

СПЕЦТЕХНИКА

И ТРАНСПОРТ

№3

МАЙ



СТТ EXPO

Главная выставка
строительной техники
и технологий в России

28–31 мая 2024

Крокус Экспо, Москва



MAGSTRONG –
ДВИЖЕНИЕ ВПЕРЕД

СТР.16

GasSuf

22—24 октября 2024

Россия, Москва, Крокус Экспо

22-я Международная
выставка газобаллонного,
газозаправочного оборудования
и техники на газомоторном
топливе



Забронируйте
стенд
www.gassuf.ru

Организатор



Международная
Выставочная
Компания

+7 (495) 252 11 07
gassuf@mvk.ru



Смазки ARGO для открытых ЗУБЧАТЫХ передач

- ✓ нацелены на результат
- ✓ любят нагрузки
- ✓ обожают воду

**в любое
время года**



Отсканируйте QR-code и узнайте больше о профессиональных
решениях ARGO для открытых зубчатых передач!

ООО "Балтик Трейд Ойл"
ИНН 7810167787

8-800-500-80-15
info@tpgargo.ru

СПЕЦНОВОСТИ

- «Механический завод сотранс» поставил 25 полуприцепов для o2rus
- Смоленский завод КДМ представил в Москве свои мусоровозы
- Ростех поставил миноброне РФ очередную партию БМП-3
- Российский производитель специализированной техники помогает находить природные алмазы в России и за рубежом
- Российский завод запустил производство узлов и запчастей для специализированной техники и промышленного оборудования
- MAYER CARGOLINE представит новый самосвальный полуприцеп
- От трех единиц техники до 55 моделей. Производственная площадка прицепной и навесной техники Ростсельмаш отмечает двадцатилетие
- Разная ситуация складывается в отраслях российского специализированного машиностроения
- Партия российских шарнирно-сочлененных самосвалов будет работать в Калининградской области
- ЧЗСА разработает тандемный мост для спецтехники КАМАЗ
- Челябинский механический завод подтвердил качество применяемых сварочных технологий
- Ростех поставил в войска новую партию БМД-4М и БМП-3 с «накидками»
- Российский завод представит навесные фронтальные погрузчики в Краснодарском крае
- Российский завод выпустил новый полуприцеп-ломовоз
- Следуя мировым трендам, БЕЛАЗ активно работает над созданием карьерной техники на альтернативных источниках энергии

СПЕЦРЕЛИЗ

- 10 «Брянский арсенал» планирует выпускать 1000 грейдеров и погрузчиков в год
- 13 Плавающие вездеходы Ростеха помогают жителям подтопленных деревень Зауралья
- 14 От автокранов до манипуляторов. Экспонаты СТТ 2024
- 16 MAGSTRONG – движение вперед
- 18 Рынок фронтальных погрузчиков: основные векторы развития
- 30 Кто и почему официально ремонтирует АКПП Fast Gear в России?

ПРЕССРЕЛИЗ

- 29 Новая техника, запчасти и сервис – ЧЕТРА на выставке «Уголь России и Майнинг»
- 36 LiuGong: 15 новинок на СТТ Экспо 2024
- 44 КРУПНЕЙШИЕ ВЫСТАВКИ коммерческих автомобилей и автобусов в России: COMTRANS International и URBANTRANS ОДНОВРЕМЕННО ПРОЙДУТ В ДЕКАБРЕ 2024

ПОСТРЕЛИЗ

- 40 На «СЕВЕР»: газодобыча пересаживается на амфибии и аэролодки

4



10

29

40



**«СПЕЦТЕХНИКА И ТРАНСПОРТ»
WWW.SPEC-TECHNIKA.RU - ЭТО:**

- успешная работа на информационном рынке более 20 лет
- 50 000 подписчиков на электронную версию журнала
- участие более чем в 50 лучших профильных выставках России и СНГ

Адрес редакции; Адрес издателя:
620078, Свердловская обл., г. Екатеринбург,
ул. Коминтерна, д 16, оф. 812а
Тел./факс: (343) 346-70-99
lider@media-l.ru
www.spec-technika.ru

Учредитель и издатель:
Е.Р. Хафизова

Главный редактор: Екатерина Хафизова
lider@media-l.ru

Корректор: У.А. Смирнова

Дизайнер: Георгий Мартыненко
liberty-studio@bk.ru

Специалисты отдела рекламы:
Денис Салахов, mb@media-l.ru

Специалист по работе с выставочными компаниями:
Е.В. Рубщикова, lider@media-l.ru

Отпечатано: 000 «АртесПринт»
г. Екатеринбург, ул. Ухтомская, 45

Выход в свет: 17 мая 2024 года

Тираж: 10 000 экз.

Свидетельство о регистрации средства массовой информации ПИ № ФС 77-68409 от 16 января 2017 года выдано Федеральной службой по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций

Периодичность выхода журнала: 7 раз в год

Цена свободная

Распространение: рассылка по Уральскому (в том числе ХМАО, ЯНАО), Приволжскому, Сибирскому, Центральному, Северо-Западному, Дальневосточному, и Южному федеральным округам.

При перепечатках ссылка на журнал «Спецтехника и транспорт» обязательна. Рекламируемые товары подлежат обязательной сертификации. Редакция не несет ответственности за содержание рекламных материалов.

Редакция может не разделять точки зрения авторов публикуемых материалов, не обязана вступать в переписку и предоставлять справочную информацию.

Оператор специализированных
выставок
и мероприятий

Учредитель информационного портала
и издатель журнала
«Спецтехника и транспорт»

Организатор ежегодного городского праздника
«День строителя» в составе рабочей группы
Свердловской области



«МЕХАНИЧЕСКИЙ ЗАВОД СОТРАНС» ПОСТАВИЛ 25 ПОЛУПРИЦЕПОВ ДЛЯ O2RUS



«Механический завод СОТРАНС» (входит в ГК «СОТРАНС») завершил поставку 25 шторных полуприцепов SOTRANS WALLAROO для транспортной компании O2RUS.

По заказу O2RUS полуприцепы SOTRANS WALLAROO были доукомплектованы стальной обрешеткой из четырех съемных секций, выполненной по эскизу заказчика на производственной площадке «МЗ СОТРАНС».

Компания O2RUS планирует использовать полуприцепы SOTRANS WALLAROO для наращивания собственного автопарка, который на сегодняшний день составляет 300 автопоездов.

Полуприцепы SOTRANS WALLAROO имеют длину грузовой платформы — 13,6 м, что является наиболее востребованным типом данной техники на рынке. Их возможная нагрузка составляет 27 тонн. Полуприцепы имеют собственную болтовую конструкцию рамы шасси, изготавливаемую из высокопрочной стали с пределом прочности 690–700 МПа, сдвижной механизм крыши для удобства погрузки-выгрузки, 3 пары средних сдвижных стоек, дисковые тормозные механизмы.

СМОЛЕНСКИЙ ЗАВОД КДМ ПРЕДСТАВИЛ В МОСКВЕ СВОИ МУСОРОВОЗЫ



ООО «Завод КДМ» (входит в Ассоциацию «Росспецмаш») представил в Москве маневренный SM10 на шасси «КАМАЗ Компас 12», а также SM16-03 на шасси JAC N200S.

Выпуск SM16-03 на шасси JAC N200S полной массой 19 565 кг начался осенью 2022 года. Машина с колесной формулой 4x2 и габаритами 9 000 х 2 550 х 3 720 предназначена для транспортировки отходов массой до 8 000 кг.

SM16-03 оснащен 6,7-литровым двигателем мощностью 271 л.с. Коэффициент прессования 1:7 и усилие прессования 32 000 кгс позволяют загружать в бункер-накопитель до 110 контейнеров объемом 1 100 л каждый.

Емкость смоленского мусоровоза достигает 17,5 куб. м, что позволяет загружать в спецмашину больше контейнеров и, соответственно, экономить на транспортировке. Высокопрочная сталь в составе загрузочного устройства, а также повышенная грузоподъемность опрокидывателя до 1000 кг и порталного подъемника до 4000 кг обеспечивают надежность работы оборудования и повышают срок его эксплуатации.

Машина оснащена быстросъемной мойкой контейнеров. Благодаря этому оператор может прямо на площадке мыть контейнеры в машине в соответствии со всеми санитарно-эпидемиологическими нормами.

Мусоровоз SM10 на шасси «КАМАЗ Компас 12» с колесной формулой 4x2 и габаритами 7700 х 2450 х 3250 мм выпускается на заводе с 2023 года. Он предназначен для выполнения работ в узких городских пространствах. Машина номинальной грузоподъемностью 4 тонны отличается повышенной маневренностью благодаря длине всего 7,7 м.

Спецмашину смоленского завода отличают легкая и прочная конструкция надстройки, а также интегрированный в неё подрамник. Коэффициент прессования мусоровоза составляет до 1:7, полный цикл прессования — 19 секунд. Это обеспечивает эффективное уплотнение мусора и позволяет загружать в бункер емкостью 10 куб. м до 70 1100-литровых контейнеров. Машина может выполнять операции с контейнерами различных типов и размеров вместимостью от 60 до 1100 л. Время разгрузки каждого — 12 с.

РОСТЕХ ПОСТАВИЛ МИНОБОРОНЫ РФ ОЧЕРЕДНУЮ ПАРТИЮ БМП-3



«Курганмашзавод» (входит в холдинг «Высокоточные комплексы» Госкорпорации Ростех) поставил очередную партию боевых машин пехоты третьего поколения БМП-3 в рамках исполнения государственного оборонного заказа.

Предприятие на протяжении двух лет наращивает объемы производства техники военного назначения, совершенствует образцы под задачи, которые ставит Министерство обороны РФ.

В рамках особого режима работы, введенного на «Курганмашзаводе» в 2022 году, потребовалось расширение штата сотрудников. Только за прошлый год на производство было принято более 2000 рабочих основных профессий и специалистов. В настоящее время на предприятии остается потребность в высококвалифицированных кадрах. Особенно востребованы операторы и наладчики станков с ПУ, машинисты мостовых кранов, токари, электромонтеры по ремонту и обслуживанию оборудования, инженеры-технологи и программисты.

РОССИЙСКИЙ ПРОИЗВОДИТЕЛЬ СПЕЦИАЛИЗИРОВАННОЙ ТЕХНИКИ ПОМОГАЕТ НАХОДИТЬ ПРИРОДНЫЕ АЛМАЗЫ В РОССИИ И ЗА РУБЕЖОМ

Краснокамский ремонтно-механический завод (входит в Ассоциацию «Росспецмаш») расширяет производство каркасов для рентгенолюминесцентных сепараторов, которые используют при поиске алмазов внутри горных пород.

Заказчиком КРМЗ стала компания-поставщик оборудования для алмазодобывающей промышленности, дочернее предприятие одного из крупнейших добытчиков алмазов в России.

КРМЗ сегодня производит 13 типов каркасов для рентгенолюминесцентных сепараторов, семь из них изготовлены из черного металла, остальные — из нержавеющей стали. Вес — от 50 до 300 кг.

Дмитрий Теплов, директор КРМЗ: «Это уже второй контракт КРМЗ с поставщиком оборудования для алмазодобывающей промышленности. Во время выполнения первого мы изготовили каркасы четырех типов, а сегодня ассортимент вырос до 13, объем производства увеличился в три раза».

Линейка готовых рентгенолюминесцентных сепараторов, собранная и укомплектованная электроникой на производстве компании-заказчика, охватывает все стадии обогащения алмазосодержащих материалов: от головного обогащения исходной руды до окончательной доводки концентратов. Принцип действия рентгенолюминесцентных сепараторов основан на свойстве алмазов светиться под воздействием рентгеновского излучения. Вырабатываемый при этом сигнал подается на механизм выборки, и алмазосодержащая руда направляется в специальный бункер.

Продукцию предприятия-заказчика эксплуатируют не только в России, но и на алмазодобывающих предприятиях Анголы, ЮАР, Лесото, Зимбабве.

РОССИЙСКИЙ ПРОИЗВОДИТЕЛЬ СПЕЦИАЛИЗИРОВАННОЙ ТЕХНИКИ ПОМОГАЕТ НАХОДИТЬ ПРИРОДНЫЕ АЛМАЗЫ В РОССИИ И ЗА РУБЕЖОМ

Компания «Уралавтоприцеп» (входит в Ассоциацию «Росспецмаш») представила низкорамный четырехосный полуприцеп-тяжеловоз ЧМЗАП-99903-0000070-B2. Техника предназначена для перевозки по автомобильным дорогам специальной техники и иных габаритных и негабаритных грузов весом до 95 тонн.

На передовом программном обеспечении была спроектирована сварная рама лонжеронного типа. Лонжеронная рама отвечает за прочность, износостойкость и отсутствие деформаций общей конструкции. Это даёт возможность перевозить сверхтяжелую технику в соответствии с грузоподъемностью полуприцепа. Платформа имеет выдвижной уширитель, что увеличивает номенклатуру перевозимых грузов по ширине.

Четыре оси производства ПАО «Уралавтоприцеп» имеют повышенную грузоподъемность. Нагрузка на каждую ось составляет 24 тонны, что позволяет обеспечить необходимую грузоподъемность и распределить нагрузку на шины и седло тягача.

За плавность хода, высокую проходимость отвечает рессорно-балансирная зависимая подвеска собственного производства. Балансир обеспечивает равномерное распределение нагрузки между осями. Рессоры воспринимают и амортизируют вертикальную и боковую нагрузку.



Для удобства погрузки-разгрузки техники на полуприцеп используются одноступенчатые трапы с пружинным помощником подъема-опускания. Угол въезда по трапам составляет 18 градусов.

Бортовая площадка размещена в гусачной части, борта съёмные, на площадке размещаются два запасных колеса и подъёмный механизм для погрузки на площадку.

Отбойные брусья обеспечивают требуемое положение техники на площадке, являются ограничителями сдвига техники в сторону. А упоры (передние и задние) ограничивают движение техники вперёд при торможении, назад при движении на подъёмах дороги.

Тормозная система полуприцепа имеет колодочный тормозной механизм барабанного типа на всех колёсах. Пневматический АБС привод, выполненный по двухпроводной схеме, препятствует проскальзыванию шин и возникновению заносов. Датчиками АБС оснащены 2-ая и 4-ая оси полуприцепа. Стояночная тормозная система с ручным механическим приводом действует на 1-ую, 3-ью, 4-ую оси.

Полуприцеп успешно прошёл все испытания и соответствует современным технологическим стандартам.

РОССИЙСКИЙ ЗАВОД ЗАПУСТИЛ ПРОИЗВОДСТВО УЗЛОВ И ЗАПЧАСТЕЙ ДЛЯ СПЕЦИАЛИЗИРОВАННОЙ ТЕХНИКИ И ПРОМЫШЛЕННОГО ОБОРУДОВАНИЯ

Завод «БДМ-Агро» (входит в Ассоциацию «Росспецмаш») запустил производство металлоконструкций. Предприятие способно выпускать до 200 тонн изделий в месяц.

В парке оборудования 40 станков, которые позволяют производить узлы, агрегаты, механизмы, сварные конструкции весом до 10 тонн, запасные части и расходные элементы для промышленного оборудования, а также корпусные детали.

На заводе налажен полный цикл производства: от заготовительного этапа до покраски и сборки.

Компания «БДМ-Агро» — российский производитель почвообрабатывающей техники. С 2001 года разрабатывает и производит сельхозорудия: дисковые, культиваторы, чизельные плуги, глубокорыхлители.



МAYER CARGOLINE ПРЕДСТАВИТ НОВЫЙ САМОСВАЛЬНЫЙ ПОЛУПРИЦЕП



MAYER Cargoline разработал новую модель самосвального полуприцепа, которая будет представлена на стенде компании в рамках выставки COMvex 2024 в конце мая. Новый полуприцеп дополнит модельную линейку самосвальной техники, выпускаемой на предприятии.

«Полуприцепная техника MAYER Cargoline отличается высочайшим качеством и надежностью, благодаря непрерывному совершенствованию как процессов производства, так и конструкций полуприцепов. Инженеры нашего собственного конструкторского бюро трудились над разработкой новой модели самосвального полуприцепа, значительно повысив требования к его надежности и износостойкости. Уверены, что наши потребители высоко оценят его технические качества», – говорит Александр Потапов, Генеральный директор «МАЙЕР Групп».

Новый самосвальный полуприцеп с кузовом half-pipe объемом 34м³ выполнен из высокопрочной стали марки Powerform: для изготовления рам шасси полуприцепа были использованы серии S700, S420, для сварки контура самосвального кузова взяты стали S420 и S690. Все стальные детали полуприцепа проходят обязательную двукратную дробеструйную обработку перед покраской.

