD. Номинальная грузоподъемность погрузчика составляет 3,5 тонны. Объем стандартного ковша — 2,1 куб. м.

Компания «Русбизнесавто» выступает эксклюзивным дистрибьютором LGCE в России и предоставляет своим клиентам полный комплекс услуг по техническому обслуживанию спецтехники на комфортных и выгодных условиях. Гости конкурса Top Driver в ходе презентации моделей LGCE смогли не только познакомиться с особенностями линейки бренда, но и получили сертификаты на скидку по приобретению дорожно-строительной техники.



EXPO 2024: прорыв в выставочной индустрии России

С 28 по 31 мая 2024 года в МВЦ «Крокус Экспо» успешно прошла уникальная синергия четырех отраслевых выставок, организованная Sigma Expo Group. Крупнейшее отраслевое выставочное событие России представили: СТТ Экспо - главная выставка строительной техники и технологий в России, COMvex - главная выставка коммерческого транспорта и технологий в России, СТО Экспо - международная выставка запчастей, послепродажного обслуживания и сервиса и премьера - Logistika Expo - международная выставка логистики, транспорта, складской техники и оборудования.



Синергия выставок, которая в этом году проходила под единым брендом EXPO, привлекла рекордное количество посетителей — 78 698 человек, что на 20% больше, чем годом ранее.

Впервые в истории единое выставочное событие заняло одновременно 3 павильона и все возможные уличные площади МВЦ «Крокус Экспо». Общая площадь проектов - 200 800 м². Рост составил 80% по сравнению с прошлым годом. Выставки вышли на качественно новый уровень и стали знаковым событием года, предоставив крупнейшую бизнес-платформу для взаимодействия представителей смежных отраслей промышленности.

Главными отличительными особенностями выставок стали:

СТТ Экспо — более 3 000 единиц представленной техники. Максимальная концентрация на один квадратный метр транспорта, оборудования и техники за всю историю проведения выставки.

COMvex — более 50 премьер и ярких новинок в сфере коммерческого транспорта. Заслуженный статус крупнейшей выставки коммерческого транспорта в России.

СТО Экспо — самая насыщенная деловая программа от ведущих специалистов и профессиональных ассоциаций. Представленность полного спектра запчастей и компонентов для послепродажного обслуживания всех видов транспорта: легкового, грузового и строительного.

Logistika Expo — успешный старт выставки, объединивший на экспозиции и в деловой программе высокий уровень компаний-лидеров в сфере складской и транспортной логистики, e-commerce, управления цепями поставок.

ЭКСПОНЕНТЫ

В выставках приняли участие 1 746 компаний из 13 стран. Особое внимание привлекли масштабные экспозиции национальных павильонов Китая и Турции. Впервые за всю историю выставки количество иностранных участников достигло 978 компаний, что подчеркивает высокий интерес международного сообщества к российскому рынку представленных на EXPO отраслей.

ПОСЕТИТЕЛИ ВЫСТАВКИ

Событие привлекло 78 698 профессионалов. Участники отметили высокий уровень качества аудитории, ее активность и заинтересованность, что способствовало формированию многочисленных деловых контактов, подписанным контрактам и обсуждению перспектив сотрудничества.

Выставки были отмечены широкой географией посетителей. EXPO посетили представители профессионального сообщества из 87 регионов России. Самыми многочисленными традиционно стали Москва и область, Санкт-Петербург и область, Республика Татарстан, Челябинская, Свердловская, Нижегородская, Калужская, Ярославская, Самарская, Ивановская, Тверская, Ростовская области. В топ-стран по посетителям вошли Китай, Беларусь, Турция, Казахстан, Узбекистан, ОАЭ, Южная Корея, Киргизия, Индия и другие.

ДЕЛОВАЯ ПРОГРАММА

В рамках синергии выставок на 9 конференционных площадках была представлена насыщенная программа мероприятий. Форматы варьировались от конференций и профессиональных премий до узкотематических круглых столов и мастер-классов.

Всего в деловой программе приняли участие более 200 спикеров. Презентации сопровождались сессиями вопросов/ответов и оживленными обсуждениями реальных кейсов. Организаторами сессий выступили как постоянные партнеры, так и новые компании и ассоциации, среди которых: ID Marketing, Авито Спецтехника, Автостат, Автобосс, Ассоциация безопасного вождения, АТИ.SU, Национальная ассоциация Грузавтотранс, Ассоциация бетонных дорог, Ассоциация СРО РОСМА, Национальная ассоциация арендодателей строительной техники (НААСТ), журнал Горная промышленность, Строительная газета, Международная Ассоциация Фундаментостроителей (МАФ), GROUPAUTO Россия, FIT SERVICE, Координационный совет по логистике (КСЛ), ИА РЖД-Партнер, журнал Логистика 360, Tank Container World и другие.

