

СПЕЦТЕХНИКА

И ТРАНСПОРТ

№1

ЯНВАРЬ
ФЕВРАЛЬ

САМОХОДНАЯ
ВИБРОФОРМОВОЧНАЯ
МАШИНА TC2 H1300
ДЛЯ ПРОИЗВОДСТВА ЖБИ



ОДНА МАШИНА
И БОЛЕЕ 500 ИЗДЕЛИЙ
В ЗАВИСИМОСТИ ОТ
УСТАНОВЛЕННОЙ ФОРМЫ

ОКУПАЕМОСТЬ
12 МЕСЯЦЕВ

ПРОИЗВОДСТВО
И СЕРВИС В РФ



+7 800-777-92-67
offer@cgm-srl.ru
WWW.CGM-SRL.RU



SPEC-TECHNIKA.RU

COM VEX

Международная выставка коммерческого
транспорта и технологий

23 – 26 мая 2023

Крокус Экспо, Москва



Получите бесплатный билет
по промокоду **MPCTTJY**

www.comvex.ru



При поддержке
КРОКУС ЭКСПО
Международный выставочный центр

ОСНОВНЫЕ РАЗДЕЛЫ ВЫСТАВКИ

- Грузовой автотранспорт
- Пассажирский автотранспорт
- Легкие коммерческие автомобили
- Электротранспорт
- Прицепы, полуприцепы, надстройки
- Автозапчасти и компоненты
- Телематика, IT и ПО
- Сервисные услуги

ЧЕТРА

ВРЕМЯ СОЗДАВАТЬ

Официальный дилер
ООО Компания
«Уралпромсервис»

ИСПОЛЬЗУЙТЕ ТОЛЬКО ОРИГИНАЛЬНЫЕ ЗАПЧАСТИ для надежной работы **ТЕХНИКИ ЧЕТРА!**



БУЛЬДОЗЕРЫ • ТРУБОУКЛАДЧИКИ • ЭКСКАВАТОРЫ

ПРЕИМУЩЕСТВА ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ОРИГИНАЛЬНЫХ ЧАСТЕЙ ЧЕТРА:

- 1 Совместимость и надежность узлов и смежных деталей
- 2 Полное соответствие присоединительных и рабочих размеров запчастей
- 3 Тщательный контроль соблюдения технологии производства и качества готовых изделий

КОНТАКТЫ:

ООО Компания «Уралпромсервис»
г. Екатеринбург
тел: +7 (343) 379-00-77
www.ups7.ru

Сделано в России

СПЕЦНОВОСТИ

4

- На службу в «СЕРОВАВТОДОР» заступил новенький автогрейдер UMG ГС-18.05-02 производства ОМГ СДМ (входит в ассоциацию «РОССПЕЦМАШ»)
- Компания «Технологии Металлообработки» освоила выпуск новых фронтальных погрузчиков
- ТОНАР раскрыл технические характеристики облегченного самосвального полуприцепа-зерновоза
- Новый Российский 4-осный полуприцеп серии ORIGINAL PRO в новом исполнении
- Грузовая техника DONGFENG покоряет дороги России
- Предприятие по выплавке металла для специализированной техники начало работать в Алтайском крае
- ЧМЗ открыл новое направление – производство кранов на трелевочном шасси
- Перу проявляет интерес к Российской прицепной и строительной технике
- ГАЗ в 2022 году увеличил производство специализированной техники
- ЧМЗ на 5% увеличил отгрузки специализированной техники в 2022 году
- ТОНАР в 2022 году увеличил продажи и занял почти треть внутреннего рынка
- Проект «Чебоксарского завода силовых агрегатов» поможет привлечь молодые кадры на производство специализированной техники
- НОВТРАК выпустил полуприцеп с усиленной рамой и максимально сдвинутыми назад осями
- VELES выпустил новую сельхозтехнику для борьбы с засоренностью полей
- Российский производитель полуприцепов Grunwald в 2022 году отгрузил клиентам 2,2 тыс. ед. техники
- Уральский производитель полуприцепов увеличил выпуск техники до 2900 ед. в год
- Челябинский механический завод (входит в ассоциацию «РОССПЕЦМАШ») анонсировал выход компактного «городского» автокрана

СПЕЦРЕЛИЗ

11

- 11 Динамика отгрузок и производства российской строительно-дорожной техники на внутренний рынок в 2022 году
- 12 Копер.рф качество ключ к успеху!
- 18 Ростех отгрузил Министерству обороны первую в 2023 году партию БМП-3
- 20 Ростех отгрузил Министерству обороны первую в 2023 году партию БМП-3
- 34 РИРМАШ – один из ведущих производителей промышленного оборудования в России

АНАЛИТИКА

24

- 24 Динамика производства и отгрузок на внутренний рынок российской сельхозтехники в 2022 году
- 26 Дорожно-строительная техника: что изменится в 2023?
- 29 В 2022 году продажи дорожно-строительной и спецтехники в России сократились на 33,3 %

ПРЕССРЕЛИЗ

10

- 10 На российских автомобильных границах появилось электронное бронирование очереди
- 14 «ЧЕТРА» в ближайшие 4 года планирует занять 20% российского рынка горношахтного оборудования
- 15 Ассоциация «Росспецмаш» рассказала о необходимых мерах для достижения независимости от импорта техники в дорожном строительстве
- 33 Смоленский завод КДМ начал производство малогабаритных комбинированных дорожных машин на шасси ГАЗ
- 36 Компания Skutес отмечает повышение спроса на промышленные беспилотники
- 40 В Кузнецком индустриальном техникуме завершилось оснащение образовательного производственного центра
- 42 Крупнейшая нефтегазовая выставка России пройдет в Уфе



**«СПЕЦТЕХНИКА И ТРАНСПОРТ»
WWW.SPEC-TECHNIKA.RU - ЭТО:**

- успешная работа на информационном рынке более 20 лет
- 50 000 подписчиков на электронную версию журнала
- участие более чем в 50 лучших профильных выставках России и СНГ

Адрес редакции; Адрес издателя:
620078, Свердловская обл., г. Екатеринбург,
ул. Коминтерна, д 16, оф. 812а
Тел./факс: (343) 346-70-99
lider@media-l.ru
www.spec-technika.ru

Учредитель и издатель:
Е.Р. Хафизова

Главный редактор: Екатерина Хафизова
lider@media-l.ru

Корректор: У.А. Смирнова

Дизайнер: Георгий Мартыненко
liberty-studio@bk.ru

Специалисты отдела рекламы:
Денис Салахов, mb@media-l.ru
Оксана Розникова, dk@media-l.ru

Специалист по работе с выставочными компаниями:
Е.В. Рубщикова, lider@media-l.ru

Отпечатано: ООО «АртесПринт»
г. Екатеринбург, ул. Утомская, 45

Выход в свет: 15 февраля 2023 года

Тираж: 10 000 экз.

Свидетельство о регистрации средства массовой информации ПИ № ФС 77-68409 от 16 января 2017 года выдано Федеральной службой по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций

Периодичность выхода журнала: 7 раз в год

Цена свободная

Распространение: рассылка по Уральскому (в том числе ХМАО, ЯНАО), Приволжскому, Сибирскому, Центральному, Северо-Западному, Дальневосточному, и Южному федеральным округам.

При перепечатках ссылка на журнал «СпецТехника и нефтегазовое оборудование» обязательна. Рекламируемые товары подлежат обязательной сертификации. Редакция не несет ответственности за содержание рекламных материалов.

Редакция может не разделять точки зрения авторов публикуемых материалов, не обязана вступать в переписку и предоставлять справочную информацию.

Оператор специализированных выставок и мероприятий

Учредитель информационного портала и издатель журнала «Спецтехника и транспорт»

Организатор ежегодного городского праздника «День строителя» в составе рабочей группы Свердловской области



НА СЛУЖБУ В «СЕРОВАВТОДОР» ЗАСТУПИЛ НОВЕНЬКИЙ АВТОГРЕЙДЕР UMG GC-18.05-02 ПРОИЗВОДСТВА ОМГ СДМ (ВХОДИТ В АССОЦИАЦИЮ «РОССПЕЦМАШ»)



Машина пришла вовремя и будет большим подспорьем дорожному предприятию, которое отвечает за круглогодичное содержание автодорог данного региона.

Автогрейдер оборудован просторной и безопасной кабиной, которая соответствует требованиям FOPS, ROPS, обеспечивая отличную обзорность рабочей зоны и комфортные условия для оператора.

Зубчатый венец внешнего зацепления позволяет передавать значительные усилия при повороте отвала. Капотная система обеспечивает удобный доступ к двигателю для проведения сервисного обслуживания. Надежные дизельные двигатели адаптированы к самым тяжелым условиям эксплуатации.

Возможность выноса отвала на 90° в обе стороны позволяет эффективно производить работы на откосах и обочинах без применения дополнительного оборудования. Трансмиссия обеспечивает оптимальное тяговое усилие и экономичность.

Полноповоротный грейдерный отвал обеспечивает высокую производительность техники, позволяя работать при движении задним ходом.

КОМПАНИЯ «ТЕХНОЛОГИИ МЕТАЛЛООБРАБОТКИ» ОСВОИЛА ВЫПУСК НОВЫХ ФРОНТАЛЬНЫХ ПОГРУЗЧИКОВ



Компания «Технологии металлообработки» (входит в Ассоциацию «Роспецмаш») разработала и освоила выпуск фронтальных погрузчиков для тракторов мощностью от 80 до 160 л.с.

Фронтальный погрузчик, имея большую номенклатуру рабочих органов, предназначенный для погрузки сельскохозяйственных грузов (сена, соломы, навоза, минеральных удобрений, песка и т.п.) в транспортные средства, смесительные установки и машины для внесения удобрений, механизации внутри складских работ с минеральными удобрениями и перевозки, укладки в скирды рулонов, копен сена, соломы значительно расширяет технологические возможности тракторов.

Погрузчики легко монтируются на тракторах и обладают номинальной грузоподъемностью от 1200 до 1600 кг.

Кроме погрузчиков компания выпускает однорядные и двухрядные зубчатые бороны шириной захвата от 10 до 22 м., тяжелые пружинные бороны с шириной захвата от 15 до 21 м. и грабли колесно-пальцевые.

ТОНАР РАСКРЫЛ ТЕХНИЧЕСКИЕ ХАРАКТЕРИСТИКИ ОБЛЕГЧЕННОГО САМОСВАЛЬНОГО ПОЛУПРИЦЕПА-ЗЕРНОВОЗА



Завод «Тонар» (входит в Ассоциацию «Роспецмаш») рассказал про особенности облегченного самосвального полуприцепа-зерновоза Тонар-9595.

Кузов модели цельнометаллический, выполнен из высокопрочной и износостойкой стали, при этом снаряженная масса составляет 7900 кг (в зависимости от модификации), а грузоподъемность – более 28 550 кг.

Тонар-9595 предназначен как для легконасыпных сельскохозяйственных культур, так и для нерудных материалов более высокой насыпной плотности. Дополнительно модель оснащается установкой надставных бортов, увеличивающих объем кузова до 40 куб. м.

Задний борт с верхней осью вращения, зерновым люком и дополнительными фиксаторами. Шасси – четырехосное, в конструкции использованы оси собственного производства.

НОВЫЙ РОССИЙСКИЙ 4-ОСНЫЙ ПОЛУПРИЦЕП СЕРИИ ORIGINAL PRO В НОВОМ ИСПОЛНЕНИИ

Компания «Тверьстроймаш» (входит в Ассоциацию «Роспецмаш») представила обновленный полуприцеп модели AL48.

Грузоподъемность модели осталась прежней - 48 тонн. При этом конструкцию изменили таким образом, чтобы улучшить распределение нагрузок на оси и создать возможность дополнительной нагрузки на 1-ю ось. Появилась возможность аварийного отключения пневморессоры 4-ой оси.

Легкая грузовая платформа сохранила длину в 11000мм с возможностью увеличения до 19000мм. Механизм, отвечающий за сдвигание/раздвижение платформы был улучшен: фиксируется проще и быстрее, можно использовать ручную стяжку для компенсации даже минимальных зазоров.



Производитель увеличил высоту погрузки до 880/920мм для удобства прохождения дорожных препятствий с приподнятой 1-ой осью.

Стойки для фиксации груза, которые также используются в качестве настила уширителей, теперь имеют размер 120x80мм, стали жестче и прочнее. Стало удобнее работать с настилом в холодное время года: защитный кожух не позволит попасть в отверстия для установки уширителей влага и грязь, исключит их примерзание.

ГРУЗОВАЯ ТЕХНИКА DONGFENG ПОКОРЕТ ДОРОГИ РОССИИ.



Компания «Восточный ветер», входящая в группу компаний «СибТракСкан» и являющаяся официальным дистрибьютором грузовых автомобилей Dongfeng в России, представляет новую модель тягача DFH 4180.

Седельный тягач Dongfeng DFH 4180 с колесной формулой 4x2 комплектуется 13-и литровым силовым агрегатом Cummins мощностью 520 л.с. и 12-ступенчатой роботизированной коробкой передач ZF. Автомобиль специально адаптирован к российским климатическим и дорожным условиям, отличается улучшенной аэродинамикой, облегченной конструкцией с повышенной прочностью, премиальными материалами отделки и современным дизайном.

Представленная в продаже комплектация включает: высокую кабину с двумя спальными местами, электрический подъемник кабины, головную LED-оптику, водительское сиденье на пневмоподушке, кондиционер (климат контроль), современную мультимедийную систему с 12,3-дюймовый ЖК-экраном приборной панели, топливные баки объемом 850+300 л. DFH 4180 оборудован автономным отопителем кабины с устройством предпускового обогрева и дополнительным обогревателем топливной системы.

Первая партия машин уже пересекает границу и направляется в Новосибирск для установки системы «Глонасс» и тахографов, чтобы затем отправиться в дилерские центры по всей России.

На сегодняшний день дилерская сеть представлена 48 авторизованными дилерскими центрами, которые предлагают полный комплекс услуг по продаже, ремонту и техническому обслуживанию грузовой техники Dongfeng.

О компании ООО «Восточный ветер» / ГК СибТракСкан:

14 октября 2022 года компания «Восточный ветер» заключила договор и получила эксклюзивный сертификат официального дистрибьютора модельной линейки GX Series в России, а также других моделей из линейки грузовой техники Dongfeng.

ООО «Восточный ветер» входит в Группу Компаний СибТракСкан. ГК СибТракСкан имеет более чем 20-летний опыт работы в области продаж и обслуживания грузовой и специализированной техники, располагает двумя складами техники и запасных частей в Москве и Новосибирске и предоставляет широкий спектр услуг, включая страхование, кредитование, лизинг, комиссионную продажу и трейд-ин, обучение водителей и службу грузовой эвакуации 24/7.

Email: marketing@dongfengrussia.ru

ПРЕДПРИЯТИЕ ПО ВЫПЛАВКЕ МЕТАЛЛА ДЛЯ СПЕЦИАЛИЗИРОВАННОЙ ТЕХНИКИ НАЧАЛО РАБОТАТЬ В АЛТАЙСКОМ КРАЕ

Производство, запущенное Алтайским заводом сельскохозяйственного машиностроения (входит в Ассоциацию «Роспецмаш»), включает в себя модельный и литейный участки. На первом происходит проектирование и изготовление будущих изделий разных конфигураций. Литейный участок является сердцем завода – на нём происходит расплавка металла и его заливка в заранее подготовленные формы.

Согласно информации Министерства промышленности и энергетики Алтайского края, инвестиционный проект был реализован с привлечением средств регионального Фонда развития. Производственные мощности позволяют выпускать до 1 500 тонн готовой продукции. На сегодняшний день создано 20 рабочих мест, с перспективой увеличения до 50 человек.

Новоалтайский литейно-механический завод специализируется на производстве изделий из стали и чугуна, широко применяемых в областях специализированного машиностроения, горной и сельскохозяйственной промышленности, железнодорожного транспорта и массового сегмента промышленного транспорта. Сегодня готовые детали Новоалтайского литейно-механического завода поставляются производителю почвообрабатывающей техники VELES. В будущем НЛМЗ планирует расширять список заказчиков.

Кроме того, в апреле прошлого года АО «АЗСМ» вошло в Перечень системообразующих организаций российской экономики. Также в апреле 2022 года были подведены итоги регионального этапа всероссийского конкурса «Экспортер года» за 2021 год. АО «ТД «ВЕЛЕС» заняло 1 место в номинации «Экспортер года в сфере промышленности» Алтайского края.

Объем производства АО «АЗСМ» в 2022 году – 3,52 млрд. рублей.

ЧМЗ ОТКРЫЛ НОВОЕ НАПРАВЛЕНИЕ – ПРОИЗВОДСТВО КРАНОВ НА ТРЕЛЕВОЧНОМ ШАССИ

Челябинский механический завод (входит в Ассоциацию «Роспецмаш») отгрузил в Забайкалье партию кранов КС-5673 на гусеничных трелевочных шасси для работы в условиях бездорожья.

Специалисты Инженерного центра предприятия в кратчайшие сроки спроектировали крановую установку грузоподъемностью 25 тонн с длиной стрелы 28,2 метра, а производственные подразделения осуществили ее сборку и монтаж на гусеничное самоходное шасси ТЛ-5АЛМ (производства «Алтай-ЛесМаш»).

Данные машины предназначены для выполнения погрузочно-разгрузочных и строительно-монтажных работ на труднодоступных объектах: ходовая часть техники максимально адаптирована к передвижению по бездорожью.



и рыхлому грунту благодаря 6-катковой тележке с шириной гусеничной ленты 600 мм. Восьмицилиндровый V-образный двигатель мощностью 240 л.с. позволяет легко преодолевать дорожные препятствия, а компактная длина крана (11,1 м) обеспечивает высокую маневренность грузоподъемной техники в ограниченном пространстве.

Нижняя рама крана с X-образным опорным контуром размером 6,6х6,3 м позволяет работать в круговой зоне (360°) без снижения грузовых характеристик и без ухудшения параметров проходимости базового шасси. Благодаря высокой устойчивости крана и большому запасу прочности секций стрелы грузовые характеристики данной модели выше (до 70%), чем у модели на автомобильном шасси. Например: максимальная грузоподъемность крана на трелевочном шасси на вылете 26,0 м составляет 850 кг, а автокран в аналогичной комплектации способен поднять груз весом только в 500 кг. Максимальная масса телескопируемого груза нового автокрана достигает 6,3 т, а скорость выдвижения секций составляет 18 м/мин.

Опционально крановые установки Челябинец на трелевочных машинах могут комплектоваться гуськами длиной 7,9 или 10 метров, а также люлькой грузоподъемностью 250 кг. Возможна комплектация шасси отвалом. Он используется для расчистки местности и подготовки горизонтальной площадки к установке крана на труднопроходимой местности.