Полуприцеп полностью адаптирован для эксплуатации в сложных дорожных условиях: в конструкции использованы осевые агрегаты в 12 тонн, а также усиленная сварная рама из высокопрочной стали. Толщина полки рамы составляет 16 мм, усиленная плита сцепки имеет толщину 10 мм и комплектуется двухдюймовым заменяемым шкворнем, фиксирующимся в 2-х положениях. Самосвальный полуприцеп оснащен пневматической подвеской, подъемная ось механизма – передняя.

Держатель двух запасных колес расположен на передней стенке кузова с лебедкой, тент полуприцепа выполнен из высокопрочного ПВХ.

Премьера нового самосвального полуприцепа MAYER Cargoline состоится в рамках выставки COMvex 2024, которая пройдет с 28 по 31 мая в МВЦ Крокус Экспо.

Производство полуприцепов MAYER Cargoline налажено на собственном современном высокотехнологичном заводе в Рязани. Площадь завода составляет 300 000 м², на производстве занято более 1000 сотрудников.

ОТ ТРЕХ ЕДИНИЦ ТЕХНИКИ ДО 55 МОДЕЛЕЙ. ПРОИЗВОДСТВЕННАЯ ПЛОЩАДКА ПРИЦЕПНОЙ И НАВСЕШНОЙ ТЕХНИКИ РОСТСЕЛЬМАШ ОТМЕЧАЕТ ДВАДЦАТИЛЕТИЕ

Предприятие, которое входит в Ассоциацию «Росспецмаш», начало свою историю в апреле 2004 года, когда Промышленный союз «Новое сотрудничество» приобрел Морозовсксельмаш. Для создания полного комплекса



сельхозмашин на юге России потребовались дополнительные площади, территории и, конечно, квалифицированные специалисты.

Продуктовый портфель дивизиона вырос с трех единиц кормоуборочной техники до 55 моделей и 160 модификаций машин для заготовки кормов, посева, уборки зерновых, защиты и питания растений, почвообработки и коммунальных работ.

Регионы поставок техники также значительно расширились и в настоящее время охватывают 20 стран. Дилерская и сервисная сеть Ростсельмаш выросла до 100 представительств в России и за рубежом.

Коллектив дивизиона значительно увеличился за последние двадцать лет и насчитывает 2800 специалистов. Это высококвалифицированные и преданные своей работе люди, которые вносят огромный вклад в развитие и процветание компании.

Территория производственных площадок Ростсельмаш также значительно увеличилась и включает в себя три места: Ростов-на-Дону, Морозовск и Таганрог.

Станочный парк компании обновился на 99%, что свидетельствует о постоянном совершенствовании технологического оборудования и стремлении к инновациям.

РАЗНАЯ СИТУАЦИЯ СКЛАДЫВАЕТСЯ В ОТРАСЛЯХ РОССИЙСКОГО СПЕЦИАЛИЗИРОВАННОГО МАШИНОСТРОЕНИЯ



Заседание Совета директоров Ассоциации «Росспецмаш» прошло в Москве 12 апреля. В мероприятии приняли участие руководители заводов по выпуску сельскохозяйственной, строительной-дорожной, прицепной техники, пищевого оборудования и комплектующих, руководство Управления сельскохозяйственного, пищевого и строительной-дорожного машиностроения

Минпромторга России, руководители и сотрудники аппарата Ассоциации «Росспецмаш».

Среди обсуждаемых тем: ситуация на рынке специализированного машиностроения по каждому из направлений, непростое финансовое положение потребителей техники, агрессивный импорт, недоступность коммерческих кредитов из-за заведомо высоких ставок, обмен статистической информацией.

Российское производство сельхозтехники в январе-феврале 2024 года продолжает сокращаться в связи с низкой доходностью аграриев. Сельхозтоваропроизводители снизили темпы приобретения как отечественных, так и импортных машин.

Выпуск строительной-дорожной техники за этот же период продемонстрировал небольшой рост. Отечественные производители прицепной техники показали двузначные темпы увеличения объемов производства. Российское пищевое машиностроение за 2 месяца 2024 года выросло почти в два раза. Положительная динамика фиксируется как в количественном, так и в денежном выражении.

Машиностроителей беспокоит агрессивная политика импортеров, которая может негативно сказаться на перспективах отрасли уже в ближайшие годы. Кроме того, потребители специализированной техники находятся в непростом финансовом положении. Поддержать их необходимо за счет увеличения объемов субсидирования в рамках программ стимулирования спроса.

Участники заседания обсудили и другие меры, которые необходимо принять для дальнейшего развития отрасли в условиях текущих серьезных вызовов.

В завершение мероприятия Совет директоров рассмотрел вопрос о вступлении в ряды Ассоциации новых компаний. Кандидатуры в действительные члены ООО «Агро Тех» и ООО «РЭМ Текнолоджи» были одобрены и рекомендованы к вынесению на голосование Общего собрания Ассоциации. Кандидатуры ООО «Профилегия Деталь», ООО «Торговый дом «Агро Эко», ООО «Выставочная компания «ЭКСПОДИЗАЙН», АО «ЛАМА» и ООО «ЛАБСОЛЮТ» были приняты в ассоциированные члены.

ПАРТИЯ РОССИЙСКИХ ШАРНИРНО-СОЧЛЕННЫХ САМОСВАЛОВ БУДЕТ РАБОТАТЬ В КАЛИНИНГРАДСКОЙ ОБЛАСТИ



Завод «Тонар» (входит в Ассоциацию «Росспецмаш») выпустил и отгрузил первый Тонар Т-35 из партии шарнирно-сочлененных самосвалов для работы в Калининградскую область.

Техника будет использоваться для вскрышных работ на крупнейшем месторождении янтаря. Необходимый уровень проходимости и маневренности самосвала Тонар Т-35 обеспечивают: полный привод, большие колеса с широкопрофильными шинами, внушительный дорожный просвет, механизмы блокировки межосевых и межколесных дифференциалов и «ломающаяся» рама.

Грузоподъемность техники составляет 35 000 кг.

ЧЗСА РАЗРАБОТАЕТ ТАНДЕМНЫЙ МОСТ ДЛЯ СПЕЦТЕХНИКИ КАМАЗ



ООО «ЧЗСА» и ПАО «КАМАЗ» заключили договор на разработку и изготовление тандемного моста. Проект рассчитан на полгода. Этапы работы включают в себя разработку конструкторской документации, изготовление и испытание опытного образца агрегата.

Особенность данного моста заключается в его уникальности и отсутствии аналогов российского производства. КАМАЗ выбрал ЧЗСА для реализации этого проекта, поскольку у завода уже есть опыт и компетенции для создания такой сложной продукции «с нуля». Серийное производство данных мостов для крупнейшего производителя грузовых автомобилей и спецтехники планируется запустить уже в 2025 году.

Для двух ведущих машиностроительных предприятий России укрепление технологического суверенитета страны является приоритетной задачей, в связи с чем они объединяют свои усилия для решения вопросов импортозамещения.

Напомним, что в октябре прошлого года в Чебоксарах в рамках «Дня клиента и поставщика ПАО «КАМАЗ» состоялась расширенная закупочная сессия, где ЧЗСА, как головное предприятие, представил концепцию производственных возможностей Машиностроительного кластера Чувашии, а также в рамках экскурсии по заводу обсудил с гостями возможности будущего сотрудничества.

ЧЕЛЯБИНСКИЙ МЕХАНИЧЕСКИЙ ЗАВОД ПОДТВЕРДИЛ КАЧЕСТВО ПРИМЕНЯЕМЫХ СВАРОЧНЫХ ТЕХНОЛОГИЙ

Челябинский механический завод выполнил все требования и успешно прошел периодическую аттестацию технологии сварки НАКС – Национального агентства контроля сварки. По итогам проверки соответствия организации требованиям НАКС (наличие аттестованного персонала, сварочного оборудования, разработанной документации и т.д.) предприятие получило свидетельство об аттестации технологии сварки в соответствии с требованиями РД 03-615-03.

Согласно выданному свидетельству (№ АЦСТ-69-03046) при изготовлении и ремонте грузоподъемных кранов, грузозахватных устройств и металлических конструкций для подъемно-транспортного оборудования на АО «ЧМЗ»



применяется аттестованная технология полуавтоматической сварки. «Наши технологии прошли проверку на базе одного из крупнейших экспертных предприятий страны. В течение двух месяцев комиссия проверяла квалификацию аттестованного персонала, наличие оборудования, сварочных материалов и сертификатов на используемый металл, состояние производственно-технической документации и другие аспекты. В результате было подтверждено качество и эффективность применяемых на предприятии сварочных процессов», — рассказал главный сварщик отдела главного технолога АО «ЧМЗ» Алексей Владимирович Фролов.

РОСТЕХ ПОСТАВИЛ В ВОЙСКА НОВУЮ ПАРТИЮ БМД-4М И БМП-3 С «НАКИДКАМИ»



Курганмашзавод холдинга «Высокоточные комплексы» (входит в Ростех) поставил Минобороны России новую партию военной техники. Это БМП-3 с комплектами дополнительной защиты, включая маскировочные комплексы «Накидка», а также БМД-4М. Боевые машины десанта направлены в войска с опережением плана.

Специалисты предприятия проанализировали опыт специальной военной операции и усовершенствовали БМП-3. Новая партия «троек» получила штатные комплекты дополнительной защиты, комплекты защиты верхней полусферы, а также комплекты средств снижения заметности — «накидки».

Первые защищают машину от атак «в борт» под любым углом. Вторые — от атак в верхнюю полусферу. Например, от кумулятивных боеприпасов, которые сбрасывают с «коптеров». Третий элемент защиты — «Накидки», которые снижают заметность БМП. Они сделаны из синтетического теплоизоляционного и радиопоглощающего материала. Благодаря этому противнику сложнее обнаружить машину с помощью специальных средств, например, тепловизора.

«Ростех производит широкую линейку вооружения и военной техники. Среди них модернизированные боевые машины десанта БМД-4М и боевые машины пехоты БМП-3. Сегодня Курганмашзавод направил в войска новую партию техники с усиленной защитой. Помимо дополнительного бронирования БМП-3 получили «Накидки» — огнеупорные покрывала, которые снижают заметность машины в тепловом и радиоспектрах. Эти решения значительно повысили боевую живучесть техники», — сказал индустриальный директор кластера обычных вооружений и спецмехи Госкорпорации Ростех Беххан Оздоб.

Помимо новой техники, в апреле Курганмашзавод досрочно изготовил комплекты дополнительной защиты для БМП-2 — противоккумулятивные решетки и бронезкраны.

РОССИЙСКИЙ ЗАВОД ПРЕДСТАВИТ НАВЕСНЫЕ ФРОНТАЛЬНЫЕ ПОГРУЗЧИКИ В КРАСНОДАРСКОМ КРАЕ



Краснокамский ремонтно-механический завод (входит в Ассоциацию «Росспецмаш») представит кормозаготовительную технику и навесные фронтальные погрузчики в конце мая в станице Воронежской (Усть-Лабинский район Краснодарского края).

Завод продемонстрирует всю линейку кормозаготовительной техники и навесное оборудование с рабочими органами: ковшом и сельскохозяйственными вилами.

Дмитрий Теплов, директор КРМЗ:

— Юг России — средоточие агропредприятий, и сегодня перед большинством из них, после ухода с рынка европейской техники, встают вопросы о переходе на отечественные технологические решения. При этом у российских аграриев сформированы высокие требования к сервису, условиям ремонта, срокам поставок запчастей.

РОССИЙСКИЙ ЗАВОД ВЫПУСТИЛ НОВЫЙ ПОЛУПРИЦЕП-ЛОМОВОЗ

«Берёзовский Завод Автоприцепов» (входит в Ассоциацию «Росспецмаш») выпустил новый трехосный полуприцеп-ломовоз с объемом кузова в 80 кубических метров.

Рама модели усиленная и выполнена из низколегированной стали. Толщина бортов кузова составляет 4 миллиметра, толщина пола — 5 миллиметров.

Осевые агрегаты барабанного типа — BPW. Высота ССУ ломовоза — от 1 150 мм., погрузочная высота — от 1 350 мм. Масса полуприцепа составляет 11 800 кг., а длина — 13 720 мм.

Техника способна перевозить груз массой до 29 000 кг.



СЛЕДУЯ МИРОВЫМ ТРЕНДАМ, БЕЛАЗ АКТИВНО РАБОТАЕТ НАД СОЗДАНИЕМ КАРЬЕРНОЙ ТЕХНИКИ НА АЛЬТЕРНАТИВНЫХ ИСТОЧНИКАХ ЭНЕРГИИ

Совсем недавно белорусский производитель представил сразу две новинки — электрический 120-тонный самосвал БЕЛАЗ-7513Е и 130-тонный газовый БЕЛАЗ-7513Р. Вслед за 90-тонным электрическим первопроходцем БЕЛАЗ-7558Е на предприятии создана ещё одна перспективная модель карьерного самосвала на аккумуляторных батареях — БЕЛАЗ-7513Е грузоподъёмностью 120 т. Источником

энергии для электрогиганта служат 26 литий-ионных аккумуляторных батарей общей мощностью свыше 1500 кВт. БЕЛАЗ-7513Е оснащён системой рекуперации энергии, которая даёт возможность пополнять запас энергии при торможении на спусках. Расчёты показывают, что новый БЕЛАЗ на электрической тяге по своей экономичности будет ещё эффективнее, чем популярная в карьерах дизельная версия 130-тонного самосвала серии БЕЛАЗ-7513, в первую очередь из-за разницы в стоимости электроэнергии и дизельного топлива. Применение электрического карьерного транспорта позволит сократить эксплуатационные затраты и улучшить экологическую обстановку в сильно загазованных карьерах.

Ещё одна перспективная машина — БЕЛАЗ-7513Р, работающий на сжиженном природном газе (СПГ). Машина оснащена современным газовым двигателем мощностью 1194 кВт. Этот силовой агрегат, в отличие от дизельного мотора, требует менее частого технического обслуживания и имеет более длительный срок службы, позволяя при этом владельцу самосвала существенно экономить на топливе, так как стоимость газа ниже по сравнению с ценой на дизельное топливо. Другое весомое преимущество 130-тонного самосвала на СПГ — он экологичнее дизельного аналога, так как при сгорании природного газа в атмосферу выделяется значительно меньше вредных выбросов.

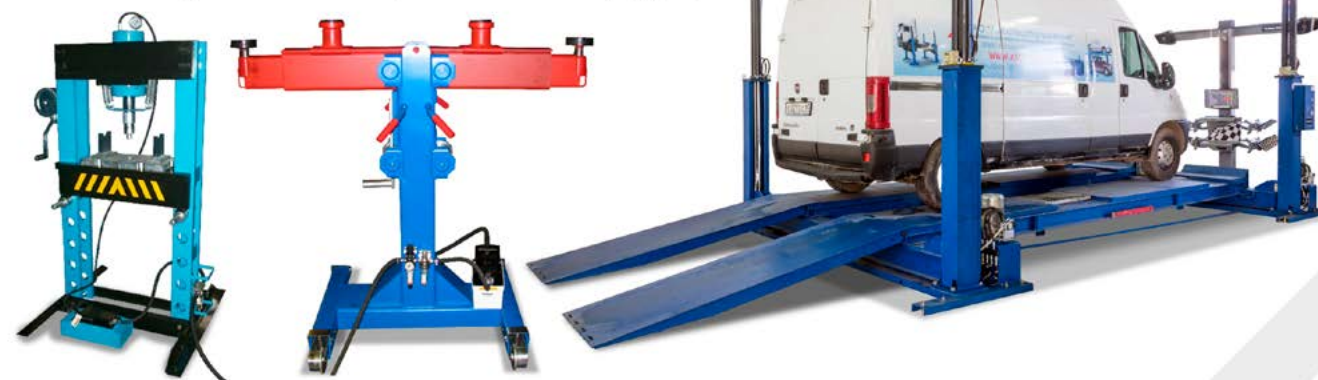


АВТОСПЕЦОБОРУДОВАНИЕ



ОПЫТ,
ТРАДИЦИИ,
ТЕХНОЛОГИИ

- Разработка, производство и реализация оборудования для автосервисов
- Более 200 видов техники для обслуживания транспорта различного назначения и грузоподъёмности
- Постоянное развитие и совершенствование продукции



АО «Автоспецоборудование», 180019 Россия, г. Псков, ул. Труда, д. 27
Тел.: (8112)72-31-74; (8112)79-30-90 | E-mail: asopskov@asopskov.ru | www.asopskov.ru

«Брянский арсенал» планирует выпускать 1000 грейдеров и погрузчиков в год

На заводе «Брянский арсенал» начался проект по стратегическому обновлению станочного парка, направленный на внедрение современных технологий и повышение роста производительности до 20% на первом этапе. Техническое перевооружение предприятия позволит выпускать 500 автогрейдеров и 500 телескопических погрузчиков в год.