КОНКУРС «ЛУЧШИЙ КОММЕРЧЕСКИЙ АВТОМОБИЛЬ ГОДА В РОССИИ»

Первый день выставки 28 мая завершился церемонией награждения победителей конкурса «Лучший коммерческий автомобиль года в России 2024». Традиционные награды в виде автомобильного руля были вручены в шести номинациях: «Грузовик года», «Фургон/Малотоннажник года», «Автобус/Электробус года», «Специальный приз», «Перспектива года», «Прицеп/Полуприцеп года».

Помимо голосования жюри, свой выбор смогли сделать и специалисты отрасли в ходе онлайн-голосования. В этом году в нем приняли



участие более 3 500 специалистов, что составило трехкратный прирост по сравнению с 2023 годом.

Узнать победителей можно на официальном сайте мероприятия <https://best-comvehicle.ru/>.

КОНКУРС «ИННОВАЦИИ В СТРОИТЕЛЬНОЙ ТЕХНИКЕ В РОССИИ 2024»

Торжественная церемония награждения победителей ежегодного конкурса «Инновации в строительной технике в России» состоялась в завершении второго дня выставки – 29 мая.

В этом году было представлено 11 номинаций, подано более 70 заявок от производителей и поставщиков техники и компонентов. Профессиональное жюри, состоящее из 17 экспертов отрасли, определило самых достойных представителей.

В онлайн-голосовании приняли участие более 4 500 специалистов строительной отрасли. Имена победителей опубликованы на официальном сайте премии www.construction-innovation.ru.

STAPLERCUP

30 мая в рамках выставки Logistika Expo прошел московский этап международных соревнований среди водителей погрузочной техники StaplerCup, которые ежегодно выявляют профессиональных операторов, особо отличившихся в скорости и точности управления техникой.

Мероприятие было увлекательным и зрелищным, не оставив никого из зрителей равнодушными. Оценивало участников профессиональное жюри.

Итоги отборочного тура можно увидеть на сайте.

Генеральными информационными партнерами EXPO выступили CTT Digest, KTT Magazine, РГ Медиа и РЖД партнер.

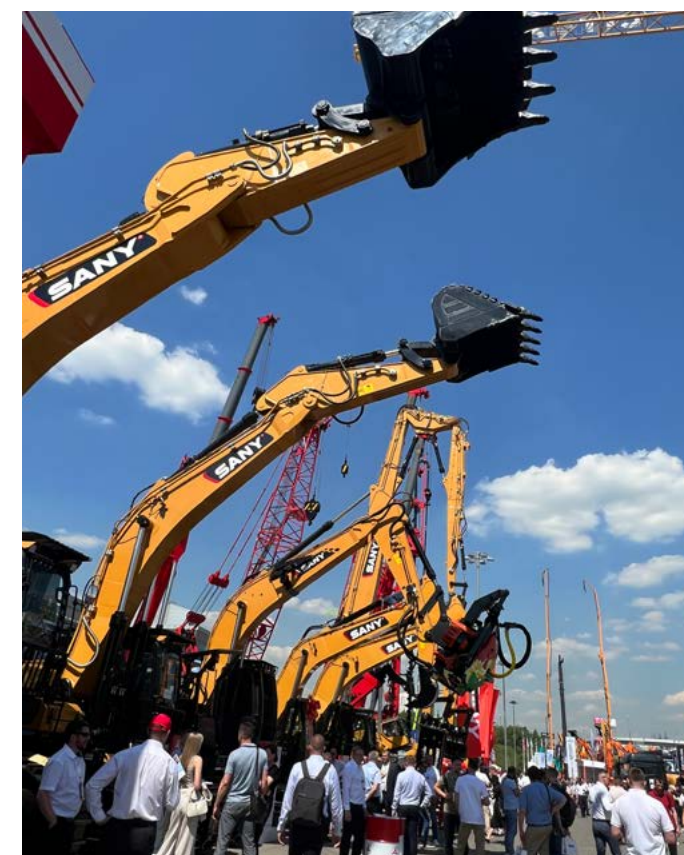
Команда организаторов искренне благодарит за поддержку экспонентов, партнеров и посетителей крупнейшего отраслевого события России.