В планах завода — освоить серийный выпуск целого семейства моделей крановых установок различной грузоподъемности на трелевочных машинах. В настоящее время Челябинский механический завод уже получил новый заказ на изготовление аналогичных кранов.

ПЕРУ ПРОЯВЛЯЕТ ИНТЕРЕС К РОССИЙСКОЙ ПРИЦЕПНОЙ И СТРОИТЕЛЬНОЙ ТЕХНИКЕ

Торгпред России в Перу П.С. Дорохин провел встречу с руководством перуанской компании Vostok-Sur-Export-Import S.A., в ходе которой обсуждались перспективы российско-перуанского сотрудничества в области поставок транспортной горнодобывающей и дорожностроительной техники.

В 2019–2020 гг. компания поставляла на перуанский рынок экскаваторы-погрузчики РК-55 производства ООО «ЧТЗ-Уралтрак» (входит в Ассоциацию «Росспецмаш»), которые по настоящее время успешно используются на карьерных работах по добыче природного магнитного песка на юге страны в провинции Ило (департамент Мокегуа).

После паузы, вызванной пандемией, компания планирует возобновить свою деятельность по поставке в Перу строительной и горнодобывающей техники из России. Кроме Челябинского тракторного завода компания также установила партнерские отношения с такими производителями спецтехники, как ООО «МЗ «ТОНАР» (входит в Ассоциацию «Росспецмаш»), «КРАНЕКС»,



«Автомобильный завод «Урал»». Коммерческий директор перуанской компании Гонсало де ла Фуэнте выразил заинтересованность в расширении ассортимента предлагаемой техники и в сотрудничестве с другими российскими профильными производителями.

Тем российским компаниям, которые заинтересованы в поиске дистрибьютора в Перу, Торгпредство готово оказать содействие в установлении контакта с Vostok-Sur-Export-Import S.A.

ГАЗ В 2022 ГОДУ УВЕЛИЧИЛ ПРОИЗВОДСТВО СПЕЦИАЛИЗИРОВАННОЙ ТЕХНИКИ



В 2022 году Галицкий автокрановый завод (входит в Ассоциацию «Росспецмаш») отпраздновал сорокалетний юбилей и отгрузил покупателям 752 единицы техники. По сравнению с прошлым завод улучшил свои показатели.

В рамках программы импортозамещения Галицкий автокрановый завод при активной поддержке государства в лице Минпромторга России и Ассоциации «Росспецмаш» ведет работу по уменьшению зависимости от импорта и локализации производства критически важных комплектующих.

Реализуется инвестпроект по технологическому перевооружению производства. В модернизацию предприятие инвестирует около 275 млн. рублей.

В мае 2022 года прошел финальный этап ввода в эксплуатацию высокотехнологичного малярного участка.

Запущены в работу роботизированные комплексы для сварки выносных опор автокранов, сварки гильз и штоков гидроцилиндров. Переход к роботизированной сварке стал для нашего завода еще одним шагом к повышению объема выпуска и надежности продукции под маркой «Галичанин».

Завод выпустил обновленную линейку легких кранов серии NEO с модернизированной кабиной крановщика.

Неуклонно расширяется ассортимент предлагаемых покупателю краноманипуляторных установок на различных шасси. Особой популярностью пользуются КМУ-150 «З в 1». Клиенты сейчас предпочитают multifunctionality техники, а приобретая один кран-манипулятор в этой комплектации, они получают сразу четыре: грузовик, кран, буровую машину и автогидроподъемник.

Реализован проект модернизации автокранов «ФАВОРИТ» грузоподъемностью 50 т. (стрела 34,5 м), в котором применены новейшие технологии и конструкторские разработки.

Большим спросом пользуется флагман предприятия — стотонный кран. Востребованный в нефтегазовой промышленности, этот кран обладает высокими техническими характеристиками, которые не уступают импортным аналогам.

ЧМЗ НА 5% УВЕЛИЧИЛ ОТГРУЗКИ СПЕЦИАЛИЗИРОВАННОЙ ТЕХНИКИ В 2022 ГОДУ



Челябинский механический завод (входит в Ассоциацию «Росспецмаш») подвел итоги 2022 года. В свой юбилейный год предприятие поставило потребителям более 630 единиц техники, что на 5% больше по сравнению с 2021 годом. На заводе увеличили производство продукции, модернизировали популярные серийные модели и масштабное обновление оборудования в цехах.

В 2022 году ОАО «ЧМЗ» заняло второе место среди пяти отечественных производителей крановой техники на шасси с долей рынка более 22%.

Увеличение выпуска автомобильных кранов связано с выводом на рынок нескольких новых моделей — автокранов Челябинец серии «СТ» грузоподъемностью 27 и 33 тонны. Данные машины отличаются легкостью, эргономичностью и функциональностью. Новинки соответствуют требованиям весового контроля. Помимо расширения модельного ряда автокранов, предприятие модернизировало серийные образцы. Так, с 2022 года крановые установки Челябинец серий «Плюс», «Профи» в базовой версии комплектуются:

- прибором безопасности с возможностью удаленного мониторинга за работой крана;
- гуськами новой конструкции (опция) длиной 7,0 метров, 9 метров или 10 метров. Максимальная грузоподъемность гуськов увеличена до 3,0 тонн;
- усовершенствованной крюковой обоймой с возможностью работы на однократной заповке.

ОАО «ЧМЗ» по-прежнему остается лидером среди отечественных производителей гусеничных кранов. Доля гусеничных кранов ДЭК на российском рынке составила 71,4%. В 2022 году Челябинский механический завод своевременно и в полном объеме выполнил все контрактные обязательства по поставке грузоподъемной техники.

В течение года предприятие также реализовало несколько заказов по созданию уникальных образцов техники по техническим требованиям заказчика. Так, в прошлом году специалисты ОАО «ЧМЗ» изготовили и отгрузили уникальный автокран грузоподъемностью 16 тонн, адаптированный к транспортировке на внешней подвеске вертолета МИ-26, а также партию кранов КС-5673 грузоподъемностью 25 тонн на гусеничных трелевочных шасси.

Машины на трелевочных шасси предназначены для выполнения работ на труднодоступных объектах: ходовая часть техники максимально адаптирована к передвижению по бездорожью и рыхлому грунту, а крановая установка спроектирована таким образом, что она не ухудшает ходовые качества базового шасси.

Интересным вызовом для специалистов предприятия стало создание надстроек пожарных пеноподъемников на шасси МАЗ с высотой подъема лафетного ствола до 37 метров и модернизированного привышечного крана Телемакс-150М грузоподъемностью 16 тонн для выполнения работ в сложных климатических условиях.

ТОНАР В 2022 ГОДУ УВЕЛИЧИЛ ПРОДАЖИ И ЗАНЯЛ ПОЧТИ ТРЕТЬ ВНУТРЕННЕГО РЫНКА



Завод «Тонар» (входит в Ассоциацию «Росспецмаш») в 2022 году увеличил продажи техники на 6% и занял 30% российского рынка.

Российский рынок новой прицепной техники в 2022г. показал отрицательную динамику, сократившись по отношению к показателям прошлого года более чем на 30%. ТОНАР, несмотря на все потрясения, сумел не только не снизить производство, но и показать рост (по отношению к продажам 2021г.): +6%.

Общая доля рынка МЗ «Тонар» в 2022 году среди новых полуприцепов — 30%. Среди российских производителей ТОНАР удерживает лидирующую позицию, занимая 47% рынка.

Основной рост показали следующие направления:

- полуприцепы-контейнеровозы: +13%
- тентованные полуприцепы: +12%
- самосальные полуприцепы: +9%.

ПРОЕКТ «ЧЕБОКСАРСКОГО ЗАВОДА СИЛОВЫХ АГРЕГАТОВ» ПОМОЖЕТ ПРИВЛЕЧЬ МОЛОДЫЕ КАДРЫ НА ПРОИЗВОДСТВО СПЕЦИАЛИЗИРОВАННОЙ ТЕХНИКИ

Генеральный директор «ЧЗСА» (входит в Ассоциацию «Росспецмаш») Александр Дмитриев и директор МЦК-ЧЭМК Минобразования Чувашии Николай Каргин договорились о сотрудничестве по созданию современной системы подготовки рабочих кадров.



Для этого на заводе для студентов будет организовано обучение на станках с программным обеспечением и закреплён опытный наставник. На базе техникума ЧЗСА планирует создать совместный учебный центр компетенций по самым востребованным специальностям машиностроения.

Александр Дмитриев обозначил проблему дефицита в машиностроении целого ряда специальностей: «Возник острый дефицит по таким специальностям, как: операторы и наладчики станков с программным управлением, инженеры-технологи по мехобработке, контролеры ОТК, слесари и др. Задача предприятий, нуждающихся в притоке квалифицированных рабочих рук, наметить направления работы с учащимися колледжа и заинтересовывать их в трудоустройстве на предприятия. Другой важный аспект совместной работы — профориентация, привитие молодежи уважения к рабочим специальностям. Производственный бизнес сегодня — это новые технологии, высокопроизводительное оборудование и высокоинтеллектуальный труд. И, как следствие, высокий уровень доходов», — отметил руководитель предприятия.

Сотрудничество с машиностроительным предприятием позволит Чебоксарскому электромеханическому колледжу постоянно находиться в курсе всех значимых событий, происходящих в отрасли. Важной гранью сотрудничества учебного заведения и «ЧЗСА» станет и то, что студенты пройдут через Центр обучения специалистов в своем деле.

НОВТРАК ВЫПУСТИЛ ПОЛУПРИЦЕП С УСИЛЕННОЙ РАМОЙ И МАКСИМАЛЬНО СДВИНУТЫМИ НАЗАД ОСЯМИ

Компания «Meusburger Новтрак» (входит в Ассоциацию «Росспецмаш») выпустил ряд моделей полуприцепов под индивидуальные требования заказчиков.

Среди них специализированный полуприцеп для перевозок тяжелых грузов, таких как металл и металлоконструкции, по магистрали, а также суровым дорогам Сибири с преодолением паромных переправ и зимников в сцепке с мощным тягачом.

Полуприцеп уже успешно выполняет заявленные транспортные задачи. Эта модель отличается высокопрочной усиленной рамой и максимально сдвинутыми назад осями (1-ая и 3-ая ось подъемные). На тентовом полуприцепе с бортами установлен откидной защитный бампер на пружинном механизме с целью предотвратить его повреждения при преодолении паромных переправ.

Характеристики: габаритная длина - 13 700 мм, габаритная высота - 4 000 мм, внутренний объем - около 83 м³, масса перевозимого груза - не более 37 300 кг.

Осевой агрегат - 3 х 9 000 кг, пневмоподвеска марки SAF, усиленное исполнение, тормозные механизмы дискового типа, сдвижной каркас крыши

вперед и назад, 8 шт. откидных боковых бортов высотой около 800 мм из анодированного алюминия стальные ворота с внешними поворотными замками

VELES ВЫПУСТИЛ НОВУЮ СЕЛЬХОЗТЕХНИКУ ДЛЯ БОРЬБЫ С ЗАСОРЕННОСТЬЮ ПОЛЕЙ



В линейке однорядных зубовых борон СГС производства VELES (входит в Ассоциацию «Росспецмаш») пополнение двумя моделями с шириной захвата 19м и 23м.

Однорядные зубовые бороны предназначены для выравнивания поверхности поля и разрушения почвенной корки с целью закрытия влаги. Способны осуществлять механический контроль сорняков и боронование посевов. А также используются для заделки минеральных удобрений.

Техника используется при следующих работах: разрушение почвенной корки, выравнивание поверхности поля, обработка паровых полей и боронование всходов и посевов.

Большой запас прочности рамы увеличивает срок службы орудия. Благодаря перекрытию колесного следа рабочими органами, расположенными в шахматном порядке, на поле не остаётся необработанных участков, которые могли бы создать проблемы на предпосевном этапе, и, как следствие, повлиять на равномерность всходов.

Канатная система балансировки рамы компенсирует пиковые нагрузки, защищая наиболее нагруженные узлы агрегата, и, тем самым, увеличивает срок службы орудия.

Усиленная конструкция звеньев БЗСС-1 собственного производства проверена временем и тысячами пройденных гектар.

РОССИЙСКИЙ ПРОИЗВОДИТЕЛЬ ПОЛУПРИЦЕПОВ GRUNWALD В 2022 ГОДУ ОТГРУЗИЛ КЛИЕНТАМ 2,2 ТЫС. ЕД. ТЕХНИКИ

В 2022 году Grunwald (входит в Ассоциацию «Росспецмаш») суммарно поставил своим клиентам 2 200 единиц коммерческого транспорта. Компания показала стабильный рост. Бренд Grunwald завершил год на позиции одного из лидеров российского рынка новых полуприцепов, заметно укрепив свои позиции.

В сегменте самосвальных полуприцепов бренд Grunwald вновь стал абсолютным лидером рынка. Заметные успехи были достигнуты в сегменте полуприцепов-контейнеровозов, где среди премиальных марок техника Grunwald также занимает первую строчку.

В новом сезоне 2023 года цель завода состоит в том, чтобы показать, в каком направлении будет развиваться бренд Grunwald в ближайшие несколько лет.



К запуску готовится несколько сильных продуктов, проектирование и испытание которых велось весь 2022 год. Ожидается, что бренд Grunwald расширит свое присутствие на ряд новых сегментов рынка, в тоже время в традиционных для себя направлениях компания увеличит выпуск продукции и локализацию производства компонентов

УРАЛЬСКИЙ ПРОИЗВОДИТЕЛЬ ПОЛУПРИЦЕПОВ УВЕЛИЧИЛ ВЫПУСК ТЕХНИКИ ДО 2900 ЕД. В ГОД



Компания «УралСпецТранс» (входит в Ассоциацию «Росспецмаш») выпустила в 2022 году 2900 единиц техники, что на 2% больше, чем в 2021 году. Выручка компании увеличилась за этот же период на 12%, до 8400 млн рублей, количество сотрудников — на 2%, до 865 человек, а их средняя зарплата — на 21%, до 70740 рублей.

В прошлом году компания направила на строительство и расширение производственных мощностей более 420 млн рублей, что на 211% больше, чем годом ранее.

На предприятии запустили в эксплуатацию 2 новых корпуса и активно обновляли используемое оборудование, в частности, начал работать новый комплекс лазерной резки, гидравлический гибочный пресс, установка лазерной резки труб.

Завод освоил серийное производство самосвальных полуприцепов и выпустил целый ряд новинок прицепной техники.

ЧЕЛЯБИНСКИЙ МЕХАНИЧЕСКИЙ ЗАВОД (ВХОДИТ В АССОЦИАЦИЮ «РОССПЕЦМАШ») АНОНСИРОВАЛ ВЫХОД КОМПАКТНОГО «ГОРОДСКОГО» АВТОКРАНА.

Крановая установка Челябинец грузоподъемностью 25 тонн смонтирована на базе шасси с колесной формулой 4х2. Машина оптимальна для перемещения и маневрирования в плотном городском потоке и работы в ограниченном пространстве.

При создании данной модели, специалистам завода удалось обеспечить компактность спецтехники при сохранении ее высоких грузоподъемных характеристик. Длина крана со сложенной стрелой не превышает 10,3 м. В максимально выдвинутом положении трехсекционной стрелы автокран способен поднимать груз массой 8,0 тонн на высоту до 21,9 м.

Опорный контур размером 5,05х6,1 метра придает крану необходимую устойчивость при работе — перемещение груза массой 850 кг возможно на расстояние до 19,8м. При площади опорного контура 30,5 кв.м. зона работы составляет 240° и 360°. Предусмотрена работа спецтехники при сложенных опорах.

Грузоподъемность крана на дальних вылетах можно увеличить на 41% за счет установки дополнительного противовеса массой 1,5 тонны (доп.опция). Кроме того, опционально автокран комплектуют гуськами разной длины (7 или 9 метров) и монтажной люлькой грузоподъемностью 250 кг для подъема двух людей и инструмента на высоту до 24,5 метра.

— Данный автокран с малыми габаритами — версионное исполнение классического 25-тонного автокрана Челябинец. Его уникальность заключается в сочетании двух важных характеристик: компактного 2-осного шасси и востребованной среди потребителей грузоподъемности в 25 тонн. Сочетаемость этих двух преимуществ обеспечивает универсальность техники: автокран с мобильными характеристиками выполняет широкий спектр работ, он эффективен как на небольших, так и на крупных строительных объектах, — прокомментировал заместитель главного конструктора по новой технике Андрей Савенков.

Спецтехнику удобно применять на городской территории и за ее пределами. Автокран развивает транспортную скорость до 60 км/ч. Нагрузки на оси не превышают допустимых значений для передвижения по дорогам общего пользования. Весовая нагрузка на первую ось автокрана с полным топливным баком составляет 7,2 тонны, на вторую — 10 тонн (по результатам контрольного заводского взвешивания).

В базовую комплектацию компактного автокрана, как и других серийных моделей Челябинского механического завода, входят следующие элементы:

- управление выносными опорами с двух сторон автокрана;
- оцинкованные трубопроводы нижней рамы с врезными кольцами;
- подпятники низкой массы с возможностью крепления на аутригерах;
- гидробак увеличенного объема (для защиты от перегрева) с фильтром очистки раб.жидкости;
- светодиодное освещение рабочей зоны, лебедки, рукояток управления выносными опорами и мест установки подпятников;
- комфортабельная кабина оператора с утеплением изолирующим материалом;
- эргономичное кресло с подголовником и боковыми рычагами управления крановыми операциями.



На российских автомобильных границах появилось электронное бронирование очереди

Россия впервые внедрила единую систему электронного бронирования очереди для автомобилей. Цифровое решение, разработанное компанией «СофтТелематика» (входит в концерн «Телематика») для Министерства транспорта РФ, значительно сократит время ожидания водителей и перевозчиков на пропускных пунктах.



В зависимости от международного направления ожидание в очереди на границе может составлять от нескольких часов до суток. Создаваемая единая система бронирования очереди кардинально ускорит время прохождения границы и повысит пропускную способность международных автомобильных пунктов пропуска (МАПП). Услуга будет предоставляться бесплатно для физических и юридических лиц. После прохождения регистрации на

портале системы бронирования очереди водителю нужно будет лишь выбрать свободную дату и время для проезда, подтверждение будет направлено на электронную почту и через СМС-оповещение. Также воспользоваться сервисом будет возможно через сайт Госуслуги или по прибытию в МАПП, взяв талон с QR-кодом у оператора.

Цифровизация очереди упорядочит процесс прохождения границы, окажет положительный эффект на развитие товарооборота, в целом укрепит транзитный потенциал страны, а также ускорит процессы импорта и экспорта по стратегически важным направлениям. Благодаря системе повысится прогнозируемость сроков прибытия грузов и снизятся расходы транспортных компаний, связанные с потерей времени в очередях.