Современные станки уже установлены в механообрабатывающем и сварочно-заготовительных цехах. Произведена замена 4 станков с ЧПУ, 3 комплектов сварочного оборудования, комплекса термической резки металла, установки дробеструйной очистки металла, окрасочно-сушильной камеры, 3 комплектов окрасочных установок. Необходимость

модернизации производства обусловлена достижением предельных сроков службы оборудования и уменьшением его производительности.

До конца 2024 года планируется дополнительно ввести в эксплуатацию еще 4 механообрабатывающих станка с ЧПУ и станка лазерной резки с ЧПУ, установку для лазерной сварки и лазерной очистки металла, готовится площадка для размещения станка лазерной резки труб и профильного проката различной конфигурации.

«Масштабная модернизация позволит нам значительно укрепить позиции предприятия на рынке спецтехники. Технологически завод выходит на новый уровень, что позволит нам расширить в перспективе модельный ряд выпускаемой специальной техники. Обновление станочного парка и дальнейшее развитие производственного потенциала позволит нам дополнительно принять на



работу профильных специалистов. Планируется, что затраты на модернизацию окупятся в течение 3-3,5 лет», — отметил генеральный директор UMG Игорь Кульган.

За счет высокой производительности новых станков и установок увеличиваются потенциальные возможности предприятия, ожидается, что в перспективе объем выпускаемой продукции возрастет в несколько раз.

Квалификация сотрудников — инженеров и операторов — достаточно высока, чтобы освоить новое оборудование. Но для персонала будут организованы специальные курсы, сотрудники пройдут дополнительную подготовку для детального ознакомления со всеми нюансами техники.

ЧЕТРА

ВРЕМЯ СОЗДАВАТЬ

-  ТЕХНИКА
-  ЗАПЧАСТИ
-  СЕРВИС



Официальный дилер
ООО «ГРАНД-ТРАКТОРРЕСУРС»

123557, Россия, г. Москва
ул. Малая Грузинская, д. 38,
оф. 209
тел. (499) 253-46-36
e-mail: tractor@grand.ru
www.grand-tractor.ru



ОРИГИНАЛЬНЫЕ ЗАПЧАСТИ ЯМЗ



www.gpfk.ru
8 (499) 975-10-51
info@gpfk.ru

ЯМЗ

ПРИГЛАШАЕМ НА НАШ СТЕНД 11-930
на выставке СТО Экспо 2024 в Крокус Экспо с 28 по 31 мая

БИЛЕТ НА ВЫСТАВКУ В ПОДАРОК ОТ МАЯК
ПО ССЫЛКЕ:

<https://cto-expo.ru/registration>

Промокод: EXSTE48R



ВСЕ ЧЕТКО!

НОВАЯ СЕРИЯ ПРОФЕССИОНАЛЬНЫХ ЛАМП
ДЛЯ ТРАНСПОРТА МАЯК ORIGINAL PRO

Скидка 10% на первый заказ по промокоду СТ224

Плавающие вездеходы Ростеха помогают жителям подтопленных деревень Зауралья

Курганмашзавод холдинга «Высокоточные комплексы» (в Ростехе) направил гусеничные вездеходы ТМ-140 на помощь населенным пунктам Зауралья, пострадавшим от наводнения. Специальная техника доставляет воду и продукты в деревни Курганской области и сможет безопасно эвакуировать их жителей, если паводок создаст угрозу для жизни людей.



С первых дней стихийного бедствия Курганмашзавод помогает специальным службам Кургана и пострадавшим от наводнения. В настоящее время непростая обстановка сложилась у деревень Передергина и Кошкино — вода вплотную подошла к домам местных жителей. Чтобы помочь людям справиться с паводком, в деревнях дежурят плавающие вездеходы ТМ-140.

ТМ-140 — снегоболотоход с высокой проходимостью, созданный специально для бездорожья.

Машина обладает экстремальной проходимостью. Она может преодолевать водные преграды со скоростью 4 км/ч и пересеченную местность с подъемами в 35 градусов и выше.

Еще одна особенность вездехода — модульная конструкция. Благодаря этому вездеход можно оборудовать транспортной платформой или автономным жилым модулем. Грузоподъемность ТМ-140 превышает четыре тонны, запас хода — 550 км. Высокие характеристики и универсальность позволяют вездеходу выполнять задачи в сложных условиях и во время стихийных бедствий.

«Ростех производит широкую линейку специальной техники. Среди наших разработок есть роботизированные машины, двухзвенные болотоходы и плавающие вездеходы. Например, ТМ-140, который разработан для перевозки вахтовых смен, геолого-разведочных партий, аварийных бригад, грузов и оборудования в условиях Крайнего Севера и

полного бездорожья. Характеристики машины позволяют применять ее в чрезвычайных ситуациях, в том числе во время наводнений. Несколько таких машин мы направили на помощь пострадавшим от паводка регионам Кургана», — сообщили в Ростехе.

Также заводчане помогли укрепить дамбу на набережной Тобола. Кроме того, специальная техника предприятия — МКМ-800, тракторы, погрузчики и автобусы — в случае возникающих потребностей направляются в распоряжение чрезвычайного ведомства и городской администрации.

«Мы сразу предложили помощь администрации города и области в борьбе с паводком, как только стало понятно, что ожидается приход небывалого объема воды. Специалисты, оборудование, технику — все направляем по первой же просьбе», — рассказал Игорь Гиске, генеральный директор Курганмашзавода, председатель Курганского РО Союза машиностроителей России.

ВЫСОКОТЕХНОЛОГИЧНОЕ ПРОИЗВОДСТВО
ИННОВАЦИОННОГО ИНСТРУМЕНТА
ПОВЫШЕННОЙ ИЗНОСОСТОЙКОСТИ

HENGPU
TECHNOLOGY



+7 999 668 98 66
WWW.HENGPUTECHNOLOGY.RU

3D ЭКСПЕРТ
- ПЕЧАТИ
МЕТАЛЛО / КЕРАМИКИ

От автокранов до манипуляторов. Экспонаты СТТ 2024

В рамках предстоящей выставки СТТ Экспо 2024 которая пройдет с 28 – 31 мая в выставочном комплексе «Крокус Экспо» г. Москва, АО «Галичский автокрановый завод» представит вниманию следующие экспонаты: Автокран КС-55721-1В-1 серии «Комсомолец», кран-манипулятор КМА-150-5 и кран на гусеничном шасси КС-59729-32Т.



Автокран КС-55721-1В-1 серии «Комсомолец» является номинантом в конкурсе «Инновация 2024», который пройдет в рамках выставки. Цель конкурса – выявить инновационные решения в строительной технике, представленной в России, на основании мнения независимого жюри. Данный конкурс позволит представить широкой публике современные разработки и технические решения отечественного производства. Автокран КС-55721-1В-1 серии «Комсомолец» разработан совместно с инженерами ПАО «КАМАЗ» для работы на строительных площадках и свободного передвижения по дорогам общего пользования. «Комсомолец» – первый отечественный автокран с пяти секционной стрелой длиной 41,0 м, изготовленный полностью из отечественной высокопрочной стали производства ПАО «Северсталь» и собранный с минимальным количеством комплектующих иностранного производства. Для удобства работы в стесненных условиях у автокрана предусмотрены два опорных контура: основной и сближенный. Основной опорный контур 5,55 x 6,4 м позволяет работать на вылете до 38 метров, обеспечивая широкий радиус действия на строительных объектах.

Пяти секционная стрела автокрана имеет три режима последовательного выдвижения секций стрелы, что позволяет крановщику получить максимальную грузоподъемность на требуемом вылете,

делая характеристики «Комсомольца» весьма существенными среди конкурентов! Для повышения безопасности работы у автокрана установлен световой сигнализатор загрузки работы «Светофор», который предупреждает строителей о повышении риска возникновения аварийных ситуаций в процессе выполнения крановых операций. Эргономичная кабина крановщика оснащена современной системой управления. Система видеонаблюдения позволяет крановщику получить полный обзор рабочей зоны. Установленный кондиционер обеспечивает оптимальный микроклимат в кабине, регулировка кресла дает возможность настройки правильного положения тела в течение всего рабочего дня. Для улучшения обзорности и комфорта работы, кабина автокрана поднимается на угол 20 градусов. В марте 2024 года АО «Галичский автокрановый завод» приступил к серийному выпуску «Комсомольца» и в ближайшем будущем готовы заменить китайские аналоги на отечественных строительных площадках.

Другим экспонатом является кран-манипулятор КМА-150-5, совмещающий в себе кран, буровую установку и автогидроподъемник. Данная установка смонтирована на шасси КАМАЗ-43118. Кран-манипулятор имеет шестисекционную стрелу с максимальным вылетом 19,0 метров и может комплектоваться с двухместной рабочей платформой (люлькой) грузоподъемностью 250 кг с электроизоляцией до 1000



Вольт. Данная модель пользуется широким спросом на отечественном рынке и участники выставки смогут познакомиться с ней на нашем стенде группы компании «Кудесник» сектор Е2.10.



Экспонат КС-59729-32Т – самоходный автокран на гусеничном шасси грузоподъемностью 32 тонны и длиной стрелы 31 метр. Крановая установка, смонтированная на шасси ТЛ-5АЛМ производства АО ООО «АлтайЛесМаш». Автокран адаптирован под специфику работы электросетевых и добывающих компаний, для проведения строительных и монтажных работ в условиях труднопроходимой местности, вечной мерзлоты, паводка и полного отсутствия автомобильных дорог. Благодаря уникальной конструкции нижней рамы и запатентованной конструкции выносных опор инженерам удалось достичь оптимального размера и расположения опорного контура, что позволяет перемещать кран по дорогам общего пользования на автомобильных платформах. При этой конструкции кран получил полноценную грузовойсотноу характеристику в зоне работы 360 градусов без противовесов.

Данные разработки от АО «ГАЗ» представляют собой современные решения в области грузоподъемной спецтехники. На выставке СТТ Экспо 2024 они достойно представят и продемонстрируют участникам возможности и компетенции отечественного производителя.



✓ Производство высокотехнологичных смазочных материалов

✓ Более 25 лет экспертного опыта

ARGO для AGRO
запомните эту марку!



Отсканируйте QR-code и узнайте больше о профессиональных решениях ARGO для сельскохозяйственной техники!

ООО «Балтик Трейд Ойл»
ИНН 7810167787

8-800-500-80-15
info@tpgargo.ru

MAGSTRONG – движение вперед

Торговый знак MAGSTRONG был зарегистрирован в Государственном реестре товарных знаков Российской Федерации в 2016 году. За 7 лет работы профессиональной команды специалистов ПАО «ММК» новый бренд стал узнаваемым практически среди всех производителей оборудования и техники в России и странах ближнего зарубежья.

В современных условиях каждый производитель, стремясь повысить конкурентоспособность своей продукции, повсеместно увеличивает спектр применения высокопрочных сталей в своем производстве, в связи с чем потребности рынка в высокопрочных сталях неуклонно растут. За последние несколько лет понятие «импортозамещение» резко трансформировалось из лозунга в конкретику, подняв ответственность отечественной металлургии в вопросе обеспечения государственной безопасности на самый высокий уровень.

ПАО «ММК» в течение многих лет выпускает импортозамещающую продукцию, в частности расширяет линейку сталей MAGSTRONG, которая уже включает в себя 21 марку на любой «вкус и цвет» и для любых, в том числе и самых сложных, задач, стоящих перед отечественными

машиностроителями. Помимо марочного идет расширение сортамента и в части геометрических размеров.

Исторически ММК за свое более чем 90-летнее существование успешно и своевременно отвечал на самые разные вызовы. И сегодня специалисты ПАО «ММК» успешно решают очередные поставленные перед ними российским рынком задачи. Период 2022–2023 годов металлургии Магнитки провели в скрупулезной работе над освоением сортамента высокопрочных марок стали, который ранее был представлен на рынке исключительно иностранными производителями и не имеет российских аналогов. Это горячекатаный прокат с пределом текучести 550–1500 МПа в толщинах менее 8 мм. Под данные задачи ПАО «ММК» уже реализовало и продолжает реализовывать целый ряд инвестиционных проектов. И теперь представляет контрагентам новый сортament:

– износостойкий прокат MAGSTRONG H450 толщиной от 4,0 мм до 7,99 мм – применим во всех конструкциях, механизмах и агрегатах, где высочайшие требования к износостойкости материала и облегчению веса. Данная сталь востребована в сегментах карьерной, дорожной, муниципальной техники, добыче и переработке полезных ископаемых, в вагоностроении, сельскохозяйственной технике, судостроении и определяет их эксплуатационные преимущества и увлеченный жизненный цикл;

– износостойкий прокат MAGSTRONG AGRO22, AGRO33 и AGRO37 в горячекатаном состоянии теперь производится в толщине от 2,5 до 20 мм и может поставляться как в виде листа, так и в виде ленты, а холоднокатаный прокат теперь производится в рулонах и штрипах толщиной 1,5–3 мм. Уникальность данных марок в том, что в состоянии поставки они обладают достаточно низким уровнем механических свойств, что позволяет их формовать, гнуть, штамповать, придавать сложную форму изделиям на имеющемся у большинства предприятий оборудовании, после чего в результате итоговой заковки уже готового изделия целиком или его локальных участков достигаются свойства по пределу текучести в диапазоне 1000–1500 МПа, и изделия приобретают характеристики предельно высокой сопротивляемости механическому износу и ударным нагрузкам. Данные марки широко востребованы в сегментах производства сельскохозяйственной техники, садового инвентаря, изделий сложной формы для любого типа оборудования и механизмов, где требуются высокие износостойкие и прочностные характеристики;

– конструкционная марка MAGSTRONG S700MC теперь производится в горячекатаных листах в толщинах от 3 до 15 мм. Данная марка является «рабочей лошадкой» среди конструкционных сталей, заменившая собой традиционные советские марки 09Г2С и 10ХСНД и позволившая увеличить прочностные характеристики готовых изделий, существенно уменьшив при этом их вес. Имеет широчайшее применение в производстве карьерной, дорожной, прицепной, навесной, муниципальной и сельскохозяйственной технике, добыче и переработке полезных ископаемых, в вагоностроении, судостроении и пр.

Ширина листа имеет важное значение для большинства наших клиентов, поскольку напрямую влияет на снижение их собственных производственных издержек и увеличивает производительность за счет оптимальных раскроев. В этой связи в ПАО «ММК» были реализованы значительные по масштабу инвестиционные проекты, направленные на развитие прокатных мощностей. Теперь мы можем удовлетворить запросы российского рынка и предлагаем своим клиентам:

– MAGSTRONG S500MC с предельной шириной листа, увеличенной с 1500 до 1900 мм;
– MAGSTRONG S550MC с предельной шириной листа, увеличенной с 1500 до 1800 мм;
– MAGSTRONG S700MC с предельной шириной листа, увеличенной с 1500 до 1800 мм.

Отдельно необходимо отметить, что на сегодняшний день ПАО «ММК» готово принимать заказы на поставку данных марок с дополнительным требованием «ЛАЗЕР», обеспечивающим отсутствие внутренних напряжений, что исключает ухудшение плоскостности при резке на установках лазерной и плазменной резки.

ПАО «ММК» завершило большую и сложную работу по одобрению применения марок стали MAGSTRONG в вагоностроении, что наконец позволит нашим производителям создавать подвижной состав с существенно большей грузоподъемностью и уменьшенным весом тары в сравнении с имеющимся модельным рядом, что, в свою очередь, увеличит грузопоток для операторов при том же количественном вагонном парке. В сегменте специализированных вагонов данные материалы ожидаемо позволят сократить межремонтные циклы и увеличить срок жизни вагонов. Для РЖД увеличение такого инновационного вагонного парка позволит снизить энергетические расходы на перевозку тонны груза, уменьшить износ путей. Кроме того,

MAGSTRONG

данные материалы открывают новые возможности в решении стратегической задачи по созданию скоростных грузовых вагонов и платформ.

С целью максимальной доступности новых видов продукции для потребителей и удобства комплектации заказов на коротком транспортном плече на 36 площадках ООО «Торговый Дом ММК» сформировано и поддерживается ассортиментное наличие линейки сталей MAGSTRONG. Площадки Торгового дома ММК размещены во всех крупных промышленных регионах Российской Федерации, включая Сибирь и Дальний Восток. Минимальная партия отгрузки с данных площадок – 1 лист. Эти мероприятия максимально упрощают нашим контрагентам доступ к высокопрочным сталям. Так, за 2023 год уже более 500 клиентов воспользовались возможностью применения высокопрочных сталей MAGSTRONG в своем производстве.

ПАО «ММК» продолжает совершенствовать технологию производства высокопрочных сталей, направленную в том числе на повышение качественных характеристик для самых требовательных наших контрагентов. ММК не останавливается на достигнутом и продолжает развитие линейки сталей MAGSTRONG и уже в 2024 году представит новые продукты для разных отраслей промышленности с уникальными характеристиками, что, безусловно, поможет отечественным машиностроителям.