Ждем вас в «Крокус Экспо» с 27 по 30 мая 2025 года. Будем устанавливать новые рекорды вместе.



ЗАО «Строймашсервис» традиционно приняло участие в главной машиностроительной выставке России CTT EXPO. В этом году выставка заняла значительно больше места чем раньше, участвовали как отечественные компании, так и гости из-за рубежа. Совместно с ГК «Строймашсервис» на стенде были представители зарубежных партнеров НьюХей (Китай, трубы, прутки), Ханджу (Китай, гидромоторы, гидронасосы) и Хипомак (Турция, аксиально-поршневые насосы, корбки отбора мощности).

На конкурсе «Инновации в строительной технике» ГК «Строймашсервис» победила в номинации «Компоненты года По мнению жюри» с продуктом «Гидроцилиндр ЦГ-140.125x8000.41»



Качество проверено Кузбассом: итоги выставки «Уголь России и Майнинг-2024»

С 4 по 7 июня 2024 года в ВК «Кузбасская ярмарка» города Новокузнецка состоялась XXXII Международная специализированная выставка технологий горных разработок «Уголь России и Майнинг» – крупнейшее отраслевое событие года. Ее участниками выступили ведущие горнодобывающие предприятия, российские и зарубежные производители, дистрибьюторы оборудования, инжиниринговые компании, представители государственной власти, научного сообщества и многие другие.

РАСШИРЕННЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ

В этом году была значительно увеличена общая площадь экспозиции – она составила рекордные 85 000 квадратных метров. Также впервые открылась Южная площадка с крупногабаритной техникой, а одним из самых впечатляющих ее экспонатов стал 220-тонный карьерный самосвал от главного партнера мероприятия и официального дистрибьютора SANY Heavy Equipment – Группы ПИР.

Количество экспонентов составило 841 компания, что на 203 больше, чем в 2023 году. В этом году преобладали российские предприятия – 648 отечественных участников. Также на выставке были представлены экспозиции 193 иностранных компаний. Оборудование, технику и разработки продемонстрировали представители 109 городов России, в том числе новых регионов, Республики Беларусь, Казахстана, Китая, Турции, Индии, работали представительства стран Европы и ЮАР.

Число гостей также превысило прошлогодние показатели. Выставку посетили 62 488 человек – специалистов угольной, машиностроительной, металлургической промышленности, других сфер экономики и производства, профильных СМИ.

МАСШТАБНЫЕ ОТКРЫТИЯ

Несмотря на непростые погодные условия все 4 дня на площадке выставки активно велась работа. В этом году состоялось множество премьер, в том числе были широко представлены российские импортонезависимые продукты и решения.

На Южной площадке также состоялась одна из премьер – интерактивная сессия «Новые времена – Новые герои» авторства агентства «Маркетинг от Тимченко». Генеральным партнером мероприятия выступила Группа ПИР, стратегическим партнером – компания «Инстройтехком» (ИСТК), логистическим партнером – компания GEFCO, а эволюционное партнерство взяла на себя Группа ЭВОБЛАСТ. В 4 тематических блоках компании, взявшие на себя ответственность за будущее российской промышленности, обсудили актуальные вопросы индустрии и предложили свои решения в области продуктов и технологий, безопасности и охраны труда,



цифровых решений. Особенно горячее обсуждение было посвящено теме привлечения кадров в горно-ное дело, прошедшее при поддержке НИТУ МИСиС.

ЭКСПЕРТНЫЕ ВСТРЕЧИ НА ПОЛЯХ КУЗБАССА

Решение задач отрасли велось не только на стендах, но и в рамках деловой программы. На 15 коммуникационных площадках состоялись 79 мероприятий. Однако начало выставки настроило всех на более «высокую ноту» – на открытии выступил Губернаторский симфонический оркестр Кузбасса под руководством дирижера и профессора Центральной Пекинской консерватории Тао Линя.

Министерство энергетики РФ провело ряд рабочих групп. Одна из них была посвящена формированию плана экспортных перевозок угольной продукции. Вторая встреча прошла на тему снижения зависимости угольной промышленности. Кроме этого, состоялась встреча по подготовке мер по повышению безопасности и улучшения условий труда и рабочая группа по анализу состояния экологической безопасности.