«Километровые очереди из автомобилей на границах исчезнут в ходе распространения применения

системы водителями. Заблаговременная регистрация не только повысит комфорт прохождения границы, но и сократит время ожидания на МАПП минимум на 25%, так как все будут приезжать к назначенному часу. Первый электронный пункт уже начал свою работу на российско-литовской границе «МАПП – Чернышевское». В перспективе планируется масштабировать технологическое решение на остальные международные пункты пропуска на территории России», – рассказал Дмитрий Казаринов, генеральный директор компании «Софт Телематика» (входит в концерн «Телематика»).

Система электронного бронирования включает информационный контур безопасности и строгий порядок формирования индивидуальных временных слотов, которые обеспечат высокий уровень защиты от DDoS-атак, фрод-активности, а также махинаций с покупкой мест в очереди.

Динамика отгрузок и производства российской строительно-дорожной техники на внутренний рынок в 2022 году

На фоне общего роста производства и отгрузок российской строительно-дорожной техники в денежном выражении по итогам 2022 года фиксируется снижение продаж в ряде ключевых сегментов. Отечественные производители вынужденно сокращали выпуск своей продукции по отдельным направлениям из-за агрессивной политики импортеров. Также в прошлом году на темпы продаж негативно влияли курс рубля и сложности с поставками комплектующих. Если ситуация с компонентами постепенно нормализуется, то остальные проблемы в текущем году стоят так же остро.

По данным портала «Росспецмаш-Стат» (объединяет данные компаний, которые выпускают 80% от всего объема производимой в РФ СДТ), российские заводы строительно-дорожного машиностроения произвели за 12 месяцев 2022 года продукции на общую сумму 75,6 млрд руб., что на 35% больше, чем за аналогичный период 2021 года. Отгрузки на внутренний рынок РФ выросли за рассматриваемый период на 33% до 73,4 млрд руб.

В количественном выражении отгрузки экскаваторов за 2022 год по сравнению с 2021 годом увеличились в 2,1 раза, фронтальных погрузчиков – на 42%, кранов-манипуляторов – на 18%, автогрейдеров – на 12%, мини-погрузчиков – на 6%, гусеничных бульдозеров – на 6%.

За этот же период отгрузки экскаваторов-погрузчиков снизились на 60%, катков – на 21%, телескопических погрузчиков – на 19%, кранов-трубоукладчиков – на 12%, автокранов – на 0,3%.

В прошлом году иностранные компании в отличие от отечественных производителей не сталкивались с проблемами, связанными с прекращением поставок комплектующих, поиском новых партнеров и перестройкой логистических цепочек, получив главное конкурентное преимущество.

Российские заводы сообщают об агрессивном импорте строительно-дорожной техники. Не редки случаи, когда такие машины и оборудование реализуются фактически по себестоимости или ниже её.

Поэтому существуют риски, что в течение короткого периода времени иностранные компании могут заметно потеснить на российском рынке отечественных производителей, что приведет к снижению выпуска их продукции в сегментах, в которых по итогам 2022 года фиксировался рост.

В Ассоциации «Росспецмаш» считают, что прошлый год наглядно продемонстрировал все риски, связанные с использованием иностранной техники. Среди них отсутствие импортных запчастей и компонентов, зависимость применяемых в строительстве технологий от иностранных машин,



снижение качества проводимых работ при эксплуатации импортной техники с технически упрощенным функционалом, увеличение срока поставок машин.

Учитывая, что российские предприятия находятся с импортерами в неравных условиях конкуренции, важно при поддержке государства продолжать стимулировать спрос на отечественную строительно-дорожную технику, разрабатывать и вводить новые меры по защите внутреннего рынка от недобросовестных иностранных компаний.

Ассоциация «Росспецмаш» считает, что для развития отрасли нужно предусмотреть механизм предоставления производителям субсидий в виде грантов на развитие выпуска комплектующих для строительно-дорожной техники с объемом финансирования из федерального бюджета в 2023-2026 гг. в размере не менее 10 млрд руб. ежегодно.

Необходимо разработать и запустить программу «Федеральный лизинг» по примеру

программы, действующей в сельхозмашиностроении, активно использовать программу субсидирования пилотных партий, предусмотреть увеличение финансирования постановлений № 811, №823 и №634 в 2023-2030 гг. в соответствии с фактическими потребностями производителей.

Важно распространить льготы для компаний IT-отрасли в части снижения налога на прибыль и снижения страховых взносов на производителей специализированной техники и комплектующих для специализированной техники с целью вложения этих средств в инвестиции для развития производства машин и компонентов.

Положительная динамика последних лет доказывает, что у российских производителей есть все необходимые мощности и компетенции для замещения иностранной продукции строительно-дорожного машиностроения по большинству основных сегментов при условии системной и предсказуемой государственной поддержки.

Официальный дилер
ООО "ГРАНД-ТРАКТОРРЕСУРС"

**ГАРАНТИЙНОЕ
И СЕРВИСНОЕ
ОБСЛУЖИВАНИЕ**

**РЕМОНТ И ЗАПАСНЫЕ ЧАСТИ
К ДОРОЖНО-СТРОИТЕЛЬНОЙ
ТЕХНИКЕ ЧЕТРА**

ООО "ГРАНД-ТРАКТОРРЕСУРС"
123557, Россия, г. Москва
ул. Малая Грузинская, д. 38, оф. 209

тел. (499) 253-46-36
e-mail: tractor@grand.ru
www.grand-tractor.ru

Копер.рф качество-ключ к успеху!



- С чего и в каком году началась деятельность вашей компании? Почему вы решили заняться производством сваебойных установок? Какой опыт предшествовал запуску собственного бизнеса?

- Деятельность нашей компании началась в 2008 году, изначально мы занимались разработкой и производством малогабаритных буровых установок различных модификаций. Позже было решено развивать новое направление: сваебойные малогабаритные установки.

- Расскажите подробнее о выпускаемых вами копрах: технические характеристики, габариты. Типовые ли они либо доработаны вами и имеют улучшенные показатели по сравнению с аналогами? Если да, то какие?

- Наши копры — это надежные и прочные машины с усиленным каркасом рамы, мощной мачтой и надежной ходовой. Гусеничное шасси повышенной прочности с использованием бортовых редукторов обеспечивает маневренность и проходимость. В наших копрах устанавливаются дизельные ДВС с водяным охлаждением мощностью от 27 до 80 л. с. или бензиновый ДВС воздушного охлаждения 30 и 36 л. с. Масса молота в установке варьируется от 500 до 3000 кг, в зависимости от комплектации и модели установки, а в совокупности с гидроаккумуляторами и разгонным блоком скорость срабатывания молота возрастает с 2,6 сек. до 0,8 сек. с увеличением силы удара на 30% к массе молота! Два гидроцилиндра на подъем/опускание мачты позволяют равномерно распределить нагрузку, что обеспечивает плавность хода мачты. Мачта жестко фиксируется в поднятом рабочем положении. Предотвращаются «паразитные» вибрации при работе установки. Мы не руководствуемся слоганом «Оптимальное соотношение массы установки

к ее мощности», следуя этой логике, мы неизбежно «скатимся» к экономии на толщине металла каркаса рамы и установке облегченных слабопроизводительных узлов и механизмов (как это происходит у наших конкурентов), а следовательно, поставим под удар вопрос прочности и надежности машин — это не наш путь. Но в то же время и не перегружаем установки, оставляя их в допустимых весовых пределах, что и позволяет нам в отличие от конкурентов использовать такое дополнительное оборудование, как вращатель с возможностью бурения на воду до 30 метров и гидроаккумуляторы, ускоряющие работу молота практически в три раза!

- Какие гарантии качества предоставляете?

- Гарантия — 24 месяца на все основные узлы и механизмы, за исключением расходников.

- Для закладки какого типа фундамента используются ваши сваебойные установки? В чем преимущества именно этого типа фундамента? Для каких еще работ можно использовать копры?

- Наши машины используют для монтажа свайных ж/б-фундаментов, буронабивных фундаментов, свайно-винтовых фундаментов.

Данные виды фундаментов преимущественно быстро монтируются, долговечны и имеют относительно невысокую стоимость. Если на сваебойную машину установить вращатель, то можно бурить скважины на воду до 30 м.

- Где находится ваше производство? Что оно представляет собой? Есть ли у вас партнеры?

- Наше производство находится в г. Санкт-Петербург, Ропшинское ш., 18а, территория Марьино. Производство включает в себя сварочный и сборочный цеха, покрасочный участок, складское помещение, офисное здание. Вопрос партнерства и дистрибуции на сегодняшний день остается для нас открытым. Мы с удовольствием приглашаем в нашу команду людей с высокими деловыми и организаторскими качествами, способными увеличить присутствие нашей техники в регионах.

- Копры всегда есть на складе либо делаются под заказ? Если да, то сколько времени проходит с момента заказа до поставки?

- В основном наши установки производятся под заказ, срок изготовления — до 35 рабочих дней (возможно и досрочное изготовление). Но в последнее время ввиду возросшего числа обращений по приобретению машин установки выпускаются по конвейерному принципу, без остановки, где приобретение возможно уже и из числа наличия.

- Кто является вашими заказчиками? Как проходит взаимодействие с клиентом? Может

ли он обозначить необходимые ему параметры и получить копр, сделанный по индивидуальному заказу?

- За приобретением машин к нам обращаются как большие строительные компании, так и люди, решившие начать свой бизнес. Мы всегда на связи с нашими заказчиками, готовы учесть их пожелания и внести изменения в конструктив установки.

- В какие регионы вы организуете доставку? Возникают ли форс-мажорные ситуации?

- Наши машины уже работают не только на территории России, но и в ближнем зарубежье. Мы готовы организовать доставку в любой регион или страну.

- Насколько доступна стоимость ваших сваебойных установок, за какой срок она окупается?

- Наша техника для приобретателя с точки зрения стоимости абсолютно доступна. Приобретение наших машин возможно за наличный, безналичный расчет, путем предоставления беспроцентной рассрочки, а также мы работаем с рядом лизинговых компаний, которые предлагают нашим клиентам весьма выгодные условия кредитования. Срок окупаемости сваебойной установки зависит от нескольких основных факторов, как правило, за сезон установка себя окупает, но история, также знает и такие примеры, когда установка окупает себя уже на первом же объекте!

- Высока ли конкуренция в вашем сегменте? Если да, то за счет чего вам удается ее выдерживать?

- Конкуренция всегда имеет место быть. Качественная продукция и высокий уровень сервиса позволяют преодолеть все трудности!

- С какими трудностями приходится сталкиваться?

- Основная трудность в нашей работе, с которой мы сталкиваемся, — это нежелание покупателя понимать простую истину: качественный продукт



не может быть дешев! Тот, кто усомнился в этом и выбрал низкокачественный, дешёвый продукт малоизвестного производителя, в последствии сталкивается с ситуацией борьбы заказа с ремонтом, и зачастую побеждает последнее.

- Каких, на ваш взгляд, успехов добилась компания за время своего существования? Что планируете делать для дальнейшего развития?

- Наша компания развивается и расширяет свою деятельность. Мы начинали как компания, которая создавала только буровые машины, а сейчас у нас активно развивается как буровое, так и сваебойное направление. В конце 2022 года мы выпустили новую сваебойную машину «МОЛНИЯ», которая с легкостью справляется с забивкой свай сечением 300х300х7000 и массой 1600 кг без лидерного бурения, в России аналогов такой малогабаритной установки нет! Планируем выпуск сваебойной установки под свай 10 м сечением 400х400 мм, разрабатываем производственную линию по выпуску свай, а также машины для монтажа дорожного ограждения.

Мы ставим перед собой цели и реализуем их!



КОПЕР.РФ

198517 г. Санкт-Петербург, Петергоф, Территория Марьино, д. 18а

Тел.: +7 905 289-59-83

Тел.: 8 800 301-35-85

E-mail: orgprofi80@gmail.com

Сайт: Копер.РФ

Алексей Владимирович Буров
Исполнительный директор

СКИДКА 1%

При обращении через журнал

«ЧЕТРА» в ближайшие 4 года планирует занять 20% российского рынка горно-шахтного оборудования

В 2023 году компания «ЧЕТРА» начинает реализацию горно-шахтного оборудования. Это будет широкая номенклатура техники: буровые самоходные машины, погрузочно-доставочные машины, анкероустановщики, шахтные самосвалы, модульные кассетные машины, транспортные и зарядные машины, а также запасные части к ним. О планах предприятия исполнительный директор ООО «ЧЕТРА» Владимир Антонов рассказал заместителю Министра промышленности и торговли РФ Альберту Каримову в рамках его визита в Чебоксары (Чувашская Республика).



Владимир Антонов, исполнительный директор ООО «ЧЕТРА»: «Поставка горно-шахтного оборудования – новое направления для нашей компании. Мы внимательно изучили рынок и поняли, что это может стать серьезным источником роста для предприятия. Доля импорта горно-шахтного оборудования из стран,

которые сейчас являются недружественными для России, составляла 85%. Ниша освобождается, и занять ее – наша задача. В планах компании «ЧЕТРА» в ближайшие 4 года охватить 20% рынка горно-шахтного оборудования».

В рамках визита в Чувашскую Республику федеральный чиновник провел встречу с руководителями промышленных предприятий региона, где обсудил перспективы государственной поддержки машиностроительной отрасли. Также Альберт Каримов посетил производственную площадку бульдозеров ЧЕТРА, ознакомился с технологическим процессом изготовления гусеничной техники и запасных частей к ней. Федеральному гостю презентовали и новинки – бульдозер ЧЕТРА Т45, трубоукладчик ТГ511 третьего поколения, модернизированный погрузчик ПК-12. Заместитель Министра



промышленности РФ отметил масштабную работу, которую провело руководство по модернизации предприятия и положительную динамику за счет запущенных проектов. Также он подчеркнул, что приоритет для его ведомства – системное развитие как машиностроительной, так и компонентной отрасли.



Ассоциация «Росспецмаш» рассказала о необходимых мерах для достижения независимости от импорта техники в дорожном строительстве



В конференции «РО.САСФАЛТ» приняли участие руководители и представители Росавтодора, Минтранса России, Минпромторга России, Минстроя России, Госдумы России, профильных учреждений и институтов.

На повестке были вопросы импортозамещения в дорожно-строительном комплексе, в частности особенности создания современных отечественных асфальтобетонных заводов, использование отечественной строительной-дорожной техники, передовых технологий и новейших материалов для строительства российских дорог.

Ключевым мероприятием стала пленарная дискуссия. По словам президента Ассоциации «РО.САСФАЛТ», председателя Технического комитета по стандартизации № 418 «Дорожное хозяйство» Николая Быстрова: «Импортозамещение и локализация производств – основополагающие вопросы

Конференция и выставка «Дорожное строительство в России. Дорожно-строительная техника и оборудование: импортозамещение, перспективы развития» прошли в Москве 24 января. Заместитель директора Ассоциации «Росспецмаш» Вячеслав Пронин выступил в ходе деловой программы мероприятия.

сегодняшнего дня. И перспективы развития этих вопросов довольно хорошие».

Глава Федерального дорожного агентства Роман Новиков также акцентировал внимание участников дискуссии на важности развития отечественной дорожно-строительной техники.

«Мы должны сделать так, чтобы у нас были все возможности для использования собственных ресурсов, собственной техники и собственных материалов в дорожном хозяйстве. Недавно была представлена аналитика Ассоциации «Росспецмаш», согласно которой, в 2022 году на 38 % выросло потребление отечественной дорожно-строительной техники. На сегодняшний день дорожные предприятия всё чаще приобретают отечественную технику и стабильно выполняют госзаказы с теми показателями по темпу и качеству, которые установлены контрактами. И это важный положительный момент», – отметил руководитель Росавтодора.

По словам Вячеслава Пронина, для сохранения и развития положительной динамики, которую демонстрируют отечественные производители

строительно-дорожной техники необходимо создать равные условия конкуренции с иностранными компаниями. Сегодня сложилась ситуация, когда из-за агрессивного импорта наблюдается снижение производства машин по ряду ключевых сегментов.

Необходимо и дальше пересматривать ставки утилизационного сбора, восстановить упущенные контрольно-надзорные мероприятия в отрасли, разработать и реализовать государственную программу финансирования производства отечественной специализированной техники для формирования резерва машин, увеличить финансирование действующих программ господдержки в соответствии с фактическими потребностями производителей, организовать сравнительные испытания техники с последующим широким освещением их результатов.

Системная поддержка российских заводов на уровне не ниже, чем у их иностранных конкурентов, позволит за сравнительно короткие сроки сделать большой шаг в направлении независимости отечественного дорожного строительства от импортных машин и оборудования.



6 ПРИЧИН УСТАНОВИТЬ СУПЕРКОНДЕНСАТОРНУЮ СИСТЕМУ ГАРАНТИРОВАННОГО ЗАПУСКА ДВИГАТЕЛЯ СЕРИИ «МСКА» ОТ TITAN POWER SOLUTION



1 НАДЕЖНАЯ РАБОТА В ЛЮБЫХ УСЛОВИЯХ
ТОЛЬКО СУПЕРКОНДЕНСАТОРЫ СПОСОБНЫ СТАБИЛЬНО РАБОТАТЬ В ДИАПАЗОНЕ ТЕМПЕРАТУР ОТ -40°C ДО +65°C БЕЗ ДЕГРАДАЦИИ ЕМКОСТИ НАКОПИТЕЛЯ



4 ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЕ
ЗАМЕНИТЕ ДОРОГОСТОЯЩИЙ ЗАРУБЕЖНЫЙ АКБ НА ОТЕЧЕСТВЕННЫЙ ЕМКОСТЬЮ В 2 РАЗА МЕНЬШЕ + СИСТЕМУ СЕРИИ «МСКА», И ВЫ ПОЛУЧИТЕ НЕ ТОЛЬКО ЗНАЧИТЕЛЬНОЕ СНИЖЕНИЕ ОПЕРАЦИОННЫХ РАСХОДОВ (ДО 30%), НО И ПОВЫШЕНИЕ КАЧЕСТВА И НАДЕЖНОСТИ ОТЕЧЕСТВЕННОЙ СИСТЕМЫ ЗАПУСКА ДВС



2 ДОЛГОВЕЧНОСТЬ
СИСТЕМЫ СЕРИИ «МСКА» ОБЕСПЕЧИВАЮТ СРОК ЭКСПЛУАТАЦИИ > 10 ЛЕТ И > 1 МИЛЛИОНА ЦИКЛОВ ЗАРЯД / РАЗРЯД, НА ЧТО ТРАДИЦИОННЫЕ АКБ НЕ СПОСОБНЫ



5 ПРОДЛЕНИЕ РЕСУРСА ДВИГАТЕЛЯ И АКБ
ОБЕСПЕЧИВАЯ ГАРАНТИРОВАННЫЙ ЗАПУСК ДВИГАТЕЛЯ, СИСТЕМА СЕРИИ «МСКА» СНИЖАЕТ ИЗНОС ДВС ЗА СЧЕТ СОКРАЩЕНИЯ ВРЕМЕНИ ЗАПУСКА В 3 РАЗА И ОТСУТСТВИЯ «ХОЛОДНЫХ ПРОКРУТОК», А ТАКЖЕ ЗНАЧИТЕЛЬНО ПРОДЛЯЕТ РЕСУРС АКБ, КОТОРАЯ НЕ УЧАСТВУЕТ В ПУСКЕ ДВИГАТЕЛЯ



3 БЕЗ ОБСЛУЖИВАНИЯ
СУПЕРКОНДЕНСАТОРЫ НАДЕЖНЫ, БЕЗОПАСНЫ И НЕ ТРЕБУЮТ ОБСЛУЖИВАНИЯ. ПРОСТО УСТАНОВИТЕ СИСТЕМУ «МСКА» В ТРАНСПОРТНОЕ СРЕДСТВО И ЗАБУДЬТЕ О НЕЙ



6 ДОКАЗАННАЯ ЭФФЕКТИВНОСТЬ
СУПЕРКОНДЕНСАТОРНЫЕ СИСТЕМЫ ГАРАНТИРОВАННОГО ЗАПУСКА ДВИГАТЕЛЯ СЕРИИ «МСКА» ПРОШЛИ КРАШ-ТЕСТЫ, ПОСТАВЛЯЮТСЯ НА ОТЕЧЕСТВЕННЫЕ ЗАВОДЫ-АВТОПРОИЗВОДИТЕЛИ И С УСПЕХОМ ЭКСПЛУАТИРУЮТСЯ С 2018 ГОДА НА БОЛЕЕ ЧЕМ 12 000 АВТОМОБИЛЯХ



www.titanps.ru



sales@titanps.ru



+7 495 401 66 68



COMvex 2023: уверенный и мощный старт

Выставка коммерческой техники и технологий COMvex представит крупную экспозицию лидеров отрасли 23-26 мая в МВЦ «Крокус Экспо» в статусе самого представительного и масштабного отраслевого проекта в первый же год проведения.