Центр информационной поддержки клиентов ММК
8 800 775 0005
(звонок по России бесплатный)



Рынок фронтальных погрузчиков: основные векторы развития

Фронтальный погрузчик – одна из самых востребованных и универсальных самоходных машин. Емкость российского рынка новых машин составляет почти 15 000 единиц ежегодно. И этот сегмент – один из тех, которые подверглись наиболее сильной экспансии производителей из Китая. Отечественные заводы пытаются сопротивляться: фронтальные погрузчики входят в группу, в которой остро не хватает российского предложения, по мнению ассоциации «Росспецмаш». Разберемся, каково положение дел на этом рынке сейчас.

ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ФОН: БОЛЬШАЯ СТРОЙКА

Начнем с обрисовки общего фона ситуации на рынке дорожной и строительной техники, который, разумеется, напрямую зависит от ситуации в экономике в целом и в строительной отрасли в частности. Согласно данным Росстата, объем строительных работ в России в 2023 году составил 15,1 трлн рублей, увеличившись в сопоставимых ценах на 7,9% по отношению к 2022 году.

Рост зафиксирован в 54 регионах. Ключевыми драйверами выступили подъем в жилищном строительстве, увеличение вложений в нацпроект «Безопасные качественные дороги», запуск новых крупных проектов по добыче полезных ископаемых. Объем строительных работ в топ-10 регионов составил более 6,54 трлн рублей. Наибольший рост (+162,2%) продемонстрировал Чукотский автономный округ, где формируется инфраструктура для Баимского ГОКа.

Закономерно, что при таких показателях 2023 год для рынка строительной техники закончился в плюсе. В отчете Ассоциации европейского бизнеса (АЕБ) указано, что продажи дорожно-строительной и специальной техники в минувшем году в России достигли 51 502 единиц, что на 30% больше аналогичного периода прошлого года и составляет почти четверть мирового рынка. Несколько лизинговых компаний, в том числе «Газпромбанк Лизинг», заявляли о росте до 50% по сравнению с 2022 годом и оценивали объем в 80 000 единиц. Разница возможна из-за отличий в классификации техники, но в любом случае прекрасно дает представление о ситуации на рынке. При этом, по оценкам аналитиков ассоциации «Росспецмаш», продажи российской техники выросли на 15%, а производство – на 19%.

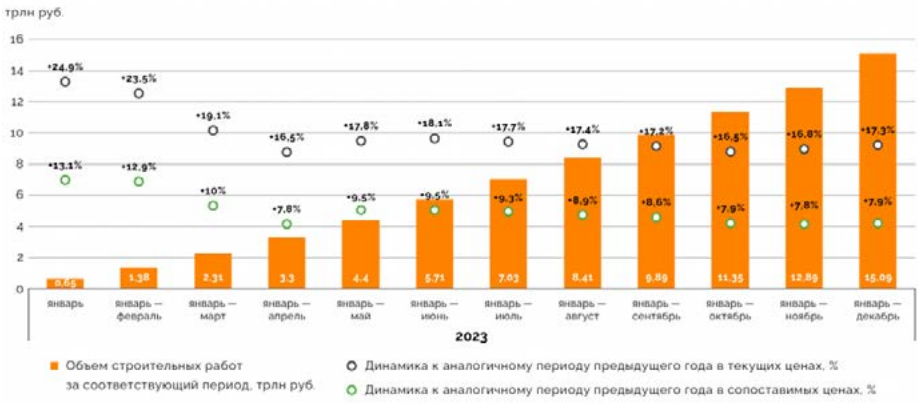
Сегмент фронтальных погрузчиков не сделал большого скачка. Во многом по причине довольно высокой базы даже в 2022 году, когда отгрузки увеличились на 42% по сравнению с 2021 годом. В 2023 году рост составил всего 1–3%, по разным оценкам, но сформировался отложенный спрос, который будет реализовываться в текущем году.

Гораздо более драматично развивается рынок внутри этого сегмента, где идет борьба КНР и России.



Динамика объема строительных работ в 2023 году в текущих и сопоставимых ценах

Данные являются оперативными и впоследствии могут быть уточнены



Источник: данные Росстата, расчеты и анализ Sherpa Group

ФРОНТАЛЫ ИЗ КИТАЯ: АКТИВНОСТЬ В СЕТИ И ОФЛАЙН

По данным регулярного отчета «Экскаватор ру», в марте 2024 года на интернет-площадках «Авито», «Экскаватор Ру», «Дром», а также в сведениях, опубликованных официальными дилерами, объявления о продаже новых фронтальных погрузчиков из КНР составили 97% от общего объема предложений.

На долю отечественных машин этого сегмента приходится чуть больше 2% объявлений, европейской, корейской, японской, белорусской и иной техники в совокупности досталось менее 1%.

В топ-10 брендов – исключительно китайцы. Самыми активными оказались Lonking (42%), Granit (13%) и LiuGong (7%).

Топ-10 регионов с наибольшим объемом строительных работ в 2023 году

Данные являются оперативными и впоследствии могут быть уточнены

№	Регион	Федеральный округ	Объем строительных работ в 2023 году, млрд руб.	Динамика по отношению к 2022 году		Место в 2022 году
				В сопоставимых ценах	В текущих ценах	
1	Москва	ЦФО	1 865,1	+14,1%	+10,4%	1
2	Татарстан	ПФО	708,1	+15,1%	+23,5%	4
3	Московская область	ЦФО	680,4	-10%	-12,3%	2
4	Санкт-Петербург	СЗФО	578,3	+7,7%	+13,7%	5
5	Ямало-Ненецкий автономный округ	УФО	558,6	-17,5%	-5,9%	3
6	Ханты-Мансийский автономный округ	УФО	477,2	+5,9%	+15,2%	6
7	Свердловская область	УФО	450,5	+23,8%	+36,8%	9
8	Краснодарский край	ЮФО	414,6	-0,7%	+25,7%	8
9	Красноярский край	СФО	405,9	+1,6%	+11,7%	7
10	Башкирия	ПФО	403,3	+22,1%	+32,7%	11
ИТОГО			6 542			

Источник: данные Росстата, расчеты и анализ Sherpa Group

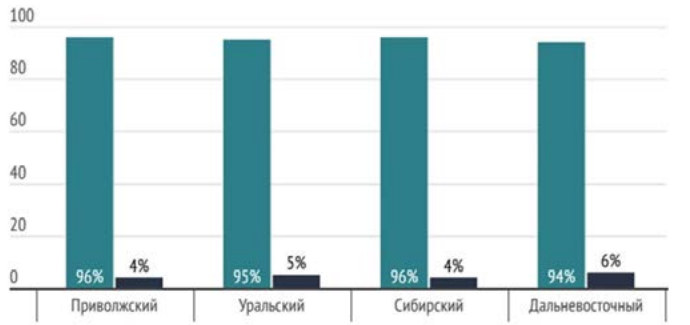
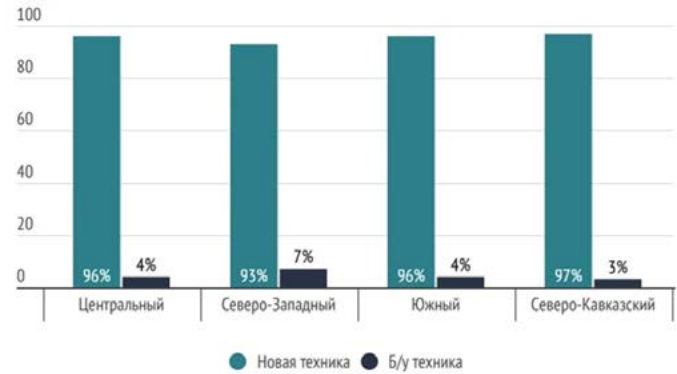
Примечательно, что очень активны импортёры китайских погрузчиков, поэтому абсолютная гегемония предложений техники из КНР заметна именно в разделах новой техники, доля б/у машин составляет от 3% до 7% в зависимости от округа. Соотношение объявлений о продаже новой и б/у техники в различных ФО таково:

На Московскую область приходится более 10% всех объявлений. Также в число лидеров среди регионов РФ вошли: в сегменте новой техники – Красноярский край (7%) и Челябинская область (4%), в сегменте поддержанных машин – Ленинградская область (6%) и Краснодарский край (5%). Что касается цен на новые фронтальные погрузчики,

эксперты отмечают, что основной скачок пришёлся на март 2022 года, когда стоимость техники увеличилась в разных сегментах на 20–50%. В 2023 и начале 2024 года темпы роста уже были не такими значительными. Конечно, сказались изменения курса валют, правил растаможивания и ставки утилизационного сбора, но годовой рост цен на легкие китайские фронталы составил порядка 5%, средние – менее 2%, а тяжелые – более 20%. Российская техника, наоборот, больше сего подорожала в малом сегменте (почти на 30%), а средние и тяжелые погрузчики показали рост 10% и 1% соответственно.

Ситуация с представленностью в классифайлах хорошо отражает реальные события, происходящие на рынке. В общей структуре импорта среднетоннажные фронтальные погрузчики, относящиеся к строительным машинам, занимают почти 73%. По информации ID-Marketing, в 2023 году в этой группе колёсных погрузчиков за 2023 год было ввезено 87 различных марок техники, из которых 81 – китайского происхождения. В статистике импорта новых средних погрузчиков более 99% поставок приходилось на КНР. Лидером был бренд LGCE с долей в 26% импорта, на второй позиции Lonking (19%), на третьей XCMG (16%), за ними расположились LiuGong и Lovol. В первом квартале текущего года все эти тренды сохраняются.

Аналитические агентства еще не подытожили статистику за первый квартал, но игроки рынка, с которыми нам удалось пообщаться, отмечают, что китайские бренды строительной техники наращивают объемы продаж: по ряду марок план продаж на этот год составляет от 500 до 1 000 машин ежемесячно, что выше показателей прошлого года.



При этом важно отметить, что более 40% поддержанных погрузчиков – техника последних годов выпуска.

В целом более половины объявлений о продаже новых и б/у машин опубликовано в Центральном, Приволжском и Сибирском федеральных округах.



При этом важно отметить, что большое количество техники уже ввезено в Россию – это большой задел на текущий год.

Между тем, по данным «Газпромбанк Лизинг», в начале 2024 года спрос на среднюю и тяжелую технику сократился. Если тенденция сохранится, то достичь заданного уровня будет непросто. Эксперты также полагают, что китайские бренды будут вынуждены улучшать сервисные возможности, оптимизировать поставки запчастей и предлагать более выгодные условия.

РОССИЙСКИЕ ПОГРУЗЧИКИ: ИНВЕСТИПРОЕКТЫ В СТАДИИ РОСТА

Подводя итоги 2023 года, ассоциация «Роспецмаш» отчиталась о росте отечественного производства спецтехники на 19%, что эквивалентно 90 млрд рублей. Продажи, по данным аналитиков, увеличились на 15% и достигли 84 млрд рублей. Это в целом. Прирост конкретно по фронтальным погрузчикам составил 6%. ТК Solutions приводит цифры 932 погрузчика, что на 17,2% выше по сравнению с результатами 2022 года. Среднегодовой прирост производства (CAGR) погрузчиков за период 2017–2023 годов составил 15,6%. Также, по данным компании, производство фронталов в январе 2024 года выросло на 29,3% к АППГ и составило 53 единицы.

Вместе с тем в сообщении Профильного союза подчеркивалось, что объемы производства пока недостаточны для рынка: за год в Россию ввезли дорожно-строительной техники на 440 млрд рублей (+58%). «Сегодня мы пожинаем плоды того, что такой важный стратегический вопрос, как технологическая независимость, игнорировался много лет. Во многих сегментах западные бренды обрушили спрос на российское производство, и заводы при отсутствии практически полной государственной поддержки свои позиции сдали. Этот тренд сформировался не в новых экономических условиях, а гораздо раньше. Так, в 2020 году, по оценкам АЕБ, продукция российских заводов в сегменте фронтальных погрузчиков составляла лишь от 4% до 7%. Сейчас доля отечественных машин в этом сегменте не превышает 5–6%.

Приведем несколько примеров российских предприятий, которые сегодня развиваются на рынке фронтальных погрузчиков.

В прошлом году машиностроительный завод «Борус», входящий в группу «Карьерные машины», при поддержке Фонда развития промышленности (ФРП) запустил в Красноярске серийное производство фронтальных погрузчиков полной массой от 3 до 8 тонн под брендом Bogus, а также налажил выпуск комплектующих собственной разработки. В погрузчиках используются российские комплектующие: двигатель ЯМЗ, гидравлика производства Новосибирска и Калуги.

Курганский завод дорожных машин (Кургандормаш) в конце года заявил о намерении выпустить 138 фронтальных погрузчиков в 2024 году,



что на 66 цифр больше минувшего года. На предприятии подчеркивают, что в рамках увеличения объемов выпуска погрузчиков в производство было инвестировано 840 млн рублей, что позволило не только увеличить выпуск спецмашин, но и дополнительно создать 150 новых рабочих мест. Нужно добавить также, что Кургандормаш освоил выпуск нового электрического фронтального погрузчика МЭП-1000, имеющего грузоподъемность 1000 кг и максимальную высоту с поднятым ковшом 3,44 метра.

Еще один пример – запуск серии фронтальных погрузчиков грузоподъемностью от 3 до 6 тонн на Челябинском заводе строительно-дорожных машин, входящем в UMG. Уже в этом году предприятие начнет производство несущих рам, металлоконструкций погрузочного оборудования, балансиров и кабины с системой ROPS/FOPS. В

дальнейшем челябинские машиностроители оснастят погрузчики отечественными двигателями, разработают карданную передачу и гидравлическую систему. С 2023 по 2026 год общая сумма инвестиций в проект составит более 1,6 млрд рублей. Ожидается, что к 2028 году локализация производства фронтальных погрузчиков достигнет 80%, а ЧСДМ сможет выйти на лидирующие позиции в своем сегменте производства строительно-дорожной техники в стране.

В конце 2023 года появилась информация, что Ростсельмаш разработал и изготовил новый фронтальный погрузчик грузоподъемностью 5 тонн. Сейчас техника проходит обкатку, а официальная премьера ожидается в мае 2024 года. Известно, что это машина в карьерном исполнении с трехкубовым скальным ковшом, рассчитанная на тяжелые условия эксплуатации. При



изготовлении техники в максимальном объеме использованы узлы и агрегаты собственного производства Ростсельмаша, а также предприятий РФ и дружественных стран. В частности, на технике установлены двигатель 530-й серии Ярославского моторного завода мощностью 220 л. с.

Как мы видим, большинство машин, которые производятся и планируются к производству в РФ, относятся к классу малой и средней грузоподъемности. Сегмент тяжелых машин остается наименее конкурентным.

Несмотря на эти и другие реализуемые инвестиционные проекты, российских мощностей не хватает. «Для глобального роста производства необходимо время. Одно дело – показать рост с 5 000 штук до 6 000 штук, и совсем другое дело – вырасти со 100 единиц до 4 000. Это абсолютно другая задача. Во-первых, это люди. А с кадрами у нас сейчас

везде проблема. Во-вторых, новых работников надо обучить. В-третьих, новые технологии производства, контроль качества, контроль выполнения технологии, контроль экономики, чтобы не было сверхзатрат. В-четвертых, необходимо оборудование. Российских станков практически нет, приходится опираться на наших восточных партнеров. Пока оборудование доставляется, пока устанавливается, пока идут отладка, настройка, то есть это все занимает время», – прокомментировал в одном из интервью заместитель директора ассоциации «Роспецмаш» Вячеслав Пронин. Также на прошедшем в апреле заседании совета директоров ассоциации «Роспецмаш» обсуждали агрессивную политику импортеров и меры, которые необходимо принять для дальнейшего развития отрасли в условиях текущих вызовов. По сути, защита отечественного производителя от

экспансии КНР стоит на трех китах: утилизационный сбор, техническое регулирование и субсидии. Сейчас реализуются программы субсидирования, действует программа ФРП, которая предоставляет льготное финансирование, введены утилизационные сборы для развития рынка. Продолжает развиваться техническое регулирование в виде 10-го регламента «О безопасности машин и оборудования», ужесточается контроль за соблюдением его требований, действует постановление № 811 о предоставлении льготного лизинга.

Члены ассоциации «Роспецмаш» также работали и направили в Минпром предложение по квотированию импорта. Оно предполагает сопоставление объемов производства российских заводов и объема рынка, из которых высчитывается необходимый объем импорта и гибкие квоты.

Российские производители работают над тем, чтобы снизить зависимость от зарубежных комплектующих и самостоятельно производить фронтальные погрузчики в значимом для рынка объеме для рынка. Эксперты уверены, что это вопрос времени.

2024: ЧЕГО ЖДАТЬ?