Министерство экономического развития Кузбасса организовало семинар «Малые технологические компании. Новые возможности для инновационного производственного бизнеса». Министерство промышленности и торговли региона провело круглый стол «Меры государственной поддержки промышленных предприятий Кузбасса». Также состоялся форум цифровых решений в сфере охраны труда, организованный Министерством труда и занятости населения Кузбасса. А региональное отделение «Ассоциации юристов России» совместно с Коллегией адвокатов «Регионсервис» провели конференцию «Опасная угледобыча: уголовная, гражданско-правовая и экологическая ответственность».

Участники панельной сессии Сибирского филиала «Газпром газомоторное топливо» обсудили развитие топливного рынка в Кузбассе. Также состоялась презентация «Многофункциональные системы безопасности» от Ростелекома. ПАО «Северсталь» представило новые решения для повышения эффективности оборудования и транспорта горнодобывающего комплекса.



экспериментальным институтом комплексной механизации шахт и АНО «Научно-образовательный центр «Кузбасс». Проект направлен на реализацию комплексной научно-технической программы полного инновационного цикла «Чистый уголь – зеленый Кузбасс».

Компания «БЕЛАЗ-24» совместно с генеральным дистрибьютором АО «ТД «БЕЛАЗ» и заводом-изготовителем «БЕЛАЗ» провела ряд успешных переговоров о поставке техники с крупнейшими горнодобывающими компаниями Кузбасса и близлежащих регионов. Большая часть переговоров завершилась торжественным подписанием контрактов и соглашений о намерениях на поставку техники.

Финальным аккордом выставки стало традиционное награждение медалями и дипломами «Кузбасской ярмарки» победителей конкурса на лучший экспонат. Компаниям вручили 24 золотых, 25 серебряных, 30 бронзовых медалей, а также 18 наград Гран-При.

«Подводя итоги выставки «Уголь России и Майнинг» можно сказать, что 2024 год вывел мероприятие на качественно новый уровень. Мы в разы увеличили площади, в том числе открыли Южную площадку для крупнотоннажной техники. Масштабы наших участников, зрелищные стенды, многообразие и качество экспонатов, насыщенность деловой программы в очередной раз продемонстрировали, что выставка остается местом притяжения элиты российской горнодобывающей индустрии. Также не могу не отметить возросшее количество экспонентов – российских производителей, презентовавших собственные разработки. Мы всегда готовы поддержать отечественные компании в их стремлении к продуктовому суверенитету. Искренне благодарим участников и уже с нетерпением ждем постоянных и новых экспонентов на Кузбассе в 2025 году», – поделилась директор выставочного проекта Альбина Бунеева.

Сибирский государственный индустриальный университет традиционно провел XXXII международную конференцию «Наукоемкие технологии разработки и использования минеральных ресурсов».

Еще одним интересным событием стал круглый стол, организованный представительством Ассоциации НП «Горнопромышленники России» по Сибирскому Федеральному округу и ООО «ЕРТ-Групп» при поддержке Высшего горного совета Ассоциации «Некоммерческое партнерство «Горнопромышленники России» и Кузбасского государственного технического университета имени Т. Ф. Горбачева. Участники обсудили актуальную тему повышения эффективности горнодобывающих предприятий в современных условиях после ухода европейских поставщиков.

Также ряд мероприятий по промышленной и экологической безопасности в горной отрасли организовал кемеровский Научный центр ВостНИИ. Одним из них стал круглый стол «Обеспечение безопасности труда на предприятиях угольной промышленности».

ЗАРОЖДЕНИЕ АМБИЦИОЗНЫХ ПРОЕКТОВ

Первый день работы выставки сразу задал старт новым коллаборациям. Был подписан четырехсторонний договор о реализации проекта Научно-образовательного центра «Кузбасс – Донбасс», между АО «Промышленная группа «Родина», Кузбасским государственным техническим университетом им. Т. Ф. Горбачева, Донецким научно-исследовательским, проектно-конструкторским и

XXXIII Международная специализированная выставка технологий горных разработок «Уголь России и Майнинг» состоится с 3 по 6 июня 2025 года в Выставочном комплексе «Кузбасская ярмарка».

«Уголь России и Майнинг» – главная в России выставка технологий горных разработок, более 30 лет проходящая в Новокузнецке. Событие проходит при поддержке Министерства энергетики РФ, Министерства промышленности и торговли РФ, Министерства РФ по делам гражданской обороны, чрезвычайным ситуациям и ликвидации последствий стихийных бедствий, Министерства труда и социальной защиты РФ, НП «Горнопромышленники России», Правительства Кузбасса и администрации города Новокузнецка.