Выставка коммерческой техники и технологий COMvex представит крупную экспозицию лидеров отрасли 23-26 мая в МВЦ «Крокус Экспо» в статусе самого представительного и масштабного отраслевого проекта в первый же год проведения.

Важно отметить, что COMvex станет единственным мероприятием в сфере коммерческого транспорта в Крокус Экспо в 2023 году. Андрей Борцов, директор самого крупного выставочного центра России и Восточной Европы МВЦ «Крокус Экспо», в своём приветственном письме участникам выставки подчеркивает: «Международный выставочный центр «Крокус Экспо» обладает всеми возможностями и инфраструктурой для проведения такого масштабного отраслевого проекта, что позволит участникам представить весь спектр крупногабаритной техники и коммерческого транспорта как в просторных выставочных павильонах, так и на открытой площадке».

Проект проходит впервые, продажи активно продолжаются, а размер экспозиции выставки уже превзошёл самые смелые ожидания организаторов и составляет на сегодняшний день более 25 000 м². На выставке будут представлены грузовой и пассажирский автотранспорт, LCV, электротранспорт, прицепы, полуприцепы, надстройки, автозапчасти и компоненты, а также компании из сферы IT и сервиса. Масштабные стенды крупных игроков коммерческой техники займут самый большой зал 15 МВЦ «Крокус Экспо», а также будут представлены на уличной экспозиции. Достигнута договорённость с руководством МВЦ «Крокус Экспо» о возможности открытия зала 12 павильона № 3 в случае необходимости для дополнительного размещения экспозиции. Среди экспонентов, подтвердивших своё участие, АЗ УРАЛ, АМТ Н.В., АВАНГАРД, ВОСТОЧНЫЙ ВЕТЕР (DONG FENG TRUCKS), ЗАВОД КДМ, КАМАЗ, КОМПАС АВТО (SITRAK), КЗАА, МАЗ, МЗ ТОНАР, МЕГА ДРАЙВ, РУСТРАК, РУСМАН, СКАН-ЮГО-ВОСТОК (DAUYN), СТОРК (DAUYN), ТЕХНИКОМ-СПЕЦТЕХ (YUTONG), ЧАЙКА-НН, ФЕНИКС, ФОТОН МОТОР, ФАВ — ВОСТОЧНАЯ ЕВРОПА, ГРЮНВАЛЬД, BEIBEN, NURSAN, LUKOIL, OZTREYLER, TEBOIL, ШАКМАН РУ и многие другие. Помимо крупных известных компаний на выставке будут представлены и новые бренды, в том числе из Турции и Китая, которые впервые выходят на российский рынок.



МАСШТАБНАЯ СИНЕРГИЯ ВЫСТАВОК

Формируя синергию выставок COMvex и СТТ Экспо, организаторы преследовали цель предоставить компаниям возможность в рамках своей экспозиции представить профессиональной аудитории всю линейку продукции, не ограничиваясь строительным сегментом. Ведущие игроки рынка поддержали данную идею, и, таким образом, коммерческий автотранспорт будет представлен не только в зале 15 и на уличной экспозиции непосредственно перед залом, но также и на стендах компаний, принимающих участие в выставке СТТ Экспо на уличной экспозиции.

Уникальная концепция синергии наделяет мероприятия этого года отличительными свойствами максимальной эффективности как для экспонентов, так и для посетителей. Параллельная экспозиция трёх выставок — главной выставки строительной техники и технологий СТТ Экспо, международной выставки коммерческой техники и технологий COMvex и международной выставки запчастей, послепродажного обслуживания и сервиса СТО Экспо — будет представлена в залах 13, 14, 15 павильона 3 и на уличной площадке

перед павильонами 1, 2 и 3 общей площадью более 90 000 кв. м. Синергия крупных отраслевых выставок станет самым масштабным мероприятием и центром притяжения профессионалов на рынке строительной и коммерческой техники, а также в индустрии запчастей и послепродажного обслуживания в одном месте в одно время.

Регистрация посетителей выставки COMvex открыта на официальном сайте мероприятия с 1 февраля и уже многократно превышает ожидания организаторов. Более 40% получивших электронные билеты являются генеральными директорами и владельцами бизнеса, 62% — лица, принимающие решения, а более 70% всех зарегистрированных принимают решения о закупке и снабжении. При этом 45% посетителей планируют посетить СТО Экспо, а 46% — СТТ Экспо.

ДЕЛОВАЯ ПРОГРАММА И ПАРТНЁРЫ

Экспозицию выставки дополнит сильнейшая программа сессий деловой площадки COMvex Talks, которая сформирована совместно с профессиональными отраслевыми ассоциациями, такими как Национальная ассоциация грузового

автомобильного транспорта «Грузавтотранс», Национальная ассоциация предприятий автомобильного и городского пассажирского транспорта НАПТА, Национальная газомоторная ассоциация АОГМА «НГА», Ассоциация международных автомобильных перевозчиков АСМАП и другие. В рамках программы будут подняты такие актуальные вопросы, как взаимодействие с органами государственной власти, тахографы, транспорт на альтернативном топливе, грузоперевозки, таможенные вопросы и др. Площадка COMvex Talks будет располагаться в зале 15 павильона № 3.

КОНКУРС «ЛУЧШИЙ КОММЕРЧЕСКИЙ АВТОМОБИЛЬ ГОДА В РОССИИ»

Ярким акцентом COMvex станет вечернее мероприятие первого дня выставки, посвящённое церемонии награждения победителей конкурса «Лучший коммерческий автомобиль года в России» — самого авторитетного отраслевого конкурса с уже более чем 20-летней историей, учрежденного Александром Солнцевым, главным редактором журнала «Коммерческий транспорт и технологии».

Профессиональное сообщество заинтриговано, не только тем, кто победит, но и составом номинантов Конкурса в условиях отсутствия предыдущих европейских лидеров рынка, которые ранее традиционно боролись за самый престижный приз в отрасли. Церемония награждения пройдёт 23 мая. Все подробности на официальном сайте мероприятия <https://best-comvehicle.ru/>

Генеральным информационным партнёром выставки и конкурса выступают издание «Коммерческий транспорт и технологии», а также журнал «Строительная техника и технологии» СТТ Digest.

Команда организаторов приглашает к участию, посещению и сотрудничеству в крупном синергетическом отраслевом событии года компании, организации и профессиональную аудиторию с 23 по 26 мая 2023 г. в МВЦ «Крокус Экспо».

ООО «СТТ ЭКСПО» — организатор главной выставки строительной техники и технологий в России СТТ Экспо, международной выставки коммерческого транспорта и технологий COMvex, международной выставки запчастей, послепродажного обслуживания и сервиса СТО Экспо, конкурса «Инновации в строительной технике в России», конкурса «Лучший коммерческий автомобиль года».

COMvex — международная выставка коммерческого транспорта и технологий. Охватывает такие разделы, как грузовой и пассажирский автотранспорт, лёгкие коммерческие автомобили, электротранспорт, автозапчасти и компоненты, прицепы и полуприцепы, надстройки, телематика, IT-разработки, сервисные услуги. В 2023 году выставка пройдёт впервые в МВЦ «Крокус Экспо» в павильоне № 3 и на уличной площадке совместно с СТТ Экспо.

СТТ Экспо — главная ежегодная выставка строительной техники и технологий на территории



России, в странах СНГ и Восточной Европе. 20-летняя история мероприятия подтверждает статус важнейшей коммуникационной площадки строительной индустрии. Место проведения — МВЦ «Крокус Экспо», павильон № 3 и уличная экспозиция. Выставка охватывает такие направления, как строительная, специальная и коммерческая техника; оборудование, запасные части и сервис; технологии и инновационные решения для строительной техники. В 2022 году площадь выставки составила 37 000 кв. м, количество экспонентов — 288 компаний из 7 стран, охват по России — 80 регионов. Общее число посетителей 24 594.

СТО Экспо — международная выставка запчастей, послепродажного обслуживания и сервиса. Охватывает такие разделы, как запчасти и компоненты,

оборудование для диагностики и ремонта, аксессуары и тюнинг, аккумуляторные батареи и электроника, масла, жидкости и смазочные материалы, телематика, IT-решения и ПО. В 2023 году выставка пройдёт впервые в МВЦ «Крокус Экспо», в зале 14 павильона № 3.

Журнал «Коммерческий транспорт и технологии» — специализированное издание, генеральный информационный партнёр международной выставки коммерческого транспорта и технологий COMvex.

Журнал «Строительная техника и технологии»/СТТ — авторитетное информационно-аналитическое издание России, достоверно и профессионально освещающее строительную технику, оборудование и технологии начиная с 1999 года.

Ростех отгрузил Министерству обороны первую в 2023 году партию БМП-3



Изготовленные на Курганмашзаводе (входит в «Высокоточные комплексы») БМП-3 оснащены основным прицелом наводчика-оператора «Содема» и дополнительными комплектами защиты – броневыми экранами и решетками.

«Ростех продолжает отгружать технику, востребованную в зоне проведения специальной военной операции. Курганские машиностроители не только успешно завершили выполнение гособоронзаказа

Холдинг «Высокоточные комплексы» Госкорпорации Ростех отгрузил первую партию боевых машин пехоты БМП-3 в рамках государственного оборонного заказа 2023 года. Также в текущем году, помимо «троек», планируется поставить Минобороны РФ десантные БТР-МДМ и военную технику после капитального ремонта.

за 2022 год, но и уже начали первые поставки по контрактам на текущий год. В частности, в войска отправлена первая партия БМП-3, также в течение года заказчику поступят модернизированные многоцелевые десантные бронетранспортеры БТР-МДМ «Ракушка». Кроме того, Минобороны получит бронированные ремонтно-эвакуационные машины БРЭМ-Л», – сказал индустриальный директор комплекса вооружений Госкорпорации Ростех Бекхан Озоев. Курганмашзавод с прошлого года работает в специальном режиме, ряд производственных подразделений трудится круглосуточно. Для выполнения задач гособоронзаказа ведется активный набор новых сотрудников.

«Сегодня на предприятии нет человека, который не чувствовал бы свою ответственность за выполнение государственной задачи, возложенной на наш коллектив. Мы готовы выкладываться, работать с полной отдачей, потому что наш труд – это вклад в будущую победу. Возросший объем заказов требует привлечения новых кадров. На Курганмашзаводе открыты сотни вакансий для основных производственных рабочих, информация о них направлена в муниципальные образования Курганской области и еще в 269 центров занятости населения страны от Хабаровска до Калининграда», – сказал исполнительный директор Курганмашзавода Петр Тюков.

ООО Производственно-коммерческая фирма «АВА»
620075, Россия, г. Екатеринбург,
ул. Мамина-Сибиряка, 58-708
E-mail: ava@avaltd.ru
Тел.: (343) 355-31-36
(343) 355-31-37
(343) 355-31-39
www.avaltd.ru

ПОДШИПНИКОВЫЕ ОПОРНО-ПОВОРОТНЫЕ УСТРОЙСТВА

CCS
RMRS
ISO 9001
Сертификаты

ДИАПАЗОН ДИАМЕТРОВ ОТ 100 MM ДО 10000 MM

ЛУЧШИЕ РЕШЕНИЯ ДЛЯ ВАШИХ ПРОЕКТОВ

АВА®
ПРОИЗВОДСТВЕННО-КОММЕРЧЕСКАЯ ФИРМА



Первая сервисная конференция торговой марки SITRAK

Для налаживания работы дилерской сети компания SINOTRUK собрала своих партнеров на Первой сервисной конференции торговой марки SITRAK, которая прошла 9 февраля 2023 года в Москве. На мероприятии собралось более двухсот руководителей высшего звена дилерской сети SITRAK в России и сервисных партнеров из Белоруссии, Казахстана, Узбекистана, Таджикистана, Азербайджана и Кыргызстана.

На конференции партнеры ближе познакомиться с китайской национальной корпорацией тяжелых грузовиков Sinotruk International, обменялись опытом, синхронизировали цели и задачи, выстроив единое понимание дальнейшей стратегии развития. Разговор был открытым и конструктивным. Особым пунктом конференции стала презентация новой системы контроля и учета послепродажного обслуживания Sinotruk International. Данная система создана для учета и скорейшего согласования гарантийных ремонтов и сервисных кампаний в поддержку клиентов SITRAK в любом регионе России и ближнего зарубежья.

Новый портал послепродажного обслуживания открывает большие возможности в обеспечении клиентов SITRAK оперативным обслуживанием и ремонтом.

Компания SINOTRUK рассказала о своих мерах по организации центрального склада запасных частей SITRAK и налаживанию работы по оперативной доставке запасных частей потребителю.

В рамках конференции была проведена мини-выставка тягачей SITRAK, на которой специалистами компании SITRAK были представлены особенности комплектации седельных тягачей С7Н.

Официальную часть конференции завершили вручением дистрибьюторских сертификатов.

Вечером за ужином гости насладились завораживающим традиционным китайским танцем дракона и выступлением джаз-кавер-бэнда. В завершение ужина среди дилеров была разыграна лотерея с ценными призами и подарками, среди которых главный приз – сертификат на скидку 1 млн рублей при приобретении запасных частей.

Компания SINOTRUK заявила как мощный игрок на рынке продаж и послепродажного обслуживания грузовых автомобилей в России, настроенный на качественный послепродажный сервис, повышающий лояльность клиентов, и стремящийся вывести бизнес на новый уровень высоких мировых стандартов.

Подводя итоги 2022 года на рынке грузовых автомобилей, эксперты были удивлены результатами продаж новичка на рынке грузовиков России – SITRAK С7Н – флагмана компании Sinotruk International. Взрывной рост продаж этой модели обусловлен идеальным сочетанием цена/качество и достойными комплектациями, позволяющими конкурировать с именитыми брендами. Динамика роста первого года продаж позволяет производителю уверенно смотреть в будущее и расширять поддержку своих клиентов. В кратчайший срок была создана разветвленная дилерская сеть. На сегодняшний день партнерская сеть SITRAK активно развивается во всех федеральных округах России, расширяя свои границы от Калининграда до Владивостока. То, что европейские производители строили десятилетиями, производителю из Поднебесной с российскими партнерами необходимо построить меньше, чем за год.



Рынок сельскохозяйственных машин: итоги и прогнозы

Продажи сельскохозяйственных машин меньше всего реагировали на внешние потрясения последних лет и оставались на высоком уровне, но 2022 год подкосил и этот сектор. Разбираемся, с чем рынок пришел к началу нового года и чего ждать в ближайшем будущем.



2022. НАЧАЛО

Санкции, ужесточившиеся после 24 февраля, усложнили работу АПК по всем направлениям: от удорожания составляющих сельхозпроизводство до проблем с модернизацией. Поставщики техники, чувствуя высокий спрос и трезво оценивая свои риски, стали работать по 100-процентной предоплате за технику, банки повысили ставки по займам, плюс эксплуатанты столкнулись со сложностями обеспечения работоспособности существующего парка техники, сервиса и ремонта. Уже в марте ассоциация дилеров сельскохозяйственной техники «АСХОД» направила в правительство письмо с антикризисными предложениями.

По итогам полугодия отгрузки отечественной сельхозтехники на внутренний рынок выросли на 22%, но возможности для покупки новых комбайнов и тракторов снизились. «Роспецмаш», например, приводит такую оценку спроса на сельскохозяйственную технику в России в первом полугодии 2022.

Однако эксперты «АСХОД» настаивали, что это временный отыгрыш и скоро рынок столкнется с дефицитом машин. Они предложили отменить или упростить сертификацию на тракторы, сельхозмашины, дорожно-строительную и коммунальную технику происхождением из КНР, Индии и других дружественных стран. Вторая мера, которую обозначили дилеры, — ускоренная организация производств основных видов сельхозмашин и запчастей в РФ. Действительно, с марта по май российские производители агромашин срочно решали вопросы, связанные с восстановлением поставок комплектующих, искали новых поставщиков, организовывали собственное производство, перестраивали логистику, налаживали процессы перевода платежей.

Основным механизмом государственной поддержки отечественного сельхозмашиностроения в первом полугодии оставалось предоставление субсидий производителям сельскохозяйственной

техники. По мнению представителей «Роспецмаша», для увеличения объемов производства необходимо увеличивать меры поддержки всей отрасли.

Что касается экспорта, ассоциация отчиталась, что на фоне существенного роста поставок в Венгрию, Египет, Монголию, Армению, ЮАР произошло большое снижение в направлении Германии. Также значительно сократились отгрузки сельхозмашин в Литву и Киргизию. На 13–17% снизились зарубежные поставки в Болгарию, Польшу, Казахстан. Общий показатель за полгода — минус 2%.

В итоге полугодие участники рынка завершили с умеренными показателями, но множеством тревог и сдержанным пессимизмом. Причем такие настроения не только у российских машиностроителей. В рамках выставки EIMA-2022 в Италии представители отрасли активно обсуждали, что в период с конца 2022 года до лета 2023 года может ускориться негативная динамика.