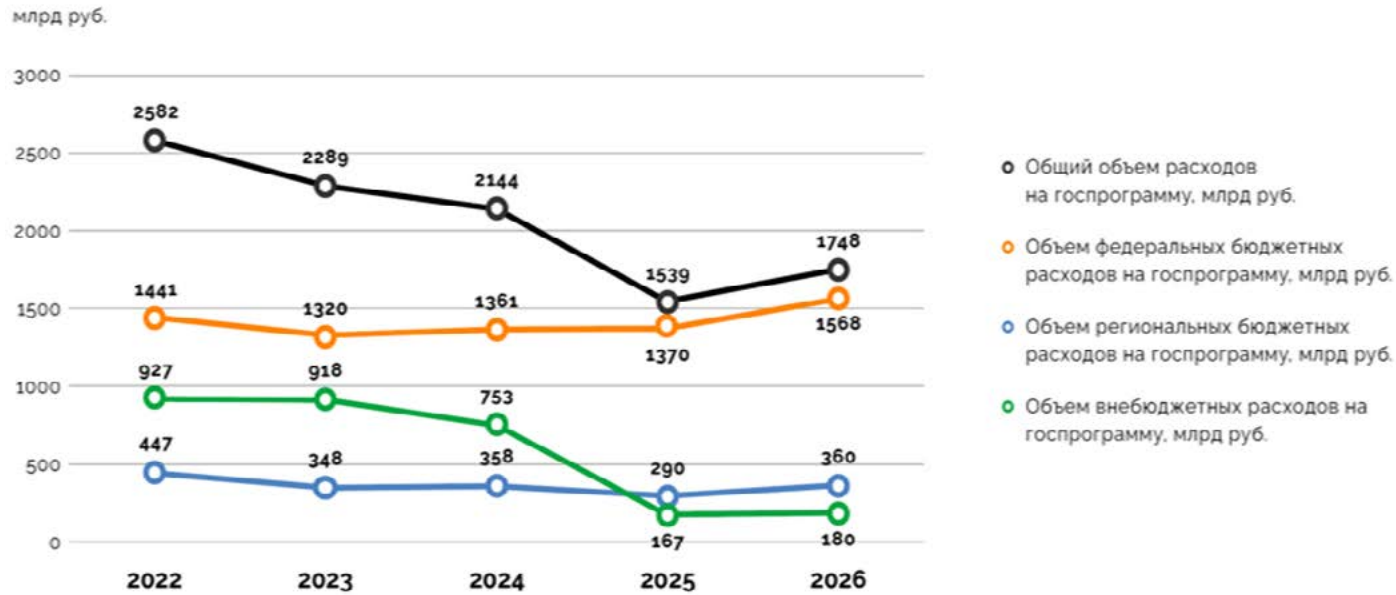
Фронтальные погрузчики выполняют огромный спектр функций в строительстве и других отраслях экономики. Приблизительные прогнозы на текущий год можно формировать исходя из государственных планов на развитие строительной отрасли. Не так давно была актуализирована государственная программа «Строительство» на перспективу 2024–2028 гг. Общий объем федеральных средств, предусмотренных в новом документе, составляет более 4,6 трлн руб. Это на 127,3 млрд руб. меньше, чем планировалось на 2023–2027 годы. При этом наибольший объем средств (1,03 трлн рублей) в рамках КГП предусмотрен в 2024 году. Кстати, это максимальная цифра за последние 10 лет. Примечательно, что в целевых позициях текущего года 146 новых позиций, включая 97 новых проектов, из которых четыре на общую сумму 112 млрд рублей должны быть введены в эксплуатацию уже в этом году. Наименьшее количество средств (663,5 млрд рублей) запланировано в 2025-м. Максимальные вливания – почти половину всего объема вложений – получит госпрограмма «Развитие транспортной системы».

Самые крупные проекты, включенные в перечень КГП, связаны с развитием транспортных коридоров «Россия» и «Север-Юг», в рамках которых продолжаются работы по возведению трассы М-12 «Восток» и строительство обходов крупных городов.

Еще один значимый документ для рынка спецтехники и конкретно фронтальных погрузчиков – паспорт госпрограммы «Развитие транспортной системы». Аналитики Sherpa Group, оценивая изменения в нем, отметили, что расходы на

Соотношение бюджетных и внебюджетных расходов на реализацию госпрограммы «Развитие транспортной системы»

Сумма федеральных и региональных бюджетных вложений с внебюджетными превышает общий объем расходов на госпрограмму. Это связано с тем, что региональные расходы часто зависят от федеральных трансфертов и могут частично задаиваться в расчетах



Источник: Sherpa Group



госпрограмму в ближайшие три года будут падать за счет снижения внебюджетных вложений: к 2025 году финансирование сократится более чем на 40% относительно уровня 2022 года.

Основная причина – высокие риски и низкая степень прогнозирования инфраструктурных планов государства для курных компаний. Чтобы частично нивелировать это падение объемов федеральных расходов, предусмотренных на госпрограмму, будет увеличиваться: с 1,32 трлн рублей в 2023 году до 1,57 трлн в 2026-м. Однако средняя скорость роста близка к уровню инфляции.

Сюда можно добавить, что по программе «Стимул» в этом году планируют построить 97 и отремонтировать 12 дорог общей протяженностью

200 км. Также по национальному проекту «Безопасные качественные дороги» в этом году к нормативу приведут 5 200 объектов общей протяженностью 14 600 км. Напомним, целевые «БКД» в рамках различных федеральных проектов к концу 2024 года таковы:

- 53% – доля автомобильных дорог регионального и межмуниципального значения, соответствующих нормативным требованиям;
- 85% – доля дорожной сети городских агломераций, находящихся в нормативном состоянии;
- 50% – удовлетворенность качеством и доступностью автомобильных дорог (показатель общественно значимого результата);
- 40% – доля объектов, на которых

предусматривается использование технологий, включенных в реестр новых и наилучших технологий, материалов и технологических решений повторного применения;

- 60% – доля автомобильных дорог Минобороны России, соответствующих нормативным требованиям;
- 1285,2 км – протяженность построенных и реконструированных Росавтодором участков федеральных автомобильных дорог;
- 616,1 км – протяженность построенных и реконструированных ГК «Автодор» федеральных автомобильных дорог;
- < 8,4% – снижение смертности в результате дорожно-транспортных происшествий (количество погибших на 100 тыс. населения).

В настоящее время законтрактовано 4396 объектов (97,88% плана), уже осуществлена укладка верхнего слоя дорожного покрытия на 5,32% объектов 2024 года, освоено 109,03 млрд рублей (42,04%) ИМБТ (федеральный проект «Региональная и местная дорожная сеть»).

Все эти данные оказывают значительное влияние на формирование спроса на рынке фронтальных погрузчиков и с учетом обозначенных тенденций и корректировок дают уверенность в стабильном сдержанном развитии данного сегмента спецтехники и росте суммарной стоимости машин.



Цифровизация спецтехники в различных отраслях экономики

Информационные технологии зашли в сегмент спецтехники в России через коммерческий транспорт. Первые установки систем мониторинга в современном представлении были в начале 2000-х, а в 2010-х приобрели массовый характер. Они позволяли существенно снизить потери при перевозках за счет четкого контроля расхода топлива, режимов работы и маршрутов. Сегодня возможности применения IT, роботизации и искусственного интеллекта выросли в разы и активно используются в различных областях применения специальной техники.



ДОРОЖНОЕ ХОЗЯЙСТВО

Итак, протяженность автомобильных дорог федерального и регионального значения в России, по данным Федерального дорожного агентства (Росавтодор), в начале прошлого года составляла 567 528 км. В то же время, согласно летнему рейтингу РИА «Новости», нормативным требованиям отвечает чуть более половины российских автодорог. Работа в этом направлении ведется в рамках национального проекта «Безопасные качественные дороги». Цифровизация играет не последнюю роль в безопасности и занимает значительную часть плана мероприятий нацпроекта.

Причем она охватывает все жизненные циклы дорог — от строительства до эксплуатации.

Большой пласт работы направлен на оцифровку реальных данных о состоянии дорожного полотна. Для этого в ряде регионов с 2022 года используются беспилотные транспортные технологии — сканирование с помощью навесного оборудования, которое крепится к легкой машине. После обработки информации автоматически формируются данные, необходимые для ремонта: трещины и выбоины на дорогах, отклонения в разметке и знаках.

Активно ведется сбор цифровой информации и трафика, опасных ситуаций, цифровое моделирование дорожной системы. Эти сведения необходимы, чтобы анализировать и автоматизировать принятие решений, то есть, как отмечают эксперты, от грамотной реализации оцифровки зависит глубина всей работы. В перспективе автоматизация должна включить в себя также активные средства предупреждения об опасности, планирование трафика, а не только «Платоны» и комплексы автоматической фиксации нарушений правил дорожного движения и видеосъемки,

которых на российских дорогах, по данным МВД, установлено более 30 000 единиц.

ЛОГИСТИКА И ТРАНСПОРТ

В настоящее время рынок систем мониторинга транспорта в России продолжает развиваться количественно и качественно. Системы мониторинга транспорта стали обязательным инструментом частных и государственных компаний — перевозчиков грузов или пассажиров. И в качестве мотивации их использования служит статистика по экономике и безопасности.

Крупнейшие перевозчики давно используют современные системы мониторинга и цифровой способ контроля всех этапов деятельности. Но на сегодняшний день значительная часть малого и среднего бизнеса в сфере грузоперевозок работает в серой зоне. По данным опроса ассоциации «Национальные системы управления», проведенного в январе 2024 года, из 120 компаний-грузоперевозчиков около 70% ведут учет деятельности в excel-таблицах, а взаимосвязь с грузоотправителями осуществляют с помощью электронной почты и мессенджеров. Из числа опрошенных компаний на приобретенном программном обеспечении работают 25% компаний и 5% — на разработанном самостоятельно. При этом весомая часть из этих программ не нова и не отвечает современным требованиям. Эксперты отмечают, что использование такого ПО сформировало по-настоящему системную проблему: из-за невозможности перевозчиков интегрироваться с программным обеспечением и базами данных грузоотправителей компании вынуждены дополнительно работать на программном обеспечении заказчика перевозки, и подобных дополнительных программ может быть не один десяток. Таких перевозчиков больше половины из

120 опрошенных. Эксперты ассоциации считают, что если ситуация продолжит развиваться в этом направлении, то станет критической для отрасли.

Решение видится в использовании единой системы электронного документооборота. Государственная информационная система электронных перевозочных документов (ГИС ЭПД) запущена в сентябре 2022 года, в перспективе, по планам Минтранса, она станет обязательной. Подключение требует значительных вложений в ПО и — что немаловажно — выхода «из тени», а 57% респондентов сообщили, что не готовы делиться информацией о перевозках с государством.

Цифровизация грузоперевозок в России является стратегической задачей в развитии транспортно-логистической отрасли страны. И государство вкладывается в этот рост. По словам зампреда правительства Дмитрия Чернышенко, в минувшем году в России реализовывались 19 проектов цифровизации транспорта на совокупную сумму 27,2 млрд рублей, в том числе создание Национальной цифровой транспортно-логистической платформы. В начале апреля 2024 года стало известно о том, что в России создаются национальная цифровая транспортно-логистическая платформа «ГосЛог» и электронный реестр уведомлений о перевозке грузов. Целями проекта являются формирование правовых условий и механизмов, обеспечивающих защиту интересов потребителей транспортных услуг, а также повышение качества и безопасности перевозок грузов автомобильным транспортом.

Не будем углубляться в сферу пассажирских перевозок, отметим лишь, что в этом направлении также очень активно внедряются информационные технологии на всех этапах, от идентификации пассажиров до планирования маршрутов и контроля транспорта. Пока подобные проекты

реализуются в нескольких пилотных регионах, но задачи стоят более масштабные.

В целом, по планам авторов стратегии в области цифровой трансформации транспортной отрасли, к 2030 году количество дорожно-транспортных происшествий будет сокращено не менее чем на 2%.

СТРОИТЕЛЬСТВО

Строительная отрасль стабильно служит одним из ключевых драйверов экономики страны. Строительный сектор вносит около 13% в ВВП, обеспечивает более 12% налогов от общего объема и гарантирует рабочие места для почти 10 млн человек. Цифровая трансформация строительной отрасли происходит уже не первый год и сказывается на эффективности отрасли. На российских стройках уже применяются многие технологии: предиктивная аналитика проектов, 3D-моделирование, лазерное сканирование, дроны для контроля хода строительства и другие. Одно из главных событий 2024 года — обязательные нормативные требования к применению технологий информационного моделирования (ТИМ или BIM) на коммерческих проектах жилья.

По мнению Минстроя, это снизит на 40% вероятность ошибок и погрешностей в проектной документации в сравнении с традиционными методами проектирования, на 20–50% сократит время проектирования, в шесть раз уменьшит время на проверку проекта, до 90% сократит сроки координации и согласования проекта. Но эффект от внедрения цифровых технологий в строительстве гораздо масштабнее и касается не только сферы проектирования.

Эта тема активно обсуждалась на IV строительном форуме-выставке «Индустрия 4.0», который состоялся в Москве 11 апреля. Как





говорится в пострелизах мероприятия, основные задачи строительной отрасли и Минстроя лежат в плоскости формирования цифровой вертикали стройкомплекса и системы управления проектами. В этом году с 1 июля начинают действовать ТИМ-обязательства, которые призваны обеспечить синхронизацию данных между надзором и экспертизой, регионом и муниципалитетами, а также подъем на федеральный уровень. Заминистра строительства и ЖКХ РФ Константин Михайлик ранее отчитывался, что в 86 регионах проведена работа по включению в цифровую вертикаль строительной отрасли, 71 регион уже сформировал пакет нормативно-правовых документов для трансформации подхода к работе с исполнительной документацией, что позволит перейти к полноценному обмену цифровой документацией в строительстве. По оценке экспертов ДОМ.РФ, в настоящее время порядка 18% застройщиков применяют технологии информационного моделирования. Это 30–40 компаний из топ-100 игроков рынка.

Примечательно, что именно в строительной отрасли успешно идет импортозамещение в плане программного обеспечения. Руководитель комиссии по цифровизации Общественного совета при Минстрое России, президент Национального объединения организаций в сфере технологий информационного моделирования (НОТИМ) Михаил

Викторов сообщил на форуме, что на текущий момент всего 30% участников рынка не видят преимущества российского ПО, хотя полтора года назад таких было 90%. Как ключевое преимущество называют отсутствие рисков и соответствие российской нормативной базе. Эксперты, между тем, говорят о том, что в перспективе эволюционным путем будет создано единое ПО, которое позволит привести все процессы, аналитику, экспертизу к единому стандарту.

Разумеется, по мере углубления внедрения информационных технологий изменится и методология использования специальной техники. Госстрой предусматривает затраты на механизацию в строительстве на уровне 10–20%, в реальности эта цифра доходит до 50%. Цифровая оценка и планирование применения машин с определенными характеристиками, оценка издержек владения, эксплуатационных затрат и эффективности с помощью ТИМ позволят сократить затраты на возведение строительных конструкций, автоматизировать контроль и отследить ошибки. Современная землеройная, строительная и подъемная техника дает возможность загружать информационные модели поверхностей, объектов или алгоритмы для повышения безопасности выполняемых работ и производительности труда. По оценке Минстроя, ТИМ может снизить затраты на строительство и эксплуатацию до 30%.

Освоение технологий Big Data, работа с ПО, разработка и совершенствование программных продуктов, синхронизация всех этапов строительства, от поиска площадки до строительства и ввода в эксплуатацию, активизация специальной — перечень задач на текущий год. Как отмечают эксперты, сбор и обработка больших массивов данных — одно из самых трудоемких и перспективных направлений цифровизации.

По оценке Ассоциации больших данных, эффект от использования технологий Big Data в деvelopeментах к 2025 году может достичь примерно 1% от размера отрасли. А грамотное проектирование, контроль и аналитика, которые станут основой более прагматичных управленческих решений, позволят экономить на строительстве до 8%.

СЕЛЬСКОЕ ХОЗЯЙСТВО

Сельское хозяйство не отстает от современных трендов. Правительство России в конце прошлого года актуализировало стратегическое направление в области цифровой трансформации агропромышленного и рыбохозяйственного комплексов до 2030 года. В результате на цифровую трансформацию АПК в этом году планируется выделить более трех миллиардов рублей. Здесь так же, как и в других отраслях, планируются работы по организации сбора оцифрованных данных, внедрению

искусственного интеллекта, обрабатывающего информацию для принятия грамотных управленческих решений, и создание единой информационной платформы. Ее планируется запустить уже в марте 2025 года.