GasSuf

22—24 октября 2024

Россия, Москва, Крокус Экспо

22-я Международная
выставка газобаллонного,
газозаправочного оборудования
и техники на газомоторном
топливе



Получите билет
по промокоду: spectech
www.gassuf.ru

Организатор



Международная
Выставочная
Компания

+7 (495) 252 11 07
gassuf@mvk.ru



Правительство
Челябинской области



Министерство дорожного
хозяйства и транспорта
Челябинской области

Южно-Уральский конгрессно-выставочный центр
EXPOCHEL

ЮЖНО-УРАЛЬСКИЙ ТРАНСПОРТНЫЙ КОНГРЕСС

24-25 ОКТЯБРЯ, ЧЕЛЯБИНСК

СПЕЦИАЛИЗИРОВАННАЯ ВЫСТАВКА

ТРАНСПОРТ БОЛЬШОГО ГОРОДА.
ДОРОЖНОЕ СТРОИТЕЛЬСТВО.
ЛОГИСТИКА.

Генеральные информационные партнеры:

CHEL.DK.RU

Транспорт России



8 (951) 437 40 82
www.expochel.ru

СпецТехника
И ТРАНСПОРТ

ЭЛЕКТРОННЫЙ ЖУРНАЛ
50 000 email-адресов подписчиков

ИНФОРМАЦИОННЫЙ ПОРТАЛ
самая актуальная информация

ПЕЧАТНЫЙ ЖУРНАЛ
70 000 экз/в год распространяется
более чем на 50 специализированных
выставках РФ и СНГ



SPEC-TECHNIKA.RU



 vk.com/sngexpo

 t.me/sngexpo



XXIX МЕЖДУНАРОДНАЯ
СПЕЦИАЛИЗИРОВАННАЯ
ТЕХНОЛОГИЧЕСКАЯ ВЫСТАВКА

**СУРГУТ.
НЕФТЬ И ГАЗ
2024**



XXIX INTERNATIONAL
SPECIALIZED
TECHNOLOGICAL EXHIBITION

**SURGUT.
OIL & GAS
2024**

**25-27
СЕНТЯБРЯ**

г. Сургут,
СОК «Энергетик»
ул. Энергетиков, 47

ПРИГЛАШАЕМ ВАС ПРИНЯТЬ УЧАСТИЕ В

XXIX МЕЖДУНАРОДНОЙ СПЕЦИАЛИЗИРОВАННОЙ ТЕХНОЛОГИЧЕСКОЙ ВЫСТАВКЕ

«СУРГУТ. НЕФТЬ И ГАЗ-2024»

Заявки на участие Экспонентов, Посетителей и представителей
СМИ в Международной специализированной технологической
выставке «Сургут. Нефть и Газ – 2024» принимаются до 13.09.2024
включительно **следующими способами:**

- По номеру телефона: **+7 (3462) 94-34-54**
- На электронную почту: **sales@yugcont.ru**
- По форме обратной связи на официальном сайте: **www.sngexpo.ru**

ВЫСТАВКА АВТОБУСОВ И ТЕХНИКИ
ДЛЯ ГОРОДСКОЙ МОБИЛЬНОСТИ

urbantrans

powered by **bwexpo**

10–13/12/2024

РОССИЯ, МОСКВА,
ЦВК «ЭКСПОЦЕНТР» НА КРАСНОЙ ПРЕСНЕ

urbantransexpo.ru

Организатор:



генеральный инфопартнер:

Зарулем

Место проведения:



Реклама. 16+



**comtrans
international**

Международная выставка
коммерческих автомобилей

10–13/12/2024

Россия, Москва,
ЦВК «Экспоцентр» на Красной Пресне

www.comtransexpo.ru

Организатор:



Генеральный инфопартнер:

Зарулем

Место проведения:



Реклама. 16+





ВЫГОДА*
500 000 Р

ПРИ ПОКУПКЕ ТЕХНИКИ BULL

*Скидка по программе предоставляется при приобретении техники BULL в ООО «Компания СИМ-авто» или у его дилеров через участников программы. Размер скидки уточняйте у менеджеров. Срок действия программы до 31.12.2024.

РУСБИЗНЕСАВТО
АВТОТЕХНИКА • СЕРВИС • ЗАПЧАСТИ

НА РЫНКЕ
АВТОТЕХНИКИ
с 1993

ЭКСКЛЮЗИВНЫЙ
ДИСТРИБЬЮТОР
8 (800) 700-67-50
rbauto.ru