2002. ИТОГИ

По итогам трех кварталов 2022 года бизнес-барометр ассоциации дилеров сельскохозяйственной техники «АСХОД» фиксировал, что неопределенность с поставками техники и падение спроса остаются ключевыми проблемами рынка. Среди наиболее острых проблем участники опроса отметили отсутствие определенности с поставками техники — 70%, падение спроса — 53% и низкий уровень собственного оборотного капитала — 30%.

Что касается цен, по оценкам «АСХОД», они выросли в среднем на 30–40% и 50% по отдельным машинам. И ожидается, что рост продолжится. В том числе и на отечественную технику. В последние годы темпы цен на российские машины никогда не отставали, а часто и опережали рост цен на машины импортного производства. Сейчас подорожал металл, есть трудности с компонентами. В «Росагролизинге» рост цен на технику очень метко назвали «драматичным». В компании приводят показательный пример: в прошлом году «Росагролизинг» закупил 10 200 единиц техники за 46 млрд рублей. В этом году нужно закупить 11 тыс. единиц техники, но стоить это будет уже порядка 100 млрд рублей.

Плюс обеспокоенность вызывает и увеличение сроков производства. Если в 2021 году средний срок поставки техники составлял 30 дней, то в 2022 году это 130 дней.

Далее производители перешли на работу только по предоплате, отменили кредитные лимиты, программы рассрочек и застрахованные лимиты. Частично эту проблему дилеры переложили на клиентов, частично стали работать с банками, некоторые лизинговые компании в первой половине года тоже занимали выжидательную позицию, но специализированная компания, которая не прекращала активную работу, показала хорошие результаты. «В этом году «Росагролизинг» поставил 11 400 единиц техники на 64,5 млрд рублей, — заявил первый заместитель генерального директора компании Александр Сучков. — Каждый четвертый комбайн и каждый третий трактор в России поставляется через нашу систему финансирования. Ведущими поставщиками являются российские и белорусские производители. В 2022 году было аккредитовано беспрецедентное количество поставщиков — 239, по которым было выдано разнарядок на 1300 единиц техники на 6,4 млрд рублей. Увеличили свое присутствие компании из Китая, Ирана и Индии».

Пока итоги 2022 года до конца не подведены, в «АСХОД» предполагают, что в физическом выражении продажи в 2022 году сократились приблизительно на 25%, на отдельные виды машин — до 40%. Но в денежном выражении за счет роста цен результаты ожидаются примерно равные 2021 году. Все это признаки того, что отрасль вступила в глобальную трансформацию, которая происходит одновременно в нескольких плоскостях.



ВИД ТЕХНИКИ	6 мес. 2022	6 мес. 2021	%
Тракторы не полноприводные	14 404	15 479	-6,9
до 40 л. с.	4 423	4 608	-4,0
40 – 100 л. с.	7 537	6 591	14,4
более 100 л. с.	2 444	4 280	-42,9
Тракторы полноприводные	2 067	1 962	5,4
Всего всех тракторов	16 471	17 441	-5,6
Самоходные комбайны	2 822	4 466	-36,8

Во-первых, растет доля продукции российских машиностроителей на внутреннем рынке. По результатам 2021 года она составляла 51%, а за 10 месяцев 2022 года достигла 60%. Таковы данные «Роспецмаша». Предприятия работают в сложных условиях, но постепенно налаживают работу, осваивают новые модели техники, и в целом производство внутри страны растет. За январь — октябрь 2022 прирост составил 12%, в «Роспецмаше» рассчитывают, что в наступившем году темпы роста восстановятся.

Казалось бы, у российских заводов есть возможность увеличить свое присутствие. «Отечественные производители сельхозтехники на сегодня закрывают практически все потребности аграриев в России. Исключение составляют тракторы тягового класса 1,4 и 2 — в Российской Федерации они практически не производятся, но они выпускаются в достаточных количествах в Республике Беларусь на Минском тракторном заводе, который исторически специализируется на их производстве. Тем не менее мы работаем

над тем, чтобы организовать выпуск тракторов указанной мощности и в России», — заявил Денис Максимкин, заместитель директора ассоциации «Роспецмаш».

Действительно, с привлечением займа Фонда развития промышленности активно строится новый тракторный завод на базе «Ростсельмаша». Планируется, что он будет производить полный модельный ряд тракторов — от 170 л. с. до 600 + л. с. с шарнирно-сочлененной и классической рамой, на гусеничном ходу, а также различные виды погрузчиков. При этом порядка 80% компонентов будут российскими, уверяют на предприятии.

Петербургский тракторный завод увеличивает объемы производства: +34% за 10 месяцев 2022 года, а Бобруйский завод тракторных деталей и агрегатов в 2022 году увеличил реализацию техники на 33% по сравнению с 2021 годом.

Но здесь есть сложности: аграрии не согласны, что модно заменить импортную технику российской. Так, комбайны «Ростсельмаша» не подходят для уборки сои и кукурузы, а только для уборки



зерновых. Другой пример — для картофелеводства сельхозтехнику производят всего несколько стран: Бельгия, Нидерланды, Германии. В России аналогов нет.

Во-вторых, меняется сама конъюнктура рынка. Вслед за другими сегментами спецтехники на рынок агромашин активно зашел Китай: на фоне ухода целого ряда зарубежных поставщиков было продано около 500 единиц техники для сельского хозяйства из Китая. По данным «Российской газеты», основные поставки приходились на технику мощностью до 160 л. с. Однако экспортом из дружественных стран — Китая, Индии, Турции — не удастся компенсировать уход мощной энергонасыщенной самоходной западной техники. Китайские заводы не изготавливают мощные тракторы, а в России их выпускают только Петербургский тракторный завод и «Ростсельмаш». То есть в ближайшее время возникнет дефицит сильных агромашин.

С сельхозтехникой из Китая или той же Турции есть еще несколько проблем. Во-первых, они захватывают рынок ускоренными темпами, поэтому сразу же ощущается недостаток запчастей и сложности с обслуживанием. Во-вторых,

почвенно-климатические условия России значительно отличаются от дружественных поставщиков. Так, Турция производит преимущественно компактные машины для малых форм хозяйствования: от 50 до 110 лошадиных сил. В Китае, Индии, Иране совсем другая нарезка полей и климат, который не требует кабины. Поэтому аграрии пока не уверены, что такая техника будет хорошо работать в нашей стране.

В-третьих, изменились отношения между дилерами. Как отмечают игроки, раньше спрос на современные технологии и технику формировали дилеры, теперь — сами сельскохозяйственные предприятия. Задача дилера — удовлетворить этот спрос и предоставить клиенту самую эффективную технику и технологии — в современных реалиях выглядит сложной. Техники просто нет. Санкции напрямую запретили поставки части сельхозтехники и компонентов: их перечисление занимает в документе около 50 листов. И по оценкам «АСХОД», в наступившем году это будет заметно гораздо сильнее, чем в ушедшем. Дело в том, что санкции были объявлены в преддверии сезона, дилеры уже были готовы к нему. Плюс они заработали на полную мощность не сразу и многие

успели ввезти, например, запчасти, хоть и по завышенным ценам. В 2022 году дилеры продавали остатки, в 2023 году таких запасов не будет.

Зато есть проблемы с ценообразованием: некоторые компании пересматривают ценники в ежемесячном режиме или даже назначают индивидуальные цены на отдельные машины.

Александр Алтынов, председатель правления ассоциации дилеров сельхозтехники «АСХОД», так описывает ситуацию: «После этих первых 2–2,5 месяца шока дилерское сообщество начало перестраивать себя на какой-то новый лад, который еще не сформировался, еще пройдет какое-то время, прежде чем мы перейдем в новое состояние. Поэтому в целом можно сказать, что выдержали, но ситуация еще развивается, она еще далека от своей финальной точки, поэтому — посмотрим. Были свои небольшие секреты, за счет чего дилеры этот год переживают довольно неплохо, но это не значит, что так останется в 2023 году. Основное испытание ждет отрасль в новом году».

2023. ОЖИДАНИЯ

С чем же мы вошли в наступивший год? Есть несколько основополагающих постулатов, которые задают основные векторы развития рынка.

Во-первых, отечественный агросектор высокотехнологичен и имеет ряд специфических особенностей в плане организации. При этом в России нет межотраслевого взаимодействия, когда по всей производственной цепочке просчитывается потребность, целесообразность, доходность и возможности производства. В профильных ведомствах активно обсуждается внедрение этой идеи.

Высокотехнологичность ведет за собой постоянную потребность в модернизации технологий и парка техники. По данным «Росагролизинга», сейчас в полях работает около 570 000 единиц техники, но оптимальный парк должен составлять 680 000 машин. В Стратегии развития АПК до 2030 года уточняется, что находящейся сейчас в рабочем состоянии в России парк — это 430 000 тракторов и 140 000 комбайнов. В 2021 году было приобретено 16 000 тракторов, 7 000 комбайнов, то есть обновлена 1/20 парка комбайнов, а в случае тракторов — даже меньше. В стратегии написано, что предпочтительным и правильным являлось бы обновление парка темпом 10% в год: это 43 000 тракторов и 14 000 уборочных машин в год. Дефицит техники есть уже сейчас, и он усилится, особенно с учетом прогнозируемого роста цен на 30–40%.

Кроме того, эксперты говорят о всплеске возрождения интереса к гибридизации тракторов и замене дизельных двигателей. Более того, производители техники, которые делают ставку на интеллектуальные решения (точное земледелие, сокращение потребления удобрений), вероятно, окажутся в существенном плюсе в ближайшие два–три года.

Это позволит сохранить умеренный спрос даже в сложных условиях.

Во-вторых, российский сельскохозяйственный рынок очень тесно интегрирован в мировой экономике и подвержен общим тенденциям. В долгосрочной перспективе они таковы. Сельскохозяйственный сектор будет расти во всем мире в ближайшие годы, чтобы удовлетворить потребности растущего населения, которое увеличится до 8,6 млрд человек в 2031 году (почти на миллиард за 10 лет). Страны будут стремиться снизить зависимость от пяти нынешних крупных сельхозпроизводителей планеты, в число которых входит РФ, но это долгий процесс. Данные планирования мировой торговли сельскохозяйственной техникой показывают, что ожидается рост рынка в период с 2023 по 2026 год на 5,7%.

В краткосрочной перспективе эксперты говорят о более насущных проблемах: росте цен, дефиците машин и запчастей, стимулировании платежеспособности аграриев и, конечно, импортозамещении. Есть мнение, что около 40% несложных компонентов сельхоз машин можно легко заменить. А 60% артикулов заменить либо трудно, либо невозможно, либо для этого

требуются существенные усилия. «Остается один вариант — научиться производить эти более сложные компоненты внутри страны. Это сложно, особенно в запасных частях. Ведь речь идет о десятках, сотнях, тысячах артикулов, каждый из которых — это законченный продукт», — говорит Алтынов. Минпромторг ведет работу в этом направлении: составлен перечень тех комплектующих, которые сейчас критически важны, прорабатывается система грантов для малых и средних предприятий именно на развитие производства комплектующих. Уже есть проекты по разработке коробок передач и мостов для тракторов, по группе гидравлики и редукторной группе для сельхозтехники. Также создано Агентство по технологическому развитию, которое проводит реинжиниринг деталей, комплектующих к технике и оборудованию.

Что касается нехватки оригинальных запчастей на сельхозтехнику Claas, John Deere, New Holland, Deutz Fahr и другую, эксперты считают, что 2023 год будет довольно трудным, но ситуация может стабилизироваться в течение двух–трех лет. Из положительных моментов в этом плане можно отметить попытки небольших европейских предприятий организовать поставки в Россию, а также снятие санкций с некоторых компонентов, по которым удалось доказать отсутствие у них двойного назначения.

Частично закрыть вопрос с дефицитом самих машин может параллельный импорт и выход на российский рынок альтернативных производителей. Ожидается, что они займут не более 20%. Также отметим, что наиболее комфортно себя чувствует рынок прицепной техники, и есть предположения, что он сохранит свое преимущество. Наибольшие трудности есть с поставками телемеханических погрузчиков и мощных самоходных тракторов.

Эти факторы открывают некоторые новые возможности для бизнеса.

В-третьих, важным компонентом развития российского рынка сельскохозяйственной техники остается государственная поддержка, о которой мы начали говорить в предыдущем пункте.

В целом Минсельхоз в 2023 году намерен сохранять программы поддержки сельхозтоваропроизводителей, однако субсидии для производителей зерновых культур и кредитование экспортеров будут сокращены. Бюджет трех госпрограмм в сфере АПК составит 445,8 млрд рублей в 2023 году против 467,5 млрд рублей в 2022 году.

От общего объема средств, предусмотренных на Госпрограмму развития АПК в 2023 году, половина (173,4 млрд рублей) будет направлена на стимулирование инвестиционной деятельности, 24% (83,4 млрд рублей) — на развитие отраслей и техническую модернизацию агропромышленного комплекса, 12% (41,4 млрд рублей) — на поддержку экспорта. На субсидии производителям

зерновых культур предусмотрено 10 млрд рублей. Компании, запускающие строительство селекционно-семеноводческих центров, смогут получить от государства компенсацию 50% капитальных затрат.

Ключевая мера поддержки обновления парка агромашин реализуется Минпромторгом совместно с Минсельхозом и «Росагролизингом». Это Программа-1432, в рамках которой государство предоставляет субсидии машиностроителям, а те продают технику аграриям со скидкой. Но на финансирование этой меры поддержки модернизации АПК в 2023 году выделено всего 2 млрд рублей. А этого не хватит даже на то, чтобы полностью поддерживать спрос на прицепную и навесную технику на внутреннем рынке. Получается, что наиболее дорогая самоходная техника будет реализовываться без скидок по Программе-1432. По оценкам участников рынка, для эффективной работы программы на ее финансирование необходимо выделять не менее 15 млрд рублей в год до 2030 года.

Скорее всего, сельхозпроизводители в новом сезоне значительно сократят объем инвестиций в технику.

Участники рынка — производители машин, дилеры и аграрии — активно обсуждают, какие еще меры помогли бы сохранить отрасль.

По мнению директора Петербургского тракторного завода Сергея Серебрякова, в данной ситуации тактическими мерами не обойтись — государству необходимо менять промышленную политику. Во главу угла должен быть поставлен спрос, то есть платежеспособность аграриев. Во-вторых, прозрачность работы и взаимодействие всех участников производственной цепочки. В-третьих, изменение кредитно-финансовой системы, при которой сейчас выгоднее купить, например, гидравлику в другой стране, чем пытаться производить в РФ.

Также активно обсуждается возможность отмены утилизационного сбора, который может достигать 15% стоимости трактора. Это крайне важно для поддержания работоспособности предприятий, которые формируют основу экономики страны. Есть данные, что Минпромторг снимет ограничения на ввоз той техники, которая не производится в России. Например, так уже поступили с ввозными пошлинами на свеклоуборочные комбайны.

Вывод можно сделать такой: сельскохозяйственная техника в 2023 году подорожает, ее и комплектующих будет не хватать на внутреннем рынке. Агропредприятиям, которые планируют покупку машин в обозримой перспективе и имеют конкретные предложения от дилеров, лучше брать их сейчас. Закупки запчастей важно планировать заранее.

К концу 2023 года в зависимости от развития ситуации между Россией и Украиной, санкций и энергетического кризиса в Европе можно ожидать резкое или умеренное улучшение ситуации на рынке.

Динамика производства и отгрузок на внутренний рынок российской сельхозтехники в 2022 году

В 2022 году объем производства сельскохозяйственной техники в Российской Федерации составил 250,6 млрд рублей, что на 15,1% больше, чем в 2021 году.



Информация о производстве, отгрузке на внутренний рынок сельскохозяйственной техники в Российской Федерации в 2021 и 2022 годах

ПОКАЗАТЕЛЬ	2021 г., МЛРД РУБ.	2022 г., МЛРД РУБ.	ИЗМ. 2022 г./2021 г., %
Производство (с НДС)	217,7	250,6	+15,1
Отгрузка на внутренний рынок (с НДС)	199,4	235,4	+17,2

Источник: данные предприятий

Информация о производстве сельскохозяйственной техники по отдельным видам машин в Российской Федерации в 2021 и 2022 годах

ПОКАЗАТЕЛЬ	2021 г., МЛРД РУБ.	2022 г., МЛРД РУБ.	ИЗМ. 2022 г./2021 г., %
Комбайны зерноуборочные	7 006	4 743	-32
Комбайны кормоуборочные самоходные	339	290	-14
Тракторы сельскохозяйственные	6 266	6 195	-1
Плуги	3 914	4 120	+5
Бороны	6 858	6 196	-10
Культиваторы	3 327	2 817	-15
Сеялки	6 669	6 216	-7
Машины для внесения удобрений	665	829	+25
Опрыскиватели	1 847	2 142	+16
Косилки	2 452	2 386	-3
Пресс-подборщики	2 304	1 747	-24
Жатки	2 427	2 855	+18
Зерноочистительные машины	1 936	1 792	-7

В 2022 году объем рынка сельхозтехники в Российской Федерации составил 389,4 млрд рублей, что на 0,4% меньше, чем за 2021 год.



Информация о производстве, отгрузке на внутренний рынок сельскохозяйственной техники в Российской Федерации в 2021 и 2022 годах

ПОКАЗАТЕЛЬ	2021 г., МЛРД РУБ.	2022 г., МЛРД РУБ.	ИЗМ. 2022 г./2021 г., %
Рынок сельскохозяйственной техники, всего, млрд руб.	390,8	389,4	-0,4
в том числе:			
Российские производители, млрд руб.	199,4	235,4	+18,1
Импорт, млрд руб.	191,4	154,0	-19,5
Доля российской техники на внутреннем рынке, %	51	61	+10 п.п.
Доля иностранно техники на внутреннем рынке, %	49	39	-10 п.п.

Источник: данные предприятий, данные ФТС России

После февраля 2022 года и с введением санкций российские предприятия сельхозмашиностроения испытывали определенные трудности с поставками комплектующих, с изменением логистических коридоров. Постепенно эти проблемы решаются.

Говоря о том, как в отрасли видят перспективы развития на 2023 год, хочется отметить, что сельхозмашиностроители в первую очередь зависят от доходов аграриев. Цены на зерно на внутреннем рынке России в настоящее время находятся на достаточно низком уровне. В связи с этим доходность сельхозпроизводителей может сократиться, и темпы обновления парка сельхозмашин

в России при проведении весенне-полевых работ могут быть снижены.

Ассоциация «Росспецмаш» считает, что для развития отрасли нужно предусмотреть механизм предоставления производителям субсидий в виде грантов на развитие выпуска комплектующих для сельхозтехники с объемом финансирования из федерального бюджета в 2023–2026 гг. в размере не менее 10 млрд руб. ежегодно.