Перспектив для внедрения цифровых технологий в АПК много: направления, связанные с воспроизводством урожая или поголовья, анализа посевного материала, селекционных пород, технология точного земледелия, позволяющая повышать эффективность растениеводческих процессов, комплексные системы управления фермами. При этом проще всего внедрять инновации в перерабатывающей промышленности, где ИТ является частью оборудования. Далее идет животноводство и потом растениеводство. Многие предприятия сегодня активно используют системы отслеживания местоположения техники на поле, мониторинг. Есть примеры создания ИИ-систем автоматического орошения и внесения удобрений, обработки полей беспилотным транспортом, сбора спутниковых данных о состоянии почвы.

По данным исследования компании «Яков и Партнеры», внедрение цифровых технологий — один из действенных способов повышения эффективности АПК. По оценке аналитиков, к 2030 году цифровизация могла бы обеспечить прирост производительности труда в российском сельском хозяйстве на 15,6%, увеличить объемы производства на 3–5% и в зависимости от типа предприятия снизить себестоимость на 5–20%.

В АНО «Цифровая экономика» дополняют, что эффектом от цифровизации АПК будет

обеспечение продовольственной безопасности страны, увеличение ВВП, рост производительности труда в сельском хозяйстве.

Тем не менее, по оценкам экспертов, цифровые технологии пока использует меньше половины сельхозпредприятий в стране. Для масштабного внедрения цифровых технологий в АПК требуются не только финансы. Кстати, 29 февраля Россельхозбанк и R-Style Softlab организовали бизнес-завтрак для топ-менеджеров предприятий промышленного сектора. Одной из тем разговора стали возможности льготного кредитования АПК на приобретение и внедрение новых решений для информатизации и цифровизации производства, а также переработки сельхозпродукции.

Важное значение имеют изменение менталитета и подготовка соответствующих кадров, а также потребность в создании отечественного ПО. Такие решения в условиях санкций сейчас активно разрабатываются и внедряются разными игроками рынка.

ДОБЫВАЮЩАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

Горнодобывающая промышленность также идет курсом цифровизации. И здесь экономический эффект и повышение безопасности работ являются наиболее высокими. При этом государственное влияние в этой сфере заметно меньше всего.

Согласно результатам исследования, которое провели ГК «Цифра» и компании «Яков и Партнеры» в 2023 году, каждой третьей горно-металлургической компании цифровизация приносит

эффект в размере более 3% EBITDA. Закономерно, что в последние несколько лет тренд на ИТ-трансформацию среди крупных добывающих предприятий становится очевидным. Как отмечают аналитики, особенно это касается компаний, занимающихся добычей рудных полезных ископаемых.

Современная спецтехника опционально может быть оснащена различными датчиками, контроллерами, лазерными и GPS координаторами и мультимедийным бортовым компьютером, которые позволяют загружать цифровые модели поверхностей и применять алгоритмы повышения производительности наиболее энергоемких процессов и безопасности работы. Вот лишь несколько примеров:

1) золотодобывающая компания «Южуралзолото» оснастила карьерные самосвалы «БелАЗ» системами «Антисон» и «Антинаезд»;

2) компании активно используют цифровые подсказчики и оптимизаторы, которые советуют операторам, как вести машину, чтобы снизить расход топлива и износ шин, а также сократить накопление усталостных повреждений несущих конструкций;

3) на АО «Ковдорский ГОК» используются геолого-структурная и гидрогеологическая 3D-модель месторождения и радарные системы для мониторинга устойчивости бортов карьера;

4) компания «ЕВРАЗ» вложила более 36 млн рублей во внедрение на VR-технологий, обучающих операторов исполнению наиболее сложных маневров;

5) на многих крупных предприятиях используются тепловизоры на передней и задней осях спецтехники для контроля за износом шин и перегревом породы;

6) очень востребованы ГГИС-системы в геолого-маркшейдерских службах;

7) на Мирнинско-Нюрбинском ГОКе автоматизированная система управления горнотранспортными работами руководит работой 57 машин, что позволило увеличить их эффективность на 16%;

8) есть примеры применения генеративного искусственного интеллекта для анализа перспектив геологоразведки, обеспечения быстрого доступа к производственным данным для руководителей, предиктивного обслуживания техники.

Самые популярные цифровые решения для горной промышленности — диспетчеризация подземной техники, системы управления открытыми горными работами, сбор производственной статистики и аналитики. По словам игроков рынка, они позволяют в среднем повысить эффективность работы самосвалов и экскаваторов на 15%, их среднюю скорость — на 5%, а загрузку — до 20%.

Актуален и вопрос использования беспилотников. Так, карьерные самосвалы-автопилоты доказано позволяют ускорить и сократить стоимость добычи полезных ископаемых в экстремальных

ТОП-10 РЕГИОНОВ РОССИИ ПО ЦИФРОВОЙ ТРАНСФОРМАЦИИ АПК В 2023 ГОДУ (РЕЗУЛЬТАТЫ РЕЙТИНГА)

Источник: Минсельхоз РФ

- 1 РЕСПУБЛИКА ТАТАРСТАН
- 2 КОСТРОМСКАЯ ОБЛАСТЬ
- 3 ОРЛОВСКАЯ ОБЛАСТЬ
- 4 ТОМСКАЯ ОБЛАСТЬ
- 5 ЧУВАШСКАЯ РЕСПУБЛИКА
- 6 САМАРСКАЯ ОБЛАСТЬ
- 7 РЕСПУБЛИКА БАШКОРТОСТАН
- 8 ЗАБАЙКАЛЬСКИЙ КРАЙ
- 9 ВОЛГОГРАДСКАЯ ОБЛАСТЬ
- 10 ЯМАЛО-НЕНЕЦКИЙ АВТОНОМНЫЙ ОКРУГ





климатических и производственных условиях. По данным статистики, мировой парк автономных самосвалов в 2022 году увеличился на 80% и составил более 2 200 машин. Однако более 90% из них эксплуатируются всего в трех странах: Австралии, Канаде и Китае. Внедрение таких решений дает прирост в производительности на 5–10% и на столько же сокращает ФОТ. Среди барьеров для внедрения в России игроки рынка называют низкую окупаемость и высокие требования к инфраструктуре, в том числе законодательные.

Такие показатели мотивируют добывающие компании наращивать вложения в технологии. 75% топ-менеджеров, участвовавших в упомянутом выше опросе, отметили, что планируют сохранить и даже увеличить бюджет на цифровые проекты.

Важен еще один нюанс. Каждый второй участник исследования в ближайшие 2–3 года планирует осуществить переход на российские цифровые решения или аналоги из дружественных стран.

Говоря о сложностях внедрения цифровых технологий, 43% респондентов ГК «Цифра» и «Яков и Партнеры» назвали сдерживающим фактором стремительный рост сложности решений, а для 40% опрошенных российских компаний проблемой является недостаток компетенций. Авторы отчета констатируют обостряющийся дефицит руководителей ИТ-проектов.

Цифровые технологии перестали восприниматься дорогостоящей модной игрушкой и получили доказанную ценность как инструмент повышения эффективности производства. В ряде отраслей инициатором выступило государство, в других оно стимулировало инвестиции в ИИ, в третьих — экономическая выгода стала основной движущей силой цифровой трансформации.

1. Тем не менее можно выделить ключевые тренды, которые справедливы для всех сфер. За цифровыми инструментами — будущее, причем самое ближайшее. Компании будут вкладывать

средства в приобретение ПО, интеграцию с едиными платформами и оснащение техники «умными» технологиями.

2. На данный момент их внедрение носит чаще не комплексный характер, а локальный, по отдельным направлениям. В то же время максимальный эффект они дают при обработке большого объема разнонаправленных данных, в том числе в режиме реального времени.

3. Важное значение имеет создание отечественного софта. На текущем этапе используются разрозненные, в том числе индивидуальные, решения. В дальнейшем число игроков будет сокращаться, а качество и совместимость программного обеспечения — расти.

4. Будет обостряться кадровый дефицит в сфере внедрения и обслуживания информационных систем. И это точка роста для молодых специалистов и крупных холдингов с собственными обучающими программами.

Новая техника, запчасти и сервис – ЧЕТРА на выставке «Уголь России и Майнинг»

Кузбасс – регион, где техника ЧЕТРА пользуется спросом, российский производитель изучает потребности угледобытчиков и традиционно демонстрирует новинки на Международной специализированной выставке технологий горных разработок «Уголь России и Майнинг». Сервисное сопровождение, широкий ассортимент запчастей в быстром доступе на любую спецтехнику, в том числе импортную, новая и модернизированная техника – вот тренды, которые будут презентовать специалисты ЧЕТРА на корпоративном стенде 4-7 июня в Новокузнецке.

Ещё в 2023 году ООО «ЧЕТРА» начало развивать два новых направления: гусеничные экскаваторы и горно-шахтное оборудование. Из новинок на выставке будут представлены экскаваторы. Широкая линейка экскаваторов ЧЕТРА – массой от 21,8 до 51 тонн и мощностью двигателя от 152 до 408 л. с. – должна заинтересовать потребителей. Ведь гусеничные полноповоротные экскаваторы – машины, в которых отечественный рынок остро нуждается.

Экскаваторы ЧЕТРА – баланс маневренности и производительности. Кабины оснащены дополнительной защитной сеткой на лобовом стекле и воздушным фильтром с масляной ванной. Кроме того, экскаваторы обладают усиленной защитой рабочего оборудования, электронной системой самодиагностики и совместимы с любым типом навесного оборудования. Ходовая часть и ковши экскаваторов изготовлены из низколегированной высокопрочной стали, что позволяет выдерживать долговременные критические нагрузки и работу в различных климатических условиях. Экскаваторы также оборудованы предпусковым подогревателем двигателя и автономным отопителем кабины. Надежные двигатели, четыре режима производительности гидравлической системы обеспечивают экономию топлива. Потребитель получает технику с увеличенным сроком службы и сниженной стоимостью владения.

Уже сегодня вы можете приобрести экскаваторы ЧЕТРА в лизинг выгодно – с удорожанием всего от 1,9%. Партнеры программы – лизинговые компании



ЛК «Дельта» и ГК «Газпромбанк лизинг». Предложение доступно как крупным предприятиям, так и индивидуальным предпринимателям.

ЧЕТРА также представляет на выставке трактор колесный ТК-25.02 с бульдозерным оборудованием общего назначения. Машина имеет высокую производительность. Применяется для работы на угольных складах, планировке поверхностей отвалов,

площадок под экскаваторы и буровые станки, строительных площадок, рытья траншей и зачистки забоев на предприятиях горнодобывающей промышленности, а также в качестве тягача при транспортировке тяжелых грузов. Кстати, колесный бульдозер и другую технику ЧЕТРА можно приобрести по государственной программе субсидирования лизинга, со скидкой до 15%.

Для организаций, эксплуатирующих импортную технику (а сейчас в РФ это более 55 тысяч гусеничных машин) и испытывающих трудности с оригинальными запасными частями, будут предложены запчасти производства ЧАЗ. Год назад Чебоксарский агрегатный завод закрывал 12% потребностей по запасным частям для импортной техники, к 2027 году эта цифра должна достигнуть 27%. На ЧАЗ реализуется масштабный проект по расширению и модернизации производства комплектов гусеничных ходовых систем для бульдозеров с шагом звена 203–280 мм. Осваиваются новые изделия: гусеницы, компоненты ходовых систем – катки опорные, сегменты зубчатого колеса, колеса направляющие, в том числе, для тяжелой техники CAT D9, D10, Komatsu D275, D375, D355. Эту продукцию также можно будем посмотреть на выставочном стенде ЧЕТРА и получить консультации по ее приобретению.



Кто и почему официально ремонтирует АКПП Fast Gear в России?

Shaanxi Fast Auto Drive Group Co, Ltd – крупнейший производитель АКПП в Китае за последние 10 лет, активно расширяющий свои границы на территории СНГ и России. Интенсивность роста обусловлена уходом с российского рынка европейских брендов. Коробки передач Fast Gear широко используются на коммерческом пассажирском транспорте и спецтехнике. АКПП Fast Gear установлены на тысячах единиц техники, уже работающих в России в совершенно разных отраслях. Это и пассажирские перевозки, и добыча полезных ископаемых в шахтах и карьерах, отрасль логистики и грузоперевозок и строительство. Обслуживание и ремонт АКПП этих же типов коммерческого транспорта являются специализацией компании Avir Group.



Avir Group – мультибрендовая компания по ремонту и обслуживанию АКПП – развивает свои компетенции в этой сфере с 2005 года. Основные направления деятельности:

- выездная диагностика по всей России;
- капитальный ремонт АКПП полного цикла;
- продажа оригинальных и аналоговых запчастей;
- восстановление дорогостоящих узлов и деталей;
- монтаж и демонтаж АКПП;
- обучение сотрудников предприятий по программе «Культура обслуживания и эксплуатации АКПП автобусов и спецтехники».

Компания долгие годы успешно занимается ремонтом агрегатов всемирно известных брендов:

Allison, Volvo, ZF, Voith, DANA, CAT, Carraro и др. За 19 лет Avir Group накопила богатый практический опыт, широкую сеть заказчиков и партнеров и создала современную профессионально инструментально оснащенную зону ремонта. Обслуживание АКПП производится в собственных цехах компании. Это современные и технологичные предприятия, оснащенные новейшим оборудованием.

Все это, а также желание руководства компании развивать сервис и компетенции Avir Group, позволило инициировать и реализовать процедуру установления партнерских взаимоотношений с Shaanxi Fast Auto Drive Group Co, Ltd.

Постоянное стремление к улучшению и профессиональному росту позволяет AvirGroup занимать лидирующие позиции в своей отрасли.

Специалисты компании регулярно проходят обучение и сертификацию, чтобы быть на пике технологий и обеспечивать клиентам лучшие услуги.

Сегодня Avir Group успешно прошла сертификацию и стала официальным сервисным партнером Fast Gear в России. Компания получила право предоставлять услуги гарантийного и постгарантийного обслуживания АКПП Fast Gear. Получение статуса стало возможным благодаря выполнению компанией большого объема работ по гарантийному ремонту и сервисному обслуживанию автоматических коробок переключения передач (АКПП) данного производителя. В ходе этих работ Avir Group подтвердила свою высокую квалификацию и профессионализм, что было отмечено соответствующим сертификатом.

На пути к партнерским отношениям руководство Avir Group посетило завод Fast Gear в Китае. Руководящий инженерный персонал компании прошел обучение на заводе Fast Gear в Минске для расширения экспертизы и укрепления партнерских отношений. Эти мероприятия позволили глубже понять технологии и процессы, используемые Fast Gear в производстве их продукции.

Этот шаг со стороны Avir Group подтверждает стремление к улучшению качества обслуживания своих заказчиков и расширению ассортимента услуг.

В Avir Group уверены, что партнерство с Fast Gear принесет пользу как всем имеющимся заказчикам компании, так и отрасли в целом.

«Обеспечение высококачественного обслуживания продукции Fast Gear – это лишь начало долгосрочной стратегии по обслуживанию наших заказчиков с еще большим качеством и профессионализмом. Мы постоянно анализируем требования и потребности рынка, чтобы предлагать своим клиентам самые актуальные и востребованные услуги. В результате этого в недалеком будущем ожидается дальнейшее расширение спектра услуг компании», – говорит генеральный директор компании Avir Group Алексей Родионов.



www.avirgroup.ru
В контакте: avir_auto
Instagram: avir_auto
You tube: AvirGroup
Тел.: 8 800 222 83 82
Mail: info@avirgroup.ru



Новые герои о новых временах на выставке MiningWorld Russia 2024. Тренд сезона – комплексность, надежность и доверие

24 апреля 2024 года в рамках MiningWorld Russia состоялась индустриальная экскурсия «Новые времена – Новые герои», которая уже становится доброй традицией московской выставки машин и оборудования для добычи, обогащения и транспортировки полезных ископаемых. Авторский проект агентства «Маркетинг от Тимченко» на несколько часов объединил производителей, поставщиков и представителей ведущих СМИ, познакомил участников с ответственными игроками отрасли, их премьеры и достижениями.

24 апреля 2024 года в рамках MiningWorld Russia состоялась индустриальная экскурсия «Новые времена – Новые герои», которая уже становится доброй традицией московской выставки машин и оборудования для добычи, обогащения и транспортировки полезных ископаемых. Авторский проект агентства «Маркетинг от Тимченко» на несколько часов объединил производителей, поставщиков и представителей ведущих СМИ, познакомил участников с ответственными игроками отрасли, их премьеры и достижениями.

Российская промышленность уже несколько лет переживает исторические перемены. И если 2022 год определил направление «тектонических сдвигов» во всех отраслях, то по итогам 2023 года к началу 2024 года уже можно говорить о периоде комплексного развития российских компаний, зарождения амбициозных партнерств, в том числе международных, перезапуске программ, и в целом – самоидентификации сильных и ответственных игроков, не оставляющих клиента один на один с переменами и возникающими трудностями. Это настоящие герои, которые формируют картину современного отечественного рынка, его брендов, имен и технологий.