Важно распространить льготы для компаний ИТ-отрасли в части снижения налога на прибыль и снижения страховых взносов на производителей специализированной техники и комплектующих

для специализированной техники с целью вложения этих средств в инвестиции для развития производства машин и компонентов.

Льготные инвесткредиты Минсельхоза России в рамках постановления правительства № 1528 и региональные субсидии нужно выделять только на приобретение сельхозтехники, на которую выдано заключение о соответствии требованиям Постановления № 719 или Постановления № 1135. Соответствующее правило должно действовать и для программ АО «Росагролизинг».

**Данные предоставлены Ассоциацией «Росспецмаш»*

Дорожно-строительная техника: что изменится в 2023?

Дорожно-строительная отрасль в России довольно динамична, и это, конечно, сказывается на рынке специализированной техники: меняются требования к машинам, потребности в определенных видах. К тому же сфера возведения дорог и мостов остается довольно плотно загруженной федеральными и локальными проектами даже в сложных условиях. Например, в 2022 году по нацпроекту «Безопасные качественные дороги» к нормативу удалось привести почти в два раза больше объектов, чем планировалось: свыше 30 000 погонных метров вместо 16 300. Анализируем ушедший год и строим прогноз на следующий с учетом изменений в сфере дорожного строительства.

ИТОГИ 2022

Что происходило с рынком спецтехники в 2022 году? В первом квартале продажи выросли на 24,5% по сравнению с 2021 годом, но после февральских событий, которые повлекли за собой уход многих дилеров, начали снижение. Во втором квартале падение составило 37,1% продаж предыдущего года. Далее случилось усиление санкций и полный запрет на поставки отдельных видов машин. Продажи дорожно-строительной спецтехники сократились на 43,4% по сравнению с прошлым годом. Ушли многие производители, активизировались российский и китайские бренды.

В итоге, по данным Ассоциации европейского бизнеса (АЕБ), спрос упал примерно на четверть. Продукция производителей CNH Industrial, John Deere, Hyundai, «Кранекс», JCB, Komatsu, ПТЗ, Volvo, «Четра», Bobcat, Hidromek, Caterpillar, Hitachi CM, Liebherr, Wirtgen, Doosan, Dressta и UMG СДМ стала пользоваться меньшим спросом.

Если смотреть по группам, ситуация выглядит следующим образом.

За 9 месяцев 2022 года дилеры отгрузили 1 705 экскаваторов-погрузчиков, это почти вдвое меньше, чем в прошлом году.

Гусеничные экскаваторы продали в количестве 3 996 машин (минус 15%).

Схожая ситуация и с телескопическими погрузчиками — продажи в 2022 составили 204 штуки, в то время как в АППГ было реализовано более 300 машин.

С января по сентябрь 2022 года в России приобрели 44 трубоукладчика, падение относительно прошлого года составило более 30%.

Сократился спрос и на фронтальные погрузчики. За 9 месяцев продано 890 единиц, а по итогам трёх кварталов прошлого — 1 086.

В сегменте погрузчиков с бортовым поворотом падение более ощутимое: 556 штук против 1 064.

Уменьшился спрос и на асфальтоукладчики: за три квартала 2022 года реализовано 103 единицы, что на 27% меньше АПП 2021 года.

Вибрационные и пневмоколесные катки, гусеничные тракторы, шарнирно-сочленённые и жесткие самосвалы также показали падение.



За три квартала реализовано 603 грейдера, что на 17 единиц меньше аналогичного периода прошлого года.

Есть сегменты, которые продемонстрировали небольшой рост: 705 проданных единиц в отчётном периоде, в то время как за три квартала 2021 года этот показатель был на уровне 667 машин.

Третий квартал стал трансформационным для рынка и задал направление его дальнейшего развития.

Первый вектор — это попытки отечественных поставщиков заменить часть ушедших брендов. Многие заводы в сжатые сроки перестраивали производство, чтобы оно перестало зависеть от внешних факторов. Негативным последствием стало то, что сохранить всю линейку продукции не удалось. Выпуск новых моделей пришлось приостановить в связи с отсутствием необходимых узлов отечественного производства, но есть и успехи. По подсчётам «Росспецмаша», российские заводы произвели за 9 месяцев 2022 года машин на общую сумму 53,3 млрд рублей, что на 38% больше АППГ. Отгрузки на внутренний рынок РФ выросли в этот период на 30%.

По информации «Росспецмаша», производство российской дорожно-строительной техники по итогам 2022 года в денежном выражении увеличилось на 35% по сравнению с 2021 годом и составило 75,6 млрд рублей. Отгрузки ДСТ потребителям прибавили 33%. В частности, продажи экскаваторов выросли в 2 раза, фронтальных погрузчиков — на 42%, кранов-манипуляторов — на 18%, автогрейдеров — на 12%, мини-погрузчиков и гусеничных бульдозеров — на 6%.

Отгрузка экскаваторов-погрузчиков снизилась на 60%, катков — на 21%, кранов-трубоукладчиков — на 12%, автокранов — на 0,3%. Абсолютные цифры ассоциация не приводит. «Отечественные производители вынужденно сокращали выпуск своей продукции по отдельным направлениям из-за агрессивной политики импортеров», — говорится в пояснении ассоциации. Имеется в виду демпинг со стороны китайских и турецких производителей дорожной техники.

Итак, второй вектор — активность Китая. Но если в сегменте коммерческого транспорта они демонстрируют просто фантастический прирост, то в дорожно-строительной технике цифры более

скромные, но положительная динамика, безусловно, есть. В отдельных категориях ДСТ доля китайских брендов уже составляет от 80 до 95%, что значительно превышает показатели предыдущих лет, но в целом ситуация сдержанная. Хотя участники тематических конференций высказывают обеспокоенность по поводу необходимости продолжения господдержки российских производств.

Представители заводов из КНР уверяют, что это связано не только с уходом топ-брендов, но и с ростом качества китайской техники, а также увеличением программ поддержки предпринимателей, том числе субсидий на обновление автопарка.

Тем не менее многие специалисты отмечают, что у них плохо развит сервис и недостаточно хорошее качество стали, которая используется для изготовления машин.

Активизировались и другие страны-производители. Так, по данным ID-Marketing Андрея Ловкова, поставки из Турции составили 41% импорта экскаваторов-погрузчиков с января по сентябрь 2022 года. Есть положительная динамика и по другим типам техники. Значительный рост по сравнению с прошлым годом показывает, например, бренд Cukurova.

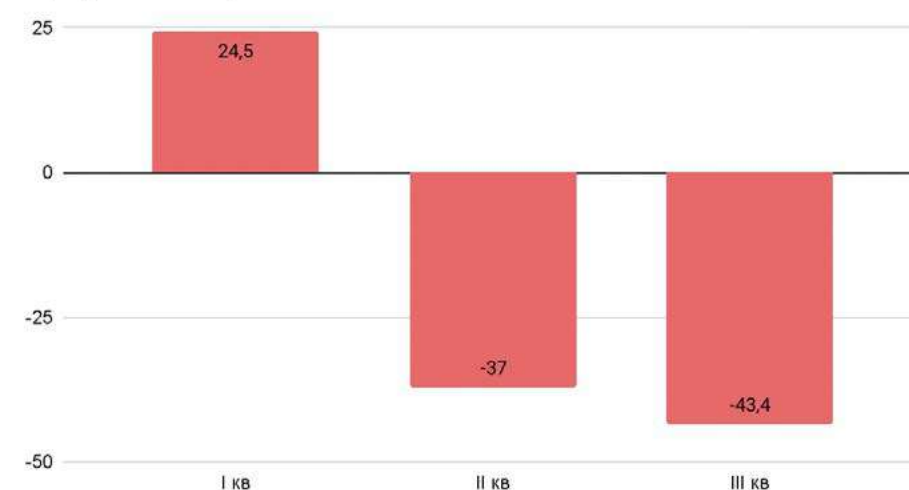
Третий вектор — рост цен. По оценкам самих игроков рынка, они выросли более чем на 15% на фоне увеличившихся сроков поставок. Но эта цифра ниже, чем инфляция в других сферах машиностроения.

В соответствии с этими векторами развития постепенно начинает изменяться структура рынка. Это главный итог 2022 года.

ЧТО НОВОГО В ОТРАСЛИ?

Прежде всего новый стратегический документ — план дорожной деятельности на пять лет. Он предусматривает, что к концу 2027 года соответствовать нормативам будет 85% федеральных, региональных и межмуниципальных дорог опорной сети, которая выделена из нацпроекта «Безопасные качественные

Продажи спецтехники в 2022 г. % к 2021 г.



дороги». Сейчас ее протяженность составляет 136 тыс. км, и это дороги, которые играют ключевую роль в развитии экономики страны. Так, в качестве отдельного направления пятилетки выделены дороги, входящие в транспортные коридоры Запад — Восток (более 12 тыс. км) и Север — Юг (более 4,2 тыс. км). Некоторые отрезки этих магистралей требуют модернизации.

На реконструкции и стройки, заложенные в документе, выделено более 13,2 трлн рублей, в числе которых 5,4 трлн — федеральный бюджет, 7,2 трлн — средства регионов, 436 млрд рублей — деньги Фонда национального благосостояния и еще 200 млрд — внебюджетные источники.

Кстати, это один из немногих государственных проектов, который отстоял бюджет полностью (Минфин предлагал урезать на 10%). В Росавтодоре подсчитали, что в рамках плана пятилетки в день будет построено почти 2 км новых дорог и отремонтировано 60 км. Более 50% объектов, описанных в плане, уже имеют проектную документацию либо находятся в стадии проектирования.



Такие амбиции и вложения предполагают, что программа станет одной из антикризисных мер в условиях внешнего давления. «В ближайшие годы отечественной промышленности будет обеспечен гарантированный спрос на технику и строительные материалы, — говорится в комментарии Минтранса. — Появится возможность инвестировать в новые производства, расширять и модернизировать линейку выпускаемой продукции, создавать новые рабочие места». Предполагается, что долгосрочное планирование позволит строительным организациям осуществлять серьезные вложения в технику.

Но это не единственное важное событие в отрасли.

С 2023 года для субъектов — участников нацпроекта «Безопасные качественные дороги» обязательной станет инструментальная диагностика автодорог. Это предъявляет высокие требования к материалам, технологиям и технике, работающей на строительстве дорог, в том числе способствует реализации целей Росавтодора по формированию базы для инновационного развития дорожной отрасли. Сейчас большое внимание уделяется линейке современных битумопроизводных материалов и асфальтобетонных смесей, технологиям стабилизации грунтов и укрепления слоев дорожных одежд, холодного ресайклинга и другим.

Все это влияет на отечественный рынок дорожно-строительной техники. Так, в 2022 году по заявке «Росавтодора» и при поддержке Минпромторга была разработана новая модель гусеничного асфальтоукладчика АСФ-Г-4-05. Он рассчитан на укладку покрытия шириной до 13 метров. Первые опытные образцы прошли испытания на базе ООО «Трансстроймеханизация» на федеральных трассах М-5 «Урал» в Московской области и А-289 от Краснодара до Керчи. Машины укладывали асфальтобетон на дорожных полосах. По результатам были произведены доработки и учтены пожелания. Например, машину доработали, разработали дополнительную защиту системы смазки подшипников привода питателей и шнеков, усилили конструкцию фартука



питателя, устранили риск соприкосновения фартука со скребками. Затем состоялись еще несколько этапов испытаний.

В июле были подтверждены возможности АСФ-Г-4-05 по укладке АБС гидравлической рабочей плитой с максимальной шириной укладки до 9 м. В сентябре прошли испытания с жесткой механической 13-метровой плитой «на песке». Технические характеристики также были документально подтверждены.

НПО «Группа компаний машиностроения и приборостроения» приступила к организации серийного производства АСФ-Г-4-05 и других современных моделей асфальтоукладчиков.

Ожидается, что в 2023–2024 годах в России запустят несколько машиностроительных предприятий, чтобы снизить зависимость отечественного автопрома от импортной техники и комплектующих. В их числе новый завод ООО «КЗ «Ростсельмаш» по производству прицепной, навесной сельскохозяйственной и коммунальной техники в Таганроге, новый цех предприятия «Грюнвальд» для изготовления около 200 типов деталей для самосвалов прицепов, новое производство «Регион 45» в Московской области. Таких примеров много, нам остается следить за тем, с каким успехом и какой скоростью планы будут воплощаться в жизнь.

ПРОГНОЗЫ РАЗВИТИЯ РЫНКА ДСТ В 2023 ГОДУ

Говоря о дальнейшем развитии ситуации на рынке дорожно-строительной техники в наступившем году, большинство экспертов сходится в одном: отрасль ожидает дефицит.

По данным «Коммерсанта», доля машин из недружественных стран остается высокой – от 30 до 70% в разных категориях. При этом некоторые ее виды пока не производятся в стране: ресайклеры, дорожные фрезы, антисегрегационные перегружатели.

Есть и другой взгляд на нехватку ДСТ. Так, «РосдорНИИ» приводит следующие цифры. По состоянию на декабрь 2022 года парк дорожно-строительной

техники и оборудования в России насчитывает более 65 600 единиц, 26% приходится на технику иностранного производства. В ближайшие пять лет потребность в дорожно-строительной технике составит более 38 000 штук, причем более 15 200 в структуре спроса будут машины импортного производства.

Таким образом, строительство дорог сильно зависит от импортной дорожно-строительной техники. Если выпуск аналогов не будет налажен и не будут устранены бюрократические сложности с параллельным импортом, с учетом проблем с ремонтом и обслуживанием скоро дорожники рискуют остаться без необходимой техники. Выше мы говорили о машиностроительных проектах, но освоение новых видов техники и выход на значимые объемы выпуска произойдет через несколько лет. Что касается сложностей с поставками импортной техники, участники рынка весь год настаивали, что процедура сертификации и получения ЭПСМ должна быть упрощена.

Минпромторг в ответ отчитался об успешной работе параллельного импорта. По данным пресс-службы ведомства, с ноября 2022 года в системах электронных паспортов оформлено свыше 11 000 ЭПСМ на импортную технику: 336 электронных паспортов на технику JCB, 378 – на технику Caterpillar и 120 – на технику Hitachi. В Минпромторге отмечают рост поставок бульдозеров (+43%), мини-погрузчиков (+55%), экскаваторов (+63%), а также фронтальных погрузчиков (+25%) и грейдеров (+4%).

Второе ожидание всех участников рынка связано с ростом цен. Он неизбежен по нескольким причинам. Во-первых, дефицит машин провоцирует повышение их ценности для клиентов и стоимости. Во-вторых, с 1 января увеличился утильсбор на спецтехнику, грузовики и полуприцепы. Как сообщают представители Минпромторга, индексация необходима для «выравнивания рыночной стоимости иностранной и российской продукции». Для клиентов это плюс 300 000–500 000 рублей к стоимости техники. Ряд экспертов считает, что рынок в начале года будет находиться в стагнации, пока покупатель не привыкнет к новой цене. В-третьих, развитие параллельного

импорта тоже внесет вклад в рост цен: переплата здесь является условием по умолчанию. Кроме того, нужно быть готовыми к изменению курса рубля, который также будет влиять на цены.

Далее ожидается, что в наступившем году значительно возрастет спрос на запчасти для уже имеющейся импортной техники марок, ушедших из России. Запасы дилеров давно исчерпаны, реимпорт занимает много времени. С этим связано возрастающее значение способности оказывать сервис при выборе поставщика, для клиентов останутся стабильный сервис и наличие запасных частей. Компании, которые продолжают предлагать качественный сервис в кратчайшие сроки, будут занимать лидирующие позиции.

Нужно отметить, что в сфере запчастей и компонентов также есть попытки импортозамещения. На протяжении 2022 года на слуху были проекты «ЧАЗ», НПП «Итэлма», «ШААЗ», «Динекс Русь», «ЧАЗ», ПТФК «Технотрон». Однако пока сложно назвать их успешными. Работа продолжается. Также очевидно, что будут расти импорт из Китая и поставки через Турцию, ОАЭ, Казахстан, Иран, Индию, что обязательно приведет к удорожанию. По некоторым оценкам, рост цен на запчасти составит 30–40%. Наконец, скорее всего, будет развиваться рынок контрафакта, который сейчас составляет 20–30% аналоговых и восстановленных компонентов.

Еще одна закономерная тенденция – активизация вторичного рынка дорожно-строительной техники. По данным «Авито Авто», с февраля по апрель 2022 года объявлений по спецтехнике стало меньше на 9%. Если сравнивать количество предложений с 2021 годом, то оно упало на 26%. Затем и спрос, и предложение стали расти на фоне начала строительного сезона, стабилизации курса рубля и цен на новые машины и, конечно, дефицита.

Сейчас на «Авито» можно найти более 300 000 единиц специальной техники. В некоторых подкатегориях и регионах новые объявления появляются каждые несколько минут. На рынке б/у бульдозеров популярны машины ЧТЗ «Уралтрак», Shantui, среди экскаваторов лидерство удерживают JCB и техника российского концерна ОМГ «СДМ». Востребованы автогрейдеры, асфальтоукладчики и катки. Специалисты полагают, что вторичный рынок ДСТ может прибавить по итогам года порядка 25%.

В целом, по прогнозам маркетологов, в 2023 году спрос на ДСТ в России, скорее всего, останется на уровне 2022 года или немного снизится. Темп замещения импортной техники азиатскими производителями, вероятно, увеличится. Российские предприятия также нарастят свои доли в большинстве сегментов ДСТ. Но главное – дорожное строительство продолжит получать поддержку в виде масштабных государственных, общероссийских и региональных проектов. Этот фактор будет ключевым положительным драйвером, который не позволит рынку дорожно-строительной техники упасть до кризисных показателей.

В 2022 году продажи дорожно-строительной и спецтехники в России сократились на 33,3 %

Продажи дорожно-строительной и спецтехники в России за 4-й квартал 2022 года сократились на 51,8%. Комитет производителей дорожно-строительной и спецтехники начал свою работу в рамках Ассоциации европейского бизнеса в феврале 2008 г. На данный момент доля рынка компаний, представленных в комитете, составляет около 80% всего рынка дорожно-строительной и спецтехники.

Агрегированные данные продаж (в штуках) Комитета производителей дорожно-строительной и спецтехники АЕБ включают машины следующих производителей и импортеров: Кранекс, ПТЗ, Четра, Bobcat, Caterpillar, CNH, JohnDeere, Doosan, Dressta, Hidromek, Hitachi, Hyundai, JCB, Komatsu, Liebherr, UMG СДМ, Volvo, Wirtgen.