«Ровно год назад на выставке MiningWorld Russia 2023 состоялась премьера – мы запустили авторский проект «Новые времена – Новые герои», который призван не только представить компании-участники и их экспозиции ярко и концентрированно, но и сложить навигационную карту для потребителя. Что и кто стоит за новыми брендами и именами? Как понять, к кому теперь можно обратиться за решением своих задач? Состав участников нашего маршрута во многом повторяет состав прошлого года, что дает возможность в реальном времени проследить трансформации, которые прошли компании.

Комплексность подходов к решению поставленных заказчиком задач, ответственность за то, что производят или поставляют на рынок, а



также уровень доверия – все это по-настоящему тренды сезона и направление вектора развития отрасли. Особая роль отводится и компетенциям специалистов, готовности к развитию и инновациям, либо отвечающим на потребности рынка, либо опережающим их. Особенностью экскурсии и выставки MiningWorld Russia этого года хочу также назвать расширение спектра услуг и направлений у ответственных игроков рынка, которые предлагают отрасли качественный продукт и оперативную сервисную поддержку. Участники нашего проекта – те компании, которые развиваются вместе со временем и вопреки обстоятельствам», – сказала в приветственном слове

Светлана Тимченко, генеральный директор агентства «Маркетинг от Тимченко».

В горнодобывающей отрасли по-прежнему сохраняется дефицит некоторых стратегически важных продуктов. Один из них – специализированная техника привычного – европейского качества. По данным Ассоциации европейского бизнеса (АЕБ), рынок дорожно-строительной (ДСТ) и специальной техники в России по итогам 2023 года вырос на 30 % до 51 502 единиц. Важно, что теперь агрегированные показатели включают не только статистику производителей, входящих в профильный комитет АЕБ, но и данные об импорте



техники из Китая и Республики Беларусь, а также сведения от российских производителей. Ассоциация отмечает, что в целом рынок ДСТ и спецтехники растет благодаря увеличению объемов строительства в стране, реализации инфраструктурных проектов, положительной динамике в металлургии и добывающих отраслях. Увеличение продаж также обусловлено ростом производства российской дорожно-строительной техники и перезапуском ряда производств после перестройки логистики, указывают в АЕБ. Во многом поэтому экспозиция MiningWorld этого года побила все рекорды по представленной на выставке технике.



«МЫ ТОЧНО ЗНАЕМ, ЧТО НУЖНО ЗАКАЗЧИКАМ»

«ТехСтройКонтракт» – один из крупнейших в России дистрибьюторов горных, автодорожных, строительных машин и промышленного оборудования. 90 филиалов компании расположены от

Певека до Калининграда, от Мурманска до Крыма. На складах для оперативной отгрузки находится более 5 тысяч единиц техники. В этом году на выставке «ТехСтройКонтракт» не только представил продукцию ведущих мировых производителей, таких как Hyundai, Shantui, Tonly Heavy Industries, но и поделился своим видением развитием бизнеса. Так, компания давно взяла курс на комплексную поддержку клиента: начиная с формирования запроса для завода-производителя и заканчивая поставкой запчастей, аудитом работы оборудования и даже предоставлением техники в аренду.

По словам **руководителя отдела продаж «ТехСтройКонтракт» Олега Попова**, прошедший год был ознаменован возвращением конкуренции на рынок. В связи с этим четкое понимание потребностей клиента начинает напрямую определять рост прибыли.

«Ориентация на запросы заказчика – это то, что определяло работу нашей компании всегда. Например, сейчас видим растущую потребность в больших экскаваторах и самосвалах. За 2023 год объем отгрузок крупнотоннажной техники вырос в 5 раз. Важно отметить, что мы не только привозим спецтехнику на объект заказчика, но и делаем все, чтобы она исправно и долго работала. Для этого мы располагаем множественными возможностями: работаем непосредственно с производителем, налаживаем логистику, обеспечиваем клиента запчастями, в том числе недоступных сейчас брендов, осуществляем сервисное обслуживание, даже предлагаем собственные технические решения. Для того, чтобы заказчик понял, выгодно ли ему приобретать машину, мы проводим бесплатный тест-драйв на объекте либо предлагаем оформить аренду. Такой подход сформировался за 30 лет работы в России. Мы накопили обширный опыт, который помогает подобрать оптимальный сценарий и формат сотрудничества под каждого заказчика индивидуально. Наша экспертиза должна работать на общее благо!».

ИНТЕРЕСНО:

Основная часть китайских брендов, которые представлены в портфеле «ТехСтройКонтракт» являются лидерами внутреннего рынка. Например, Tonly Heavy Industries на протяжении 17 лет является лидером по объему продаж внедорожных самосвалов в Китае. За 2021 было продано более 40 тысяч единиц, что составляет 35 % рынка внедорожных самосвалов в КНР. Ежегодно завод выпускает более 100 тысяч единиц внедорожных самосвалов. Компания входит в топ-20 производителей в отрасли строительной техники Китая.

Не обошлось и без новинок. **Элен Атарян, менеджер по закупкам «ТехСтройКонтракт»** представила линейку китайского бренда Westlake,



занимающего место в десятке мировых производителей.

«Мы поставляем на российский рынок широкий ассортимент шин для спецтехники, начиная от вилочных погрузчиков и заканчивая 240-тонными самосвалами. При выборе нового производителя обязательно проводим серьезную исследовательскую и аналитическую работу, привлекаем «полевых» инженеров, которые выезжают на завод, изучают качество производственных процессов, рекомендуют необходимые доработки. После поставки шин клиенту мы также выезжаем на объекты, мониторим состояние и условия эксплуатации, консультируем специалистов компании-заказчика. Такой подход дает нам возможность быть уверенными в каждом продукте, который мы продаем».

МЕЖДУНАРОДНОЕ ПАРТНЕРСТВО ДОЛЖНО РАЗВИВАТЬСЯ С УЧЕТОМ ТРЕБОВАНИЙ РОССИЙСКИХ ПРЕДПРИЯТИЙ

Высокие требования к заводам-производителям предъявляет и компания «Инстройтехком» (ИСТК). Одной из реалий современного бизнеса стала вынужденная заинтересованность в технике новых зарубежных, в первую очередь китайских производителей. Среди них есть очень серьезные игроки, но к ним еще нужно найти особый подход, и, что немаловажно, адаптировать решения под условия работы в России. Например, продукция завода SITON не уступает именитым брендам, таким как Sandvik Mining&Construction и Epiroc. Тем не менее именно на плечи дистрибьютора ложится серьезная работа по оценке качества и доработке продукции совместно с производителем. **Антон Акимов, руководитель направления СГШО «Инстройтехком» (ИСТК)**, рассказал, как проходит «ассимиляция» азиатской техники в России.



«Наша компания занимает лидирующие позиции в качестве официального дилера на рынке поставки и обслуживания горнодобывающего и горно-перерабатывающего оборудования. Мы предлагаем машины торговых марок SITON и CRCHI, технику и буровое оборудование для открытых горных работ KAMACH, JK DRILLING, гидроперфораторы WOSERLD и многое другое. Основной принцип, которого мы придерживаемся, — сотрудничать только с лучшими. Наша команда тщательно отбирает заводы-производители, затем мы выезжаем на производство, «на берегу» проговаривая все направления и условия сотрудничества. Здесь, безусловно, помогает профессионализм и опыт наших специалистов. Многие из них всю жизнь проработали в крупнейших и известных на рынке европейских компаниях. Такая совокупность дает возможность, в первую очередь, нашему заказчику получить необходимую качественную технику.

На MiningWorld мы привезли несколько новых машин, в том числе электрогидравлическую буровую установку SITON DD52, предназначенную для проходки горизонтальных и наклонных горных выработок. На посетителей стенда она производит впечатление, что неудивительно, ведь это «машина номер один» для SITON. Также на стенде мы представили ножничный подъемник SITON UC-1.5. Но это только часть наших новых машин, так как на закрытой площадке мы не можем полностью показать свой ассортимент. Поэтому ждем гостей на своем открытом стенде в Новокузнецке на выставке «Уголь России и Майнинг 2024». Мы привезем 14-тонную погрузочно-доставочную машину WJ6 производства SITON для работы с твердыми породами в условиях подземных горных выработок, дизельную самоходную буровую установку на гусеничном ходу KAMACH KY-250D и другую тяжелую технику».



Особое место в экскурсии «Новые времена — Новые герои» заняли локальные производители, которые год от года наращивают как ассортимент, так и объемы производства.

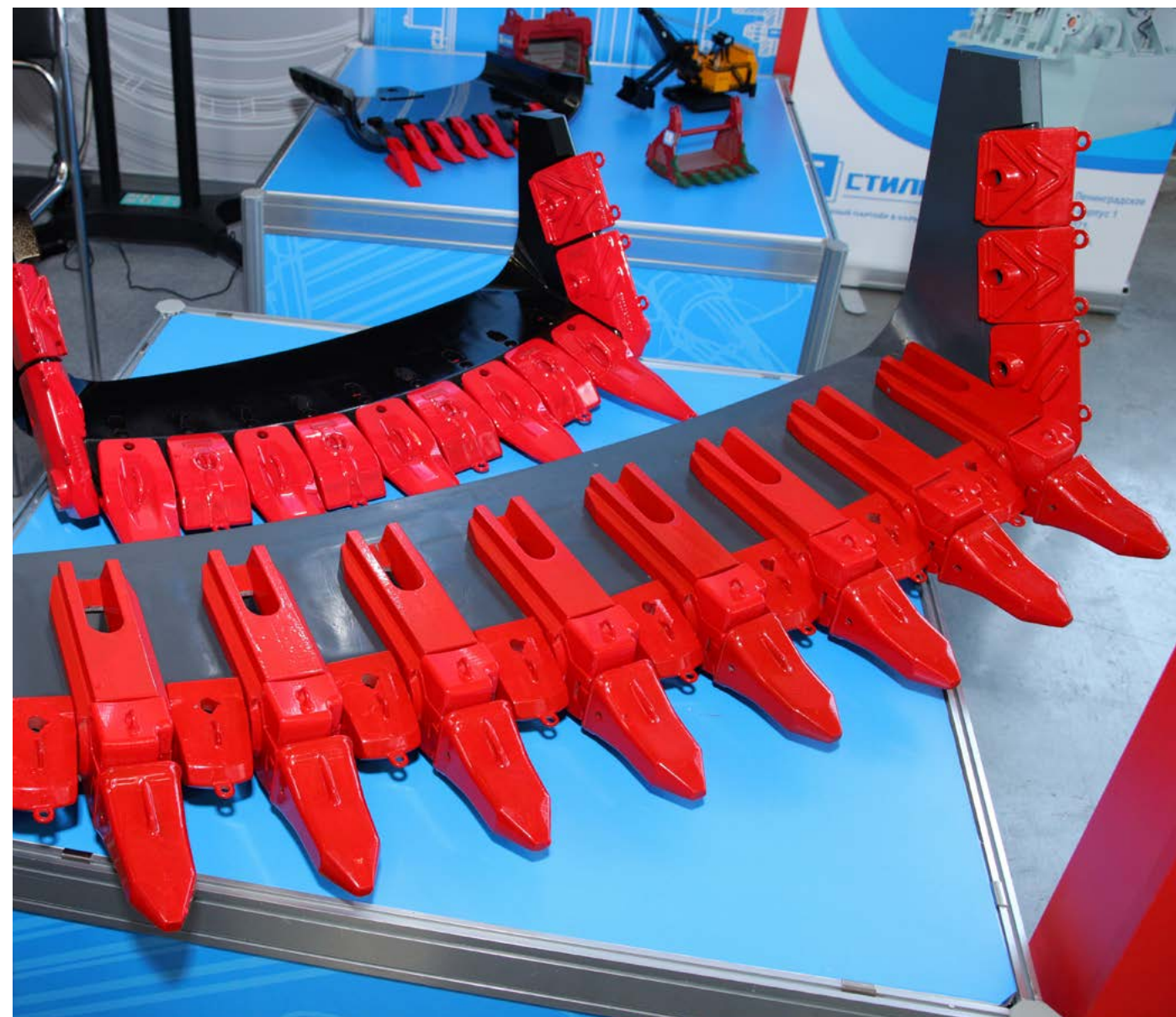
МАСШТАБНЫЕ ПРОЕКТЫ И РАСШИРЕНИЕ ПРОИЗВОДСТВА

На сегодняшний день многие экспоненты MiningWorld Russia уже смело заявляют, что прошедшие перемены в итоге стали отправной точкой для развития, расширения и запуска новых направлений.

Машиностроительный завод «Поток» — производитель отечественных промышленных насосов для перекачивания водной среды с крупными

включениями, систем перемешивания и аэрирования, станций антигололедного и обеспыливающего смачивания — в короткие сроки смог расширить собственное производство с полным циклом для того, чтобы восполнить потребность всех соответствующих профилю отраслей промышленности в качественной технике.

«Насосные станции и другое оборудование нашего завода сейчас успешно работают на крупнейших горнодобывающих предприятиях страны, в том числе на объектах «ЭльгаУголь», Норильска и Кузбасса. Мы предлагаем клиентам комплексные решения под индивидуальные требования, от производства станций, согласно поставленному техническому заданию, до сервисного обслуживания. За прошлый



год мы построили новый цех для высокотехнологичной металлообработки деталей насосов. В планах — строительство еще одного», — заявил Алексей Егоров, руководитель проектов МЗ «Поток».

«ЗА НЕСКОЛЬКО ЛЕТ МЫ СТАЛИ ПОЛНОСТЬЮ РОССИЙСКИМ ПРОИЗВОДИТЕЛЕМ»

Как из дочернего филиала международной корпорации стать российской технологической компанией, разрабатывающей решения для предприятий горнодобывающей отрасли, наладить собственное производство и продажи оборудования и запасных частей, гостям выставки рассказал генеральный директор компании «Стилпрок» Игорь Владимиров.

«Несколько лет назад мы, как компания, обрели независимость и к тому же сохранили самое ценное

— команду специалистов с высокими инженерными и техническими компетенциями. Период нашего становления как российского производителя и поставщика, не скрою, был непростым. Мы предлагаем горнодобывающим предприятиям запасные части, компоненты, оборудование, техническую поддержку и сервисные услуги — все то, что в добывающей отрасли пользуется «ежедневным» спросом. Таким образом, если бы мы не смогли быстро организовать новые логистические цепочки, то возник бы перерыв в поставках, который неизбежно повлек бы простой работы предприятий-потребителей. Поэтому нам пришлось за очень короткое время найти новых поставщиков, чтобы поддерживать своих клиентов, в числе которых крупнейшие горнодобывающие компании. Сейчас уже можно говорить о том, что мы не только восстановили производство и поставки, но и существенно расширили свой ассортимент, и по-прежнему предлагаем

клиентам качественные сервисные решения и высокую техническую экспертизу. На MiningWorld мы представляем линейку ковшей собственного производства. Также презентуем новое направление — подбор и поставку гидромуфт с постоянным заполнением. Так что могу сказать, что сейчас мы живем в непростое, но интересное время, когда перед компаниями открываются большие новые возможности для развития, нужно только их видеть и следовать по собственному пути».

Индустриальная экскурсия является частью большого авторского проекта агентства «Маркетинг от Тимченко». 6 июня 2024 года на выставке «Уголь России и Майнинг» состоится интерактивная сессия «Новые времена — Новые герои». Ее участникам представят новых игроков индустрии, перспективные технические и кадровые решения, проекты лидеров отрасли в области охраны труда и экологии.

LiuGong: 15 новинок на СТТ Экспо 2024

С 28 по 31 мая 2024 года в Москве пройдет специализированная выставка СТТ Экспо 2024. На выставочной площадке и конкретно на площади 2 700 м² ООО «Льонг Машинери Рус» представит 40 единиц техники, 15 из которых – новинки. Среди новинок и инновационный аккумуляторно-электрический колёсный погрузчик.



ООО «Льонг Машинери Рус», российское представительство китайского производителя спецтехники LiuGong, активно готовится к участию в крупнейшей выставке строительной техники и технологий в нашей стране – СТТ Экспо 2024, которая пройдет в конце мая в Москве. На стенде компании будут представлены 40 единиц техники, включая 15 новинок для различных отраслей экономики.

Общая площадь стенда компании 2 700 м², что предоставит посетителям возможность ознакомиться с актуальным ассортиментом техники LiuGong в комфортных условиях и получить

информацию о последних инновациях и технологиях в индустрии из первых уст.

Четыре машины из представленных на стенде заявлены на участие в конкурсе «Инновации в строительной технике в России»: грейдер LiuGong 4260D, экскаватор LiuGong 9125F, автокран LiuGong LTC750L5 и электрический погрузчик LiuGong 856HE MAX.