Экскаваторы-погрузчики		
4 кв. 2022	4 кв. 2021	%
202	1824	-88,9%

Экскаваторы-погрузчики			
	2022	2021	2022 / 2021
Январь	274	242	13%
Февраль	498	329	51%
Март	260	440	-41%
Апрель	175	475	-63%
Май	130	355	-63%
Июнь	132	482	-73%
Июль	76	399	-81%
Август	67	416	-84%
Сентябрь	93	486	-81%
Октябрь	55	487	-89%
Ноябрь	85	533	-84%
Декабрь	62	804	-92%
Итого	1907	5448	-65%

Гусеничные экскаваторы		
4 кв. 2022	4 кв. 2021	%
1368	1920	-28,8%

Гусеничные экскаваторы			
	2022	2021	2022 / 2021
Январь	397	281	41%
Февраль	579	373	55%
Март	520	505	3%
Апрель	404	565	-28%
Май	384	432	-11%
Июнь	471	577	-18%
Июль	451	553	-18%
Август	390	525	-26%
Сентябрь	354	604	-41%
Октябрь	436	586	-26%
Ноябрь	438	539	-19%
Декабрь	494	795	-38%
Итого	5 318	6 335	-16%



Погрузчики с бортовым поворотом		
4 кв. 2022	4 кв. 2021	%
181	512	-64,6%

	Погрузчики с бортовым поворотом		
	2022	2021	2022 / 2021
Январь	143	116	23%
Февраль	81	73	11%
Март	91	143	-36%
Апрель	44	129	-66%
Май	19	109	-83%
Июнь	21	95	-78%
Июль	50	142	-65%
Август	42	112	-63%
Сентябрь	64	145	-56%
Октябрь	50	136	-63%
Ноябрь	56	146	-62%
Декабрь	75	230	-67%
Итого	736	1 576	-53%

Гусеничные трактора		
4 кв. 2022	4 кв. 2021	%
217	483	-55,1%

	Гусеничные трактора		
	2022	2021	2022 / 2021
Январь	103	60	72%
Февраль	132	87	52%
Март	117	145	-19%
Апрель	128	164	-22%
Май	126	128	-2%
Июнь	121	172	-30%
Июль	116	126	-8%
Август	139	153	-9%
Сентябрь	108	176	-39%
Октябрь	76	180	-58%
Ноябрь	69	142	-51%
Декабрь	72	161	-55%
Итого	1 307	1 694	-23%

Колесные погрузчики		
4 кв. 2022	4 кв. 2021	%
316	491	-35,6%

	Колесные погрузчики		
	2022	2021	2022 / 2021
Январь	67	73	-8%
Февраль	103	79	30%
Март	130	130	0%
Апрель	104	129	-19%
Май	91	110	-17%
Июнь	100	167	-40%
Июль	95	132	-28%
Август	114	128	-11%
Сентябрь	103	138	-25%
Октябрь	80	151	-47%
Ноябрь	99	149	-34%
Декабрь	137	191	-28%
Итого	1 223	1 577	-22%

Колесные экскаваторы		
4 кв. 2022	4 кв. 2021	%
330	282	17,0%

	Колесные экскаваторы		
	2022	2021	2022 / 2021
Январь	56	43	30%
Февраль	89	65	37%
Март	57	73	-22%
Апрель	44	81	-46%
Май	78	90	-13%
Июнь	94	100	-6%
Июль	102	81	26%
Август	91	67	36%
Сентябрь	98	67	46%
Октябрь	59	73	-19%
Ноябрь	126	79	59%
Декабрь	145	130	12%
Итого	1 039	949	9%

Трубоукладчики		
4 кв. 2022	4 кв. 2021	%
49	73	-32,9%

	Трубоукладчики		
	2022	2021	2022 / 2021
Январь	2	3	-33%
Февраль	0	0	-
Март	8	8	0%
Апрель	5	5	0%
Май	1	0	-
Июнь	3	2	50%
Июль	3	12	-75%
Август	4	7	-43%
Сентябрь	14	12	17%
Октябрь	5	10	-50%
Ноябрь	17	24	-29%
Декабрь	27	39	-31%
Итого	89	122	-27%

Сочлененные самосвалы		
4 кв. 2022	4 кв. 2021	%
5	79	-93,7%

	Сочлененные самосвалы		
	2022	2021	2022 / 2021
Январь	19	11	73%
Февраль	21	23	-9%
Март	38	21	81%
Апрель	22	24	-8%
Май	13	40	-68%
Июнь	21	34	-38%
Июль	3	43	-93%
Август	3	31	-90%
Сентябрь	0	15	-
Октябрь	4	16	-75%
Ноябрь	1	28	-96%
Декабрь	0	35	-
Итого	145	321	-55%

Самоходные грейдеры		
4 кв. 2022	4 кв. 2021	%
349	378	-7,7%

	Самоходные грейдеры		
	2022	2021	2022 / 2021
Январь	49	25	96%
Февраль	69	48	44%
Март	58	81	-28%
Апрель	78	75	4%
Май	59	58	2%
Июнь	78	107	-27%
Июль	52	91	-43%
Август	50	69	-28%
Сентябрь	112	66	70%
Октябрь	99	114	-13%
Ноябрь	90	91	-1%
Декабрь	160	173	-8%
Итого	954	998	-4%

Самосвалы с жесткой рамой		
4 кв. 2022	4 кв. 2021	%
18	99	-81,8%

	Самосвалы с жесткой рамой		
	2022	2021	2022 / 2021
Январь	38	16	138%
Февраль	28	19	47%
Март	38	16	138%
Апрель	25	26	-4%
Май	26	24	8%
Июнь	23	36	-36%
Июль	28	31	-10%
Август	14	34	-59%
Сентябрь	8	35	-77%
Октябрь	11	23	-52%
Ноябрь	7	35	-80%
Декабрь	0	41	-
Итого	246	336	-27%

Телескопические погрузчики		
4 кв. 2022	4 кв. 2021	%
15	169	-91,1%

	Телескопические погрузчики		
	2022	2021	2022 / 2021
Январь	43	19	126%
Февраль	45	14	221%
Март	44	47	-6%
Апрель	24	45	-47%
Май	22	29	-24%
Июнь	14	36	-61%
Июль	5	53	-91%
Август	1	31	-97%
Сентябрь	13	43	-70%
Октябрь	8	35	-77%
Ноябрь	0	45	-
Декабрь	7	89	-92%
Итого	226	486	-53%

Двухвальные вибрационные катки		
4 кв. 2022	4 кв. 2021	%
8	50	-84,0%

	Двухвальные вибрационные катки		
	2022	2021	2022 / 2021
Январь	7	1	600%
Февраль	30	6	400%
Март	23	20	15%
Апрель	22	30	-27%
Май	31	31	0%
Июнь	23	23	0%
Июль	11	15	-27%
Август	1	28	-96%
Сентябрь	2	9	-78%
Октябрь	3	9	-67%
Ноябрь	4	20	-80%
Декабрь	1	21	-95%
Итого	158	213	-26%

Колесные бульдозеры		
4 кв. 2022	4 кв. 2021	%
19	38	-50,0%

	Колесные бульдозеры		
	2022	2021	2022 / 2021
Январь	8	2	300%
Февраль	8	8	0%
Март	22	12	83%
Апрель	19	9	111%
Май	7	15	-53%
Июнь	10	12	-17%
Июль	17	12	42%
Август	8	12	-33%
Сентябрь	7	19	-63%
Октябрь	8	22	-64%
Ноябрь	5	5	0%
Декабрь	6	11	-45%
Итого	125	139	-10%

Одновальные вибрационные катки		
4 кв. 2022	4 кв. 2021	%
38	67	-43,3%

	Одновальные вибрационные катки		
	2022	2021	2022 / 2021
Январь	13	8	63%
Февраль	18	17	6%
Март	24	23	4%
Апрель	18	19	-5%
Май	23	19	21%
Июнь	27	54	-50%
Июль	15	55	-73%
Август	19	35	-46%
Сентябрь	9	17	-47%
Октябрь	5	27	-81%
Ноябрь	11	18	-39%
Декабрь	22	22	0%
Итого	204	314	-35%



Association of European Businesses

Данные предоставлены Association of European Businesses/AEBRUS.RU

Смоленский завод КДМ начал производство малогабаритных комбинированных дорожных машин на шасси ГАЗ

В конце января с конвейера предприятия сошла первая КДМ на шасси ГАЗон NEXT C41R13 — ЭД-250, предназначенная для работы в условиях ограниченных пространств, в том числе на узких улицах небольших городов. Ее продажи стартуют в марте. Выход в новый сегмент позволит российскому производителю увеличить долю на отечественном рынке транспортных средств для коммунального хозяйства и содержания дорог.

Конструкторские разработки в сфере адаптации надстройки под новый тип шасси на Смоленском заводе КДМ велись с осени, а в декабре было начато изготовление опытного образца. Период тестовой эксплуатации ЭД-250 уже завершен.

«В сложившихся условиях мы стремимся к максимальной локализации и сотрудничеству с российскими производителями шасси. Кроме того, мы наблюдаем рост спроса на комбинированные дорожные машины, но до последнего момента могли предложить заказчикам только среднетоннажную и крупнотоннажную технику. По этим причинам было принято решение о расширении продуктовой линейки автомобилями на шасси ГАЗ с целью выхода на новую целевую аудиторию — компании, которым нужны именно малогабаритные машины, — рассказала Ольга Соловьева, генеральный директор ООО «Завод КДМ». — Богатый конструкторский опыт и наличие оборудования, отвечающего современным мировым стандартам машиностроения, позволяют нам быстро реализовывать новые идеи. Так, за последние полгода заводом выпущены две модели КДМ на шасси Shacman и Sinotruk Howo. Наш новый проект — ЭД-250».

Малогабаритная КДМ способна работать на самых узких городских дорогах. Производимое в Нижнем Новгороде шасси ГАЗон NEXT C41R13 габаритами 6475 x 2755 x 2400 мм с колесной формулой 4x2 оснащено 4,4-литровым двигателем ЯМЗ-5344 мощностью 149 л. с. Вместимость топливного бака — 105 л. Трехместная кабина нового типа с улучшенной обзорностью и эргономичным расположением органов управления опционально может быть оборудована системой кондиционирования воздуха. Капотное исполнение облегчает доступ к мотору и упрощает обслуживание техники. Благодаря малым размерам машина более проста в управлении и безопасна.

Габариты КДМ в комплектации с поворотным отвалом и пескоразбрасывающим оборудованием — 9000 x 2800 x 2920 мм, при этом ширина обработки — от 2420 до 2800 мм в зависимости от угла наклона отвала (он регулируется в пределах 30°). В летней комплектации — со щеткой или поливочным оборудованием — габариты



машины составляют 6300 x 2800 x 2500 мм, ширины обработки — 2200 мм. Объем кузова ЭД-250 — 3 куб. м, вместимость баков, изготовленных из композитных материалов, — 4 куб. м. До этого на предприятии производились машины с кузовами стандартного объема не менее 6 куб. м и поливочным оборудованием емкостью от 8 куб. м.

Для оснащения новой КДМ на заводе разработаны более узкая межбазовая щетка, а также малогабаритные передние отвалы. В базовой комплектации машины будет предусмотрен металлический отвал, опционально можно установить навесное оборудование из композитных материалов.

Главное отличие новинки от аналогов на рынке заключается в том, что спецмашина оборудована системой автоматического дозирования реагентов. Это позволяет применять экологичные противогололедные материалы в соответствии с требованиями нового ГОСТ Р 59204-2022 и распределять их равномерно. Система автоматического дозирования наряду с минимальным гидравлическим баком обеспечивает владельцам машин экономию на ГСМ и используемых реагентах.

Современные решения, такие как сварочные работы и лазерное оборудование, дают возможность изготавливать надстройки, вес которых на

5% меньше веса рыночных аналогов. Таким образом, машина становится более легкой (от 5000 до 5520 кг в зависимости от вида навесного оборудования) при сохранении всех эксплуатационных характеристик.

На шасси дается гарантия 24 месяца, на надстройку — 12 месяцев. Немаловажным преимуществом является возможность обслуживания КДМ в сервисных центрах ГК «Современные транспортные технологии», являющейся дистрибьютором коммерческой техники ГАЗ. Сеть охватывает 81 из 85 субъектов РФ.

«Мы рады возможности выйти в новую нишу, выпустив малогабаритную КДМ на шасси ГАЗ. Уже много лет мы создаем пользующиеся высоким спросом комбинированные дорожные машины на базе КАМАЗ, и в этом году решили изготовить новый продукт на альтернативном отечественном шасси. Это позволит нам удовлетворять растущие запросы клиентов на компактные маневренные спецмашины и увеличивать долю на рынке транспортных средств для коммунального хозяйства и содержания дорог, которая сейчас составляет 35%. Уверены, что новинка будет востребована среди российских компаний, которые уже в марте смогут оценить ее преимущества», — отметила Ольга Соловьева, генеральный директор ООО «Завод КДМ».

ИРМАШ - один из ведущих производителей промышленного оборудования в России

Гидравлическое оборудование, разработанное инженерами предприятия, является самым современным и соответствует стандартам горнодобывающей промышленности, судостроения, ремонта и обслуживания железнодорожных вагонов, строительства и мостостроения.



Конструкторы ИРМАШ используют свой опыт для создания уникальных гидравлических систем и преодоления большинства нестандартных технических проблем.

ОСНОВНОЙ КАТАЛОГ ИРМАШ СОСТОИТ ИЗ:

- Пресса и модули линий для производства и испытаний струп;
- Домкраты от 10 до 1500 тонн;
- Системы подъема карьерной техники, в том числе универсальная разработка по подъему всех типов платформ карьерных экскаваторов (ЭКГ-12, ЭКГ-18, ЭКГ-20, ЭКГ-32, ЭКГ-35, WK-35, WK-20, BUCYRUS 495);
- Гидравлическое оборудование для обслуживания и ремонта грузовых железнодорожных вагонов;
- Оборудование для строительной отрасли:
- Гидравлические прессы для опрессовки, стыковки стержневой арматуры (ПП-А);
- Станки для резки и гибки арматуры;
- Оборудование для пост/преднапряжения железобетонных конструкций;
- Гидравлическое оборудование для испытаний несущей способности свай;
- Установка для извлечения обсадных труб, колонн (ИЗОТ);

- Модули промывки;
- Стенды сборки и разборки гидроцилиндров различной длины и диаметров;
- Компьютеризированные и механические системы испытаний гидравлических цилиндров с выводением отчетов и графиков о результатах испытаний.

Гидравлические цилиндры — это мышцы машины, и от их хорошего технического обслуживания, ремонта и диагностики зависит не только качество выполняемых техникой работ, но также экономия на простоях.

В настоящее время ремонт важен как никогда, поскольку есть сложности с поставками из-за рубежа, а цена замены критически важных деталей растет или становится недоступной. Команда ИРМАШ способна укомплектовать цех или участок оборудованием для сборки и разборки гидроцилиндров, а также стендами для испытаний.

Продукция, произведенная и проданная заводом ИРМАШ, отвечает всем действующим нормам, всегда сертифицирована и сопровождается подробными техническими паспортами с правилами и условиями использования. Модульные системы и станки разработаны с повышенным запасом прочности, что подтверждено многолетней эксплуатацией на известных предприятиях.



Оборудование завода ИРМАШ для ремонта, обслуживания и испытания гидроцилиндров зарекомендовало себя как высоко надежное и используется ключевыми партнерами компании, такими как ПАО «Северсталь» ОАО «РЖД», компании группы «Новотранс», ООО «Трансвагонмаш» (ООО «ТВМ»), HittMachinery, Ferronrdik, ОАО «Обуховское» Группы Синара, EVRAZ, СУЭК, АЛРОСА, Кузбассразрезголь, Газпром, Металлоинвест, ПолюсВернинское, Nordgold, ПортКалининград, Уралмаш, Востсибуголь.

Возможности проектного отдела и потенциальные производственные мощности завода ИРМАШ позволяют предприятиям расширять и совершенствовать свои возможности, а также создать бизнес с нуля.

Наши менеджеры подберут и сформулируют комплексное решение для ваших технических задач. Позвоните нам по телефону 8 800 600-57-39 или посетите наш сайт, чтобы отправить запрос на интересующий вас продукт.

IR-MASH.RU



MiningWorld Russia

27-я Международная выставка машин и оборудования для добычи, обогащения и транспортировки полезных ископаемых

25–27 апреля 2023
Москва, Крокус Экспо



Ваш бесплатный билет по промокоду

MWR23StT



ОРГАНИЗАТОР
ORGANISER



Компания Skutes отмечает повышение спроса на промышленные беспилотники

Официальный дилер и интегратор DJI, а также эксклюзивный дилер XAG в России и странах СНГ - Skutes подводит итоги ушедшего года. В 2022-м компания увеличила объем продаж беспилотных летательных аппаратов (БПЛА) в РФ на 40%.



Такой результат обусловлен повышением интереса рынка к эффективной беспилотной технике, которая успешно применяется крупнейшими российскими компаниями для выполнения различных задач. Лидерами по приобретению БПЛА стали горнодобывающие предприятия (на них пришлось 40% от общего объема реализованных Skutes беспилотников), компании строительной (20%) и нефтегазовой (15%) отраслей. Кроме того, дроны активно используются в сельском хозяйстве, энергетике, транспортной и других сферах.

По итогам 2022 года самым востребованным среди компаний добывающего сектора стал DJI Phantom 4 RTK - этот беспилотник активно применяется в ходе геодезических и маркшейдерских работ, инженерных изысканий, в том числе участвует в создании карт, ортофотопланов местности и т. п.

В строительной сфере наибольший спрос был отмечен на DJI Phantom 4 RTK и DJI Matrice 300 RTK с камерой L1, которые используются для создания 3D-моделей объектов. Последняя модель с камерой H20T стала самой популярной среди компаний нефтегазовой отрасли, где она применяется для выявления очагов возгорания и мониторинга трубопроводов с целью обнаружения утечек. В энергетике самым востребованным так же стал DJI Matrice 300 RTK с глобальным механическим затвором,

сменными объективами и частотой снимков 0,7 сек. (он используется для мониторинга воздушных ЛЭП), в транспортной отрасли - DJI Mavic Advanced, который помогает контролировать ремонтные работы и анализировать ситуацию на дорогах. Этот же беспилотник, оснащенный тепловизионной камерой, чаще всего используется в ходе операций по поиску и спасению людей.

Одним из факторов, подстегнувших спрос на БПЛА в 2022 году, стал вывод на рынок новых продуктов с улучшенными характеристиками. Так, на смену Mavic Advanced и Phantom 4 RTK пришло оборудование серии DJI Mavic 3 Enterprise с увеличенной емкостью аккумуляторной батареи и повышенным качеством тепловизионной камеры. Также большой интерес рынка вызвала новая линейка DJI Matrice 30 Series с тепловизором, модели которой отличаются наличием водонепроницаемого пульта управления со степенью защиты IP54 и специальной док-станцией, позволяющей зарядить батарею за 25 минут (этого хватает на 41-минутный полет). Беспилотник в основном применяется для охраны территорий, а также используется службой МЧС в ходе спасательных операций, поиска очагов возгорания и т. д.