Для горнодобывающей отрасли компания представит самые массивные машины, а именно: гидравлические экскаваторы LiuGong моделей 936E и 990FHD и фронтальные погрузчики LiuGong 8128H

и 890H. Новинками этого года станут гусеничный экскаватор LiuGong 9125F эксплуатационной массой 122 т, карьерный самосвал LiuGong DW105A грузоподъемностью 70 т, а также гусеничные бульдозеры LiuGong LD26D и LD60D – самый тяжелый в линейке LiuGong (эксплуатационная масса 70,8 т).

Представителям нефтегазовой отрасли стенд предложит автогрейдер LiuGong 4260D, роторную буровую установку LiuGong SD15A и бульдозер LD36D.

Для строительного направления интересными окажутся подъемная платформа с телескопической

стрелой LiuGong LT20J, три гидравлических полноповоротных мини-экскаватора моделей 9018F, 9027FZTS и 9035FZTS, а также автокраны LiuGong LTC320L5 и LTC750L5.

В сегменте машин для общего строительства заявлены хорошо известные фронтальный погрузчик 855H и экскаватор-погрузчик 777A-S, а также воздушные компрессоры LiuGong CSH175-8 и CSH350A-10 и новый высокоскоростной (до 30 км/ч) и маневренный колесный экскаватор LiuGong W915E.

Экспозиция для дорожной отрасли включает ассортимент катков (тротуарный, грунтовый, пневматический и асфальтовый) и грейдер LiuGong 4165D. Из новинок – асфальтоукладчик 506E и дорожная фреза M200E.

Для городской экономики LiuGong предложит мини-погрузчики 365B и 385B, ножничный подъемник LSC1414DH, а также габаритный экскаватор LiuGong 923FN. Новинкой станет фронтальный погрузчик 820H, один из самых компактных в линейке LiuGong.

Также на стенде у гостей выставки появится возможность увидеть экскаватор LiuGong 922E в лесном исполнении, фронтальный погрузчик 856H (версия Agri), сельскохозяйственный трактор LT3504-CE и два вилочных погрузчика – CLG2100H и CLG2030H-R.

Компания LiuGong вносит свой вклад в защиту окружающей среды, предлагая линейку машин, работающих без эмиссии CO₂. На московской выставочной площадке будет продемонстрирован инновационный аккумуляторно-электрический колесный погрузчик 856HE MAX.

Запланированные регулярные обзоры техники в исполнении продакт-менеджеров LiuGong станут отличным дополнением к экспозиции. Посетители смогут принять участие в розыгрышах фирменных призов и подарков.



официальная
поддержка:



Торгово-промышленная
палата Российской
Федерации



Правительство
Свердловской области



НП «Горнопромышленники
России»

одна из главных выставок горной тематики в России

Рудник. Урал The Mine. Ural

23–25 октября 2024
Екатеринбург

9-я международная выставка современных
технологий, оборудования и спецтехники
для горнодобывающей промышленности

МВЦ «Екатеринбург-ЭКСПО»
ЭКСПО-бульвар, дом 2
(342) 264-64-14

mine.proexpo.ru



PRO
EXPO



Организатор:

окружной выставочный центр
«ЮГОРСКИЕ КОНТРАКТЫ»

MEMBER
OF THE RUSSIAN
UNION OF EXHIBITIONS
AND FAIRS



ЧЛЕН
РОССИЙСКОГО
СОЮЗА
ВЫСТАВОК
И ФАЙРОВ



Техническая поддержка:

EXPROTECH



vk.com/sngexpo

t.me/sngexpo

XXIX МЕЖДУНАРОДНАЯ
СПЕЦИАЛИЗИРОВАННАЯ
ТЕХНОЛОГИЧЕСКАЯ ВЫСТАВКА

СУРГУТ.
НЕФТЬ И ГАЗ
2024



XXIX INTERNATIONAL
SPECIALIZED
TECHNOLOGICAL EXHIBITION

SURGUT.
OIL & GAS
2024

25-27
СЕНТЯБРЯ

г. Сургут,
СОК «Энергетик»
ул. Энергетиков, 47

ПРИГЛАШАЕМ ВАС ПРИНЯТЬ УЧАСТИЕ В

XXIX МЕЖДУНАРОДНОЙ СПЕЦИАЛИЗИРОВАННОЙ ТЕХНОЛОГИЧЕСКОЙ ВЫСТАВКЕ

«СУРГУТ. НЕФТЬ И ГАЗ-2024»

Заявки на участие Экспонентов, Посетителей и представителей
СМИ в Международной специализированной технологической
выставке «Сургут. Нефть и Газ – 2024» принимаются до 13.09.2024
включительно **следующими способами:**

- По номеру телефона: **+7 (3462) 94-34-54**
- На электронную почту: **sales@yugcont.ru**
- По форме обратной связи на официальном сайте: **www.sngexpo.ru**

На «СЕВЕР»: газодобыча пересаживается на амфибии и аэролодки

2 апреля 2024 года на X Международном «СПГ Конгресс Россия» ГК «СЕВЕР», ведущий отечественный разработчик и производитель высокопроходимого транспорта, представила доклад «Амфибийная техника как уникальное решение транспортно-логистического обеспечения нефтегазового комплекса в труднодоступных местах». Презентация состоялась в первый день форума на сессии «Современные технологии и решения для СПГ» и была посвящена одной из главных обсуждаемых тем Конгресса — решению логистических проблем в добывающих отраслях.



До 70 % грузопотока добываемых полезных ископаемых по Северному морскому пути (СМП), главной артерии приполярной России, в настоящее время обеспечено такими системообразующими компаниями, как «Новатэк», «Газпромнефть», «Роснефть» и другими. Но хотя Федеральный проект «Развитие морских портов» для оптимизации логистики предполагает строительство портового хозяйства СМП как можно ближе к местам добычи полезных ископаемых, перевозки по суше до сих пор представляет собой серьезную проблему для всех участников.

Поэтому в регионе, где находится свыше 15 важнейших месторождений, в перспективе готовых дать до 23 млн тонн грузов, создание логистической связности становится одной из основных и сложных задач, обеспечить решение которого

поможет высокопроходимая наземная спецтехника — амфибийные траки и аэролодки.

«Мы видим, что обеспечить стабильную работу месторождений невозможно без организации надежной круглогодичной микрологистики, которая должна решить три главные задачи, — подчеркивает докладчик, Павел Трыков, директор по развитию ГК «СЕВЕР». — Во-первых, обслуживание нефтегазовых месторождений, включая бесперебойную транспортировку грузов, специального оборудования и людей в труднодоступные места, во-вторых, проведение геологоразведочных работ и, в-третьих, обеспечение работ по ликвидации возможных аварий. Все это должно происходить на больших территориях в тундре, лесотундре, на любых акваториях, по льду, снегу, в межсезонье, в Арктической зоне и условиях Крайнего Севера.

Обычный транспорт, даже высокопроходимый, с такой комбинацией задач не справляется, либо требует очень высоких эксплуатационных расходов, как, например, при использовании вертолетов. Сейчас один снегоболотоход способен заменить парк из пяти привычных «Газелей» или «буханок» с соответствующим снижением затрат, а служит такая техника более 10 лет при активном использовании».

Эксперт отмечает, что снегоболотоходы с колесной формулой 6х6 и кабинами разной длины серий «Профи-Макс» и «Профи-Макс» используются «Новатэк» (проект АСПГ2), «Росатом» (Певек), «РН-Ванкор» (Красноярский край), «Полюс-Геосервис» и другими системно значимыми компаниями для перевозки персонала и грузов на месторождениях и других производственных объектах.

А специально для нужд «Газпромнефть» компания «СЕВЕР» разработала первый в мире седельный тягач на шинах сверхнизкого давления, способный перевозить до 10 тонн груза. Модель «Профи-Макс-Тягач» уже активно применяется на Чаяндинском и Ковыктинском газоконденсатном месторождениях.

Поскольку эксплуатация амфибий в условиях ненадежных грунтов и вечной мерзлоты требует особой конструкции покрышек, в «СЕВЕР» разработали и выпускают на своих мощностях шины низкого давления SEVER-TRUCKS модификации 2.0 из двухслойной кремниевой резины. Подобные шины работают при давлении от 0,05 до 0,5 атм, имеют увеличенное пятно контакта и дополнительные грунтозацепы.

Это единственное в России производство такого рода, где используется прочное, износостойкое и долговечное карьерное и авиационное сырье, в отличие от традиционной технологии, где применяют сельскохозяйственные ресурсы. Для облегчения общей массы амфибии, что важно для Арктической зоны, впервые на рынке используются легкосплавные алюминиевые диски, также собственного серийного изготовления.

Амфибийная техника, готовая круглогодично работать при любой погоде и на полном бездорожье — аэролодки и снегоболотоходы — способны обеспечить 100 % микрологистических задач в тяжелых условиях Севера. В ближайшей перспективе именно они имеют все шансы стать транспортной основой приполярных регионов, в силу универсальности, экономичности и возможности решать уникальные задачи, неподвластные традиционным авиаперевозкам.





**4-7 июня 2024
Новокузнецк**

XXXII Международная специализированная
выставка технологий горных разработок

УГОЛЬ и МАЙНИНГ РОССИИ

XIV Международная специализированная выставка

ОХРАНА, БЕЗОПАСНОСТЬ ТРУДА И ЖИЗНЕДЕЯТЕЛЬНОСТИ

IX Международная специализированная выставка

НЕДРА РОССИИ

ШИРЕ, ЧЕМ КУЗБАСС! ГЛУБЖЕ, ЧЕМ УГОЛЬ!



уголь



руды



промышленные минералы



охрана и безопасность труда



МЕСТО ПРОВЕДЕНИЯ:
Выставочный комплекс «Кузбасская ярмарка»,
ул. Автотранспортная, 51, г. Новокузнецк,
т: 8 (800) 500-40-42



www.ugolmining.ru

12+

ВЫСТАВКА АВТОБУСОВ И ТЕХНИКИ
ДЛЯ ГОРОДСКОЙ МОБИЛЬНОСТИ

urbantrans

powered by bwexpo

10–13/12/2024

РОССИЯ, МОСКВА,
ЦВК «ЭКСПОЦЕНТР» НА КРАСНОЙ ПРЕСНЕ

urbantransexpo.ru

Организатор:



генеральный инфопартнер:

Зарулем

Место проведения:



comtrans international

Международная выставка
коммерческих автомобилей

10–13/12/2024

Россия, Москва,
ЦВК «Экспоцентр» на Красной Пресне

www.comtransexpo.ru

Организатор:



Генеральный инфопартнер:

Зарулем

Место проведения:



Реклама. 16+

Реклама. 16+



КРУПНЕЙШИЕ ВЫСТАВКИ коммерческих автомобилей и автобусов в России: COMTRANS International и URBANTRANS ОДНОВРЕМЕННО ПРОЙДУТ В ДЕКАБРЕ 2024

Центральная выставочная площадка Москвы – ЦВК Экспоцентр на Красной Пресне в декабре 2024 примет крупнейшие автомобильные выставки в России.

С 10 по 13 декабря 2024 г. пройдет выставка автобусов и городской мобильности URBANTRANS 2024, которая ранее проводилась под международным брендом Busworld – в ней примут участие ключевые производители автобусной техники из России, Беларуси, Китая и Турции.

Участники выставки представят на своих стендах широкий модельный ряд автобусов и микроавтобусов, а также запчасти, комплектующие и агрегаты. Посетители выставки – профессионалы из отрасли пассажирских перевозок смогут за короткое время ознакомиться с новинками под марками: Волгабас, ГАЗ, КАМАЗ, ЛиАЗ, МАЗ, Нема, НЕФАЗ, ПА3, Golden Dragon, Higer, King Long, Yutong, Zhong Tong и другими, провести на стендах участников прямые переговоры с руководителями и техническими специалистами производителей и поставщиков.

Высокий статус и стратегическое значение выставки для отрасли пассажирских перевозок и городской мобильности в целом обеспечен государственной поддержкой и участием в деловой программе URBANTRANS Mobility Forum со стороны Минпромторга и Минтранса России, Торгово-Промышленной Палаты РФ, Ассоциации «Объединение автопроизводителей России», Транспортной Ассоциации Московской Агломерации, Ассоциации «ЕТС «Автобусные Линии Страны», других профессиональных и промышленных объединений и общественных организаций.

В эти же даты в соседних павильонах Экспоцентра развернется Международная выставка коммерческих автомобилей COMTRANS International 2024.

Экспозиция выставки, которая займет 7 залов в нескольких павильонах, соберёт ведущих российских и международных производителей из сектора коммерческой автотехники. В выставке примут участие более 200 компаний-производителей и поставщиков грузовых и легких коммерческих автомобилей, трейлеров, агрегатов и комплектующих из России, Беларуси, Китая, Турции и других стран мира.

На стендах участников будут представлены новинки под марками: Амберавто, БАЗ, Atlant, Argo, Carsan, Dong Feng, Foton, Konturksan Trailer, Sany, Sitrak, Shacman, XCMG, Weichai и многими другими.

Одним из ключевых и уже традиционных событий деловой программы в дни работы выставок станет традиционная церемония награждения победителей самого престижного в России конкурса, учрежденного главным информационным



партнером организаторов ИД «За Рулем» – Гран-при «За рулём» для коммерческих автомобилей.

Проведение церемонии Гран-при «За рулем» Коммерческие автомобили состоится 10 декабря – в день открытия выставок.

Победителей конкурса определяют компании, непосредственно использующие в своей коммерческой деятельности технику, представленную к номинациям. А это большое количество руководителей и специалистов, имеющих опыт эксплуатации коммерческих автомобилей в организациях

– владельцы и операторы крупных автопарков, корпоративного подвижного состава.

Многие победители номинаций конкурса будут представлены на площадке в рамках выставок COMTRANS International и URBANTRANS.

Для получения бесплатного электронного билета на сайтах выставок, пожалуйста используйте промокоды.

ПРОМОКОД для COMTRANS International: **cti106**

ПРОМОКОД для URBANTRANS: **urt106**



LOGISTIKA EXPO

ВАШ КУРС НА УСПЕХ

Международная выставка логистики,
транспорта, складской техники
и оборудования

28–31 мая 2024

Крокус Экспо, Москва

Организатор

**SIGMA
XPO**

При поддержке

КРОКУС ЭКСПО
Международный выставочный центр

Разделы выставки:

- Транспортная логистика
- Складская логистика
- Логистические услуги
- Автоматизация логистики
- Девелопмент

logistika-expo.ru

Получите бесплатный билет
по промокоду **MPCTT2T**



СТО EXPO

ВАШ КЛЮЧ К УСПЕХУ

Международная выставка запчастей,
послепродажного обслуживания
и сервиса

28–31 мая 2024

Крокус Экспо, Москва

cto-expo.ru

Получите бесплатный билет
по промокоду **MPCTT2T**



Разделы выставки:

- Запчасти и компоненты
- Оборудование для диагностики и ремонта
- Аксессуары и тюнинг
- Аккумуляторные батареи и электроника
- Масла, жидкости и смазочные материалы
- Телематика, IT-решения и ПО

Организатор

**SIGMA
XPO**

Соорганизатор

**GROUPAUTO
Russia**

При поддержке

КРОКУС ЭКСПО
Международный выставочный центр

COMVEX

ВАШ ПУТЬ К УСПЕХУ

Главная выставка
коммерческого транспорта
и технологий

28–31 мая 2024

Крокус Экспо, Москва



Разделы выставки:

- Грузовой транспорт
- Пассажирский автотранспорт
- Легкие коммерческие автомобили
- Прицепы, полуприцепы, надстройки
- Электротранспорт
- Автозапчасти и компоненты
- Телематика, IT и ПО
- Сервисные услуги

Организатор

**SIGMA
XPO**

При поддержке

Крокус Экспо
Международный выставочный центр

comvex.ru



Получите бесплатный билет
по промокоду **MPCTT2T**

СТТ ЭХРО

ОСНОВА ВАШЕГО УСПЕХА

Главная выставка строительной
техники и технологий в России

28–31 мая 2024

Крокус Экспо, Москва



Разделы выставки:

- Строительная техника и транспорт
- Производство строительных материалов
- Добыча, обогащение и транспортировка полезных ископаемых
- Запчасти и комплектующие для машин и механизмов. Смазочные материалы

Организатор

**SIGMA
XPO**

При поддержке

Крокус Экспо
Международный выставочный центр

ctt-expo.ru

Получите бесплатный билет
по промокоду **MPCT T2T**



**КОМПАНИЯ «РУСБИЗНЕСАВТО»
ПРИГЛАШАЕТ ВАС НА СТТ ЕХРО 2024!**

СТЕНД: № Е-2.1



РУСБИЗНЕСАВТО
АВТОТЕХНИКА • СЕРВИС • ЗАПЧАСТИ

НА РЫНКЕ
АВТОТЕХНИКИ
С 1993

**ЭКСКЛЮЗИВНЫЙ
ДИСТРИБЬЮТОР**

8 (800) 700-67-50

rbauto.ru