Отмечается спрос на дроны и со стороны учебных заведений, таких как Московский

государственный университет геодезии и картографии, Московская сельскохозяйственная академия им. К. А. Тимирязева, Уссурийский агропромышленный колледж. Они приобретают БПЛА для обучения будущих специалистов, что говорит о все более широком распространении беспилотных технологий.

«Из года в год наша компания демонстрирует уверенный рост. В 2022-м Skutes стал эксклюзивным дилером XAG в РФ и странах СНГ, благодаря чему у нас появилась возможность предложить российским клиентам больше технологичных решений, - рассказывает Антон Ларсен, директор департамента промышленных решений компании Skutes. - Уверены, что в 2023-м промышленные дроны будут пользоваться еще большей популярностью. Получив опыт использования беспилотников и оценив результат, компании все чаще применяют это оборудование. Мы ожидаем, что беспилотники будут особенно востребованы в добывающей промышленности, строительной отрасли при создании 3D-моделей, а также при инспекции и обследовании гидроэлектростанций, железных дорог, мостов и других объектов инфраструктуры. В этих сферах использование дронов может оказаться более эффективным и экономически выгодным, чем ручной труд».



МЕЖДУНАРОДНАЯ СПЕЦИАЛИЗИРОВАННАЯ ВЫСТАВКА
СПТОКРАНЫ
СПЕЦТЕХНИКА И ПОДЪЕМНО-ТРАНСПОРТНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

5-7 апреля 2023 г.

ЦВК ЭКСПОЦЕНТР,
павильон № 8



ЭКСПО ДИЗАЙН
ВЫСТАВОЧНАЯ КОМПАНИЯ



**6-9 июня 2023
Новокузнецк**

XXXI Международная специализированная
выставка технологий горных разработок

УГОЛЬ и МАЙНИНГ РОССИИ

XIII Международная специализированная выставка

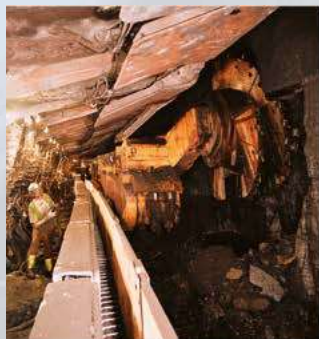
ОХРАНА, БЕЗОПАСНОСТЬ ТРУДА И ЖИЗНЕДЕЯТЕЛЬНОСТИ

VIII Международная специализированная выставка

НЕДРА РОССИИ

II Специализированная выставка

ПРОМТЕХЭКСПО



уголь



руды



промышленные минералы



охрана и безопасность труда



МЕСТО ПРОВЕДЕНИЯ:

Выставочный комплекс "Кузбасская ярмарка", ул. Автотранспортная, 51, г. Новокузнецк

т./ф: 8 (3843) 32-11-89, 32-11-18 e-mail: com@kuzbass-fair.ru, dr@kuzbass-fair.ru



www.ugolmining.ru

12+



Правительство
Челябинской области



Министерство
строительства
и инфраструктуры
Челябинской области

ВЫСТАВКА

СТРОИТЕЛЬНЫЕ ОТЕЧЕСТВЕННЫЕ МАТЕРИАЛЫ



1-2 МАРТА



г. Челябинск, Radisson Blu Hotel, ул. Труда 179



8 (992) 511-84-44



Правительство
Челябинской области



Министерство дорожного
хозяйства и транспорта
Челябинской области



ЧЕЛЯБИНСКИЙ ОБЛАСТНОЙ
АВТОТРАНСПОРТ



Южно-Уральская
торгово-промышленная
палата

ВЫСТАВКА-ФОРУМ

ДОРОЖНЫЙ СЕЗОН: ОПЫТ. РАЗВИТИЕ. ИННОВАЦИИ.



г. Челябинск, Radisson Blu Hotel, ул. Труда 179



13-14 апреля

- МАТЕРИАЛЫ И ТЕХНИКА ДЛЯ ДОРОЖНОГО СТРОИТЕЛЬСТВА
- СПЕЦТЕХНИКА, ДОРОЖНАЯ ТЕХНИКА
- ДОРОЖНОЕ ОГРАЖДЕНИЕ, ЗНАКИ



www.expochel.ru
8 (908) 070-67-59

В Кузнецком индустриальном техникуме завершилось оснащение образовательно-производственного центра

В конце 2022 года в Новокузнецке завершился процесс комплектования материально-технической базы образовательно-производственного центра «Цифровая металлургия Кузбасса» в Кузнецком индустриальном техникуме. В конце декабря компания «ВДС Пермь» предоставила для сварочных мастерских центра, где будет проходить обучение студентов по компетенциям «Сварочные технологии», «Обработка листового металла» и «Промышленная механика и монтаж», современное сварочное оборудование, материалы и средства индивидуальной защиты.

Так, в мастерских «Обработка листового металла» и «Промышленная механика и монтаж» было установлено высокопроизводительное сварочное оборудование от компании ЭСАБ. Предоставленные аппараты легки в управлении, интуитивно понятны, помогают быстро освоить технологию сварочных процессов и отлично подходят для обучения студентов, у которых сварка не является основной компетенцией.

Для мастерских, где молодые специалисты сварочного производства проходят профессиональную подготовку, ЭСАБ предоставил базовые тренировочные версии промышленных сварочных аппаратов, чтобы студенты имели возможность практиковаться на оборудовании, которое используется непосредственно на производстве. Рабочие кабины оснащены полным спектром оборудования для работы с ручной дуговой сваркой, полуавтоматической сваркой сплошной и порошковой проволоками, а также сваркой алюминия, низкоуглеродистой и нержавеющей сталей.

Для эффективного и безопасного процесса обучения промышленной резке компания «ВДС Пермь» и специалисты ЭСАБ установили в колледже столы для плазменной и газовой резки, которые оснащены фильтрами очистки, проколочной печью, сварочными шторами, а также сварочными материалами и средствами индивидуальной защиты. Для проверки качества работ был представлен демонстрационный стол с подъемным стеклом для защиты от сварочного излучения.

Сотрудничество компании «ВДС Пермь» и ЭСАБ с Кузнецком индустриальным техникумом началось еще в 2019 году с поставки мультипроцессных аппаратов для промышленной сварки. Работа над проектом модернизации колледжа велась вместе и с учетом технических требований Западно-Сибирского металлургического комбината (Евраз ЗСМК).

«Комплекс оборудования, установленный в колледже, позволяет выполнять 4 вида сварки и 2 вида резки металла. Полигон оборудован всем необходимым для подготовки к сварочным работам и контролю соединений: прокатка, инструмент, средства индивидуальной защиты, наборы для проверки качества сварных швов. Установлены как стационарные, так и мобильные комплекты



для очистки воздуха от сварочных аэрозолей, что делает процесс обучения комфортным и безопасным для студентов. В центре мы планируем обучать будущих специалистов комбината, проводить экзаменационные мероприятия, а также профессиональные конкурсы и чемпионаты. Всё предоставленное оборудование было протестировано инженерами Евраз ЗСМК на сварочном полигоне и оценено как соответствующее всем поставленным задачам. При выборе оборудования для центра мы руководствовались его приближенностью к тому, что используем непосредственно на предприятии. С одной стороны оно должно помогать тренировать базовые навыки обучающихся, а с другой – демонстрировать возможности импульсного и синергического режимов, использования порошковой проволоки, работать с алюминием и нержавеющей сталью. Кроме того, оборудование должно было отвечать критериям надежности, срока службы и стабильности режимов», – отметил Андрей Жуков, главный сварщик Евраз ЗСМК.

«Металлургия является одной из основных отраслей экономики Кузбасса. Именно здесь производится каждая шестая тонна стали и проката, свыше 60% всего ферросилиция в стране. Продукция Кузбасских металлургических предприятий поставляется в десятки стран мира, а каждый третий житель индустриального края, так или иначе, связан с этой отраслью. Сотрудничество с ГПОУ КИТ и Евраз ЗСМК – большая ответственность, как для нас, так и производителя ЭСАБ, и мы благодарны за доверие. Поддерживая и начиная подобные проекты, мы берем ответственность не только за предоставляемые решения, но и молодых специалистов, которые их используют. Именно поэтому особое внимание было уделено не только оборудованию и сварочным материалам, но и безопасности сварщиков. Надеемся, что количество подобных проектов в будущем по всей России будет только увеличиваться», – прокомментировал Евгений Матвеев, директор по продажам ООО «ВДС Пермь».



УФА | Республика
Башкортостан

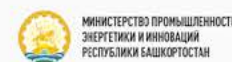
31-я международная выставка-форум

ГАЗ. НЕФТЬ. ТЕХНОЛОГИИ

23–26 мая 2023

ВДНХ ЭКСПО

ОРГАНИЗАТОРЫ



ТРАДИЦИОННАЯ
ПОДДЕРЖКА



СОДЕЙСТВИЕ



www.gntexpo.ru

+7 (347) 246-41-77 gasoil@bvkexpo.ru

[gazneftufa](#) [gntexpo2022](#)

ОРТИТЕCH AGRO представила линейку тракторов HANWO для российского рынка

Компания ОРТИТЕCH AGRO провела официальную презентацию тракторов бренда HANWO в Москве. На площадке многофункционального логистического центра «Внуково-2» были представлены модели тракторов, продажи которых начнутся в России до конца I квартала 2023 года.

В 2022 году на российском рынке сельскохозяйственной техники сформировался чёткий запрос клиентов на доступность широкой линейки машин с надежной дилерской поддержкой, качественным сервисом и стабильными поставками запчастей. Отвечая на данный запрос, компания ОРТИТЕCH AGRO провела собственное масштабное исследование мировых производителей, готовых к работе на российском рынке и долгосрочным инвестициям. По итогам этого анализа компания определила для себя несколько стратегически важных направлений развития и сформировала линейку новых продуктов.

Первым из таких направлений станет новая линейка тракторов HANWO. В дополнение к самим продуктам бренда высокий профессионализм команды, наличие развитой инфраструктуры и дилерской сети компании ОРТИТЕCH AGRO позволят обеспечить российских клиентов надежным и доступным решением в сфере сельскохозяйственной техники, оказать долгосрочную партнерскую поддержку, в которой сейчас так сильно нуждается рынок. В дальнейшем компания ОРТИТЕCH AGRO планирует расширить свою линейку еще несколькими брендами, в том числе Rainy и Metalfor, о выходе которых сообщит дополнительно. С учетом такого обновления продуктового портфеля, ОРТИТЕCH AGRO полностью покрывает текущие потребности сельхозтоваропроизводителей.

HANWO [ханву] — крупная производственная компания, занимающая ведущие позиции на рынке сельскохозяйственной техники Китая. В России линейка бренда HANWO будет состоять из 10 моделей тракторов четырех серий: ATLAS, ALCOR, ALTAIR и ANTARES. Модели с акцентом на мощностной сегмент 90-260 л.с. представляют собой тракторы классической компоновки, надежные и простые в эксплуатации машины с функциональным набором характеристик. Уже в базовой комплектации каждая сельхозмашина оснащена кондиционером для максимального комфорта водителя-механизатора. Кроме того, на тракторах всех серий в качестве дополнительного оборудования будут предлагаться передние ВОМ и ПНУ, что позволит расширить диапазон работ как в поле, так и на ферме.



«Мы видим свою миссию в том, чтобы оставаться надежным партнером для наших клиентов. Мы уверены, что благодаря широкому ассортименту моделей, развитой инфраструктуре, стандартам высококачественного обслуживания, а также экспертизе нашей команды, тракторы HANWO станут верными помощниками отечественных аграриев в их стратегически важном деле. Российский агросектор развивается и требует все больше доступных и надежных сельхозмашин, обеспеченных запчастями и качественной сервисной поддержкой. Вот

почему сегодня мы особенно рады представить бренд HANWO — надежное и универсальное решение, которое благодаря обеспечению качественным сервисом и поддержкой, по достоинству будет оценено нашими российскими аграриями, — отмечает генеральный директор ОРТИТЕCH AGRO Татьяна Фадеева.

Старт продаж тракторов HANWO на российском рынке состоится до конца марта 2023 года. О дате начала продаж компания ОРТИТЕCH AGRO сообщит дополнительно.

2023

УРАЛ-

30я специализированная выставка сельскохозяйственной техники и оборудования

АГРО

4-6 апреля

(343) 310-15-13, +7 912-28-25-118
MARKETOLOG-RTPS@MAIL.RU
WWW.URALAGRO.INFO

СВЕРДЛОВСКАЯ ОБЛАСТЬ,
ПОС. БОЛЬШОЙ ИСТОК, УЛ. СВЕРДЛОВА, 42.
КООРДИНАТЫ - 56.725602, 60.756225

Правительство Свердловской области Министерство агропромышленного комплекса и потребительского рынка Свердловской области

Генеральный спонсор

РОСТСЕЛЬМАШ

Генеральный информационный партнер



Учебно-исследовательский партнер



Оператор выставки

Б-ИСТОКНОЕ РТРС

**15-16
МАРТА**

г. Новый Уренгой



ВЫСТАВКА «ГАЗ. НЕФТЬ. НОВЫЕ ТЕХНОЛОГИИ – КРАЙНЕМУ СЕВЕРУ»

в рамках
ЯМАЛЬСКОГО
НЕФТЕГАЗОВОГО
ФОРУМА

SV SERVICE

ООО «Выставочная компания Сибэкспосервис», г. Новосибирск
Тел.: +7 (383) 335-63-50, e-mail: vkases@yandex.ru, www.ses.net.ru

2023

2023

5–7 апреля
Казахстан, Атырау



ATYRAU
OIL & GAS KAZAKHSTAN

20-я Юбилейная Северо-Каспийская
региональная выставка

*20 лет
успеха*

«Атырау Нефть и Газ»

Подробная информация:
www.oil-gas.kz



kioge.kz



kiogekazakhstan





**ТАТ
АГРО
ЭКСПО
2023**

**V специализированная
сельскохозяйственная
выставка достижений АПК
20-21 февраля**

**| ТЕХНИКА И ЗАПЧАСТИ
| РАСТЕНИЕВОДСТВО
| ЦИФРОВИЗАЦИЯ
| ХРАНЕНИЕ, ПЕРЕРАБОТКА И
УПАКОВКА СЕЛЬХОЗПРОДУКЦИИ**

**| АГРОХОЛДИНГИ
| ЖИВОТНОВОДСТВО
| МАЛЫЕ ФОРМЫ
ХОЗЯЙСТВОВАНИЯ**

Организаторы:

Министерство
сельского хозяйства
и продовольствия
Республики Татарстан

АО «РАЦИН»

+7 (843) 221-77-95

expo.racin@tatar.ru

tatagroekspo.ru



Организатор:

Организатор:
Организатор:
Организатор:

MEMBER
OF THE RUSSIAN
UNION OF EXHIBITIONS
AND FAIRS



ЧЛЕН
РОССИЙСКОГО
СОЮЗА ВЫСТАВОК
И ЯРМАРОК



Техническая поддержка:

EXPOTECH



vk.com/sngexpo

t.me/sngexpo

XXVIII МЕЖДУНАРОДНАЯ
СПЕЦИАЛИЗИРОВАННАЯ
ТЕХНОЛОГИЧЕСКАЯ ВЫСТАВКА

**СУРГУТ.
НЕФТЬ И ГАЗ
2023**



XXVIII INTERNATIONAL
SPECIALIZED
TECHNOLOGICAL EXHIBITION

**SURGUT.
OIL & GAS
2023**

**27-29
СЕНТЯБРЯ**

**г. Сургут,
СОК «Энергетик»
ул. Энергетиков, 47**

#приёмзаявок #СНГ #СургутНефтьГаз2023
#выставка #ЮГРА #Сургут #sngexpo #ЮК
#Сургутнефтегаз #2023 #четвертьвекавместе
#ЮгорскиеКонтракты #Exprotech

ПРИГЛАШАЕМ ВАС ПРИНЯТЬ УЧАСТИЕ В

XXVIII МЕЖДУНАРОДНОЙ СПЕЦИАЛИЗИРОВАННОЙ ТЕХНОЛОГИЧЕСКОЙ ВЫСТАВКЕ

«СУРГУТ. НЕФТЬ И ГАЗ-2023»

Заявки на участие Экспонентов, Посетителей и представителей
СМИ в Международной специализированной технологической
выставке «Сургут. Нефть и Газ – 2023» принимаются до 13.09.2023
включительно **следующими способами:**

- По номеру телефона: **+7 (3462) 94-34-54**
- На электронную почту: **sales@yugcont.ru**
- По форме обратной связи на официальном сайте: **www.sngexpo.ru**



Международная выставка послепродажного обслуживания, запчастей и сервиса

23 – 26 мая 2023

Крокус Экспо, Москва

**ПРИМИТЕ УЧАСТИЕ,
ЕСЛИ ВАША КОМПАНИЯ ПРЕДСТАВЛЯЕТ:**

- Запчасти и компоненты
- Оборудование для диагностики и ремонта
- Аксессуары и тюнинг
- Масла, жидкости и смазочные материалы
- Телематика, IT-решения и ПО
- Аккумуляторные батареи и электроника

При поддержке

 **КРОКУС ЭКСПО**
Международный выставочный центр



www.cto-expo.ru



Главная выставка строительной техники
и технологий в России

23—26 мая 2023

Крокус Экспо, Москва



Получите бесплатный билет
по промокоду **MPCTTJY**

www.ctt-expo.ru

При поддержке

 **КРОКУС ЭКСПО**
Международный выставочный центр

ОСНОВНЫЕ РАЗДЕЛЫ ВЫСТАВКИ

- Строительная техника и транспорт
- Производство строительных материалов
- Добыча, обогащение и транспортировка полезных ископаемых
- Запчасти и комплектующие для машин и механизмов. Смазочные материалы

НАДЕЖНОСТЬ В ДЕЙСТВИИ
ДОРОЖНО-СТРОИТЕЛЬНАЯ ТЕХНИКА

www.rbauto.ru



**ЭКСКАВАТОРЫ • ЭКСКАВАТОРЫ-ПОГРУЗЧИКИ • КАРЬЕРНЫЕ САМОСВАЛЫ
ФРОНТАЛЬНЫЕ ПОГРУЗЧИКИ • ДОРОЖНЫЕ КАТКИ • АВТОГРЕЙДЕРЫ**

 **РУСБИЗНЕСАВТО**
АВТОТЕХНИКА • СЕРВИС • ЗАПЧАСТИ

30 ЛЕТ
НА РЫНКЕ
АВТОТЕХНИКИ



**ЭКСКЛЮЗИВНЫЙ
ДИСТРИБЬЮТОР**

8 (800) 700-67-50
www.rbauto.ru